

THE BEST IN ITALY

ENERGY REPORT 2017





Nuove opportunità, stiamo arrivando



Esplorare il mercato delle imprese e individuare nuove opportunità. Con solide basi in oltre 40 Paesi, ING è al fianco dei propri clienti e li aiuta ad aprire nuovi orizzonti. Il nostro impegno e la nostra positiva capacità di adattamento sono stati riconosciuti e premiati da The Banker. Ringraziamo i nostri clienti per la loro costante fiducia e per essersi lasciati guidare a connettersi in tutto il mondo.

Per sapere di più su come possiamo aiutarti: ingwb.com

[World, here I come]



The Banker ha proclamato ING vincitrice del Best Bank Global Award 2016.



Siamo orgogliosi di essere stati nominati anche Best Bank Western Europe, Best Bank Olanda e Best Bank Belgio.



ENERGY REPORT 2017

ENERGY, UN MERCATO DA 110 MILIONI

a cura di Vincenzo Rozzo



Secondo le stime elaborate dal centro ricerche di legalcommunity.it il mercato dell'energia in Italia vale quest'anno circa 110 milioni in termini di fatturato per studi legali attivi nel settore. Il dato è stato calcolato su un campione di 45 realtà attive nella materia e, rispetto allo scorso anno, il giro d'affari è rimasto sostanzialmente invariato: +0,9%.

Se guardiamo invece il numero degli avvocati dedicati full o part time, il dato ammonta a circa 700 professionisti, tra soci, associate, counsel e trainee, di questi 165 sono partner (23,5%). Gli studi con i team più numerosi del mercato sono: il duo Gianni Origoni - Dla Piper, con 52 avvocati, a seguire Legance (47), Grimaldi (40), Chiomenti (36) e BonelliErede (31). Mentre quelli che nel corso dell'ultimo anno hanno reclutato più professionisti, vedendo (in alcuni casi) crescere vistosamente il proprio organico, sono stati: Gianni Origoni, con 9 ingressi tra associate e trainee, e Watson Farley, con 8 nuovi professionisti tra cui il counsel **Giuseppe**

Franch (ex A&O, attivo nel tax). Dla Piper, invece, con 5 innesti tutti provenienti da Macchi di Cellere, è stato protagonista di uno dei later più importanti, quello di **Germana Cassar** che ha rafforzato il team sul fronte amministrativo/contenzioso.

Altri passaggi rilevanti sono stati quello di **Daniela Sabelli** (nome noto nel comparto utilities) passata in Curtis da Simmons, **Piero Viganò**, ex socio di Osborne Clarke esperto di rinnovabili che ha avviato la practice energy in Gitti and Partners, **Luca Perfetti**, ex Villata Degli Esposti che adesso veste la maglia BonelliErede per l'amministrativo, e ancora, sul fronte competition antitrust, **Sacha D'Ecclesiis** passato da Hogan Lovells a Orsingher Ortu.

I numerosi cambi di poltrona (tanti altri li troverete nelle singole schede degli studi nelle pagine che seguono) confermano ancora una volta il dinamismo di un mercato trasversale, in crescita e in costante evoluzione.

Continuando a guardare la forografia, le fonti rinnovabili rappresentano il comparto che ha registrato più attività da parte degli energy lawyers (circa il 35%), sia in operazioni di natura finanziaria sia in questioni connesse al regulatory/amministrativo (compreso il giudiziale). A seguire troviamo utilities (25%) e oil&gas (20%). Questo dato (ovvero la stima dell'intensità dell'attività) riflette quello dei team messi in campo dagli studi nelle varie specializzazioni. Guardando infatti la distribuzione delle competenze vediamo che le fonti rinnovabili è il comparto che vede più professionisti dedicati (circa 360), seguono utilities (304) e oil & gas (289).

Nel corso della ricerca poi, è emersa anche una ulteriore specializzazione legata al mondo dell'energia: si tratta della efficienza energetica. Pochi per adesso i player dedicati, tra questi **Umberto Penco Salvi** di Clifford Chance. Secondo molti si tratta di un trend destinato a diventare un vero e proprio mercato, come già accade all'estero.



vincenzo.rozzo@legalcommunity.it

ENERGY REPORT 2017



Energy Report 2017 è una newsletter di legalcommunity.it

Direttore

nicola.dimolfetta@legalcommunity.it

Centro Ricerche

vincenzo.rozzo@legalcommunity.it

Art direction: kreita.com

hicham@lcpublishinggroup.it

Impaginazione

samantha.pietrovito@lcpublishinggroup.it

LC S.r.l. • Via Morimondo, 26 20143 • Milano

Tel. 02.84.24.38.89 • www.legalcommunity.it

Managing Director

aldo.scaringella@lcpublishinggroup.it

General Manager

stefania.bonfanti@legalcommunity.it

Coo

emanuele.borganti@lcpublishinggroup.it

Eventi e Sponsorizzazioni

eventi@lcpublishinggroup.it

Sales manager

marcello.recordati@lcpublishinggroup.it

Legal sales manager

diana.rio@lcpublishinggroup.it

Per informazioni e pubblicità

info@legalcommunity.it

MORONI & PARTNERS

**ENGINEERING,
TECHNICAL ADVISORY
& ASSET MANAGEMENT**

TECHNICAL DUE DILIGENCE

ADMINISTRATIVE DUE DILIGENCE

INSTRUMENTAL DUE DILIGENCE

WIND ASSESSMENT

PLANT OPTIMIZATION

GSE VERIFICATION

HEALTH AND SAFETY

RESEARCH AND DEVELOPMENT

MORE THAN
4 GW
OF EXPERIENCE

PHOTOVOLTAIC
WIND
HYDROELECTRIC
ENERGY EFFICIENCY
BIOGAS
BIOMASS



MA AWARDS 2016

Energy Firm of the Year - Italy

FINANCEMONTHLY

finest in finance

Finest Asset Management Services - Italy

wealth&finance2016

M&P WORLDWIDE



MORONI & PARTNERS

www.moroniepartners.com

ITALY

Via del Commercio, 14 A
60021 Camerano (AN)

tel. +39 071 895 023

fax +39 071 732 157

UNITED KINGDOM

75 Bell Gardens
Haddenham, Ely
Cambridgeshire CB6 3TX
ph. +44 (0) 7464755176

AUSTRALIA

12/90-94 Arthur St,
North Sydney
NSW 2060
ph. +61 422.181759

AUSTRALIA

12/90-94 Arthur St,
North Sydney
NSW 2060
ph. +61 422.181759

ARGENTINA

Buenos Aires
Coming Soon

CHIAVE DI LETTURA

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

A

B

I valori sono A, B, C e corrispondono alle fasce di posizionamento degli studi attivi nel Labour nelle **classifiche più prestigiose del mercato legale** (Chambers & Partners e Legal 500).

A. Prima fascia

B. Seconda fascia

C. Terza fascia

I valori A, B, C sono determinati dalla **MEDIA DELLE VALUTAZIONI** (A, B, C) attribuite nei singoli campi di specializzazione della materia (project finance, amministrativo / ambientale, contenzioso / arbitrati, oil & gas fonti rinnovabili, regulatory antitrust, utilities).

Nello specifico:

A. Lo studio ha una consolidata presenza sul mercato con una notevole quantità di mandati ottenuti da clienti leader nel settore; capacità trasversali da parte del team che opera in tutte le sub-specializzazioni della materia; riconoscimento diffuso e "alta" reputazione evidenziata dai propri clienti, da quelli della controparte e, in generale, da tutti gli operatori del settore interpellati dal centro-ricerca, compresi i concorrenti.

B. Lo studio è presente e attivo sul mercato; la competenza del team ha punte di eccellenza focalizzate in una o più, ma non in tutte, le sub-specializzazioni; ha un riconoscimento consolidato e parzialmente diffuso, ottenuto soprattutto dai propri clienti e da quelli della controparte.

C. Lo studio è presente e attivo sul mercato; l'expertise del team ha una un'eccellenza focalizzata in una specifica area del settore; il riconoscimento arriva soprattutto dai propri clienti.

GIUDIZIO DEL MERCATO E RATING SUI PROFESSIONISTI

- ★ Sono considerati le Star del mercato, eccellenze assolute del settore unanimemente riconosciuti da clienti, competitor e controparti.
- AA** Hanno ottenuto il maggior numero di segnalazioni e commenti spontanei da autorevoli operatori del settore, inclusi colleghi competitor.
- A** Riconoscimento diffuso e consolidato. Hanno collezionato commenti positivi dai propri clienti e dalla controparte.
- B** Hanno un riconoscimento consolidato. Hanno collezionato segnalazioni positive dai propri clienti e, a volte, dalla controparte e osservatori del mercato.
- C** Citati per lo più dai propri clienti.

INDICE

Amministrativisti Europei Associati	8	Grimaldi Studio Legale	101
Ashurst	13	Guarnera Advogados	105
Bertolini Clerici	18	Hogan Lovells	110
BonelliErede	19	Legance - Avvocati Associati	115
Caiazzo Donnini Pappalardo & Associati ...	24	Linklaters	121
CBA	29	Lipani Catricalà e Partners	126
CDRA - Comandè Di Nola Restuccia	30	Lombardi Segni e associati	131
Chiomenti	35	Macchi di Cellere Gangemi	136
Cintioli & Associati	40	McDermott Will & Emery	141
Cleary Gottlieb	45	Norton Rose Fulbright	146
Clifford Chance	50	Orrick	151
CMS	55	Orsingher Ortu	156
Curtis	60	Osborne Clarke	157
De Castiglione Guaineri e Associati	65	Paul Hastings	163
De Vergottini	68	Pavia e Ansaldo	168
Deloitte	69	Puri Bracco Lenzi	173
Dentons	74	R&P Legal	176
DLA Piper	76	Rödl & Partners	180
Fraccastoro	82	Studio Legale Bana	181
Freshfields	87	Todarello & Partners	184
Gebbia Bortolotto Penalisti Associati	92	Tonucci & Partners	189
Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners ...	95	Watson Farley & Williams	194
Gitti and Partners	100		

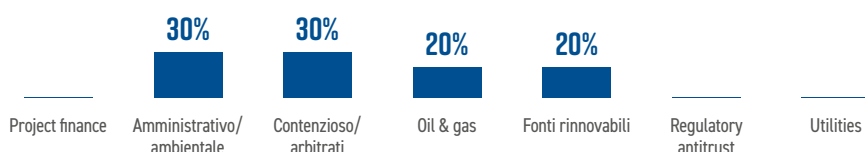
AMMINISTRATIVISTI EUROPEI ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

SERGIO FIDANZIA

| B

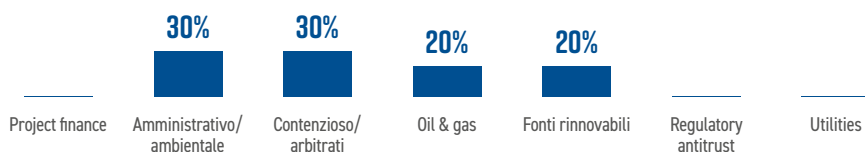
«Efficiente, veloce, competente, affidabile, conosce bene il nostro business».



ANGELO GIGLIOLA

| B

«Capace, razionale, rapido, ha un'ottima capacità di relazione con il cliente».



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

B⁺

DIPARTIMENTO

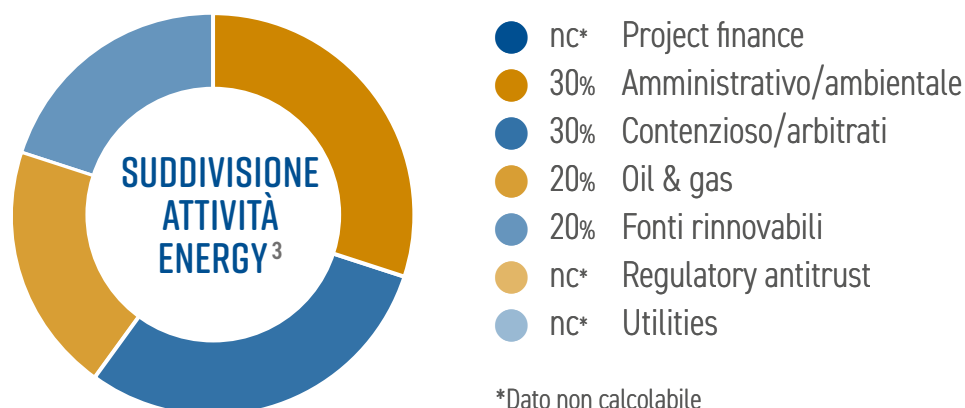
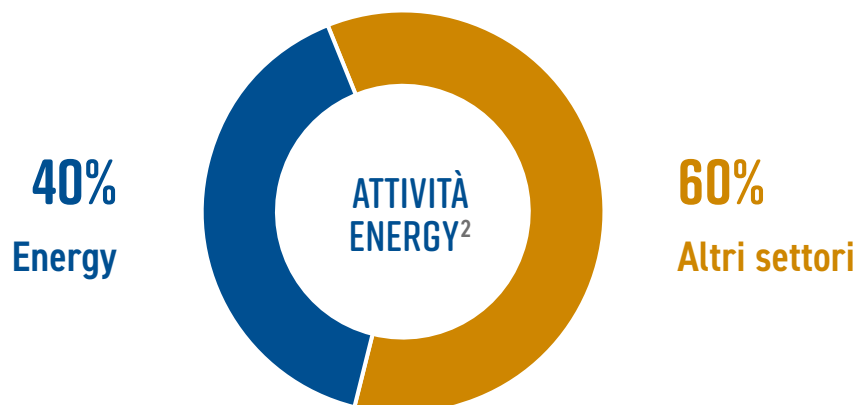
I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.



AMMINISTRATIVISTI EUROPEI ASSOCIATI

DIPARTIMENTO



*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

AMMINISTRATIVISTI EUROPEI ASSOCIATI

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**SERGIO
FIDANZIA** (FOTO),
ANGELO GIGLIOLA

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| |

Nome. **Valentina Dimatteo**

Carica. **Avvocato Junior**

Provenienza. -

NOMI PARTNER



Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola

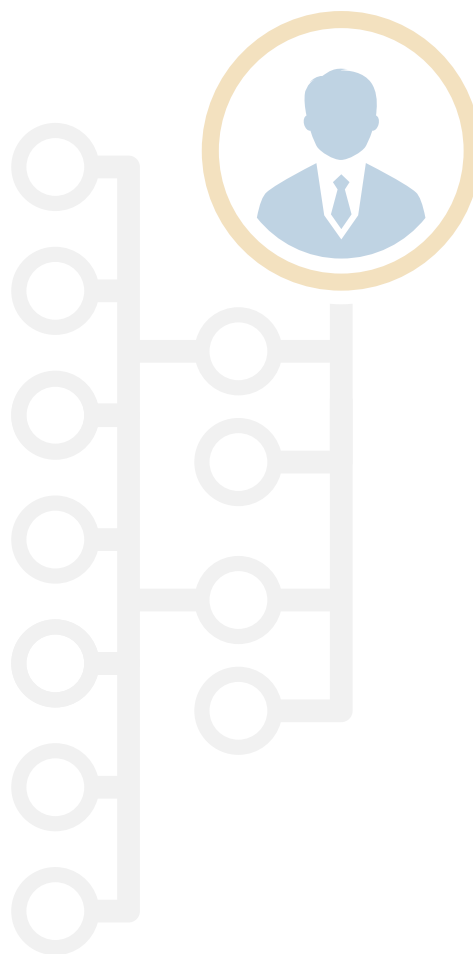
GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Lo studio offre il giusto mix tra competenza, professionalità e dinamismo. Team efficiente, ottimo nel relazionarsi con il cliente, composto da avvocati giovani che hanno raggiunto un livello professionale di alta qualità in pochi anni».

«Hanno cura del cliente, disponibili e preparati, risposte sempre soddisfacenti».



AMMINISTRATIVISTI EUROPEI ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE A	
Team dedicato	Partner dedicati
5 • 71,4%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola	

CONTENZIOSO / ARBITRATI A	
Team dedicato	Partner dedicati
5 • 71,4%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola	

OIL & GAS B	
Team dedicato	Partner dedicati
5 • 71,4%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola	

FONTI RINNOVABILI B	
Team dedicato	Partner dedicati
5 • 71,4%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola	

REGULATORY ANTITRUST -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

UTILITIES -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

AMMINISTRATIVISTI EUROPEI ASSOCIATI

CLIENTI E MANDATI



Cliente

GSE - Gestore dei Servizi Energetici



Tipologia di operazione

Amministrativo / ambientale - Contenzioso / arbitrati



Socio di riferimento

Sergio Fidanzia



Controparte

Salumificio Dodaro Spa



Valore (euro)

57 milioni riguardanti oltre 4600 impianti fotovoltaici

BREVE DESCRIZIONE

Giudizio in cui la società ricorrente chiedeva l'annullamento, previa adozione di misure cautelari, del provvedimento del GSE di recupero delle somme erogate per gli impianti fotovoltaici di cui al "Primo Conto Energia".



Cliente

Gala



Tipologia di operazione

Oil & gas



Socio di riferimento

Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola



Controparte

Consip



Valore (euro)

900 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Attività di consulenza relativa alla fornitura di energia a circa 1700 Pubbliche Amministrazioni in esecuzione della c.d. Convenzione EE12 bandita da Consip per l'anno 2015.



Cliente

GSE - Gestore dei Servizi Energetici



Tipologia di operazione

Amministrativo / ambientale - Contenzioso / arbitrati



Socio di riferimento

Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola



Controparte

Innovatec



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in 11 giudizi proposti da Innovatec Spa, la quale chiedeva l'annullamento di altrettanti provvedimenti del GSE di accoglimento parziale delle richieste presentate per l'ottenimento dei titoli di efficienza energetica.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

ABS - Acciaierie Bertoli Safau

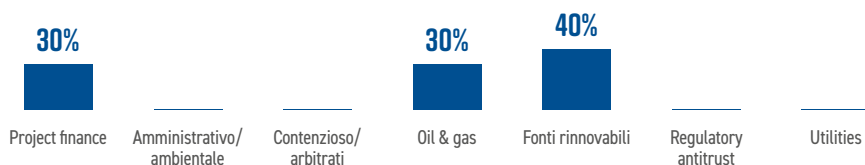
ASHURST

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

FRANCO VIGLIANO

| AA

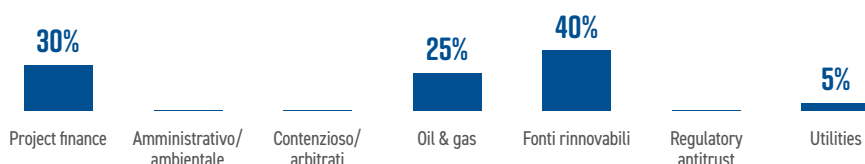
«Ha la capacità di combinare una profonda conoscenza dei meccanismi finanziari con la comprensione degli aspetti tecnici dei settori delle infrastrutture e dell'energia».



CARLOANDREA MEACCI

| A

«Operato eccellente. Possiede competenze altamente specialistiche, garantisce efficienza, affidabilità, pragmaticità e disponibilità».



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B

B



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

NOVITÀ

A fine 2015, Ashurst ha rafforzato il proprio team di infrastructures e utilities con l'arrivo della nuova counsel **Elena Giuffrè**, proveniente da BonelliErede. L'avvocata, esperta di amministrativo, segue operazioni relative a infrastrutture, rinnovabili ed energia convenzionale.

ASHURST DIPARTIMENTO



2
14,3% Partner

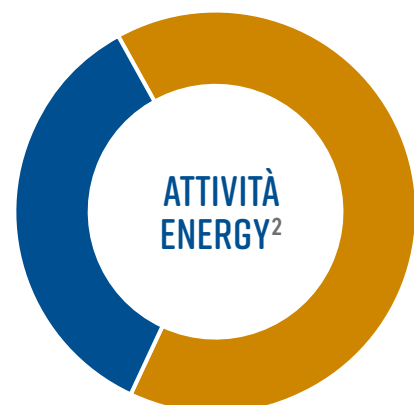
2
14,3% Trainee



7
50% Associate

3
21,4% Counsel

35%
Energy



65%
Altri settori



- 35% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 2% Contenzioso/arbitrati
- 18% Oil & gas
- 30% Fonti rinnovabili
- nc* Regulatory antitrust
- 5% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

ASHURST DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**CARLOANDREA
MEACCI, (FOTO)
FRANCO VIGLIANO**

NOMI PARTNER



Carloandrea Meacci, Franco Vigliano

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Lo studio è dotato di professionisti di alto livello con consolidate competenze nel settore energy e infrastrutture che garantiscono efficacia, precisione e rapidità. Il team fornisce ai suoi clienti una assistenza multidisciplinare in tutte le fasi del progetto (contrattuale / commerciale, amministrativo, finanziario), garantendo il rispetto dei tempi, nonché l'approccio proattivo nel circoscrivere e gestire le diverse problematiche».

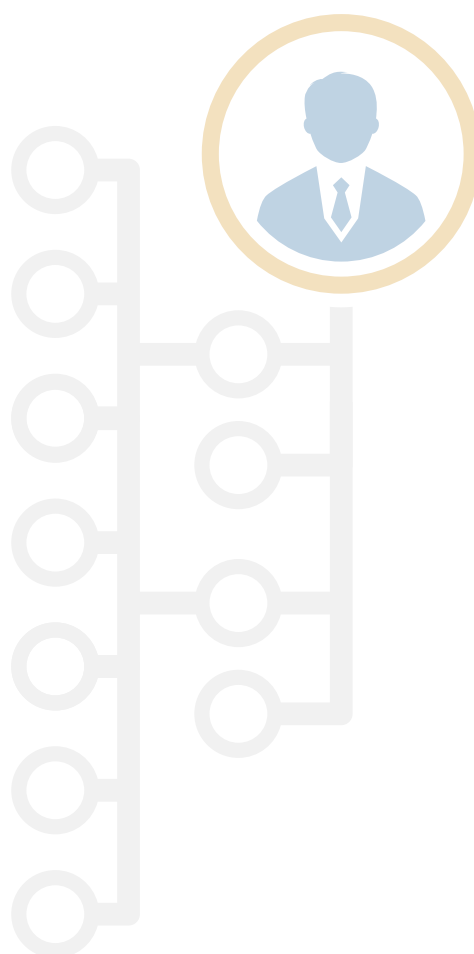
INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 3

Nome. **Elena Giuffrè**
Carica. **Counsel**
Provenienza. **BonelliErede**

Nome. **Pamela Infantino**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Zingone & Associati**

Nome. **Andrea Semmola**
Carica. **Associate**
Provenienza. **L&B Partners**



ASHURST CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE A	
Team dedicato II · 78,5%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Carloandrea Meacci, Franco Vigliano	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE B	
Team dedicato 3 · 21,4%	Partner dedicati 2 · 100% + I
NOMI PARTNER	
Carloandrea Meacci, Franco Vigliano + Elena Giuffrè (counsel)	

CONTENZIOSO / ARBITRATI C	
Team dedicato I (DIP. ANTITRUST)	Partner dedicati I
NOMI PARTNER	
Denis Fosselard	

OIL & GAS A	
Team dedicato II · 78,5%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Carloandrea Meacci, Franco Vigliano	

FONTI RINNOVABILI A	
Team dedicato II · 78,5%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Carloandrea Meacci, Franco Vigliano	

REGULATORY ANTITRUST C	
Team dedicato 2 (DIP. ANTITRUST)	Partner dedicati I
NOMI PARTNER	
Denis Fosselard	

UTILITIES B	
Team dedicato II · 78,5%	Partner dedicati I · 50%
NOMI PARTNER	
Carloandrea Meacci	

TAX C	
Team dedicato I (DIP. ANTITRUST)	Partner dedicati I
NOMI PARTNER	
Fabio Balza	

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

ASHURST

CLIENTI E MANDATI



Cliente

First Reserve, Bank of America Merrill Lynch



Tipologia di operazione

Fonti rinnovabili - M&A



Socio di riferimento

Carloandrea Meacci



Controparte

Norton Rose Fulbright, Chiomenti, Watson Farley & Williams, DLA Piper



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella cessione del proprio portafoglio di impianti fotovoltaici di SunReserve al fondo Tages Helios (con una potenza complessiva di 101 MW) tra cui l'impianto di Rovigo, uno dei più grandi d'Europa con una potenza di circa 70 MW.



Cliente

Apollo



Tipologia di operazione

Fonti rinnovabili - DCM



Socio di riferimento

Carloandrea Meacci



Controparte

Russo De Rosa, Orrick, Norton Rose Fulbright, Sidley Austin



Valore (euro)

40 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'emissione di titoli obbligazionari quotati con investment grade rating diretta al finanziamento di un portafoglio di 39 impianti fotovoltaici in diverse regioni italiane facenti capo a 9 società di progetto.



Cliente

Ardian



Tipologia di operazione

Fonti rinnovabili - M&A - Private equity



Socio di riferimento

Carloandrea Meacci



Controparte

Di Terlizzi & Partners



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione di una quota di maggioranza in Tre & Partners (società già partecipata da Ardian), holding con focus sugli investimenti nel settore delle rinnovabili specie in parchi eolici, centrali idroelettriche e parchi fotovoltaici in Italia.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Quercus Assets Selection, Swiss Life Asset Managers, ERG Renew, KKR, Enel Green Power.

BERTOLINI CLERICI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

NICCOLÒ BERTOLINI CLERICI

| A

Penalista di razza assiste numerose aziende attive nel settore dell'energia. Secondo molti è «pratico, reattivo, preciso e disponibile. Conosce molto bene il mercato e le dinamiche del business aziendale».

100%



Penale energy



RATING STUDIO PENALE

Media directories

legalcommunity.it

—

A



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità del partner.

NOVITÀ

Il professionista è da alcuni mesi anche of counsel di Giovannelli e Associati, dove ricopre il ruolo di responsabile della divisione dello studio di diritto penale dell'impresa e dell'economia, materia di cui si occupa in ambito sia giudiziale sia stragiudiziale.

BONELLIEREDE

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

CATIA TOMASETTI



«Professionista di prima classe. Estremamente preparata, ha relazioni istituzionali di altissimo livello».

ROBERTO CERA



«Ha una esperienza rilevante e garantisce approfondimento dedicato a ciascuna pratica».

MASSIMO MEROLA



«Estrema professionalità, attenzione, cortesia e disponibilità unitamente a un approccio improntato al pragmatismo».

BARBARA NAPOLITANO



Ha seguito alcune delle operazioni più importanti dell'anno nel comparto oil & gas.

MARIO ROLI



«Ha grande intuito, reattivo nel rispondere alle richieste, ha fornito osservazioni utili, sempre puntuale».

ELENA BUSSON



«Ha una significativa esperienza nel diritto societario applicato al mondo dell'energia».

PAOLO DAINO



«Valido professionista, comprende bene le esigenze del cliente».

FULVIO MARVULLI



«Ottimo operato, ha contribuito alla crescita del nostro business».

VIRGINIA CELLA



«Nonostante la sua giovane età è forse già qualcosa di più che una promessa».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Giulia Bianchi Frangipane, Chiara Toniolo

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

A

A⁺



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

NOVITÀ

A febbraio 2016, l'assemblea dei soci di BonelliErede ha approvato la nomina a socio di **Luca Raffaello Perfetti**. Entrato in BonelliErede nel novembre del 2015, Perfetti è oggi a capo del dipartimento di diritto amministrativo.

BONELLIEREDE DIPARTIMENTO



11
35,5% Partner



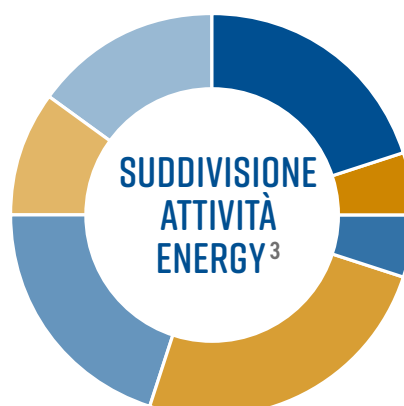
15
48,4% Associate

5
16,1% Trainee

15%
Energy



85%
Altri settori



- 20% Project finance
- 5% Amministrativo/ambientale
- 5% Contenzioso/arbitrati
- 25% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- 10% Regulatory antitrust
- 15% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

BONELLIEREDE DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



MARIO ROLI

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| I

Nome. **Luca Perfetti**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Villata Degli Esposti e Associati**

NOMI PARTNER



Elena Busson, Roberto Cera, Paolo Daino,
Fulvio Marvulli, Massimo Merola,
Barbara Napolitano, Luca Perfetti, Mario Roli,
Alberto Saravalle, Andrea Silvestri,
Catia Tomasetti

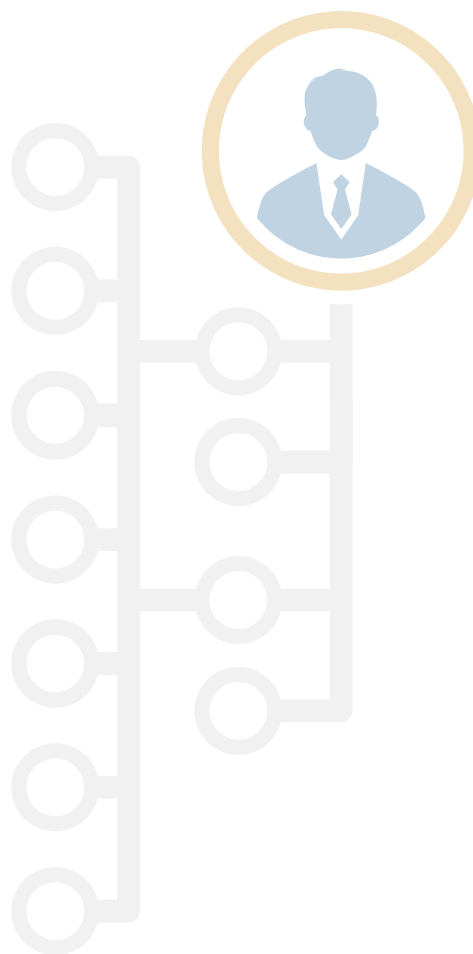
GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Indiscutibile posizionamento sul mercato e capacità della struttura di reagire prontamente alle richieste. Eccellente preparazione dei professionisti e approfondimento dedicato ad ogni tema».

«Il rapporto di collaborazione è stato proficuo sia in relazione ai contenuti sia in relazione alle modalità della collaborazione. Professionalità delle risorse, rafforzata anche da una rete rilevante di contatti con le istituzioni europee. In particolare abbiamo apprezzato la capacità di coniugare la conoscenza dei profili normativi e giurisprudenziali con la capacità di applicazione alle fattispecie ed ai problemi concreti su cui ci si confronta quotidianamente».



BONELLIEREDE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

1 · 9%

NOMI PARTNER

Catia Tomasetti

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

1 · 9%

NOMI PARTNER

Luca Perfetti

CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

2 · 18%

NOMI PARTNER

Paolo Daino, Alberto Saravalle

OIL & GAS | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

6 · 54,5%

NOMI PARTNER

Elena Busson, Paolo Daino, Fulvio Marvulli,
Barbara Napolitano, Mario Roli, Alberto Saravalle

FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

4 · 36,4%

NOMI PARTNER

Elena Busson, Roberto Cera, Mario Roli, Catia Tomasetti

REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

1 · 9%

NOMI PARTNER

Massimo Merola

UTILITIES | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

2 · 18%

NOMI PARTNER

Mario Roli, Catia Tomasetti

TAX | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

1 · 9%

NOMI PARTNER

Andrea Silvestri

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

BONELLIEREDE CLIENTI E MANDATI



Cliente
Cassa Depositi e Prestiti



Tipologia di operazione
Utilities



Socio di riferimento
Corporate: Roberto Cera, Mario Roli, Elena Busson
Amministrativo: Luca Perfetti; Antitrust: Francesco Anglani



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella strutturazione di un veicolo di investimento nel settore delle utility in Italia.



Cliente
Banca IMI, Crédit Agricole, ING Bank, UniCredit



Tipologia di operazione
Project finance - Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Catia Tomasetti



Controparte
Legance



Valore (euro)
127 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza ai mandated lead arrangers e alle banche finanziatrici nell'operazione di finanziamento in favore di HFV Cellini, società detenuta da Holding Fotovoltaica, attiva nel settore delle energie rinnovabili.



Cliente
Eni



Tipologia di operazione
Oil & gas - M&A



Socio di riferimento
Catia Tomasetti



Controparte
Chiomenti, Legance, Gianni Origoni Grippo Cappelli



Valore (euro)
463 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza a Eni in relazione all'operazione di cessione del 12,5% di Saipem da parte di Eni al Fondo Strategico Italiano (Fsi).

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Snam, Rete Ferroviaria Italiana (RFI), Belleli Energy, Linea Group Holding, Iren, Enel Green Power, Etrion e numerose banche d'affari italiane e internazionali.

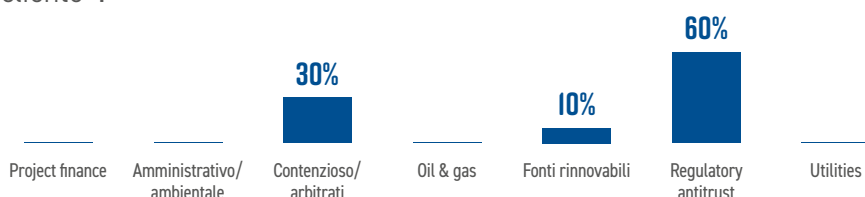
CAIAZZO DONNINI PAPPALARDO & ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

RINO CAIAZZO

| A

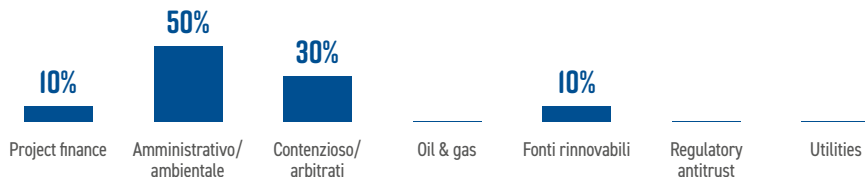
«Ha grandissima esperienza nel mondo energy, capacità di leadership, va dritto al cuore del problema e comprende al volo le esigenze del cliente».



SERGIO FIENGA

| B

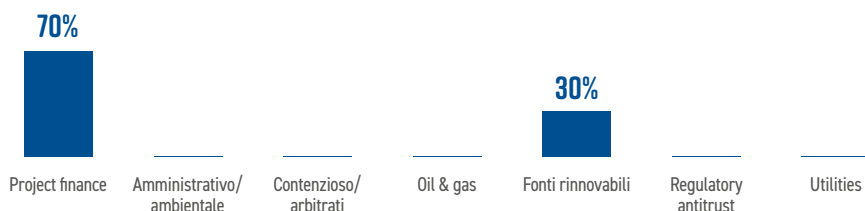
«Rapido, preparato, disponibile, attento alle esigenze aziendali e alle dinamiche di mercato».



GIULIO TOGNAZZI

| B

«Ha ottima conoscenza del settore e una forte expertise nella materia finance. Dimostra sempre grande disponibilità nel supportare il cliente».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Daniele Pilla

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

B⁻

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



CAIAZZO DONNINI PAPPALARDO & ASSOCIATI

DIPARTIMENTO



3
30% Partner



6
60% Associate

1
10% Trainee

20%
Energy



80%
Altri settori



- 20% Project finance
- 20% Amministrativo/ambientale
- 25% Contenzioso/arbitrati
- nc* Oil & gas
- 25% Fonti rinnovabili
- 10% Regulatory antitrust
- nc* Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CAIAZZO DONNINI PAPPALARDO & ASSOCIATI

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



NOMI PARTNER



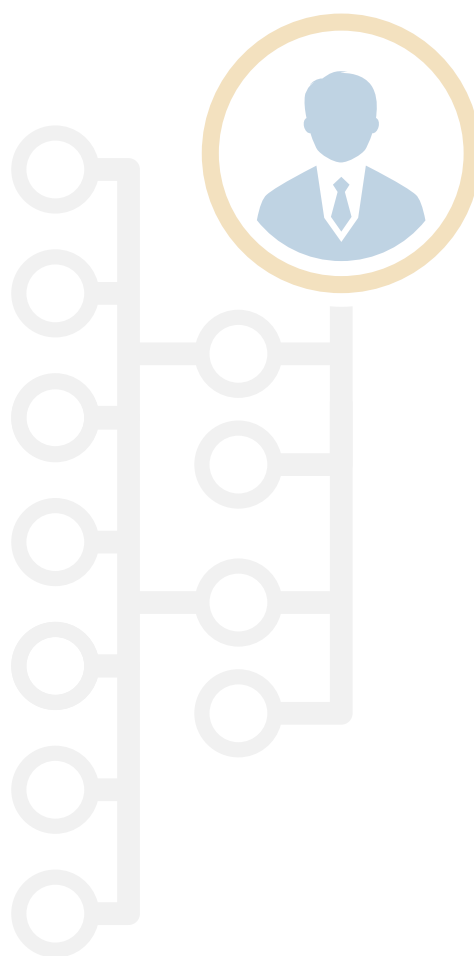
Rino Caiazza, Sergio Fienga, Giulio Tognazzi

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team è capace di offrire consulenza su diversi aspetti. Ho inoltre riscontrato professionalità, capacità di gestire il cliente e la controparte, disponibilità e flessibilità».



CAIAZZO DONNINI PAPPALARDO & ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE B	
Team dedicato	Partner dedicati
6 • 60%	2 • 66,6%
NOMI PARTNER	
Giulio Tognazzi, Sergio Fienga	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE B	
Team dedicato	Partner dedicati
3 • 30%	1 • 33,3%
NOMI PARTNER	
Sergio Fienga	

CONTENZIOSO / ARBITRATI A	
Team dedicato	Partner dedicati
7 • 70%	2 • 66,6%
NOMI PARTNER	
Rino Caiazza, Sergio Fienga	

OIL & GAS B	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	3 • 100%
NOMI PARTNER	
Rino Caiazza, Sergio Fienga, Giulio Tognazzi	

FONTI RINNOVABILI B	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	3 • 100%
NOMI PARTNER	
Rino Caiazza, Sergio Fienga, Giulio Tognazzi	

REGULATORY ANTITRUST A	
Team dedicato	Partner dedicati
4 • 40%	1 • 33,3%
NOMI PARTNER	
Rino Caiazza	

UTILITIES -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CAIAZZO DONNINI PAPPALARDO & ASSOCIATI

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Assoidroelettrica



Tipologia di operazione
Amministrativo / ambientale



Socio di riferimento
Sergio Fienga



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza legale riguardante l'interpretazione della normativa del settore idroelettrico relativa alla possibilità di realizzare impianti su fiumi e dighe.



Cliente
Fastweb



Tipologia di operazione
Contenzioso



Socio di riferimento
Sergio Fienga



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in una controversia relativa all'uso della rete elettrica per alimentare l'infrastruttura della fibra ottica di Fastweb.



Cliente
Cariparma Crédit Agricole



Tipologia di operazione
Project finance



Socio di riferimento
Giulio Tognazzi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione a un contratto di finanziamento tra Cariparma Crédit Agricole e Gestione Acqua finalizzato a supportare il piano di sviluppo del sistema integrato delle acque nella zona di Alessandria.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Arpinge, Gestore Mercati Energetici, Iren, UBI Banca, Banca Nazionale del Lavoro, Gestore dei Servizi Energetici - GSE.

CBA

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PAOLO ESPOSITO

| A

«Responsive, disponibilità, competenza, pragmatismo e velocità, i suoi punti di forza. Conosce il mercato energy a 360 gradi».

FRANCESCO ASSEGNATI (TAX)

| A

«Per l'ambito tax costituisce un'eccellenza nel settore. Professionale, esperto, sempre reattivo».



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team si distingue per il track record, l'esperienza sul campo, un approccio multidisciplinare, la conoscenza del settore e del business e per la disponibilità di tutti gli avvocati coinvolti».

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻A⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo.

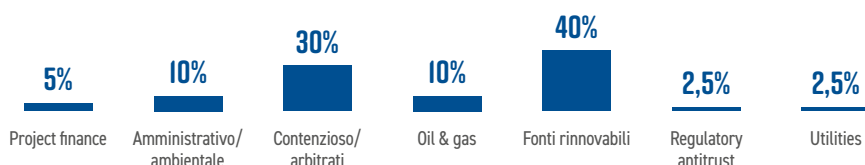
CDRA - COMANDÈ DI NOLA RESTUCCIA

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

CARLO COMANDÈ

| **B**

«Ha la capacità di trovare soluzioni adeguate a tutte le problematiche che si manifestano nel corso di una operazione».



RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

B⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

CDRA - COMANDÈ DI NOLA RESTUCCIA DIPARTIMENTO

0,85
20% Energy



3,4
80% Altri settori

2
20% Partner



5
50% Associate

2
20% Trainee

1
10% Counsel

30%
Energy



70%
Altri settori



- 5% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 30% Contenzioso/arbitrati
- 10% Oil & gas
- 40% Fonti rinnovabili
- 2,5% Regulatory antitrust
- 2,5% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CDRA - COMANDÈ DI NOLA RESTUCCIA

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



CARLO COMANDÈ

NOMI PARTNER



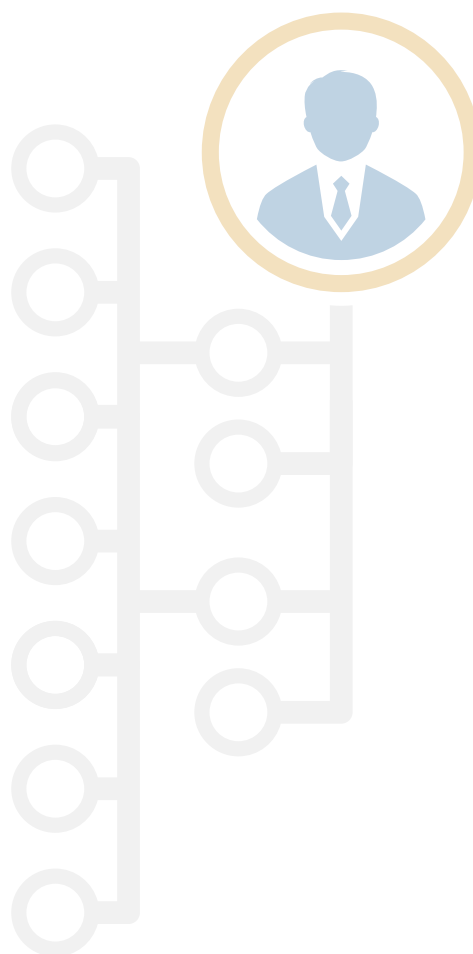
Carlo Comandè, Antonino Restuccia

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team si distingue per prontezza e reattività nelle risposte. Dimostra inoltre grande competenza nel contenzioso amministrativo».



CDRA - COMANDÈ DI NOLA RESTUCCIA

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE C	
Team dedicato	Partner dedicati
3 · 30%	1 · 50%
NOMI PARTNER	
Carlo Comandè	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE B	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 40%	1 · 50%
NOMI PARTNER	
Carlo Comandè	

CONTENZIOSO / ARBITRATI A	
Team dedicato	Partner dedicati
5 · 50%	2 · 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Comandè, Antonino Restuccia	

OIL & GAS C	
Team dedicato	Partner dedicati
3 · 30%	1 · 50%
NOMI PARTNER	
Carlo Comandè	

FONTI RINNOVABILI A	
Team dedicato	Partner dedicati
9 · 90%	1 · 50%
NOMI PARTNER	
Carlo Comandè	

REGULATORY ANTITRUST C	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 40%	1 · 50%
NOMI PARTNER	
Carlo Comandè	

UTILITIES C	
Team dedicato	Partner dedicati
3 · 30%	1 · 50%
NOMI PARTNER	
Carlo Comandè	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CDRA - COMANDÈ DI NOLA RESTUCCIA

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Iberdrola



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili - Amministrativo / ambientale



Socio di riferimento
Carlo Comandè



Controparte
Glemmont



Valore (euro)
416 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per i profili di diritto amministrativo nell'operazione di compravendita di un portafoglio di impianti eolici per 245 MW.



Cliente
ASL di Nuoro



Tipologia di operazione
Contenzioso / arbitrati



Socio di riferimento
Carlo Comandè



Controparte
Polo Sanitario Sardegna Centrale



Valore (euro)
250 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Impugnazione di alcuni provvedimenti di annullamento di atti. I provvedimenti impugnati sono relativi ad aspetti legati alla modifica (riequilibrio) di una concessione in essere.



Cliente
Enel Green Power



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili - Contenzioso / arbitrati



Socio di riferimento
Carlo Comandè



Controparte
Regione Veneto



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in due procedimenti avviati dal GSE per la verifica della correttezza dei titoli autorizzativi ai fini del mantenimento degli incentivi a suo tempo riconosciuti per due impianti idroelettrici in Veneto.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Isab, Api Nova Energia, Gruppo Api, Acque Di Caltanissetta - Gruppo Acqualia Fcc.

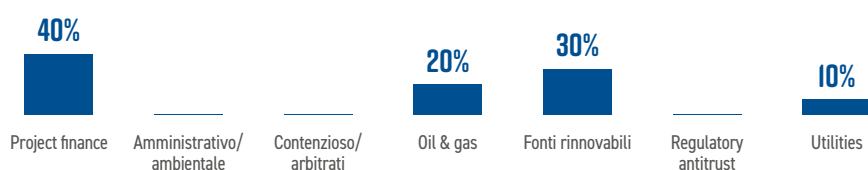
CHIOMENTI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

CAROLA ANTONINI

| A

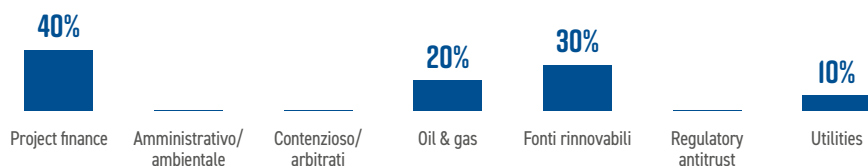
«Sempre presente in prima persona su ogni operazione. Ha grande conoscenza del mercato ed elevate competenze tecniche. Garantisce affidabilità, disponibilità e puntualità».



GIULIA BATTAGLIA

| B

«Professionista di alta competenza senza superflui esibizionismi».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Marta Andreano, Alberto Carpani, Manuela Cerulli, Antonino Guida, Elisabetta Mentasti.

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B

B⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.



CHIOMENTI DIPARTIMENTO



9
25% Partner



23
63,8% Associate

4
11,2% Altri

15%
Energy



85%
Altri settori



- 20% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 5% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 25% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 15% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CHIOMENTI DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



CAROLA ANTONINI

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| I

Nome. **Gerolamo D'Anna**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

NOMI PARTNER



Carola Antonini, Giulia Battaglia,
Giovanni Diotalle, Francesco Scanzano,
Marco Nicolini, Paolo Giacometti,
Filippo Brunetti, Alessandra Pieretti,
Sebastiano Zimmitti

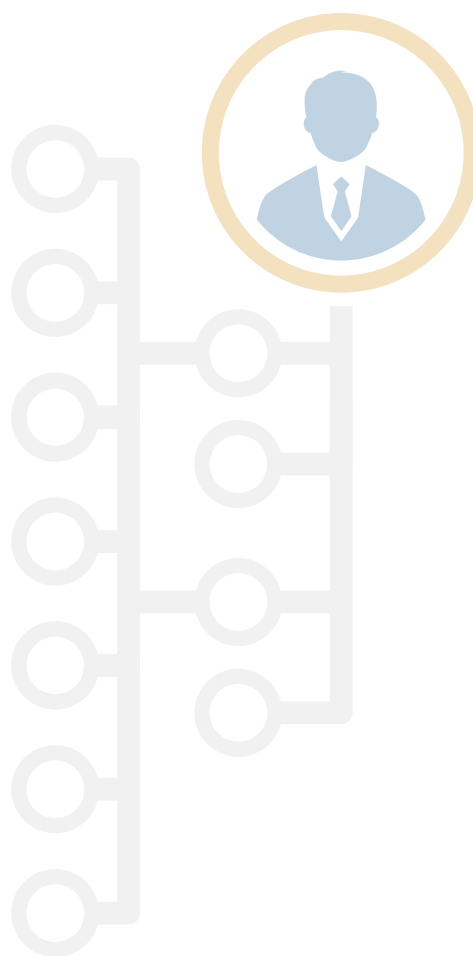
GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«I professionisti sono preparati, concreti, attenti ai dettagli e affidabili. Offrono, inoltre, una consulenza completa affrontando tutti gli aspetti della materia, questo presuppone una larga conoscenza del mercato».

«Servizio consulenziale pienamente soddisfacente, sia sotto l'aspetto qualitativo che relazionale».



CHIOMENTI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE A	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	3 · 33,3%
NOMI PARTNER	
Carola Antonini, Giulia Battaglia, Giovanni Diotallevi	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE B	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	2 · 22,2%
NOMI PARTNER	
Filippo Brunetti, Francesco Scanzano	

CONTENZIOSO / ARBITRATI B	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	1 · 11,1%
NOMI PARTNER	
Sebastiano Zimmitti	

OIL & GAS B	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	4 · 44,4%
NOMI PARTNER	
Carola Antonini, Giovanni Diotallevi, Francesco Scanzano, Filippo Brunetti	

FONTI RINNOVABILI A	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	9 · 100%
NOMI PARTNER	
Carola Antonini, Giulia Battaglia, Giovanni Diotallevi, Francesco Scanzano, Marco Nicolini, Paolo Giacometti, Filippo Brunetti, Alessandra Pieretti, Sebastiano Zimmitti	

REGULATORY ANTITRUST A	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	1 · 11,1%
NOMI PARTNER	
Cristoforo Osti	

UTILITIES A	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	9 · 100%
NOMI PARTNER	
Carola Antonini, Giulia Battaglia, Giovanni Diotallevi, Francesco Scanzano, Marco Nicolini, Paolo Giacometti, Filippo Brunetti, Alessandra Pieretti, Sebastiano Zimmitti	

TAX B	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	1 · 100%
NOMI PARTNER	
Paolo Giacometti	

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CHIOMENTI

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Enel



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili - M&A



Socio di riferimento
Michele Carpinelli



Controparte
Gianni Origoni Grippo Cappelli, Guarrigues



Valore (euro)
10 miliardi

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza a Enel nella scissione parziale non proporzionale della propria controllata Enel Green Power in favore della stessa Enel.



Cliente
CDP Reti



Tipologia di operazione
Oil & gas



Socio di riferimento
Francesco Tedeschi



Controparte
Cleary Gottlieb



Valore (euro)
1,5 miliardi

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione all'operazione per la riorganizzazione industriale e societaria di Snam mediante scorporo della partecipazione in Italgas in favore di una società di nuova costituzione (ITG Holding).



Cliente
Iberdrola Renovables



Tipologia di operazione
Project finance - M&A



Socio di riferimento
Carola Antonini



Controparte
Hogan Lovells, Orrick, BonelliErede



Valore (euro)
416 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito della vendita da parte di Iberdrola SA e Iberdrola Renovables Italia dell'intera partecipazione detenuta in SER e SER1.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Ansaldo Energia, RTR Capital, E.ON, Macquarie, China Three Gorges Company, Società Energie Rinnovabili Spa.

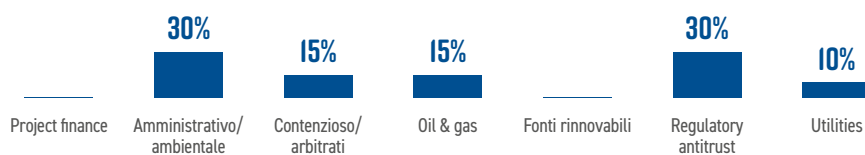
CINTIOLI & ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

FABIO CINTIOLI

| **A**

«Ha grande preparazione accademica, trasversalità, conoscenze giuridiche e del mercato, sempre disponibile».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Matteo Allena



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

B



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.

CINTIOLI & ASSOCIATI DIPARTIMENTO



2
18,2% Partner

3
27,3% Trainee



5
45,5% Associate

1
9% Counsel

30%
Energy



70%
Altri settori



- nc* Project finance
- 30% Amministrativo/ambientale
- 15% Contenzioso/arbitrati
- 15% Oil & gas
- nc* Fonti rinnovabili
- 30% Regulatory antitrust
- 10% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CINTIOLI & ASSOCIATI

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



FABIO CINTIOLI

NOMI PARTNER



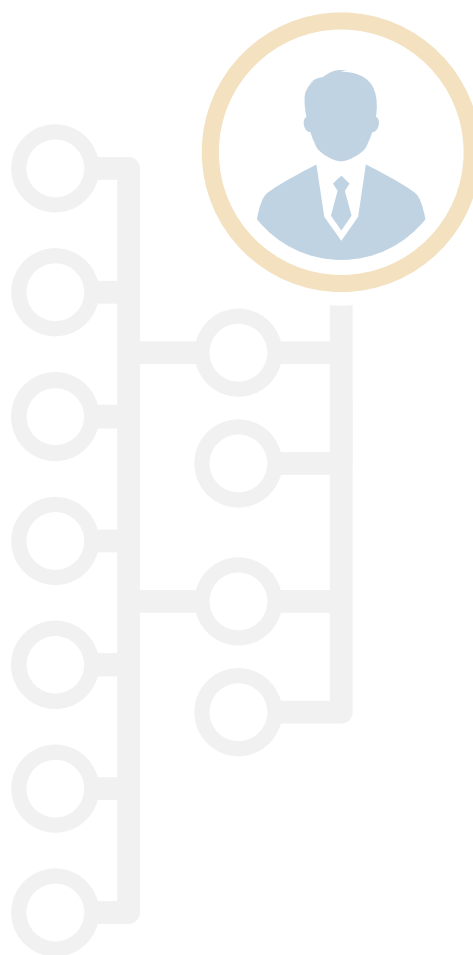
Fabio Cintioli, Giuseppe Lo Pinto

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Garantiscono lavori di pregio giuridico, studio di alta qualità, ho solo feedback positivi».



CINTIOLI & ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE A	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 36,3%	2 · 100%
NOMI PARTNER	
Fabio Cintioli, Giuseppe Lo Pinto	

CONTENZIOSO / ARBITRATI A	
Team dedicato	Partner dedicati
6 · 54,5%	2 · 100%
NOMI PARTNER	
Fabio Cintioli, Giuseppe Lo Pinto	

OIL & GAS A	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 36,3%	2 · 100%
NOMI PARTNER	
Fabio Cintioli, Giuseppe Lo Pinto	

FONTI RINNOVABILI -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
xxx	

REGULATORY ANTITRUST A	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 36,3%	2 · 100%
NOMI PARTNER	
Fabio Cintioli, Giuseppe Lo Pinto	

UTILITIES C	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 36,3%	2 · 100%
NOMI PARTNER	
Fabio Cintioli, Giuseppe Lo Pinto	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CINTIOLI & ASSOCIATI

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Trans Adriatic Pipeline



Tipologia di operazione

Amministrativo / ambientale - Contenzioso



Socio di riferimento

Fabio Cintioli



Controparte

Regione Puglia Ministero dell'Ambiente e della Tutela del Territorio e del Mare e altri



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel contenzioso proposto dalla Regione Puglia e dal Comune di Melendugno per l'annullamento dei provvedimenti ministeriali di autorizzazione alla realizzazione del gasdotto TAP.



Cliente

Operatore chimico



Tipologia di operazione

Amministrativo / ambientale - Contenzioso



Socio di riferimento

Fabio Cintioli



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito del procedimento di bonifica di alcuni siti industriali e nei rapporti con le amministrazioni competenti, oltre che assistenza nei relativi contenziosi.



Cliente

Operatore Oil & gas



Tipologia di operazione

Amministrativo / ambientale - Contenzioso



Socio di riferimento

Fabio Cintioli



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione a varie questioni di diritto amministrativo concernenti le concessioni di coltivazione ed estrazione idrocarburi di cui è titolare il gruppo.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Società nazionali e internazionali attive nell'oil & gas, utilities e chimico.

CLEARY GOTTLIB

"Assistiamo molte importanti società italiane e multinazionali in complesse controversie di natura civile e commerciale, tutelandone gli interessi con grande determinazione e professionalità sia nelle negoziazioni dirette a evitare il contenzioso sia nell'ambito di giudizi ordinari e arbitrali."

Ferdinando Emanuele, partner, Cleary Gottlieb

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

FERDINANDO EMANUELE



«Supporto efficace, in linea con le aspettative, grande esperienza. Una reale garanzia di eccellenza».

«Proattivo, con competenze specialistiche, un approccio pragmatico, capacità relazionali e affidabilità».



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁺

A⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.

CONTATTI

**Cleary Gottlieb Steen
& Hamilton LLP**

Piazza di Spagna 15, 00187
Roma

Via San Paolo 7, 20121 Milano

T. 06 695 221

T. +39 02 72 60 81

www.clearygottlieb.com

CLEARY GOTTLIB DIPARTIMENTO



20
58,9% Associate

3
8,8% Counsel

85%
Altri settori

- 5% Project finance
- 5% Amministrativo/ambientale
- 15% Contenzioso/arbitrati
- 25% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- 15% Regulatory antitrust
- 15% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CLEARY GOTTLIB DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



NOMI PARTNER



Mario Siragusa, Roberto Casati, Ferdinando Emanuele, Giuseppe Scassellati Sforzolini, Roberto Bonsignore, Matteo Montanaro, Marco D'Ostuni, Carlo Santoro, Matteo Beretta, Carlo de Vito Piscicelli

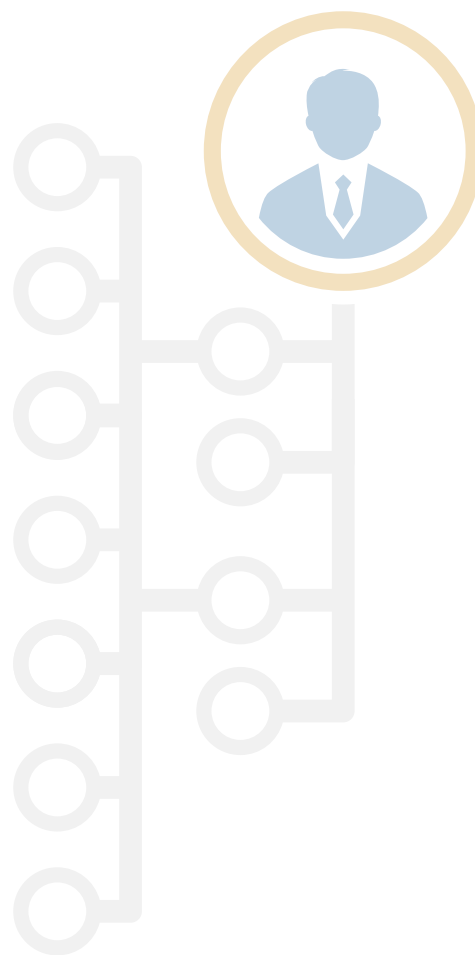
GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Si tratta di uno studio che è riuscito a specializzarsi nel settore raggiungendo una eccellente conoscenza della materia. Tra i punti di forza, il network internazionale, l'approccio multidisciplinare, l'importanza del brand».

«Tutti i professionisti hanno una approfondita preparazione nei settori di competenza e la capacità di seguire le esigenze del cliente».





legalcommunity.it



CLEARY GOTTLIB

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE B	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	2 · 20%
NOMI PARTNER	
Roberto Bonsignore, Carlo de Vito Piscicelli	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE A	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	2 · 20%
NOMI PARTNER	
Mario Siragusa, Marco D'Ostuni	

CONTENZIOSO / ARBITRATI A	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	2 · 20%
NOMI PARTNER	
Carlo Santoro, Ferdinando Emanuele	

OIL & GAS A	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	10 · 100%
NOMI PARTNER	
Mario Siragusa, Roberto Casati, Ferdinando Emanuele, Giuseppe Scassellati Sforzolini, Roberto Bonsignore, Matteo Montanaro, Marco D'Ostuni, Carlo Santoro,**	

FONTI RINNOVABILI A	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	10 · 100%
NOMI PARTNER	
Mario Siragusa, Roberto Casati, Ferdinando Emanuele, Giuseppe Scassellati Sforzolini, Roberto Bonsignore, Matteo Montanaro, Marco D'Ostuni, Carlo Santoro,**	

REGULATORY ANTITRUST A	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	3 · 30% + 3
NOMI PARTNER	
Mario Siragusa, Marco D'Ostuni, Matteo Beretta + Cesare Rizza (counsel), Pietro Merlino (counsel), Luciana Bellia (senior attorney)	

UTILITIES A	
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	10 · 100%
NOMI PARTNER	
Mario Siragusa, Roberto Casati, Ferdinando Emanuele, Giuseppe Scassellati Sforzolini, Roberto Bonsignore, Matteo Montanaro, Marco D'Ostuni, Carlo Santoro,**	

NOMI PARTNER	
** Matteo Beretta, Carlo de Vito Piscicelli	

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

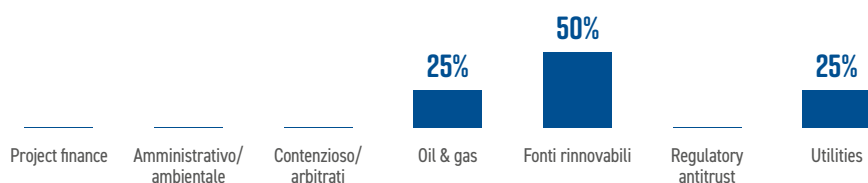
CLIFFORD CHANCE

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

UMBERTO PENCO SALVI

| A

«Grande qualità del suo operato, velocità di risposta, ha sempre una visione a 360 gradi, offre sempre buoni consigli, disponibile. Il livello di successo delle operazioni è massimo».



JACOPO GARONNA

| C

«Valido professionista: volenteroso, preciso, preparato».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Vittorio Novelli



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B

B+

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

NOVITÀ

Crescita interna nell'ultimo anno: l'associate **Jacopo Garonna** è stato nominato senior associate e lo stagista **Vittorio Novelli** è stato nominato junior associate.

CLIFFORD CHANCE DIPARTIMENTO



8
29,6% **Partner**

16
59,2% **Associate**

3
11,2% **Counsel**

15%
Energy



85%
Altri settori



- 5% Project finance
- 8% Amministrativo/ambientale
- 13% Contenzioso/arbitrati
- 13% Oil & gas
- 15% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 8% Utilities
- 8% Tax
- 10% Efficienza energetica
- 5% Energy storage

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CLIFFORD CHANCE DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**UMBERTO
PENCO SALVI**

NOMI PARTNER



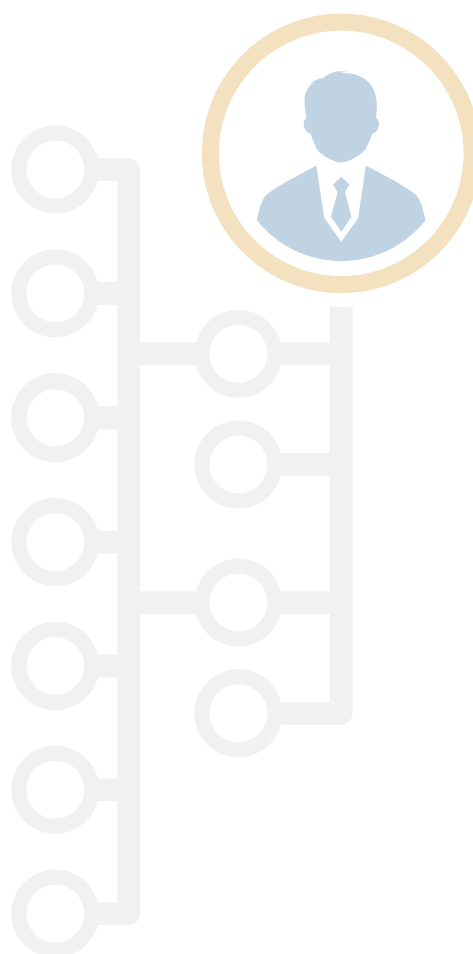
Umberto Penco Salvi, Aristide Police, Giuseppe De Palma, Charles Adams, Carlo Galli, Luciano Di Via, Fabio Guastadisegni, Antonio Golino

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Team integrato, multidisciplinare, veloce e reattivo, attento alle esigenze del cliente, con un ottimo approccio al business».



CLIFFORD CHANCE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE | A

Team dedicato Partner dedicati
NUMERO VARIABILE **2 · 25% + 1**

NOMI PARTNER

Giuseppe De Palma, Charles Adams
 + Francesca Cuzzocrea (counsel)

CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato Partner dedicati
NUMERO VARIABILE **2 · 25%**

NOMI PARTNER

Fabio Guastadisegni, Umberto Penco Salvi

FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato Partner dedicati
NUMERO VARIABILE **3 · 37,5%**

NOMI PARTNER

Umberto Penco Salvi, Aristide Police, Carlo Galli

OIL & GAS | A

Team dedicato Partner dedicati
NUMERO VARIABILE **2 · 25% + 1**

NOMI PARTNER

Umberto Penco Salvi, Aristide Police + Filippo Degni
 (counsel)

UTILITIES | A

Team dedicato Partner dedicati
NUMERO VARIABILE **3 · 37,5%**

NOMI PARTNER

Umberto Penco Salvi, Aristide Police, Giuseppe De Palma

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato Partner dedicati
NUMERO VARIABILE **1 · 12,5% + 1**

NOMI PARTNER

Aristide Police + Filippo Degni (counsel)

REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato Partner dedicati
NUMERO VARIABILE **1 · 12,5%**

NOMI PARTNER

Luciano Di Via

TAX | B

Team dedicato Partner dedicati
NUMERO VARIABILE **1 · 12,5% + 1**

NOMI PARTNER

Carlo Galli + Marco Palanca (counsel)

EFFICIENZA ENERGETICA | A

Team dedicato Partner dedicati
NUMERO VARIABILE **1 · 12,5%**

NOMI PARTNER

Umberto Penco Salvi

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CLIFFORD CHANCE CLIENTI E MANDATI



Cliente
Finarvedi



Tipologia di operazione
Efficienza energetica



Socio di riferimento
Umberto Penco Salvi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione da parte di Siderurgica Triestina di un ramo d'azienda che include una centrale turbogas a ciclo combinato situata a Trieste ed i relativi impiegati, asset e passività da Elettra Produzione.



Cliente
Edison



Tipologia di operazione
Utilities - Efficienza energetica



Socio di riferimento
Umberto Penco Salvi



Controparte
-



Valore (euro)
250 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione all'acquisizione mediante conferimento in natura di Fenice Spa, la società specializzata nel del settore dell'efficienza energetica nel Gruppo EdF, azienda produttrice e distributrice di energia in Francia.



Cliente
Trina Solar



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Umberto Penco Salvi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella vendita dell'intera partecipazione sociale di Lucania srl, una società di progetto che possiede numerosi impianti fotovoltaici in Basilicata, a SUSI Renewables.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

EDP Renewables, GSE - Gestore Servizi Energetici.

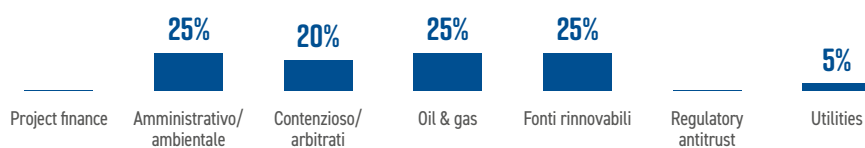
CMS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PIETRO CAVASOLA

| **B**

«Ha competenze giuriche e larga conoscenza del mercato e del business. Presente, disponibile e reattivo».



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

B⁻

=

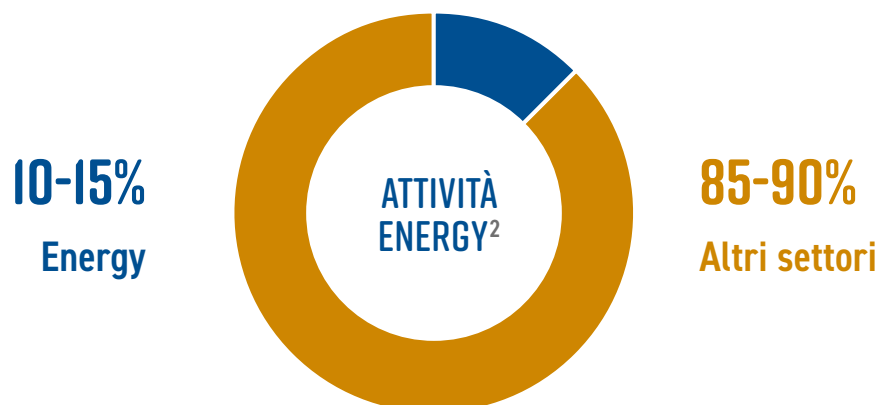
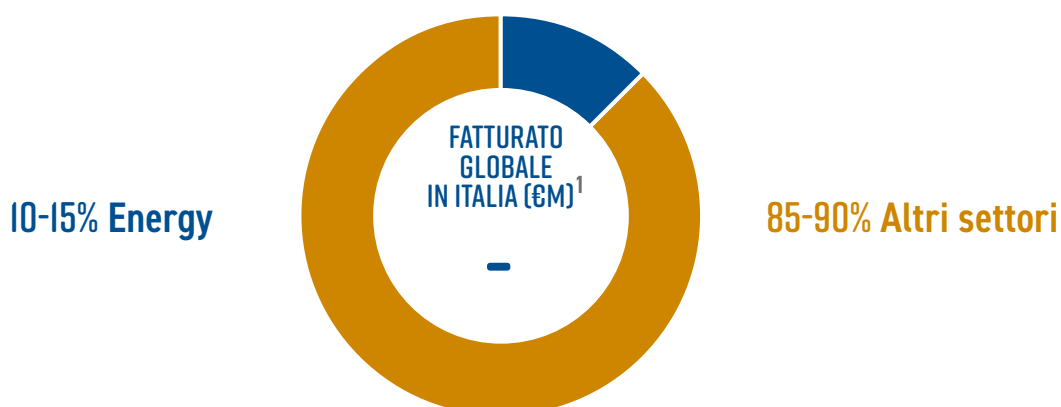
DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



CMS DIPARTIMENTO



- 10% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- 15% Regulatory antitrust
- 5% Utilities
- 10% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CMS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



PIETRO CAVASOLA

NOMI PARTNER



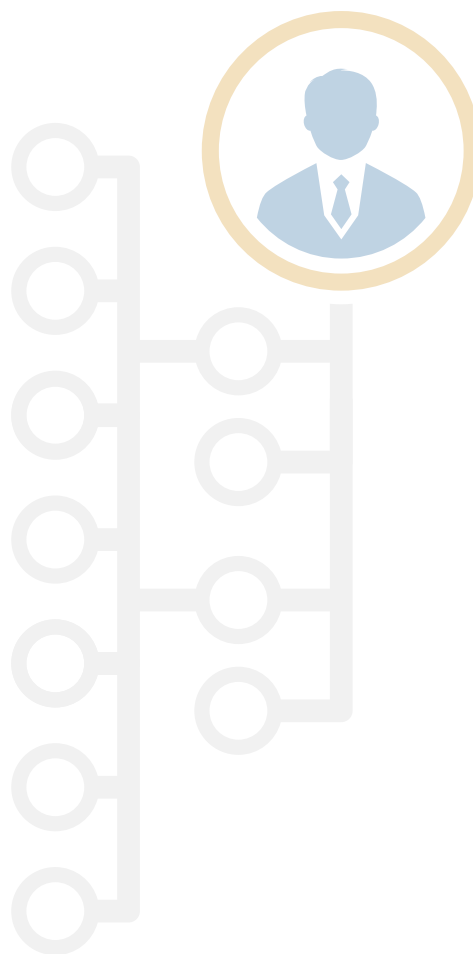
Pietro Cavasola, Dietmar Zischg,
Matteo Ciminelli

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Lo studio ha una dimensione tale da offrire consulenza su diversi aspetti; la varietà delle professionalità che lavorano è un punto di forza».



CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE | C

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **2 · 66,6% + 2**

NOMI PARTNER

Pietro Cavasola, Dietmar Zischg + Marco Casasole,
Paolo Bonolis (dal dipartimento finance)

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | C

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **1 · 33,3%**

NOMI PARTNER

Pietro Cavasola

CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **2 · 66,6% + 1**

NOMI PARTNER

Pietro Cavasola, Dietmar Zischg + Giovanni Calì
(dal dipartimento tax)

OIL & GAS | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **3 · 100%**

NOMI PARTNER

Pietro Cavasola, Dietmar Zischg, Matteo Ciminelli

FONTI RINNOVABILI | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **2 · 66,6% + 2**

NOMI PARTNER

Pietro Cavasola, Dietmar Zischg + Marco Casasole
(dal dip. real estate), Giovanni Calì (dal dip. tax)

REGULATORY ANTITRUST | C

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **2**

NOMI PARTNER

Paolo Scarduelli, Francesca Sutti
(dal dipartimento antitrust)

UTILITIES | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **2 · 66,6%**

NOMI PARTNER

Pietro Cavasola, Dietmar Zischg

TAX | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **2**

NOMI PARTNER

Stefano Chirichigno, Giovanni Calì (dal dipartimento tax)

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CMS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Total E&P



Tipologia di operazione
Amministrativo / ambientale - Oil & gas



Socio di riferimento
Pietro Cavasola



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in varie questioni legali riguardanti il progetto "Tempa Rossa" (grande piattaforma di produzione di petrolio e gas in Italia).



Cliente
EDF Energies Nouvelles/Terni Energia



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Pietro Cavasola, Giovanni B. Cali



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella JV tra due principali operatori nel settore delle rinnovabili finalizzata alla divisione fra questi di diversi parchi fotovoltaici.



Cliente
Global Solar Fund



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili - Tax



Socio di riferimento
Paolo Bonolis, Stefano Chirichigno



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella ristrutturazione dei debiti bancari della società lussemburghese Global Solar Fund e connessi aspetti fiscali.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

RWE Innogy Italia, Hunt Oil, TotalErg.

CURTIS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GALILEO POZZOLI

| A

«Sono sempre rimasto soddisfatto dai risultati ottenuti e dall'assistenza che mi è stata fornita, in particolare per la serietà e il rigore con cui veniva analizzato ogni aspetto delle pratiche».

DANIELA SABELLI

| B

«Professionista con grande professionalità ed esperienza in materia. Disponibile, reattiva e precisa».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Alice Venturini («giovane promettente»).



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

A

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

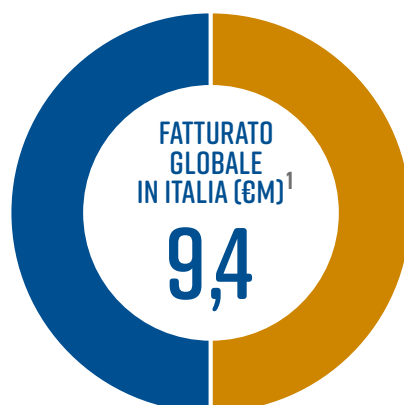
1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

NOVITÀ

Da Gennaio 2016 è entrata a far parte del team energy di Curtis **Daniela Sabelli**, proveniente da Simmons & Simmons. L'avvocata si occupa prevalentemente di corporate con focus primario sul settore dell'energy & infrastructure.

CURTIS DIPARTIMENTO

4,7
50% Energy



4,7
50% Altri settori

7
29,1% Partner



7
29,1% Associate

6
25% Trainee

4
16,8% Counsel

50%
Energy



50%
Altri settori



- 5% Project finance
- 5% Amministrativo/ambientale
- 35% Contenzioso/arbitrati
- 25% Oil & gas
- 5% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 10% Utilities
- 10% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CURTIS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**GALILEO
POZZOLI** (FOTO),
DANIELA SABELLI

NOMI PARTNER



Full-time: Galileo Pozzoli, Daniela Sabelli, Ian Tully

Part-time: Fabrizio Vismara, Michele Tamburini, Alfonso de Marco, Sergio Esposito Farber

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«La mia esperienza con lo studio è stata molto positiva. Sono stato assistito da persone di grande competenza, esperte nella materia, veloci, pratiche, serie e professionali».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 4

Nome. **Daniela Sabelli**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Simmons & Simmons**

Nome. **Carmine Gravina**

Carica. **Counsel**

Provenienza. **Simmons & Simmons**

Nome. **Alessandro Caccioppoli**

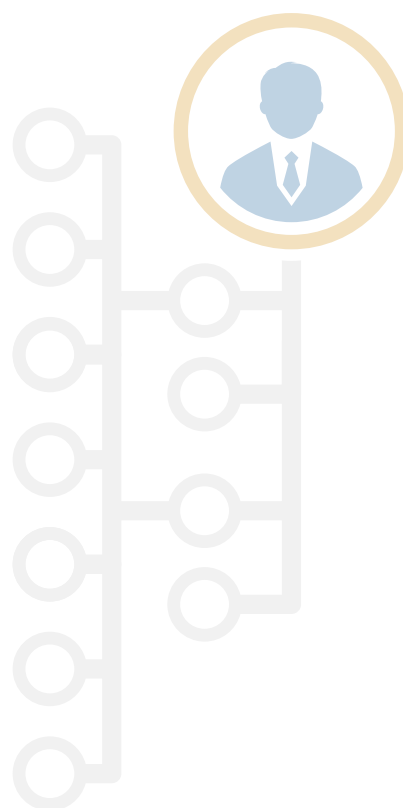
Carica. **Counsel**

Provenienza. **Legale Cardi**

Nome. **Filippo Viti**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -



CURTIS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE A	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 16,6%	3 · 42,8% + 1
NOMI PARTNER	
Alfonso de Marco, Fabrizio Vismara, Daniela Sabelli + Carmine Gravina (counsel)	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE A	
Team dedicato	Partner dedicati
6 · 25%	3 · 42,8% + 2
NOMI PARTNER	
Galileo Pozzoli, Daniela Sabelli, Alfonso de Marco + Francesco Caccioppoli (counsel), Denis Bonvegna (counsel)	

CONTENZIOSO / ARBITRATI A	
Team dedicato	Partner dedicati
8 · 33,3%	1 · 14,2% + 2
NOMI PARTNER	
Galileo Pozzoli + Tullio Treves (international consultant), Denis Bonvegna (counsel)	

OIL & GAS A	
Team dedicato	Partner dedicati
8 · 33,3%	3 · 42,8% + 1
NOMI PARTNER	
Galileo Pozzoli, Daniela Sabelli, Ian Tully + Tullio Treves (international consultant)	

FONTI RINNOVABILI A	
Team dedicato	Partner dedicati
5 · 20,8%	3 · 42,8% + 2
NOMI PARTNER	
Daniela Sabelli, Ian Tully, Sergio Esposito Farber + Carmine Gravina (counsel), Marco Guilizzoni (dal dip. contenzioso)	

REGULATORY ANTITRUST A	
Team dedicato	Partner dedicati
3 · 12,5%	2 · 28,5%
NOMI PARTNER	
Michele Tamburini, Fabrizio Vismara	

UTILITIES A	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 16,6%	3 · 42,8%
NOMI PARTNER	
Galileo Pozzoli, Ian Tully, Daniela Sabelli	

TAX A	
Team dedicato	Partner dedicati
2 · 8,3%	1 · 14,2%
NOMI PARTNER	
Fabrizio Vismara	

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CURTIS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Società attiva nelle rinnovabili



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Daniela Sabelli



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nello svolgimento di gare e nello sviluppo di joint venture con società locali.



Cliente
Republic of Uganda



Tipologia di operazione
Contenzioso / arbitrati



Socio di riferimento
Galileo Pozzoli



Controparte
Tullow Uganda Operations



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in un arbitrato relativo ad alcune violazioni di un accordo di compravendita.



Cliente
Petróleos de Venezuela



Tipologia di operazione
Oil & gas



Socio di riferimento
Galileo Pozzoli



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito dell'acquisizione del 49% di APS spa.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Operatori oil & gas, fonti rinnovabili, utilities e governi stranieri.

DE CASTIGLIONE GUAINERI E ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

ENRICO DE CASTIGLIONE

| A

L'avvocato è considerato una pietra miliare nel settore del diritto penale ambientale. «Attento, esperto, preciso, autorevole in Tribunale».

100%



Penale energy

ROBERTA GUAINERI

| A

«Reattiva, esperta, preparata e attenta ai dettagli».

100%



Penale energy

ALESSANDRA ZANCHI

| B

«Conosce bene le tematiche ambientali, oltre ad avere grandi competenze specifiche tecnico/legale».

100%



Penale energy

RATING STUDIO PENALE

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

A

DIPARTIMENTO

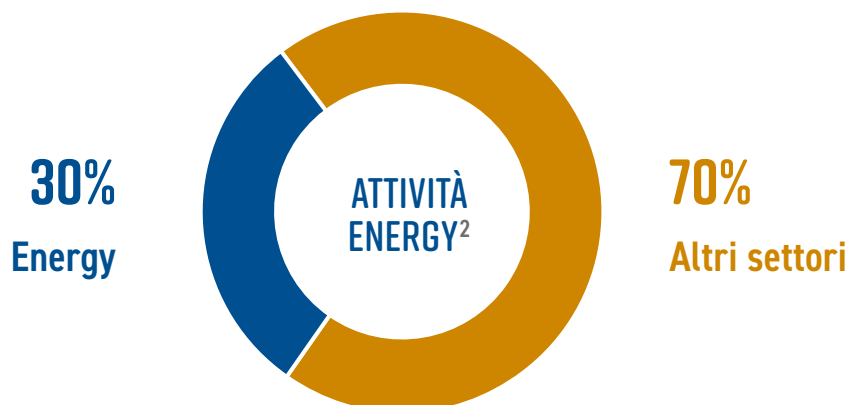
I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.



DE CASTIGLIONE GUAINERI E ASSOCIATI

DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

DE CASTIGLIONE GUAINERI E ASSOCIATI

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**ENRICO
DE CASTIGLIONE**

NOMI PARTNER



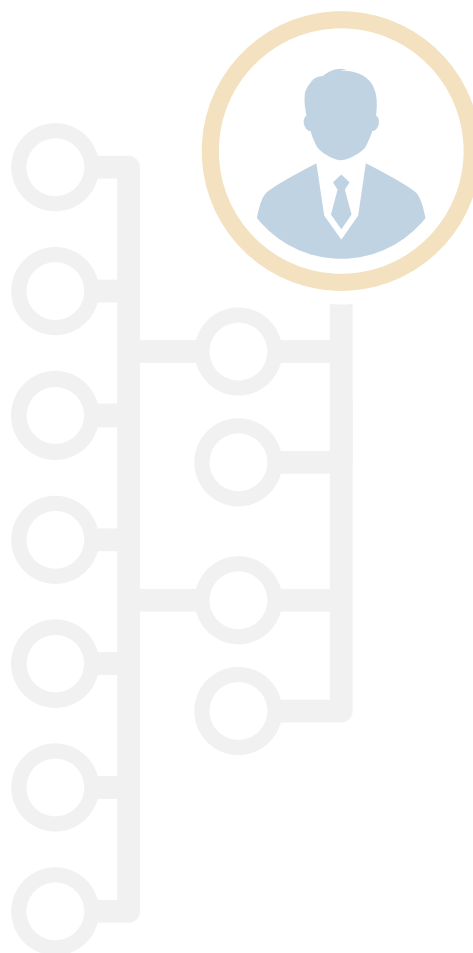
Enrico de Castiglione, Roberta Guaineri

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team possiede grande esperienza e competenza nel diritto penale e una larga conoscenza del mercato dell'energia».



DE VERGOTTINI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIOVANNI DE VERGOTTINI

| **B**

«Ottimo professionista: ha vasta conoscenza del mercato, capacità tecniche, un approccio pragmatico e reattivo».



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



Lo studio è specializzato nel contenzioso amministrativo, campo nel quale segue con continuità noti operatori delle rinnovabili e dell'oil & gas. Secondo il mercato il team «è esperto, reattivo e disponibile».

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

B⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.

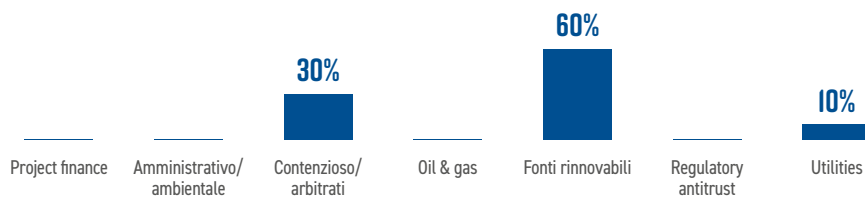
DELOITTE

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

ANTONELLA ALFONSI

| C

«Orientata al cliente, veloce e disponibile».



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

C

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



DELOITTE DIPARTIMENTO



2
16,7% Partner
1
8,3% Trainee



3
25% Associate
6
50% Counsel

20%
Energy



80%
Altri settori



- nc* Project finance
- nc* Amministrativo/ambientale
- 30% Contenzioso/arbitrati
- nc* Oil & gas
- 60% Fonti rinnovabili
- nc* Regulatory antitrust
- 10% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

DELOITTE DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**ANTONELLA
ALFONSI**

NOMI PARTNER



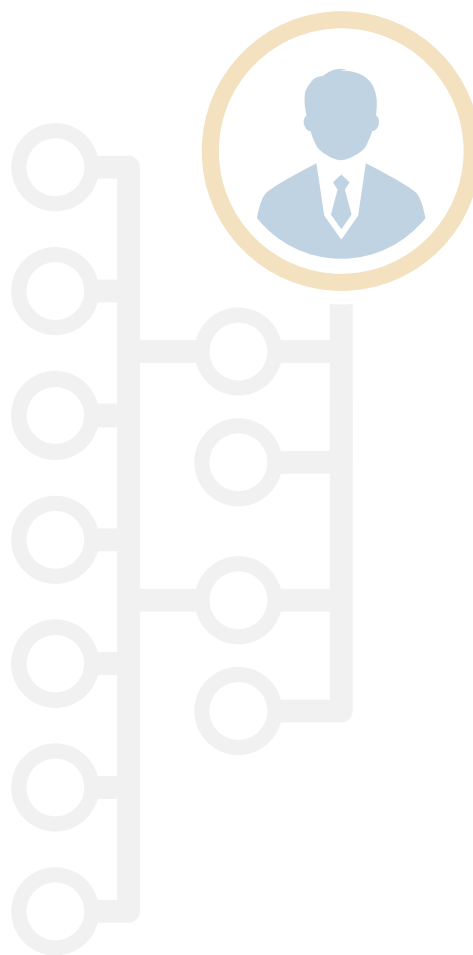
Antonella Alfonsi, Massimo Zamorani

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



Il raggio d'azione del team abbraccia le fonti rinnovabili, dove svolge soprattutto attività di m&a.



DELOITTE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

CONTENZIOSO / ARBITRATI C	
Team dedicato	Partner dedicati
5 • 41,6%	-
NOMI PARTNER	
-	

OIL & GAS -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

FONTI RINNOVABILI B	
Team dedicato	Partner dedicati
5 • 41,6%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Antonella Alfonsi, Massimo Zamorani	

REGULATORY ANTITRUST -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

UTILITIES C	
Team dedicato	Partner dedicati
1 • 8,3%	-
NOMI PARTNER	
-	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

DELOITTE

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Aega Asa



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Soci di riferimento
Antonella Alfonsi, Emanuele Bottazzi



Controparte
Pirola Pennuto Zei & Associati



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Acquisizione di una SPV (JER-12 Srl) detentrici di un impianto fotovoltaico da circa 1 MWP incentivato in Quarto Conto Energia.



Cliente
Aega Asa



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Soci di riferimento
Antonella Alfonsi, Emanuele Bottazzi



Controparte
Pirola Pennuto Zei & Associati



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Acquisizione di una SPV (Piano Mulino Srl) detentrici di un impianto fotovoltaico da circa 1 MWP incentivato in Quarto Conto Energia neocostituita a seguito di conferimento di ramo di azienda.



Cliente
Operatore utilities



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili - Utilities



Soci di riferimento
Antonella Alfonsi, Massimo Zamorani,



Controparte
Legali interni



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Negoziazioni e due diligence relativa a primario operatore nel mercato della vendita dell'energia elettrica e gas naturale.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Operatori fonti rinnovabili.

DENTONS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MATTEO FALCIONE

| A

Ha competenze specifiche nei settori regolamentare, corporate e contenzioso amministrativo, oltre a una vasta conoscenza della materia energetica in tutte le sue ramificazioni: «È preparato, reattivo, disponibile, sempre in linea con le esigenze del cliente».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Claudio Giammarino, Mileto Giuliani



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team è preparato, multidisciplinare, attento alle esigenze del cliente e del business aziendale, presente, disponibile, con un ottimo background nella materia».

RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

B

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.

DENTONS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Verde Energy Group



Tipologia di operazione
Oil & gas



Socio di riferimento
Matteo Falcione



Controparte
Assistenza al venditore da parte di studi locali



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Investimento di capitali raccolti negli Stati Uniti attraverso un elevato numero di SPVs che gestiscono impianti RES in paesi europei.



Cliente
Cubico Sustainable Investment



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Matteo Falcione



Controparte
I venditori si sono avvalsi dell'assistenza di avvocati in-house



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Acquisizione e costruzione della centrale eolica Cogein/Circello situata in Campania, con una capacità complessiva di 48 MW.



Cliente
WSB Neue Energien



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Matteo Falcione



Controparte
Studi legali locali



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Acquisizione di tre progetti di parchi eolici, che hanno ottenuto i necessari permessi, situati in Campania, con una capacità massima di circa 62 MW.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

EWE - European Wind Energy, H3G, Vsb Energies Nouvelles, Aerochetto.

DLA PIPER

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

FRANCESCO NOVELLI | AA

«Ha la capacità di comprendere il business e venire incontro alle esigenze del cliente, nonché un'abilità di negoziare difficilmente riscontrabile sul mercato».

GERMANA CASSAR | A

«Persona preparata, disponibile, attenta al cliente, una delle più brave per aspetti amministrativi. Garantisce un operato eccellente».

GIULIO MARONCELLI | B

«Ottimo coordinatore delle attività. Ha profonda conoscenza della normativa e una elevata capacità di elaborare i problemi».

GIOVANNI RAGNONI BOSCO LUCARELLI | B

«Pragmatico, competente, esperto, soprattutto nel settore infrastrutture».

FEDERICO ZUCCONI GALLI FONSECA | B

«È in grado di mettere a fuoco anche le problematiche finanziarie. Vero problem solver».

ANDREA LEONFORTE | C

«Persona squisita, preparato, tempestivo, disponibile, business oriented».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Fabio Lenzini, Claudio D'Alia, Sara Ponteselli

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B

A⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

NOVITÀ

Germana Cassar, ex partner di Macchi di Cellere Gangemi, esperta di diritto amministrativo, è entrata nella law firm a gennaio 2016 insieme a 4 associate.

DLA PIPER DIPARTIMENTO



12
23% Partner
5
9,8% Partner



23
44,2% Associate
12
23% Trainee

15%
Energy



85%
Altri settori



- 10% Project finance
- 20% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- 10% Regulatory antitrust
- 10% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

DLA PIPER DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**FRANCESCO
NOVELLI**

NOMI PARTNER



Francesco Novelli, Germana Cassar, Giulio Maroncelli, Federico Zucconi Galli Fonseca, Giovanni Ragnoni Bosco Lucarelli, Francesco Ferrari, Stefano Modenesi, Alessandro Boso Caretta, Domenico Gullo, Antonio Tomassini + Raffaella Quintana e Antonio Carino (dipartimento White Collar Crime)

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 5

Nome. **Germana Cassar**
Carica. **Partner**
Provenienza. **Macchi di Cellere Gangemi**

Nome. **Immacolata Battaglino**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Macchi di Cellere Gangemi**

Nome. **Andrea Leonforte**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Macchi di Cellere Gangemi**

Nome. **Mattia Malinverni**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Macchi di Cellere Gangemi**

Nome. **Silvia Ravagnani**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Macchi di Cellere Gangemi**

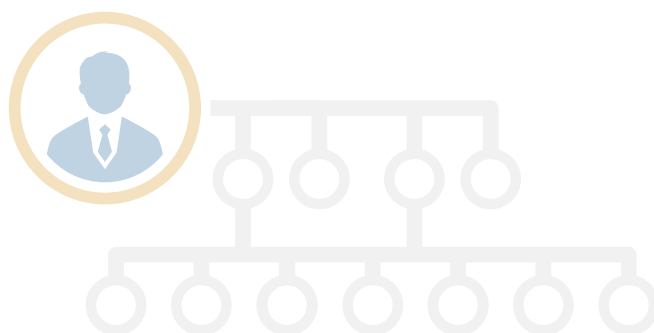
GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Difficile trovare di meglio, al di là della professionalità scontata c'è correttezza nei rapporti, competenza nel settore di prima classe».

«Professionisti affermati e persone valide, affidabili, competenti e coadiuvati da un team all'altezza».





finance community *.it*

Il primo strumento di informazione
sui protagonisti
del mercato finanziario



DLA PIPER

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE

| B

Team dedicato

10 • 19,2%

Partner dedicati

3 • 25%

NOMI PARTNER

Federico Zucconi Galli Fonseca, Giovanni Ragnoni Bosco Lucarelli, Francesco Ferrari

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE

| A

Team dedicato

5 • 9,6%

Partner dedicati

1 • 8,3%

NOMI PARTNER

Germana Cassar

CONTENZIOSO / ARBITRATI

| A

Team dedicato

8 • 15,3%

Partner dedicati

2 • 16,6%

NOMI PARTNER

Stefano Modenesi, Germana Cassar

OIL & GAS

| A

Team dedicato

5 • 9,6%

Partner dedicati

2 • 16,6%

NOMI PARTNER

Francesco Novelli, Giulio Maroncelli

FONTI RINNOVABILI

| A

Team dedicato

15 • 28,8%

Partner dedicati

5 • 41,6%

NOMI PARTNER

Francesco Novelli, Germana Cassar, Giulio Maroncelli, Giovanni Ragnoni Bosco Lucarelli, Federico Zucconi Galli Fonseca

REGULATORY ANTITRUST

| B

Team dedicato

4 • 7,6%

Partner dedicati

2 • 16,6%

NOMI PARTNER

Alessandro Boso Caretta, Domenico Gullo

UTILITIES

| A

Team dedicato

4 • 7,6%

Partner dedicati

2 • 16,6%

NOMI PARTNER

Francesco Novelli, Giulio Maroncelli

TAX

| B

Team dedicato

3 • 5,7%

Partner dedicati

1 • 8,3%

NOMI PARTNER

Antonio Tomassini

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

DLA PIPER

CLIENTI E MANDATI



Cliente
EDP Renewables Europe



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Giulio Maroncelli



Controparte
Sullivan & Cromwell, Chiomenti, SKS



Valore (euro)
1 miliardo

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella negoziazione e realizzazione della joint venture con China Three Gorges (Hong Kong) Company Limited.



Cliente
ERG



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Soci di riferimento
**Francesco Novelli, Giulio Maroncelli, Giovanni Ragnoni
Bosco Lucarelli**



Controparte
Freshfields



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza al cliente in relazione al suo ingresso nell'idroelettrico attraverso l'acquisizione dell'intero business idroelettrico di E.ON Produzione.



Cliente
Trans Adriatic Pipeline AG



Tipologia di operazione
Oil & gas



Soci di riferimento
Francesco Novelli, Giulio Maroncelli, Germana Cassar



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in un progetto volto alla costruzione di un nuovo gasdotto che dalla frontiera greco-turca che attraverserà Grecia e Albania per approdare in Italia.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Banche d'affari e numerose società nazionali e straniere attive nell'oil & gas, rinnovabili e utilities.

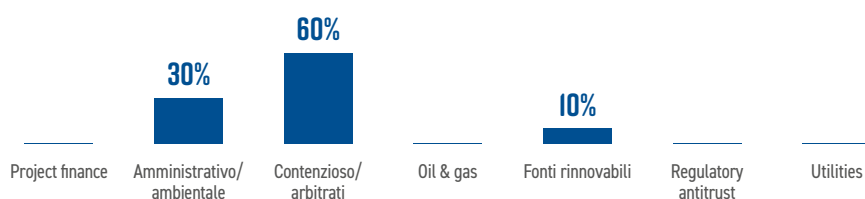
FRACCASTORO

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIORGIO FRACCASTORO

| A

«Ha una eccellente capacità di gestione delle sue risorse, dimostrando quindi grandi capacità manageriali. Assolutamente brillante nell'analisi giuridica, nell'individuare le peculiarità dei diversi casi».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Nicola Tassoni, Alice Volino

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

C⁺

=

DIPARTIMENTO

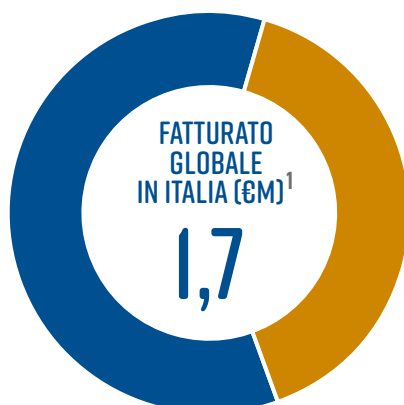
I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.



FRACCASTORO DIPARTIMENTO

1
60% Energy



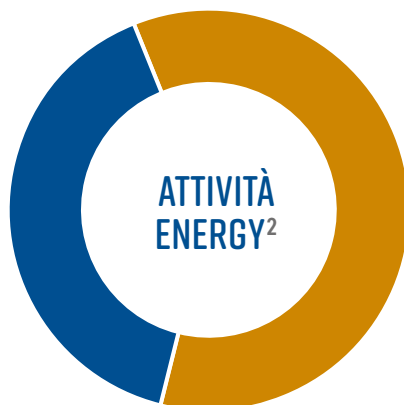
0,7
40% Altri settori

1
16,7% Partner



5
83,3% Associate

40%
Energy



60%
Altri settori



- nc* Project finance
- 30% Amministrativo/ambientale
- 60% Contenzioso/arbitrati
- nc* Oil & gas
- 10% Fonti rinnovabili
- nc* Regulatory antitrust
- nc* Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

FRACCASTORO DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**GIORGIO
FRACCASTORO**

NOMI PARTNER



Giorgio Fraccastoro

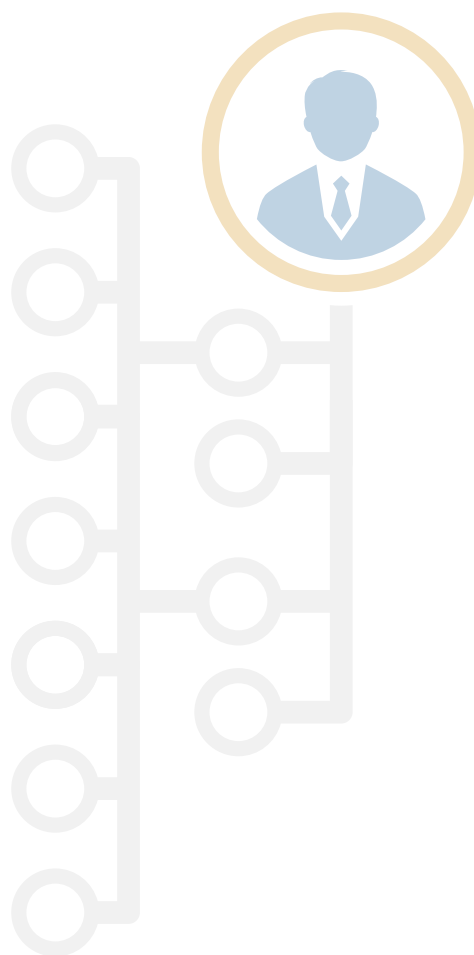
GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Buone referenze, ottima relazione, comprensione delle esigenze del cliente».

«Hanno una ottima capacità di dialogare con le funzioni tecniche che comprendono elementi non solamente legali. Hanno sviluppato un progetto sinergico, reazioni veloci che rispettano i tempi del business».



FRACCASTORO

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE A	
Team dedicato	Partner dedicati
3 • 50%	1 • 100%
NOMI PARTNER	
Giorgio Fraccastoro	

CONTENZIOSO / ARBITRATI A	
Team dedicato	Partner dedicati
4 • 66,6%	1 • 100%
NOMI PARTNER	
Giorgio Fraccastoro	

OIL & GAS -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

FONTI RINNOVABILI B	
Team dedicato	Partner dedicati
3 • 50%	1 • 100%
NOMI PARTNER	
Giorgio Fraccastoro	

REGULATORY ANTITRUST -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

UTILITIES B	
Team dedicato	Partner dedicati
3 • 50%	1 • 100%
NOMI PARTNER	
Giorgio Fraccastoro	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

FRACCASTORO

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Cofely Italia



Tipologia di operazione
Contenzioso



Socio di riferimento
Giorgio Fraccastoro



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in giudizio innanzi ai tribunali amministrativi regionali e al Consiglio di Stato nei giudizi in tema di appalti pubblici e concessioni.



Cliente
GSE



Tipologia di operazione
Contenzioso



Socio di riferimento
Giorgio Fraccastoro



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in giudizio nei contenziosi giurisdizionali amministrativi riguardanti energie rinnovabili (fotovoltaico ed eolico) nonché certificati bianchi (Titoli di Efficienza Energetica).



Cliente
Tirreno Power



Tipologia di operazione
Amministrativo / ambientale



Socio di riferimento
Giorgio Fraccastoro



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Due diligence amministrativa e legale sulle società coinvolte nella catena logistica di scarico e trasporto del carbone presso la Centrale Termoelettrica di Vado Ligure.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Terna, e-distribuzione, Lazio Ambiente, Ottana Energia.

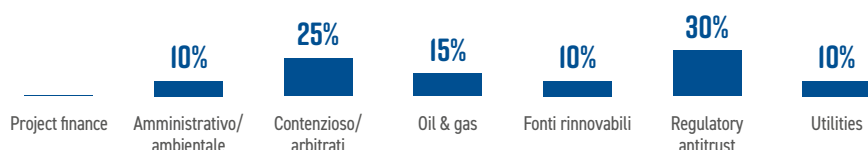
FRESHFIELDS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

TOMMASO SALONICO

| A

«Professionista dotato di competenza, senso pratico, accuratezza e disponibilità. Ha inoltre grande esperienza e una profonda conoscenza del mercato».



GIORGIO CANDELORO

| C

«Reattivo, preparato, efficiente: ottimo avvocato».

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

A⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.



FRESHFIELDS DIPARTIMENTO



6
23,1% **Partner**

4
15,4% **Trainee**



15
57,7% **Associate**

1
3,8% **Counsel**

13%
Energy



87%
Altri settori



- 5% Project finance
- 5% Amministrativo/ambientale
- 20% Contenzioso/arbitrati
- 15% Oil & gas
- 10% Fonti rinnovabili
- 30% Regulatory antitrust
- 10% Utilities
- 5% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

FRESHFIELDS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**TOMMASO
SALONICO**

NOMI PARTNER



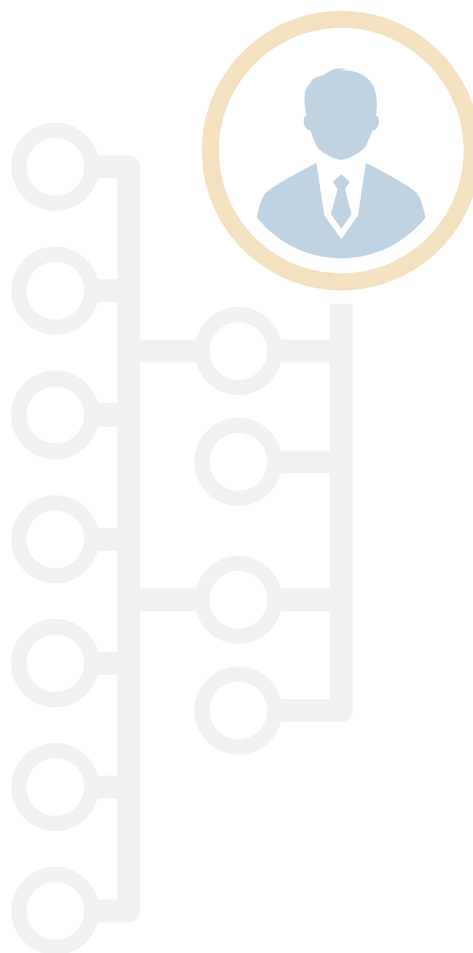
Tommaso Salonicco, Gian Luca Zampa,
Emiliano Conio, Fabrizio Arossa,
Enrico Castellani, Nicola Asti

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Lo studio possiede la giusta combinazione di professionisti esperti e di giovani capaci in grado di seguirli e coadiuvarli. Ritengo il loro operato qualitativamente molto positivo».



FRESHFIELDS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE | B

Team dedicato

3 • 11,5%

Partner dedicati

1 • 16,6%

NOMI PARTNER

Emiliano Conio

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato

3 • 11,5%

Partner dedicati

1 • 16,6%

NOMI PARTNER

Tommaso Salonicò

CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato

12 • 46,1%

Partner dedicati

3 • 50%

NOMI PARTNER

Fabrizio Arossa, Enrico Castellani, Tommaso Salonicò

OIL & GAS | A

Team dedicato

9 • 34,6%

Partner dedicati

2 • 33,3%

NOMI PARTNER

Tommaso Salonicò, Enrico Castellani

FONTI RINNOVABILI | B

Team dedicato

9 • 34,6%

Partner dedicati

2 • 33,3%

NOMI PARTNER

Tommaso Salonicò, Emiliano Conio

REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato

9 • 34,6%

Partner dedicati

2 • 33,3%

NOMI PARTNER

Tommaso Salonicò, Gian Luca Zampa

UTILITIES | B

Team dedicato

9 • 34,6%

Partner dedicati

2 • 33,3%

NOMI PARTNER

Tommaso Salonicò, Nicola Asti

TAX | A

Team dedicato

3 (DIP. TAX)

Partner dedicati

1

NOMI PARTNER

Renato Paternolli

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

FRESHFIELDS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
A2A



Tipologia di operazione
Contenzioso - Utilities



Socio di riferimento
Tommaso Salonicò



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'appello di fronte al Consiglio di Stato proposto dall'Autorità per l'energia elettrica il gas e il sistema idrico avverso la decisione del TAR che ha annullato una delibera relativa alla definizione del prezzo di vendita di gas ai consumatori domestici e piccole imprese.



Cliente
Acciai Speciali Terni



Tipologia di operazione
Contenzioso



Socio di riferimento
Tommaso Salonicò



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel ricorso davanti al TAR di Milano avverso una deliberazione con la quale L'aeggsi ha introdotto un ingiustificato trattamento discriminatorio nei confronti di imprese ad elevato consumo di energia che risultino anche titolari di una rete privata di distribuzione di energia elettrica.



Cliente
Iren



Tipologia di operazione
Contenzioso - Utilities



Socio di riferimento
Tommaso Salonicò



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza dinanzi al Consiglio di Stato nel giudizio avverso una decisione del TAR Lazio con la quale è stato respinto il ricorso contro la decisione del Gestore dei Servizi Energetici di rilasciare certificati bianchi per il risparmio energetico per una durata inferiore rispetto a quella prevista.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Operatori italiani e stranieri attivi nell'oil & gas, fonti rinnovabili e utilities.

GEBBIA BORTOLOTTO PENALISTI ASSOCIATI

"Coniugando competenze specialistiche con una struttura agile e moderna, lo Studio offre un servizio professionale ed un approccio pragmatico e attento al cliente"

RATING STUDIO PENALE

Media directories

legalcommunity.it

—

A

=

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MAURIZIO BORTOLOTTO

| A

«Scrupoloso, puntuale, presente, conosce bene il business aziendale. Sempre sul pezzo».

100%



Penale energy

MARIO GEBBIA

| A

«Ha una vasta conoscenza della materia e la capacità di seguire le necessità specifiche del cliente».

100%



Penale energy

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.

CONTATTI

Studio Gebbia Bortolotto Penalisti Associati

C.so Vittorio Emanuele II, 64
10121 Torino

Tel. 011/4546389

Fax 011/5620622

<http://www.gbpenalisti.it/>

GEBBIA BORTOLOTTI PENALISTI ASSOCIATI

DIPARTIMENTO

0,2
11,1% Energy



1,6
88,9% Altri settori

3
27,2% Partner

3
27,2% Trainee



2
18,4% Associate

3
27,2% Counsel

20%
Energy



80%
Altri settori



● 100% Penale

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

GEBBIA BORTOLOTTO PENALISTI ASSOCIATI

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**MAURIZIO
BORTOLOTTO**

NOMI PARTNER



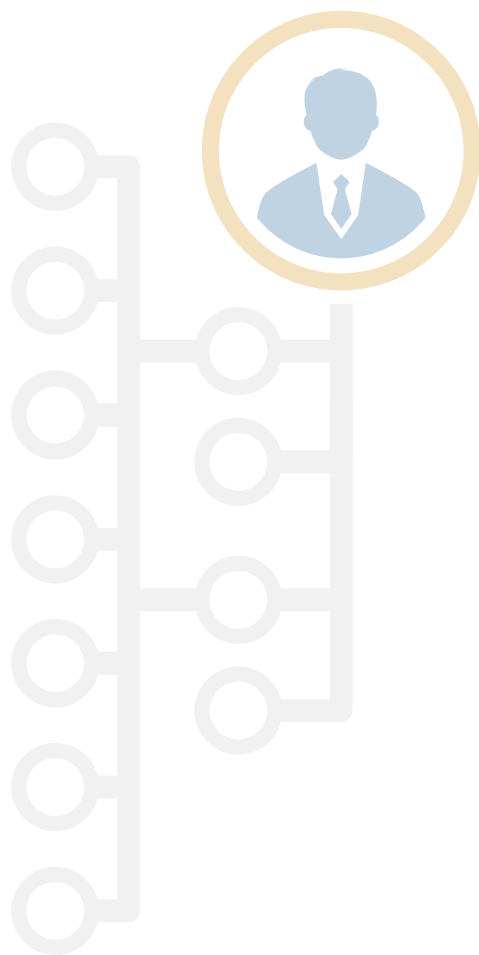
Mario Gebbia, Maurizio Bortolotto,
Valentina Corino

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team possiede grande esperienza nel diritto penale e una larga conoscenza del mercato dell'energia e delle sue dinamiche. I professionisti sono tutti reattivi, pratici e disponibili».



GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

OTTAVIANO SANSEVERINO | AA

«Ha un'esperienza pluriennale nel settore, insuperabile professionalità, arriva sempre al punto, conosce bene la materia, calmo e gentleman. Il meglio che c'è».

ANTONELLA CAPRIA | A

«Track record ed esperienza di primo livello. Sa cogliere le esigenze del cliente sin dall'inizio».

FRANCESCO PUNTILLO | A

«Ottimo nelle negoziazioni, bilancia gli interessi e non lascia mai nulla di intentato sul tavolo».

GIUSEPPE VELLUTO | A

«Ha ottime competenze, elevata professionalità, grande capacità di gestire il cliente e la controparte, disponibile e flessibile».

VALENTINA CANALINI | B

«Preparata tecnicamente, garantisce puntualità nel riscontro».

EUGENIO GRIPPO | B

«Pratico e reattivo nel risolvere qualsiasi problema».

ORIANA GRANATO | C

«Ottima performance nella gestione del progetto».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Stefano Cunico, Valentina Dragoni

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

A

A



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

NOVITÀ

Nel corso dell'ultimo anno il dipartimento energy di Gianni Origoni ha visto l'ingresso di 9 professionisti, di cui 3 associate e 6 trainee. Con i nuovi innesti adesso il team conta 52 persone.

GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

DIPARTIMENTO



7
13,4% Partner

8
15,4% Trainee



28
53,8% Associate

9
17,4% Counsel

15%
Energy



85%
Altri settori



- 12% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- 15% Oil & gas
- 25% Fonti rinnovabili
- 8% Regulatory antitrust
- 15% Utilities
- 5% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**OTTAVIANO
SANSEVERINO**

NOMI PARTNER



Eugenio Grippo, Ottaviano Sanseverino,
Francesco Puntillo, Giuseppe Velluto,
Oriana Granato, Antonella Capria,
Teodora Marocco

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team possiede una eccellente preparazione tecnica, ampia esperienza maturata sul campo, competenza a tutto tondo anche sotto gli aspetti negoziali e relazionali, garantisce inoltre puntualità nello svolgimento del servizio e continuità di relazione nel tempo».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 9

Nome. **Luna Maria Mignosa**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Enrico Esposito**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Elena Cuppari**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Davide Corriero**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. -

Nome. **Francesca Murelli**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. -

Nome. **Riccardo Leccia**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. -

Nome. **Iacopo Massimo Fabio Rossetti**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. -

Nome. **Francesco Maletto**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. -

Nome. **Martina Gasparri**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. -

GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE | A

Team dedicato

24 · 46,1%

Partner dedicati

3 · 42,8%

NOMI PARTNER

Ottaviano Sanseverino, Oriana Granato, Eugenio Grippo

CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato

28 · 53,8%

Partner dedicati

4 · 57,1%

NOMI PARTNER

Antonella Capria, Teodora Marocco, Giuseppe Velluto, Francesco Puntillo

FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

52 · 100%

Partner dedicati

7 · 100%

NOMI PARTNER

Eugenio Grippo, Ottaviano Sanseverino, Francesco Puntillo, Giuseppe Velluto, Oriana Granato, Antonella Capria, Teodora Marocco

OIL & GAS | A

Team dedicato

52 · 100%

Partner dedicati

7 · 100%

NOMI PARTNER

Eugenio Grippo, Ottaviano Sanseverino, Francesco Puntillo, Giuseppe Velluto, Oriana Granato, Antonella Capria, Teodora Marocco

UTILITIES | A

Team dedicato

15 · 28,8%

Partner dedicati

2 · 28,5%

NOMI PARTNER

Giuseppe Velluto, Francesco Puntillo

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato

12 · 23%

Partner dedicati

2 · 28,5%

NOMI PARTNER

Antonella Capria, Teodora Marocco

REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato

5 (DIP. COMP. ANTITRUST)

Partner dedicati

2

NOMI PARTNER

Alberto Pera, Piero Fattori

TAX | A

Team dedicato

7 (DIPTAX)

Partner dedicati

2

NOMI PARTNER

Luciano Acciari, Fabio Chiarenza

EFFICIENZA ENERGETICA | A

Team dedicato

NUMERO VARIABILE

Partner dedicati

1 · 14,2%

NOMI PARTNER

Giuseppe Velluto

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Ital Gas Storage



Tipologia di operazione
Project finance



Soci di riferimento
Ottaviano Sanseverino, Antonella Capria



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione a finanziamento, costruzione e gestione di un impianto di stoccaggio di gas naturale a Cornegliano Laudense, in Lombardia.



Cliente
Provincia di Padova e Provincia di Chieti



Tipologia di operazione
Amministrativo / ambientale



Socio di riferimento
Giuseppe Velluto



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione al piano di efficienza energetica previsto dal quadro "Elena" ("Assistenza europea per l'energia locale"), gestito dalla Banca europea per gli investimenti.



Cliente
Macquarie e Swiss Life



Tipologia di operazione
Oil & gas



Socio di riferimento
Francesco Puntillo



Controparte
Paul Hastings



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione dal fondo infrastrutturale Eiser di Società Gasdotti Italia SGI Spa, il secondo maggiore operatore di trasporto di gas naturale in Italia.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Eni, A2A, GDF Suez Energia, Enel Green Power, Helvetic Wind, Platina Energy Partners, Total E&P Italia, Quadrivio Capital, Engie, RTR Capital, Contour Global, Sarlux, Bartucci.

GITTI AND PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PIERO VIGANÒ

| **B**

«Professionalmente eccellente, preparato, esperto, veloce, disponibile e flessibile. Avvocato completo».

RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

B

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità del partner.

NOVITÀ

Ad aprile 2016 lo studio ha annunciato l'ingresso in qualità di partner nella sede di Milano di **Piero Viganò**, ex socio di Osborne Clarke. L'avvocato ha esperienza nel settore energy sia nell'm&a che nel contenzioso, nei quali emerge la sua conoscenza degli aspetti regolatori nei vari settori dell'energia.



GRIMALDI STUDIO LEGALE

**"Grimaldi: 150 professionisti, 6 sedi
e 20 anni di tradizione.
Il partner legale di riferimento per gli operatori
del mercato Energy."**

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

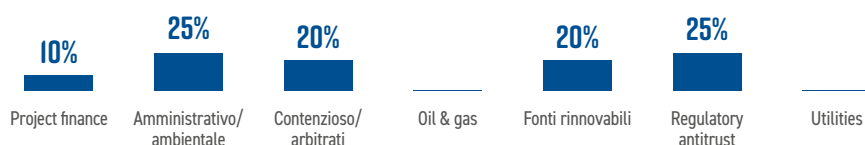


RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

FRANCESCO SCIAUDONE

| AA

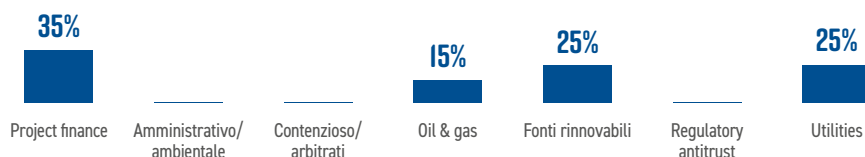
«Con lui ho ottenuto il massimo dei risultati, tutto è andato sempre a buon fine. Pratico, esperto, reattivo, affidabile, conosce molto bene il mercato e le esigenze del cliente».



CARMINE ONCIA

| B

«Disponibile, efficiente, ha un livello di preparazione elevatissimo e cura del dettaglio».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Cristiano Chiofalo («preparato»), Daniela Fioretti («equilibrata»), Flavio Iacovone («bravo e istintivo»), Andrea Neri («giovane promettente»).

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

CONTATTI

Grimaldi Studio Legale

Francesco Sciaudone
Managing Partner

Via Pinciana 25
Roma, Italia 00198

Tel. +39 06 45206220

Fax +39 06 45206230

www.grimaldilex.com

GRIMALDI STUDIO LEGALE DIPARTIMENTO

6
25% Energy



18
75% Altri settori

14
28% Partner



27
54% Associate

5
10% Partner

4
8% Counsel

25%
Energy



75%
Altri settori



- 10% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 15% Contenzioso/arbitrati
- 10% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- 20% Regulatory antitrust
- 10% Utilities
- 5% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

GRIMALDI STUDIO LEGALE DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**FRANCESCO
SCIUDONE**

NOMI PARTNER



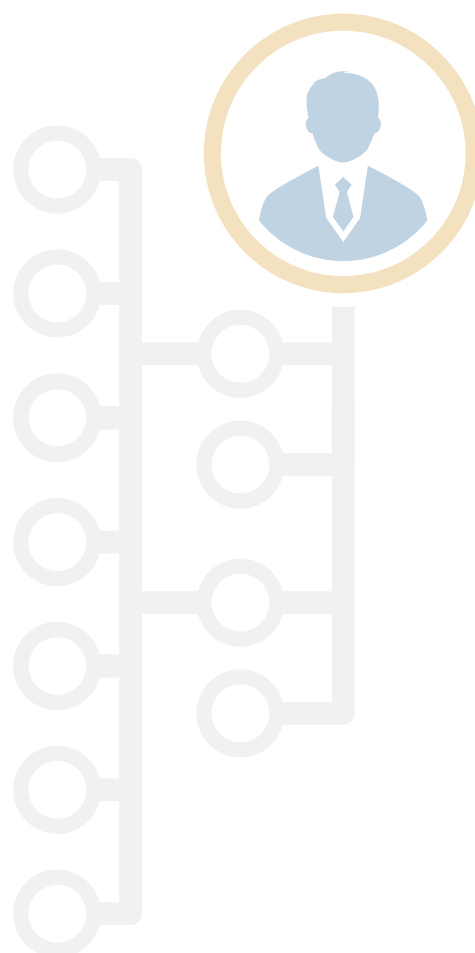
Giovanni Bocciardo, Tiziana Del Prete,
Daniela Fioretti, Giorgio Gallenzi,
Giancarlo Luglini, Maurizio Mengassini,
Carmine Oncia, Adriano Pala, Fabio Pizzoccheri,
Annalisa Pescatori, Sergio Massimiliano Sambri,
Riccardo Salvatori, Riccardo Sallustio,
Francesco Sciaudone

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Studio di ottimo livello, professionisti reattivi,
tempestivi, esperti e disponibili. Tutti in linea con
i livelli eccezionali di qualità e commitment del
team di Sciaudone».



GRIMALDI STUDIO LEGALE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE

| B

Team dedicato

10 • 20%

Partner dedicati

3 • 21,4%

NOMI PARTNER

Carmine Oncia, Sergio Massimiliano Sambri, Francesco Sciaudone

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE

| B

Team dedicato

9 • 18%

Partner dedicati

3 • 21,4%

NOMI PARTNER

Maurizio Mengassini, Sergio Massimiliano Sambri, Francesco Sciaudone

CONTENZIOSO / ARBITRATI

| A

Team dedicato

7 • 14%

Partner dedicati

3 • 21,4%

NOMI PARTNER

Maurizio Mengassini, Sergio Massimiliano Sambri, Francesco Sciaudone

OIL & GAS

| B

Team dedicato

9 • 18%

Partner dedicati

7 • 50%

NOMI PARTNER

Daniela Fioretti, Tiziana Del Prete, Giancarlo Luglini, Carmine Oncia, Fabio Pizzoccheri, Sergio Massimiliano Sambri, Francesco Sciaudone

FONTI RINNOVABILI

| A

Team dedicato

20 • 40%

Partner dedicati

8 • 57,1%

NOMI PARTNER

Daniela Fioretti, Giorgio Gallenzi, Giancarlo Luglini, Carmine Oncia, Sergio Massimiliano Sambri, Francesco Sciaudone, Giovanni Bocciardo, Annalisa Pescatori

REGULATORY ANTITRUST

| A

Team dedicato

8 • 16%

Partner dedicati

2 • 14,2%

NOMI PARTNER

Daniela Fioretti, Francesco Sciaudone

UTILITIES

| A

Team dedicato

10 • 20%

Partner dedicati

4 • 28,5%

NOMI PARTNER

Carmine Oncia, Sergio Massimiliano Sambri, Francesco Sciaudone, Adriano Pala

TAX

| B

Team dedicato

4 • 8%

Partner dedicati

1 • 7,1%

NOMI PARTNER

Riccardo Salvatori

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

GUARNERA ADVOGADOS

"Affidabilità, efficienza e professionalità fornita da oltre 26 anni a tutela degli investimenti di imprese italiane e europee in Brasile"

RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

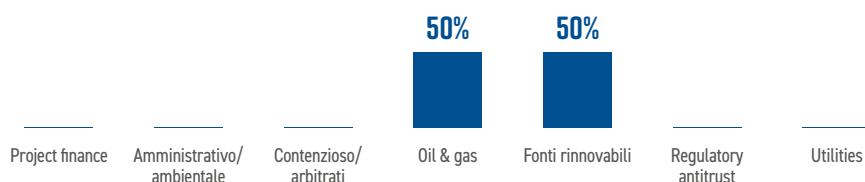
C

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIACOMO GUARNERA

| B

«Preparazione, profilo commerciale e conoscenza del mercato sono i suoi punti di forza».



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



CONTATTI



Guarnera Advogados

25 anni

25 Anos

25 years

Rua Gomes de Carvalho, 1069,
San Paolo, SP Brasile

Repr. Office:

Via Vincenzo Monti, 8, Milano

02 46712721

guarnera@guarnera.com.br

www.guarnera.com.br

GUARNERA AVVOCADOS DIPARTIMENTO

2,7 (R\$)
20% Energy



10,8 (R\$)
80% Altri settori

2
22,2% Partner

2
22,2% Trainee



4
44,4% Associate

1
11,2% Counsel

20%
Energy



80%
Altri settori



- nc* Project finance
- nc* Amministrativo/ambientale
- nc* Contenzioso/arbitrati
- 50% Oil & gas
- 50% Fonti rinnovabili
- nc* Regulatory antitrust
- nc* Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

GUARNERA ADVOGADOS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**GIACOMO
GUARNERA**

NOMI PARTNER



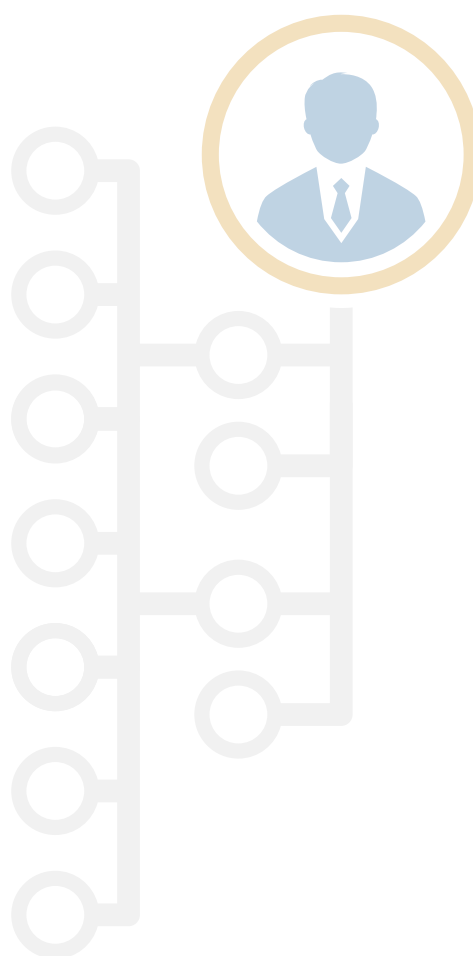
Giacomo Guarnera, Anna Lucia Gonçalves

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team ha una profonda e consolidata conoscenza del settore delle fonti rinnovabili. Preparati, pragmatici e tempestivi».



GUARNERA ADVOGADOS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

CONTENZIOSO / ARBITRATI C	
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 22,2%	1 • 50% + 1
NOMI PARTNER	
Giacomo Guarnera + Renata Aidar (dipartimento litigation)	

OIL & GAS B	
Team dedicato	Partner dedicati
5 • 55,5%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Giacomo Guarnera, Anna Lucia Gonçalves	

FONTI RINNOVABILI B	
Team dedicato	Partner dedicati
5 • 55,5%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Giacomo Guarnera, Anna Lucia Gonçalves	

REGULATORY ANTITRUST -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

UTILITIES -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

GUARNERA ADVOGADOS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Enerray



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Soci di riferimento
Giacomo Guarnera, Anna Lucia Gonçalves



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza giuridica per l'installazione della filiale della Enerray in Brasile, attraverso la costituzione di una società veicolo.



Cliente
C&T Spa



Tipologia di operazione
Oil & gas



Soci di riferimento
Giacomo Guarnera, Anna Lucia Gonçalves



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza giuridica nell'installazione di una industria di biocombustibili di Mato Grosso, stato del Brasile.



Cliente
Galperti Do Brasil Comercial e Industrial



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Giacomo Guarnera; Anna Lucia Gonçalves



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza giuridica nell'installazione dell'industria di approvvigionamento del gruppo italiano Galperti nel settore petrolifero e del gas, fornendo assistenza in merito alla legislazione brasiliana.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Operatori italiani e stranieri oil & gas e fonti rinnovabili.

HOGAN LOVELLS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

LEAH DUNLOP

| B

«Capace di mediare e comprendere le situazioni al di là dell'aspetto legale».

LUCA PICONE

| B

«Si distingue per la forte conoscenza del settore e per aver gestito numerose e importanti transazioni del mercato».



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

B



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.

NOVITÀ

A novembre 2015, **Sabrina Borocci** (ex partner di Gatti Pavesi Bianchi) è entrata in Hogan Lovells con la qualifica di responsabile del dipartimento di diritto della concorrenza.

HOGAN LOVELLS DIPARTIMENTO



11
29,7% **Partner**

5
13,5% **Trainee**



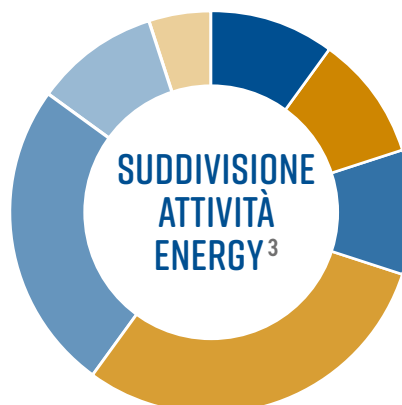
18
48,6% **Associate**

3
8,2% **Counsel**

15%
Energy



85%
Altri settori



- 10% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- 30% Oil & gas
- 25% Fonti rinnovabili
- nc* Regulatory antitrust
- 10% Utilities
- 5% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

HOGAN LOVELLS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



LEAH DUNLOP

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| I

Nome. **Sabrina Borocci**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Gatti Pavesi Bianchi**

NOMI PARTNER



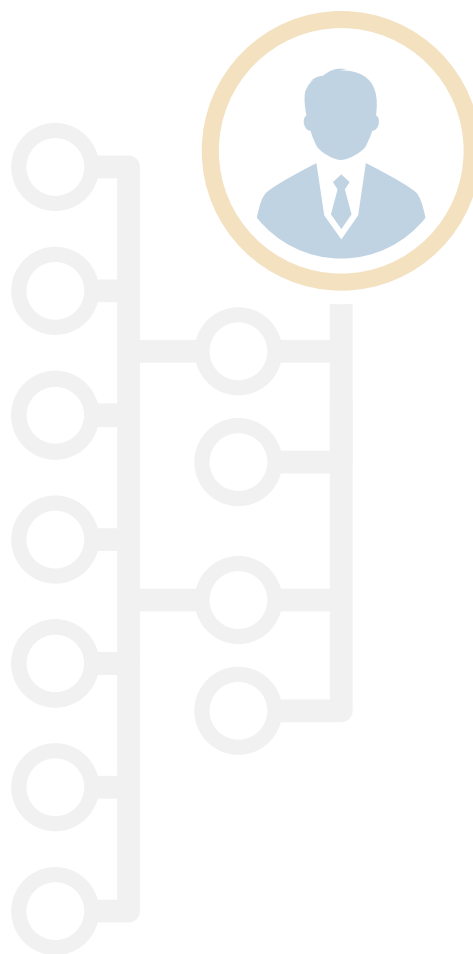
Leah Dunlop, Antonio Di Pasquale, Luca Picone, Francesco Stella, Marco Berliri, Francesca Angeloni, Carlo Massini, Francesca Rolla, Filippo Chiaves, Fulvia Astolfi, Sabrina Borocci

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Responsive, disponibilità, competenza, pragmatismo, velocità, questi i punti di forza. Il team possiede inoltre esperienza internazionale che li rende aggiornati e propositivi».



HOGAN LOVELLS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE B	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 10,8%	1 · 9%
NOMI PARTNER	
Carlo Massini	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE C	
Team dedicato	Partner dedicati
5 · 13,5%	1 · 9%
NOMI PARTNER	
Francesca Angeloni	

CONTENZIOSO / ARBITRATI B	
Team dedicato	Partner dedicati
11 · 19,7%	3 · 27,2%
NOMI PARTNER	
Francesca Angeloni, Francesca Rolla, Filippo Chiaves	

OIL & GAS A	
Team dedicato	Partner dedicati
23 · 62,1%	8 · 72,7%
NOMI PARTNER	
Leah Dunlop, Antonio Di Pasquale, Marco Berliri, Francesca Angeloni, Sabrina Borocci, Francesca Rolla, Filippo Chiaves	

FONTI RINNOVABILI A	
Team dedicato	Partner dedicati
9 · 24,3%	5 · 45,4%
NOMI PARTNER	
Leah Dunlop, Antonio Di Pasquale, Luca Picone, Francesco Stella, Francesca Angeloni	

REGULATORY ANTITRUST B	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 10,8%	1 · 9%
NOMI PARTNER	
Sabrina Borocci	

UTILITIES C	
Team dedicato	Partner dedicati
8 · 21,6%	2 · 18,1%
NOMI PARTNER	
Leah Dunlop, Francesca Angeloni	

TAX B	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 10,8%	1 · 9%
NOMI PARTNER	
Fulvia Astolfi	

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

HOGAN LOVELLS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Metal One UK (una controllata di Mitsubishi)



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Francesco Stella



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione alla predisposizione e negoziazione di una serie di contratti con Enel in virtù dei quali Metal One UK fornisce ad ENEL il materiale di rivestimento delle aste di perforazione.



Cliente
ASI - Azienda Solare Italiana



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Luca Picone



Controparte
Gattai Minoli Agostinelli con il venditore



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza all'acquisizione di due impianti fotovoltaici della capacità aggregata di 7,3MW. Entrambi gli impianti fotovoltaici sono situati nella regione Molise.



Cliente
Kuwait Petroleum International



Tipologia di operazione
Oil & gas - Tax



Soci di riferimento
Antonio Di Pasquale, Fulvia Astolfi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza continuativa relativa a tutte le questioni post closing derivanti dalla gestione degli affari di Shell in Italia, alla vendita al dettaglio (negli oltre 2.500 siti), la fornitura, la distribuzione e la logistica.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Numerosi operatori del settore tra cui compagnie petrolifere internazionali e società attive nelle rinnovabili.

LEGANCE - AVVOCATI ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MONICA COLOMBERA

| A

«Ha un approccio al business, preparazione giuridica e una visione ampia e trasversale».

«Eccellente per quanto riguarda la professionalità, la conoscenza tecnica e l'abilità di negoziazione. Assicura inoltre disponibilità e rapidità di risposta e di esecuzione».

FILIPPO RUFFATO

| B

«Ha una profonda e consolidata conoscenza del settore, ottima abilità nella contrattualistica, padronanza della materia e capacità negoziale».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Emanuele Artuso, Giuseppe D'Amore, Antonio Gerlini, Fabio Piazza, Ivano Saltarelli, Giovanni Scirocco, Maria Teresa Solaro:

«Sono tutti giovani promettenti che mostrano altissima qualità nel lavoro svolto ed elevate competenze specialistiche. Garantiscono un lavoro preciso e nel rispetto dei tempi e supportano il cliente su qualsiasi tematica».

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B

A



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.



LEGANCE - AVVOCATI ASSOCIATI DIPARTIMENTO



5
10,8% **Partner**

2
4,3% **Trainee**



36
78,4% **Associate**

3
6,5% **Counsel**

15%
Energy



85%
Altri settori



- 25% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- 15% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- nc* Regulatory antitrust
- 15% Utilities
- 5% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

LEGANCE - AVVOCATI ASSOCIATI

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**MONICA
COLOMBERA**

NOMI PARTNER



Monica Colombera, Filippo Pacciani, Giuseppe Abbruzzese, Alessandro Botto, Filippo Ruffato

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«I partner si occupano direttamente e attivamente delle transazioni, collaborando con i proprio associati. Ottima relazione, alta professionalità».

«Studio sui più alti standard qualitativi del mercato. Oltre alle forti competenze nella materia, grande attenzione al cliente».

«Il team è dotato di una conoscenza ineguagliabile del settore energy e infrastrutture sviluppata in anni di consulenza per i maggiori player del mercato in Italia. Ci segue in tutte le fasi dei nostri progetti, offrendo anche approfondimenti su aspetti fiscali e societari».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 4

Nome. **Francesca Ferlazzo**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Luca Armano**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Avvocatura Distrettuale dello Stato di Milano**

Nome. **Emanuela Procario**

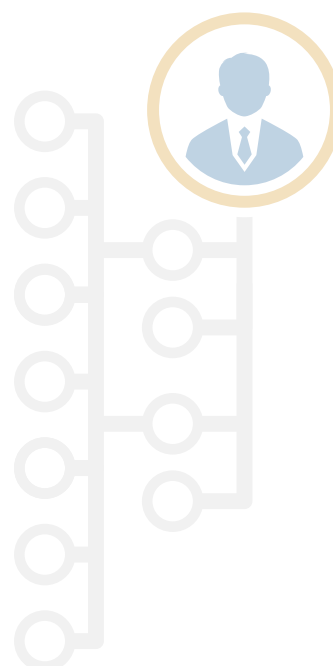
Carica. **Associate**

Provenienza. **Studio legale tributario Comelli Vacca**

Nome. **Giulia Cossu**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -





inhousecommunity *it*



LEGANCE - AVVOCATI ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE	A
Team dedicato 22 · 47,8%	Partner dedicati 2 · 40% + 1
NOMI PARTNER	
Monica Colombero, Filippo Ruffato + Antonio Palazzolo (senior counsel)	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE	A
Team dedicato 25 · 54,3%	Partner dedicati 3 · 60% + 2
NOMI PARTNER	
Filippo Pacciani, Giuseppe Abbruzzese, Alessandro Botto + Luca Geninatti Satè (senior counsel), Ivano Saltarelli (managing associate)	

CONTENZIOSO / ARBITRATI	A
Team dedicato 31 · 67,3%	Partner dedicati 1 · 20% + 3
NOMI PARTNER	
Giuseppe Abbruzzese + Paolo Pototschnig, Stefano Parlato, Daniele Geronzi (dip. litigation)	

OIL & GAS	A
Team dedicato 22 · 47,8%	Partner dedicati 3 · 60% + 1
NOMI PARTNER	
Monica Colombero, Filippo Pacciani, Filippo Ruffato + Antonio Palazzolo (senior counsel)	

FONTI RINNOVABILI	A
Team dedicato 22 · 47,8%	Partner dedicati 3 · 60% + 1
NOMI PARTNER	
Monica Colombero, Filippo Pacciani, Filippo Ruffato + Antonio Palazzolo (senior counsel)	

REGULATORY ANTITRUST	A
Team dedicato 7 (DIP. COMP. ANTITRUST)	Partner dedicati 1
NOMI PARTNER	
Vito Auricchio	

UTILITIES	A
Team dedicato 22 · 47,8%	Partner dedicati 2 · 40% + 1
NOMI PARTNER	
Monica Colombero, Filippo Ruffato + Luca Geninatti Satè (senior counsel), Antonio Palazzolo (senior counsel)	

TAX	A
Team dedicato 10 (DIP. TAX)	Partner dedicati 2
NOMI PARTNER	
Claudia Gregori, Marco Graziani	

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

LEGANCE - AVVOCATI ASSOCIATI

CLIENTI E MANDATI



Cliente
UniCredit, Natixis



Tipologia di operazione
Project finance - Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Monica Colombero



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'operazione di finanziamento su base multiborrower a medio-lungo termine di un portafoglio eolico con una capacità complessiva di 144,6 MW di proprietà di quattro società facenti capo al Gruppo Veronagest, attivo nel settore delle energie rinnovabili.



Cliente
F2i



Tipologia di operazione
Utilities



Socio di riferimento
Monica Colombero



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione all'accordo di joint venture con Enel Green Power avente lo scopo di creare un nuovo operatore nel mercato energetico italiano attraverso la fusione degli asset fotovoltaici dei due partner per una potenza complessiva di 220 MW.



Cliente
First Reserve



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Filippo Troisi (Partner M&A)



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione da parte di Tages Capital dell'intero capitale sociale di 9Ren Italia, società holding del gruppo 9Ren controllata dal fondo First Reserve, a cui fanno capo 21 società veicolo proprietarie di 51 impianti fotovoltaici della potenza complessiva di 56 MWp.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

GSE, Goldman Sachs, Alperia, UniCredit, Holding Fotovoltaica, Banco Popolare, Banca Popolare di Milano.

LINKLATERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

TESSA LEE

| B

«È il nostro contatto in Italia. Mi sono trovata benissimo con lei per l'assistenza e consulenza ricevuta. Preparata, precisa, esperta e disponibile».

30%

Project finance

Amministrativo/
ambientale

Contenzioso/
arbitrati

25%

Oil & gas

25%

Fonti rinnovabili

Regulatory
antitrust

20%

Utilities

THOMAS SCHULZ

| B

«Approccio ben definito che si distingue per precisione, serietà e ottimi tempi di reazione, combinato con una notevole flessibilità e capacità di adattarsi alle specifiche esigenze del cliente (particolarmente utile nelle negoziazioni)».

LUCIA CIOCARLAN

| C

«Professionale, tempestiva e competente»

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B⁻

B



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.



LINKLATERS DIPARTIMENTO



2
15,3% Partner



2
15,3% Partner

7
54,1% Associate

2
15,3% Counsel

10%
Energy



90%
Altri settori



- 20% Project finance
- 5% Amministrativo/ambientale
- 5% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 25% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 15% Utilities
- 5% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

LINKLATERS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



TESSA LEE

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 2

Nome. **Laura Belardinelli**

Carica. **Associate**

Provenienza. **DLA Piper**

Nome. **Giuseppe De Cola**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Clifford Chance**

NOMI PARTNER



Giorgio Fantacchiotti, Luca dal Cerro

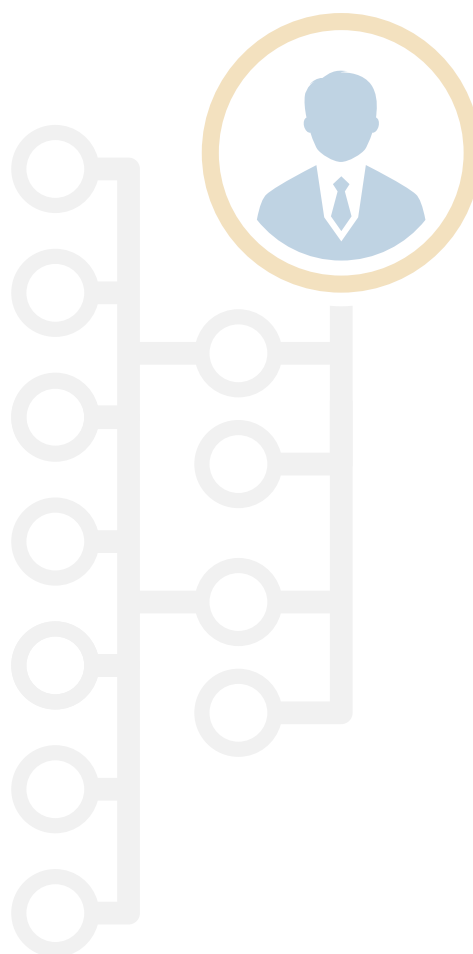
GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«È stato inizialmente scelto dalle banche finanziatrici di un nostro project finance. In seguito abbiamo chiesto l'attività dello studio per altri progetti, vista la professionalità riscontrata. Struttura internazionale in grado di supportare progetti esteri».

«Ottima rete di professionisti, possibilità di assicurare gli standard Linklaters in molti scenari internazionali».



LINKLATERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE	B
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 76,9%	-
NOMI PARTNER	
Tessa Lee (counsel, head of energy and project finance)	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE	C
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 15,3%	-
NOMI PARTNER	
Silvia Di Stefano (managing associate, head of public law)	

CONTENZIOSO / ARBITRATI	C
Team dedicato	Partner dedicati
7 • 54,8%	1
NOMI PARTNER	
Alessandro Villani (head of litigation)	

OIL & GAS	A
Team dedicato	Partner dedicati
11 • 84,6%	1 • 50% + 1
NOMI PARTNER	
Giorgio Fantacchiotti + Tessa Lee (counsel, head of energy and project finance)	

FONTI RINNOVABILI	A
Team dedicato	Partner dedicati
11 • 84,6%	1 • 50% + 1
NOMI PARTNER	
Giorgio Fantacchiotti + Tessa Lee (counsel, head of energy and project finance)	

REGULATORY ANTITRUST	C
Team dedicato	Partner dedicati
4 • 30%	1
NOMI PARTNER	
Lucio D'Amario (head of competition antitrust)	

UTILITIES	A
Team dedicato	Partner dedicati
11 • 84,6%	1 • 50% + 1
NOMI PARTNER	
Giorgio Fantacchiotti + Tessa Lee (counsel, head of energy and project finance)	

TAX	B
Team dedicato	Partner dedicati
4 • 30%	1 • 50%
NOMI PARTNER	
Luca Dal Cerro	

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

LINKLATERS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Enel Green Power



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili - Project finance



Socio di riferimento
Tessa Lee, Thomas Schulz (Berlino)



Controparte
Dr. Arne Friese, Dissmann Orth avvocato del venditore



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito dell'acquisizione e sviluppo del progetto geotermico Weilheim, situato in Baviera, Germania.



Cliente
CitiBank, London branch



Tipologia di operazione
Project finance



Socio di riferimento
Tessa Lee



Controparte
-



Valore (euro)
554 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione al finanziamento di credito all'esportazione garantito GIEK/EKN al gruppo Saipem.



Cliente
First Reserve



Tipologia di operazione
Oil & gas



Socio di riferimento
Giorgio Fantacchiotti, Tessa Lee



Controparte
Paul Hastings con il venditore EISER Infrastructure Partners



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito di un procedimento d'asta per l'acquisto del 100% del capitale sociale di SGI Holding.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Numerose banche d'affari italiane e internazionali e società attive nell'oil & gas, rinnovabili e utilities.

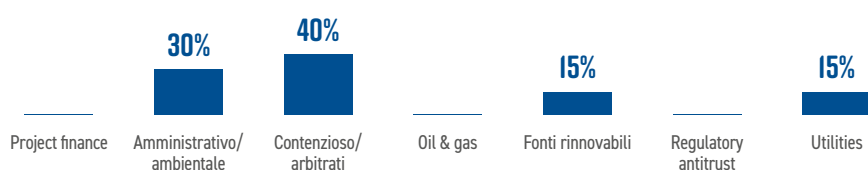
LIPANI CATRICALÀ E PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

DAMIANO LIPANI

| **B**

«Supporto positivo sia nel contenzioso che nella consulenza. Superesperto di diritto amministrativo e, al tempo stesso, delle tematiche energetiche».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Jacopo Polinari

RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

B⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.



LIPANI CATRICALÀ E PARTNERS DIPARTIMENTO

0,6
15% Energy



3,4
85% Altri settori

5
45,5% Partner
1
9% Partner

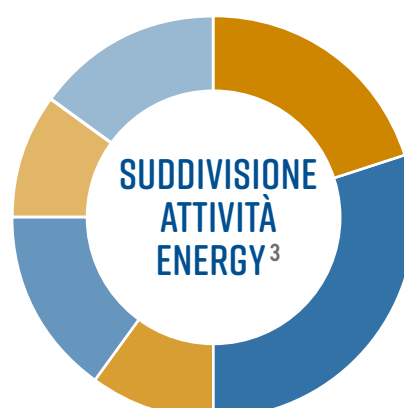


4
36,5% Associate
1
9% Counsel

10%
Energy



90%
Altri settori



- nc* Project finance
- 20% Amministrativo/ambientale
- 30% Contenzioso/arbitrati
- 10% Oil & gas
- 15% Fonti rinnovabili
- 10% Regulatory antitrust
- 15% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

LIPANI CATRICALÀ E PARTNERS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



DAMIANO LIPANI

NOMI PARTNER



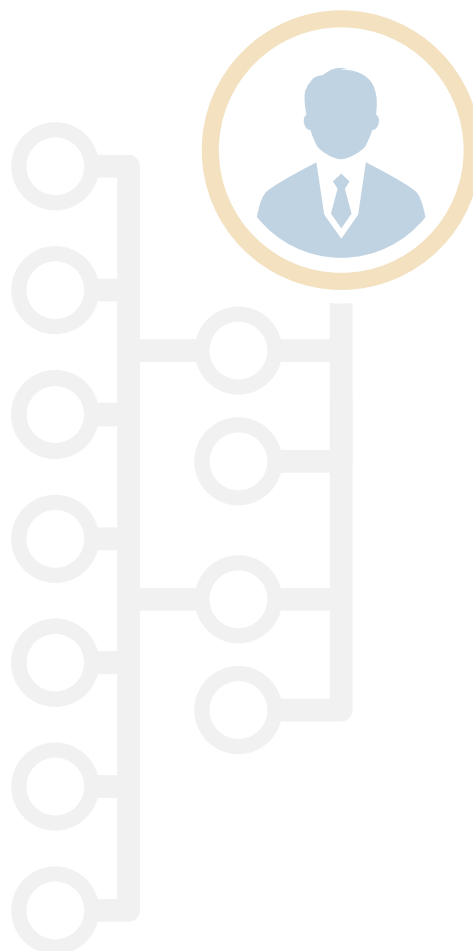
Damiano Lipani, Antonio Catricalà, Giorgio Lezzi,
Luigi Mazzoncini, Francesca Sbrana

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Ho riscontrato ottime competenze, velocità di risposta, elevata professionalità e grande capacità di gestire il cliente».



LIPANI CATRICALÀ E PARTNERS CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE A	
Team dedicato	Partner dedicati
5 · 45,4%	2 · 40%
NOMI PARTNER	
Damiano Lipani, Giorgio Lezzi	

CONTENZIOSO / ARBITRATI A	
Team dedicato	Partner dedicati
7 · 63,6%	3 · 60% + 1
NOMI PARTNER	
Damiano Lipani, Francesca Sbrana, Giorgio Lezzi + Giorgio Mazzone (dipartimento societario)	

OIL & GAS C	
Team dedicato	Partner dedicati
2 · 18,1%	1 · 20%
NOMI PARTNER	
Giorgio Lezzi	

FONTI RINNOVABILI B	
Team dedicato	Partner dedicati
5 · 45,4%	2 · 40%
NOMI PARTNER	
Giorgio Lezzi, Luigi Mazzoncini	

REGULATORY ANTITRUST B	
Team dedicato	Partner dedicati
2 · 18,1%	1 · 20%
NOMI PARTNER	
Antonio Catricalà	

UTILITIES B	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 36,3%	3 · 60% + 1
NOMI PARTNER	
Damiano Lipani, Luigi Mazzoncini, Giorgio Lezzi + Dante Micaella (of counsel)	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

LIPANI CATRICALÀ E PARTNERS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Prealpi Gas



Tipologia di operazione
Oil & gas



Socio di riferimento
Giorgio Lezzi



Controparte
-



Valore (euro)
24 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel contratto di finanziamento da 24 milioni per l'acquisto di reti gas.



Cliente
Ato Toscana Centro



Tipologia di operazione
Amministrativo / ambientale - Contenzioso



Soci di riferimento
Damiano Lipani, Francesca Sbrana



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Gara per l'affidamento del servizio per la gestione integrata dei rifiuti e gestione del relativo contenzioso amministrativo.



Cliente
Ama Roma



Tipologia di operazione
Amministrativo / ambientale - Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Damiano Lipani



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per la predisposizione della documentazione afferente a 5 iniziative di gara inerenti contratti di servizi, di lavori e di forniture.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Agesp Energia, Ferrovie Nord (FNM).

LOMBARDI SEGNI E ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIUSEPPE LOMBARDI



«Interviene su questioni molto importanti: fuoriclasse».
«Estremamente capace, riesce a produrre difese in modo ineccepibile».

CARLA MAMBRETTI



«Ha approccio multidisciplinare, competenze specialistiche, orientamento al problem solving. Garantisce affidabilità, efficienza, pragmaticità e rispetto delle tempistiche».

NICOLA GAGLIONE



«Reattivo, competente, efficace e affidabile. Orientato al cliente e al risultato».

MAURO PISAPIA



«Esperto, preparato, conosce bene il business aziendale. Professionista di alto livello».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Federico Bonetti, Marco Moscatelli, Filippo Rossi

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it



B



DIPARTIMENTO

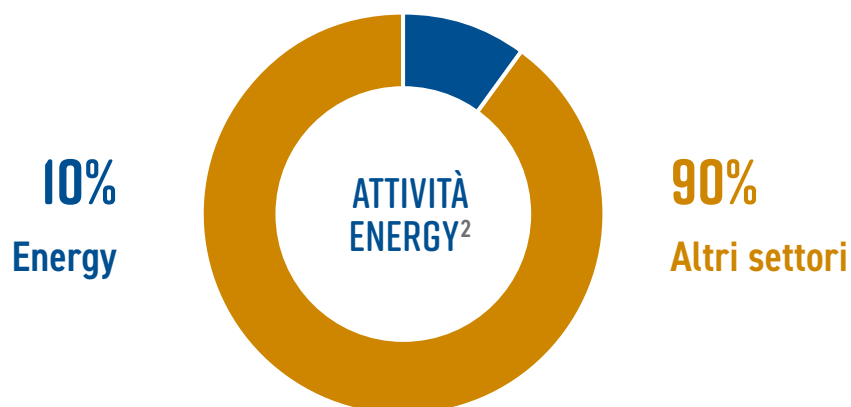
I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

Nel corso dell'anno è entrato a far parte del team energy dello studio **Nicola Gaglione**, ex Cba, con la qualifica di senior associate, nonché di co-responsabile della practice project finance affiancando **Carla Mambretti**.

LOMBARDI SEGNI E ASSOCIATI DIPARTIMENTO



- 30% Project finance
- 15% Amministrativo/ambientale
- 20% Contenzioso/arbitrati
- 5% Oil & gas
- 30% Fonti rinnovabili
- nc* Regulatory antitrust
- nc* Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

LOMBARDI SEGNI E ASSOCIATI

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**CARLA
MAMBRETTI**

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| I

Nome. **Nicola Gaglione**

Carica. **Senior Associate**

Provenienza. **CBA**

NOMI PARTNER



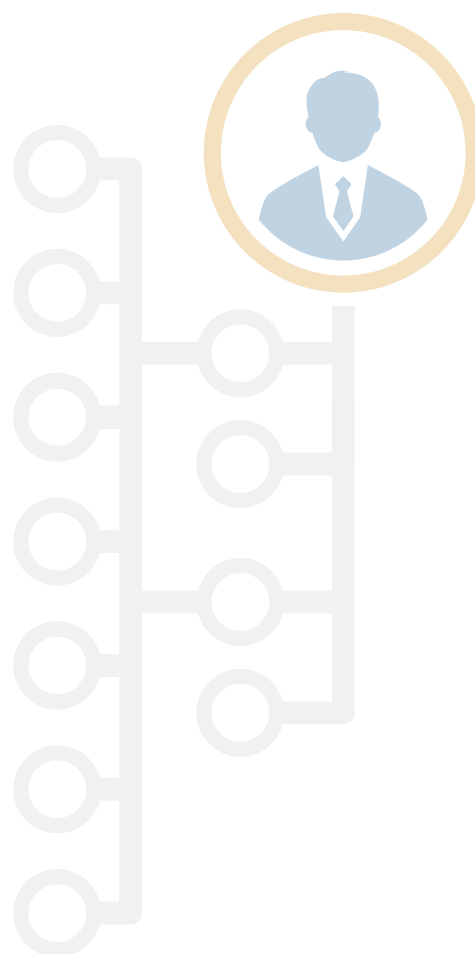
Carla Mambretti, Mauro Pisapia,
Giuseppe Lombardi

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Siamo stati assistiti dallo studio in relazione a operazioni strutturate in project finance su diversi progetti che ricadono soprattutto nel settore dell'energia rinnovabile. Il team presta consulenza nella strutturazione degli assetti societari più adatti per qualsiasi attività di impresa, per la definizione di rapporti tra i soci e per la realizzazione di strategie di riorganizzazione societaria e di internazionalizzazione. Inoltre è considerato uno dei migliori studi italiani nell'ambito del contenzioso in materia civile societaria e commerciale».



LOMBARDI SEGNE ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

| • 33,3% + |

NOMI PARTNER

Carla Mambretti + Nicola Gaglione (co-responsabile project finance)

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

| • 33,3%

NOMI PARTNER

Mauro Pisapia

CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Carla Mambretti, Giuseppe Lombardi

OIL & GAS | C

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

| • 33,3%

NOMI PARTNER

Carla Mambretti

FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

| • 33,3%

NOMI PARTNER

Carla Mambretti

REGULATORY ANTITRUST | -

Team dedicato

Partner dedicati

-

-

NOMI PARTNER

-

UTILITIES | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

| • 33,3%

NOMI PARTNER

Carla Mambretti



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

LOMBARDI SEGNE ASSOCIATI

CLIENTI E MANDATI



Cliente
F2i



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Carla Mambretti



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione alla sottoscrizione di alcuni accordi relativi la joint venture con Novenergia II Energy & Environment (SCA) Sicar e Novenergia II Italian Portfolio.



Cliente
Bper e Sparkasse



Tipologia di operazione
Project finance



Socio di riferimento
Nicola Gaglione



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel finanziamento in project finance di 3 centrali idroelettriche in Lombardia.



Cliente
Ilva



Tipologia di operazione
Amministrativo / ambientale



Socio di riferimento
Mauro Pisapia



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in numerose questioni di natura ambientale, concernenti sia l'attuazione dell'Autorizzazione Integrata Ambientale (AIA), sia gli interventi di messa in sicurezza e di bonifica del sito.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Castello Sgr, Maire Tecnimont, Energreen Investment, Eurowind, Iccrea BancalImpresa, UBI Banca, Siram, ENS Solar Five, Abengoa, Siemens, Falck, ENI Group.

MACCHI DI CELLERE GANGEMI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

CLAUDIO VISCO | A

«Esperto, flessibile, disponibile anche alla comprensione di temi non meramente giuridici».

FRANCESCO PIRON | B

«Pone forte attenzione al cliente. Ha una profonda conoscenza delle esigenze e necessità aziendali».

MARCO SELLA | B

«Ha ottime capacità di analisi e un approccio problem solving».

EMILIO SANI | B

«Dotato di senso pratico, ha una dettagliata conoscenza della normativa di settore».

ROSARIA ARANCIO | B

«Professionale, preparata, dinamica, esperta».

ALESSIA MARCONI | B

«Ho lavorato con lei soprattutto nella preparazione di due diligence per processi di M&A. Ha fornito una reportistica di alto livello per facilitare le scelte aziendali».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Valentina Spinelli, Mattia Peretti

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

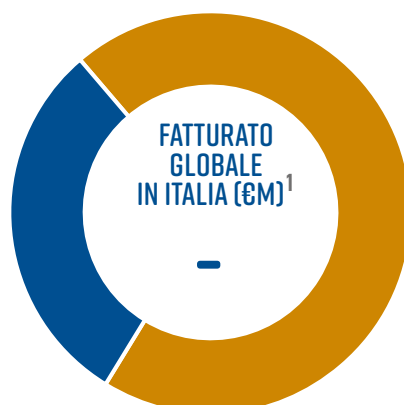
I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo.



MACCHI DI CELLERE GANGEMI DIPARTIMENTO

30% Energy



70% Altri settori

11
47,8% Partner



9
39,3% Associate

2
8,6% Trainee

1
4,3% Counsel

30%
Energy



70%
Altri settori



- 5% Project finance
- 20% Amministrativo/ambientale
- 25% Contenzioso/arbitrati
- 5% Oil & gas
- 10% Fonti rinnovabili
- 20% Regulatory antitrust
- 10% Utilities
- 5% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
 2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
 3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

MACCHI DI CELLERE GANGEMI

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



CLAUDIO VISCO

NOMI PARTNER



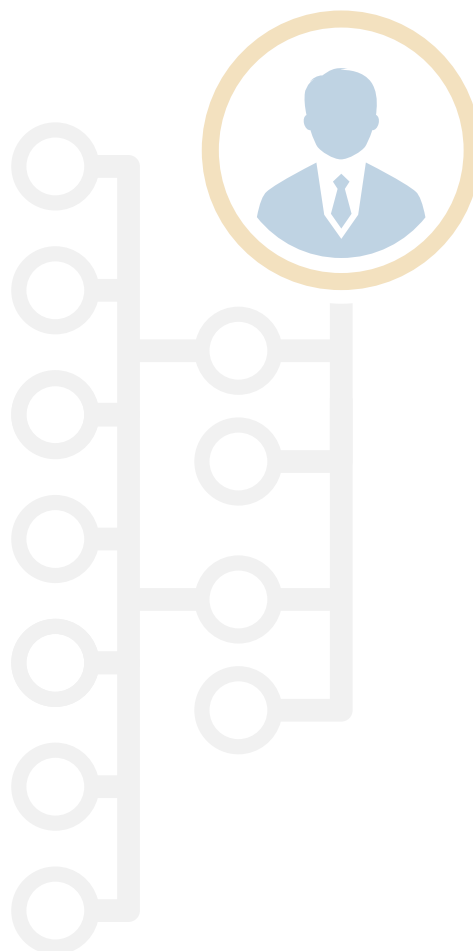
Rosaria Arancio, Claudia Brusaglioni, Silvia dell'Atti, Doris Mansueto, Alessia Marconi, Giannalberto Mazzei, Francesco Piron, Emilio Sani, Marco Sella, Alessandro Sergio, Claudio Visco

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team ha la capacità di fornire un supporto cross practice. Tra i punti di forza: la conoscenza del mercato (molto utile per il nostro business), la velocità di risposta, la presenza costante di partner nell'operazione».



MACCHI DI CELLERE GANGEMI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE		 B
Team dedicato	Partner dedicati	
NUMERO VARIABILE	4 • 36,3%	
NOMI PARTNER		
Claudio Visco, Silvia Dell'Atti, Claudia Brusciaglioni, Alessandro Sergio		

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE		 B
Team dedicato	Partner dedicati	
NUMERO VARIABILE	7 • 63,6%	
NOMI PARTNER		
Emilio Sani, Francesco Piron, Alessia Marconi, Doris Mansueto, Giannalberto Mazzei, Marco Sella, Rosaria Arancio		

CONTENZIOSO / ARBITRATI		 B
Team dedicato	Partner dedicati	
NUMERO VARIABILE	3 • 27,2%	
NOMI PARTNER		
Francesco Piron, Doris Mansueto, Giannalberto Mazzei		

OIL & GAS		 B
Team dedicato	Partner dedicati	
NUMERO VARIABILE	4 • 36,3%	
NOMI PARTNER		
Francesco Piron, Doris Mansueto, Marco Sella, Giannalberto Mazzei		

FONTI RINNOVABILI		 A
Team dedicato	Partner dedicati	
NUMERO VARIABILE	8 • 72,7%	
NOMI PARTNER		
Claudio Visco, Emilio Sani, Giannalberto Mazzei, Doris Mansueto, Silvia Dell'Atti, Francesco Arecco, Claudia Brusciaglioni, Francesco Piron		

REGULATORY ANTITRUST		 B
Team dedicato	Partner dedicati	
NUMERO VARIABILE	1 • 18,1% + 1	
NOMI PARTNER		
Francesco Piron, Emilio Sani + Simone Gambuto (dipartimento competition antitrust)		

UTILITIES		 B
Team dedicato	Partner dedicati	
NUMERO VARIABILE	2 • 18,1%	
NOMI PARTNER		
Francesco Piron, Doris Mansueto		

TAX		 B
Team dedicato	Partner dedicati	
DIPARTIMENTO TAX	1	
NOMI PARTNER		
Arnaldo Salvatore		

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

MACCHI DI CELLERE GANGEMI

CLIENTI E MANDATI



Cliente
IES Italiana Energie e Servizi



Tipologia di operazione
Oil & gas - Amministrativo / ambientale - Contenzioso



Socio di riferimento
Marco Sella



Controparte
Ministero Ambiente



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Ottenimento della revoca del decreto direttoriale del Ministero dell'Ambiente con cui si imponeva alla società la realizzazione di una barriera fisica mediante palancolamento volta a limitare la trasmigrazione di sostanze contaminanti verso le acque superficiali.



Cliente
Gruppo di associazioni



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili - Regulatory antitrust



Socio di riferimento
Emilio Sani



Controparte
Agcm



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza ad un gruppo di associazioni per la tutela dell'ambiente e la generazione distribuita alla stesura degli esposti all'Agcm contro il divieto di costituire nuove reti elettriche private evidenziando come tale divieto sia incompatibile con gli indirizzi comunitari volti a stimolare l'autoconsumo di energia e l'efficienza energetica.



Cliente
HeraCOMM



Tipologia di operazione
Utilities - Contenzioso



Soci di riferimento
Francesco Piron, Doris Mansueto



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza davanti al Tar di Milano nel ricorso promosso da una azienda energivora che chiedeva la cancellazione della delibera AEEGSI 20 march 2014, 114/2014/E/eel con cui l'Autorità si esprimeva riguardo l'allocatione dei costi di trasmissione della rete elettrica e della distribuzione dell'energia elettrica.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Hera, Quercus, Mol Hungarian Oil & Gas, Ascopiave, Nelsa, Hydrochem, Società Gasdotti Italia, Acciona, Quercus Assets Selection.

MCDERMOTT WILL & EMERY

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

CARSTEN STEINHAUER

| B

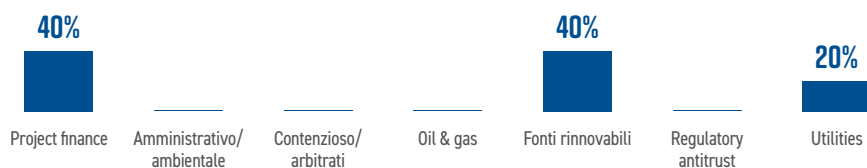
«Oltre a essere esperto, preparato e competente, è anche un'ottima persona: umano ed empatico».



MARCO CERRITELLI

| C

«Ha competenze specialistiche, un approccio pragmatico, capacità relazionali e affidabilità. Ottimo professionista».



RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

B⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.

NOVITÀ

Ad agosto 2015, è entrato a far parte del team energy di McD **Marco Cerritelli** (ex Cba), con la qualifica di partner. Il professionista è esperto di project finance soprattutto nel settore delle rinnovabili.

MCDERMOTT WILL & EMERY DIPARTIMENTO



2
12,5% Partner

6
37,5% Partner



7
43,7% Associate

1
6,3% Counsel

30%
Energy



70%
Altri settori



- 35% Project finance
- 5% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- nc* Oil & gas
- 5% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 5% Utilities
- 5% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

MCDERMOTT WILL & EMERY

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**CARSTEN
STEINHAUER**

NOMI PARTNER



Carsten Steinhauer, Marco Cerritelli

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Team multidisciplinare, preparato, reattivo, presente. Ha un'ottima expertise nel mondo dell'energia rinnovabile».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 3

Nome. **Marco Cerritelli**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Cba**

Nome. **Valentina Perrone**

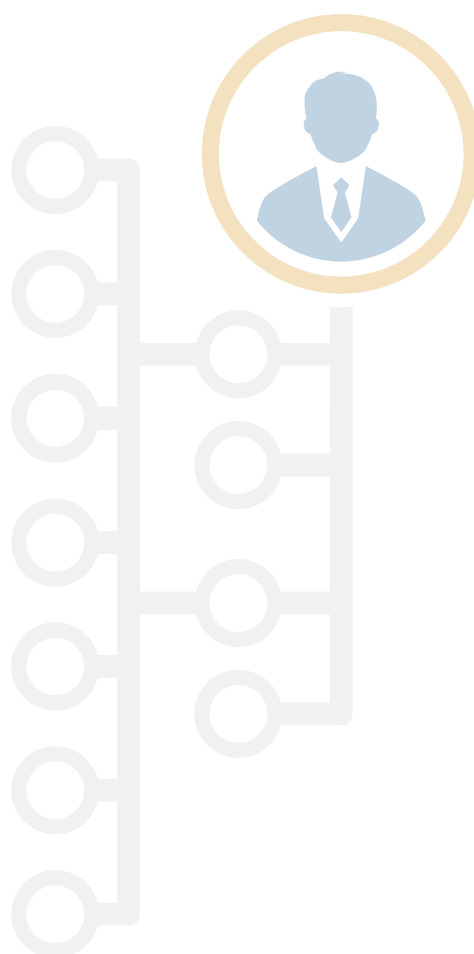
Carica. **Associate**

Provenienza. **Cba**

Nome. **Giulia Alessio**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -



MCDERMOTT WILL & EMERY

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE

| A

Team dedicato

6 • 37,5%

Partner dedicati

2 • 100%

NOMI PARTNER

Carsten Steinhauer, Marco Cerritelli

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE

| -

Lo studio collabora stabilmente con un ristretto numero di boutique di diritto amministrativo in selezionati ambiti di specializzazione per la trattazione delle questioni di più elevata complessità, anche in sede giudiziale

CONTENZIOSO / ARBITRATI

| C

Team dedicato

2 • 12,5%

Partner dedicati

-

NOMI PARTNER

Stefano Mechelli (counsel)

OIL & GAS

| C

Team dedicato

4 • 25%

Partner dedicati

1 • 50% + **1**

NOMI PARTNER

Carsten Steinhauer + Massimo Trentino (dipartimento corporate m&a)

FONTI RINNOVABILI

| A

Team dedicato

6 • 37,5%

Partner dedicati

2 • 100%

NOMI PARTNER

Carsten Steinhauer, Marco Cerritelli

REGULATORY ANTITRUST

| B

Team dedicato

2 (DIP. COMP. ANTITRUST)

Partner dedicati

1

NOMI PARTNER

Veronica Pinotti

UTILITIES

| B

Team dedicato

3 • 18,7%

Partner dedicati

2 • 100% + **1**

NOMI PARTNER

Marco Cerritelli, Carsten Steinhauer + Massimo Trentino (dipartimento corporate m&a)

TAX

| C

Team dedicato

2 (DIP. TAX)

Partner dedicati

1

NOMI PARTNER

Mario Martinelli

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

MCDERMOTT WILL & EMERY

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Impresa Pizzarotti & C.



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Marco Cerritelli



Controparte
Holding Fotovoltaica / F2i



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella cessione ad Holding Fotovoltaica ("HFV") del 100% delle quote di Pizzarotti Energia ("Pizzarotti Energia"), proprietaria di un portafoglio di impianti fotovoltaici di complessivi 13,2 Mwp.



Cliente
Bayerische Landesbank, Anstalt des öffentlichen Rechts



Tipologia di operazione
Project finance



Socio di riferimento
Carsten Steinhauer



Controparte
CIC Renewable Energies group



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza e assistenza alla BayerLB in relazione al rifinanziamento di un portafoglio di impianti fotovoltaici in Italia per complessivi 12MW.



Cliente
Integrated Asset Management



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Massimo Trentino



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione all'acquisizione del 75% delle azioni di Eenergy Renewables 1, che detiene l'intero capitale sociale di 11 SPVs di diritto italiano, proprietarie di impianti fotovoltaici per una potenza nominale complessiva di circa 34 MW.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

UBI Banca, Ecoprime GmbH and IKAV EE, DSG Holding GmbH & Co.

NORTON ROSE FULBRIGHT

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

ARTURO SFERRUZZA

| A

«Avvocato brillante: competente, esperto, conosce bene il business e il prodotto, rientra nella categoria "problem solver"».

GENNARO MAZZUOCCOLO

| B

«Possiede grande expertise, senso pratico e capacità di fornire rapidamente soluzioni».

LUIGI COSTA

| B

«Riesce a performare anche in tempi ristretti. Operato egregio: straordinaria disponibilità, dedizione e proattività».

ELISABETTA NEGRINI

| C

«Persona equilibrata, moderata, puntuale, cura bene il cliente».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Ginevra Biadico, Marcello Ciampi, Enrica Pagani, Lisa Rancitelli.

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B⁻

B



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.



NORTON ROSE FULBRIGHT DIPARTIMENTO



2
20% Partner



5
50% Associate

3
30% Counsel

20%
Energy



80%
Altri settori



- 40% Project finance
- nc* Amministrativo/ambientale
- nc* Contenzioso/arbitrati
- 5% Oil & gas
- 50% Fonti rinnovabili
- nc* Regulatory antitrust
- 5% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

NORTON ROSE FULBRIGHT DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**ARTURO
SFERRUZZA**

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| I

Nome. **Ginevra Biadico**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Watson Farley & Williams**

NOMI PARTNER



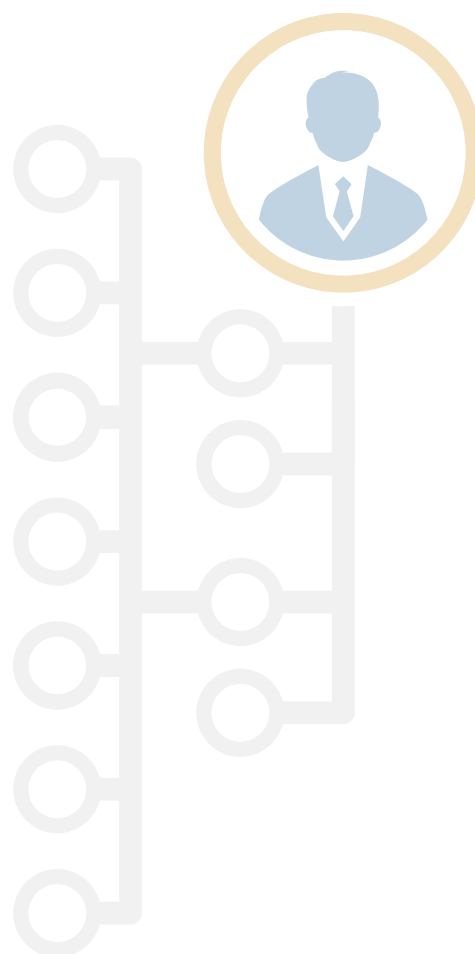
Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuoccolo

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Riceviamo un servizio consulenziale pienamente soddisfacente, sia sotto l'aspetto qualitativo che relazionale. Abbiamo da lungo tempo piena e costante soddisfazione da parte di tutte le componenti dello studio. Team coeso, molto ben preparato, dotati di competenze complete, anche sotto gli aspetti negoziali e relazionali; in aggiunta, capacità di rispondere con puntualità alle esigenze della banca. Circa 10 anni fa erano già una realtà affermata, con esperienza maturata nel settore del project financing. In seguito, la continuità nell'impostazione operativa condivisa (quindi l'efficienza nella reiterazione dei deal, che si succedevano a ritmi vorticosi) e la soddisfazione sempre di buon livello sono state le nostre principali chiavi decisionali nello sceglierli».



NORTON ROSE FULBRIGHT

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE A	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuoccolo	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE B	
Team dedicato	Partner dedicati
4 • 40%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuoccolo	

CONTENZIOSO / ARBITRATI C	
Team dedicato	Partner dedicati
5 (DIP. LITIGATION)	2
NOMI PARTNER	
Cecilia Buresti, Ilario Giangrossi	

OIL & GAS B	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuoccolo	

FONTI RINNOVABILI A	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuoccolo	

REGULATORY ANTITRUST -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

UTILITIES B	
Team dedicato	Partner dedicati
9 • 90%	1 • 50%
NOMI PARTNER	
Arturo Sferruzza	

TAX C	
Team dedicato	Partner dedicati
3 (DIP. TAX)	1
NOMI PARTNER	
Claudio Grisanti	

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

NORTON ROSE FULBRIGHT

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Tages Capital



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Arturo Sferruzza



Controparte
Legance con il venditore 9REN Holding



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisto dell'intero capitale sociale di 9REN Italia, società holding del gruppo 9REN indirettamente controllata dal fondo First Reserve, a cui fanno capo 21 società veicolo proprietarie di 51 impianti fotovoltaici della potenza complessiva di ca. 56 MWp.



Cliente
UBI Banca, Banca IMI, UniCredit e Mediocredito



Tipologia di operazione
Project finance



Socio di riferimento
Arturo Sferruzza



Controparte
Orrick ha assistito ForVei e il Borrower



Valore (euro)
180 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza a un pool di banche in relazione al finanziamento limited recourse dalle stesse concesso a FVH1, società totalmente controllata da ForVei, la joint venture tra Vei Capital, Foresight Group, Quercus e Adenium.



Cliente
Sonnedix Italia



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Arturo Sferruzza



Controparte
Gattai Minoli Agostinelli con i venditori



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisto dell'intero capitale sociale di Solar Holding, società cui fa capo un portafoglio che comprende circa 48MWp di impianti fotovoltaici in Italia.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Banca Popolare dell'Emilia Romagna, Credito Valtellinese, Enertronica, Cospin, Nurovi, Contour Global, SmartUtility, HSBC, Sace, Monte dei Paschi di Siena, US Bank, Shlumberger, Saipem.

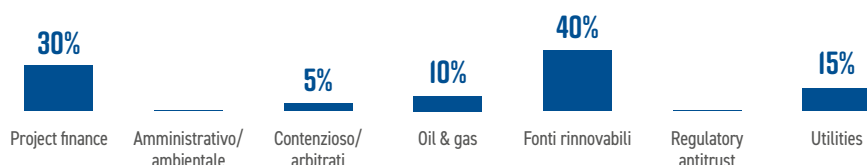
ORRICK

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

CARLO MONTELLA

| AA

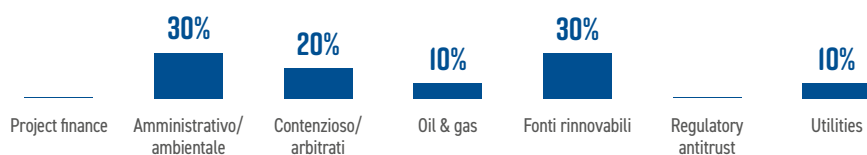
«Ha un approccio commerciale, conosce a fondo la materia e le dinamiche di mercato. Professionista serio, preparato, analitico e disponibile».



CRISTINA MARTORANA

| A

«Ha una grande competenza tecnica e una dettagliata conoscenza della normativa del settore. Affidabile e puntuale».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

-



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B⁻

A



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

ORRICK DIPARTIMENTO



2
15,4% Partner

3
23% Partner



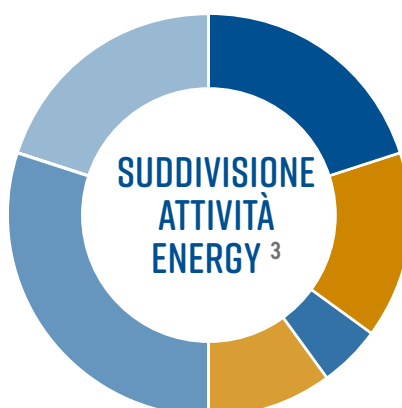
7
53,8% Associate

1
7,8% Counsel

20%
Energy



80%
Altri settori



- 20% Project finance
- 15% Amministrativo/ambientale
- 5% Contenzioso/arbitrati
- 10% Oil & gas
- 30% Fonti rinnovabili
- nc* Regulatory antitrust
- 20% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

ORRICK DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



CARLO MONTELLA

NOMI PARTNER



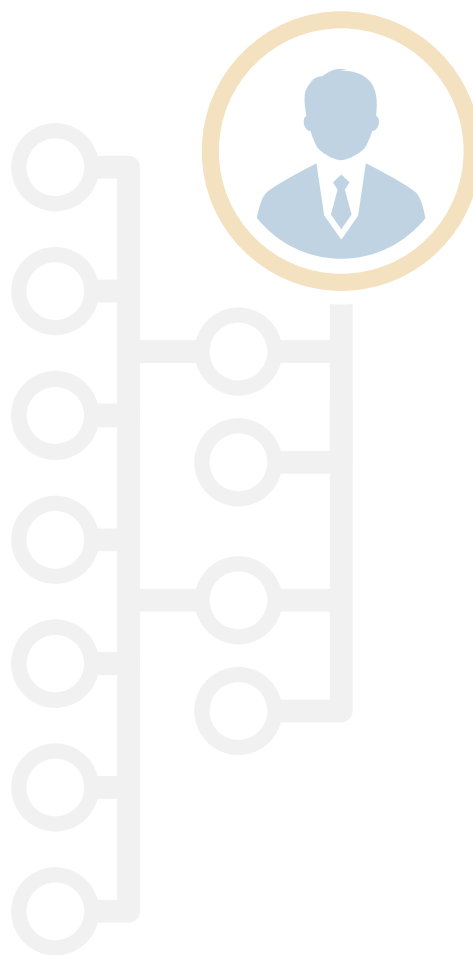
Carlo Montella, Cristina Martorana

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Rispetto a tanti altri studi attivi nel settore, Orrick è riuscito a specializzarsi raggiungendo un eccellente livello di expertise della materia. Gli avvocati, inoltre, sono tutti reattivi, puntuali, precisi e disponibili».



ORRICK

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE A	
Team dedicato	Partner dedicati
13 • 100%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Montella, Cristina Martorana	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE A	
Team dedicato	Partner dedicati
13 • 100%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Montella, Cristina Martorana	

CONTENZIOSO / ARBITRATI A	
Team dedicato	Partner dedicati
13 • 100%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Montella, Cristina Martorana	

OIL & GAS A	
Team dedicato	Partner dedicati
13 • 100%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Montella, Cristina Martorana	

FONTI RINNOVABILI A	
Team dedicato	Partner dedicati
13 • 100%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Montella, Cristina Martorana	

REGULATORY ANTITRUST -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
NOMI PARTNER	
-	

UTILITIES A	
Team dedicato	Partner dedicati
13 • 100%	2 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Montella, Cristina Martorana	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

ORRICK

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Snam



Tipologia di operazione
Oil & gas



Socio di riferimento
Patrizio Messina



Controparte
-



Valore (euro)
130 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione della quota del 20% detenuta da Statoil Holding Netherlands B.V. nella Trans Adriatic Pipeline AG (TAP).



Cliente
DCM Limited e Foresight Group



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili - Finance



Socio di riferimento
Carlo Montella



Controparte
Ashurst, Norton Rose Fulbright, Hogan Lovells, Russo De Rosa



Valore (euro)
40 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito di un'emissione obbligazionaria da parte di TS Energy Italy, controllata italiana del gruppo Zhongli Talesun Solar, specializzato in investimenti nel settore delle energie rinnovabili.



Cliente
Glennmont Partners



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Soci di riferimento
Carlo Montella, Cristina Martorana



Controparte
Hogan Lovells, Chiomenti, BonelliErede



Valore (euro)
416 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in tutte le attività connesse all'acquisizione di un portafoglio di impianti eolici in esercizio per 245 MW da Iberdrola.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

European Energy, SUSI Renewables 2, VEI Capital, Foresight Group.

ORSINGER ORTU

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

SACHA D'ECCLESIIS

| B

Responsabile antitrust dello studio, nell'ultimo anno si è fatto conoscere e apprezzare nel mercato dell'energia. «Esperto, reattivo, pragmatico e sempre disponibile».

RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

C⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità del partner.

NOVITÀ

Ad aprile 2016, **Sacha D'Ecclesiis**, ex Hogan Lovells, è entrato in qualità di partner in Orsingher Ortu. L'avvocato è diventato responsabile dell'area ACT (antitrust, competition & trade) e, nel corso dell'anno, ha seguito numerosi e importanti operatori dell'energia, nazionali e internazionali.



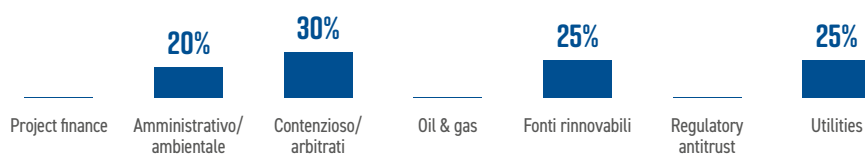
OSBORNE CLARKE

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIOVANNI PENZO

| **B**

«Ha una consolidata esperienza nel settore, preparato, disponibile, flessibile e tempestivo».



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

B⁻



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



OSBORNE CLARKE DIPARTIMENTO

1,3
11% Energy



11
89% Altri settori

4
28,5% Partner

3
21,5% Trainee



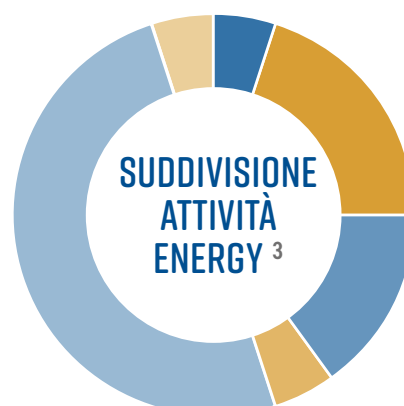
6
42,8% Associate

1
7,2% Counsel

12%
Energy



88%
Altri settori



- nc* Project finance
- nc* Amministrativo/ambientale
- 5% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 15% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 50% Utilities
- 5% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate



Il primo strumento di informazione
sui protagonisti del mondo food



OSBORNE CLARKE DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



GIOVANNI PENZO

NOMI PARTNER



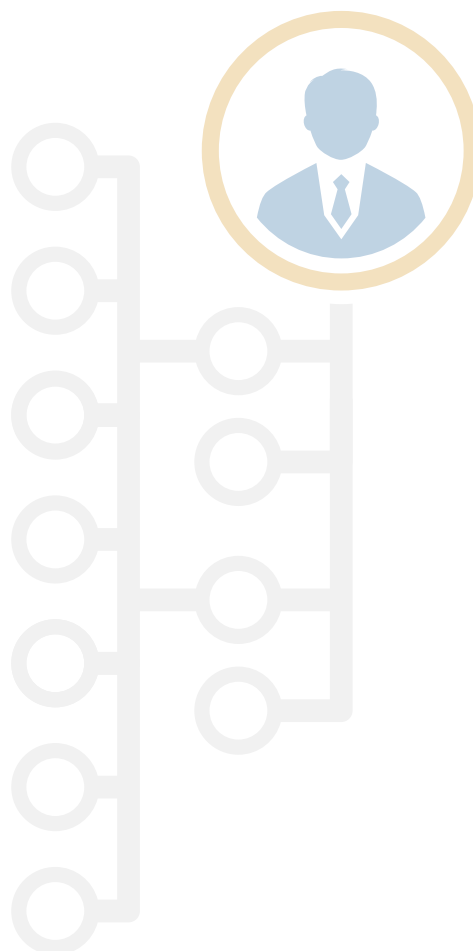
Giovanni Penzo, Riccardo Roversi, Enrico Fabrizi,
Federica Greggio

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Preparazione tecnica, approccio multidisciplinare, profilo commerciale e conoscenza del mercato sono i punti di forza del team».



OSBORNE CLARKE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE

| B

Team dedicato

2 • 14,2%

Partner dedicati

1 • 25%

NOMI PARTNER

Federica Greggio

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE

| C

Team dedicato

3 • 21,2%

Partner dedicati

1 • 25% + **1**

NOMI PARTNER

Giovanni Penzo + Ferdinando Pinto (of counsel)

CONTENZIOSO / ARBITRATI

| B

Team dedicato

5 • 35,7%

Partner dedicati

1 • 25% + **1**

NOMI PARTNER

Giovanni Penzo + Federico Banti (dipartimento litigation)

OIL & GAS

| B

Team dedicato

5 • 35,7%

Partner dedicati

2 • 50%

NOMI PARTNER

Giovanni Penzo, Enrico Fabrizi

FONTI RINNOVABILI

| B

Team dedicato

4 • 28,5%

Partner dedicati

2 • 50%

NOMI PARTNER

Riccardo Roversi, Giovanni Penzo

REGULATORY ANTITRUST

| B

Team dedicato

3 • 21,4%

Partner dedicati

1 • 25%

NOMI PARTNER

Enrico Fabrizi

UTILITIES

| B

Team dedicato

2 • 14,2%

Partner dedicati

1 • 25%

NOMI PARTNER

Giovanni Penzo

TAX

| C

Team dedicato

1 (DIP. TAX)

Partner dedicati

1

NOMI PARTNER

Stefano Guerreschi

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

OSBORNE CLARKE

CLIENTI E MANDATI



Cliente
TES Electro Service



Tipologia di operazione
Utilities - M&A



Socio di riferimento
Riccardo Roversi



Controparte
Bonelli Erede con Terna



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Operazione di aggregazione aziendale in cui lo studio ha assistito i soci TES Electro Service nel conferimento del suo intero capitale sociale nella società Tamini Trasformatori, facente parte del gruppo Terna.



Cliente
Energy Performance Company



Tipologia di operazione
Contenzioso / arbitrati



Socio di riferimento
Federico Banti



Controparte
Selmabipiemme Leasing



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in una controversia arbitrale contro Selmabipiemme Leasing avente a oggetto un contratto di leasing immobiliare.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Operatori, italiani e stranieri, di fonti rinnovabili, oil & gas e utilities.



PAUL HASTINGS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

LORENZO PAROLA



«La sua conoscenza è estremamente vasta e approfondita, e spazia in tutti i segmenti della filiera energetica. È anche un consulente prezioso per compiere scelte strategiche nei mercati esteri».

«Riteniamo che attualmente sia il professionista leader del settore energy in Italia, e pensiamo che tale pensiero sia condiviso dall'ampia maggioranza, se non totalità, dei legali d'azienda di tale industry».

FRANCESCA MORRA



«Affermata ed esperta del settore, ha finezze tecniche molto utili. Per quanto riguarda in particolare il regulatory, rappresenta per noi la professionista di riferimento della materia».

FRANCESCA PETRONIO



«Competente, veloce e disponibile, ha know-how, pragmatismo e customer orientation».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Patrizio Braccioni

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

B⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.



PAUL HASTINGS DIPARTIMENTO

6
Energy



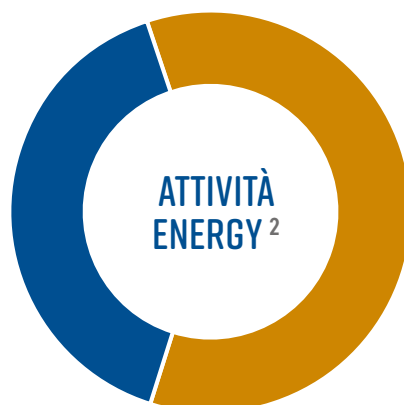
-
Altri settori

2
14,3% Partner



10
71,4% Associate
2
14,3% Trainee

40%
Energy



60%
Altri settori



- 15% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- 10% Regulatory antitrust
- 15% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

PAUL HASTINGS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



LORENZO PAROLA

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| I

Nome. **Andrea Coluzzi**

Carica. **Trainee**

Provenienza. **DLA Piper**

NOMI PARTNER



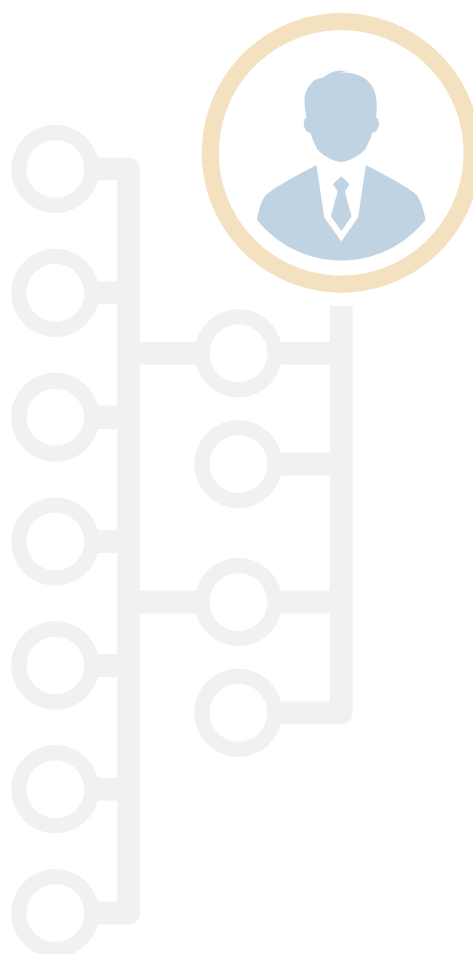
Lorenzo Parola, Bruno Cova

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il rapporto è ottimo sotto sia il punto di vista qualitativo che quello della prontezza e reattività nelle risposte nonché nella precisione e adeguatezza delle stesse. Questi rappresentano pertanto i punti di forza dello studio, e che ha fatto sì che continuiamo a rivolgerci ad esso quale nostro studio di riferimento del settore energy nei mercati italiani».



PAUL HASTINGS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE B	
Team dedicato	Partner dedicati
4 • 28,6%	1 • 50%
NOMI PARTNER	
Lorenzo Parola	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE B	
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 14,3%	1 • 50%
NOMI PARTNER	
Lorenzo Parola	

CONTENZIOSO / ARBITRATI B	
Team dedicato	Partner dedicati
3 • 21,4%	1
NOMI PARTNER	
Francesca Petronio (dal dipartimento litigation)	

OIL & GAS A	
Team dedicato	Partner dedicati
4 • 28,6%	1 • 50%
NOMI PARTNER	
Lorenzo Parola	

FONTI RINNOVABILI A	
Team dedicato	Partner dedicati
3 • 21,4%	1 • 50%
NOMI PARTNER	
Lorenzo Parola	

REGULATORY ANTITRUST B	
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 14,3%	1 • 50%
NOMI PARTNER	
Lorenzo Parola	

UTILITIES A	
Team dedicato	Partner dedicati
1 • 7,1%	1 • 50%
NOMI PARTNER	
Lorenzo Parola	

TAX B	
Team dedicato	Partner dedicati
3 • 21,4%	1
NOMI PARTNER	
Bernadette Accili (dal dipartimento tax)	

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

PAUL HASTINGS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Eiser



Tipologia di operazione
Oil & gas



Socio di riferimento
Lorenzo Parola



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella cessione a Macquarie e Swiss Life dell'intero capitale sociale di Società Gasdotti Italia.



Cliente
Osaka Gas



Tipologia di operazione
Oil & Gas



Socio di riferimento
Lorenzo Parola



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel primo investimento in Italia della società che si è concretizzato nell'acquisizione delle veneta Erogasmet.



Cliente
Herambiente e Quadrifoglio



Tipologia di operazione
Project finance



Socio di riferimento
Lorenzo Parola



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nello sviluppo e finanziamento del termovalorizzatore Q.tHermo a Firenze.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Numerosi operatori italiani e stranieri di fonti rinnovabili, oil & gas e utilities.

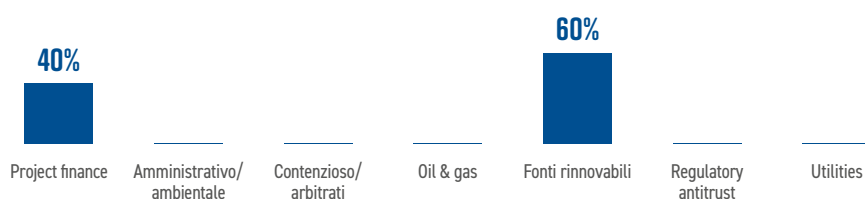
PAVIA E ANSALDO

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MICHELE CICCHETTI

| B

«Business oriented, ha profonde conoscenze tecniche nelle materie in questione abbinate a un senso non comune per gli aspetti commerciali. Avvocato serio, una garanzia per chiudere l'operazione».



CARLO DEL CONTE

| B

«Si lavora bene con lui: disponibile, pratico, ha grandi competenze specifiche tecnico/legali e un buon approccio in ambito commerciale».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Luca Cuomo («serio e preparato»), Guglielmo Fabbriatore («ottimo avvocato»), Francesco Satta («ha grandi competenze gestionali»), Artemis Tiamkaris («disponibile, educata e molto preparata»), Laura Zanin («giovane promettente»).

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

B



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo.

NOVITÀ

Ad aprile 2016, **Francesco Satta** è entrato a far parte del team di Pavia e Ansaldo ricoprendo il ruolo di partner. Con lui, altri due professionisti: **Leonida Cagli** (counsel) e **Michele Brengola** (Associate), tutti provengono da Dla Piper.

PAVIA E ANSALDO DIPARTIMENTO



7
46,7% Partner

2
13,3% Partner



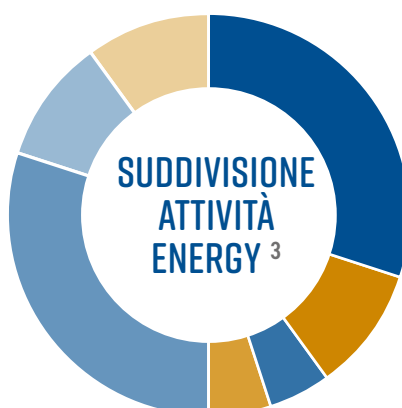
4
26,7% Associate

2
13,3% Counsel

15%
Energy



85%
Altri settori



- 30% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 5% Contenzioso/arbitrati
- 5% Oil & gas
- 30% Fonti rinnovabili
- nc* Regulatory antitrust
- 10% Utilities
- 10% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

PAVIA E ANSALDO DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**CARLO
DEL CONTE** (FOTO),
MICHELE CICCETTI

NOMI PARTNER



Claudio Cera, Michele Cicchetti, Luca Cuomo,
Carlo Del Conte, Meritxell Roca Ortega,
Francesco Satta, Sven von Mensenkampff

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team possiede una conoscenza enciclopedica del diritto civile e della regolamentazione delle fonti rinnovabili, una esperienza sul campo senza pari nell'assistenza ad investitori nel settore energia rinnovabile. Si distingue inoltre per la velocità nella comprensione delle esigenze del cliente da un punto di vista commerciale e per l'implementazioni di queste in una cornice legale protettiva ed efficace al raggiungimento degli obiettivi».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 3

Nome. **Francesco Satta**

Carica. **Partner**

Provenienza. **DLA Piper**

Nome. **Leonida Cagli**

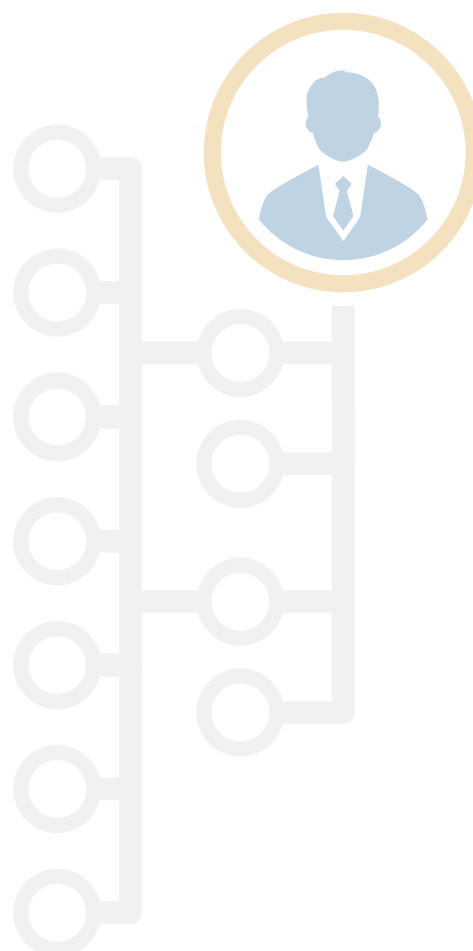
Carica. **Counsel**

Provenienza. **DLA Piper**

Nome. **Michele Brengola**

Carica. **Associate**

Provenienza. **DLA Piper**



PAVIA E ANSALDO

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE | B

Team dedicato

11 · 73,3%

Partner dedicati

4 · 57,1%

NOMI PARTNER

Claudio Cera, Michele Cicchetti, Carlo Del Conte,
Francesco Satta

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato

7 · 46,7%

Partner dedicati

1 · 14,3% + 4

NOMI PARTNER

Carlo Del Conte + Matteo Benozzo (dip. ambientale),
Francesco Bruno (dip. ambientale), Marco Giustiniani
(dip. contenzioso), Nico Moravia (dip. amministrativo)

CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato

2 · 13,3%

Partner dedicati

2

NOMI PARTNER

Marco Giustiniani (dip. contenzioso), Nico Moravia
(dip. amministrativo)

OIL & GAS | C

Team dedicato

5 · 33,3%

Partner dedicati

2 · 28,6%

NOMI PARTNER

Carlo Del Conte, Francesco Satta

FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

15 · 100%

Partner dedicati

7 · 100%

NOMI PARTNER

Claudio Cera, Michele Cicchetti, Luca Cuomo,
Carlo Del Conte, Meritxell Roca Ortega, Francesco Satta,
Sven von Mensenkampff

REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato

3 · 20%

Partner dedicati

1 · 14,3% + 1

NOMI PARTNER

Carlo Del Conte + Filippo Fioretti (dip. antitrust)

UTILITIES | B

Team dedicato

2 · 13,3%

Partner dedicati

1 · 14,3%

NOMI PARTNER

Carlo Del Conte

DIVERSITY COMMITMENT | B

Team dedicato

4 · 26,7%

Partner dedicati

-

NOMI PARTNER

Tancredi Marino (dip. tax)

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

PAVIA E ANSALDO

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Gildemeister



Tipologia di operazione
Project finance



Socio di riferimento
Michele Cicchetti



Controparte
Diversi studi legali locali



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione e finanziamento di diversi progetti in Italia, UK, Turchia e Africa.



Cliente
Finanziaria Internazionale



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Michele Cicchetti



Controparte
Lo Prejato & Rota



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione e finanziamento di un portfolio di impianti fotovoltaici siti in Italia.



Cliente
CFE



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Michele Cicchetti



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione e finanziamento di un portfolio di impianti fotovoltaici siti in Italia.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Numerosi operatori, italiani e stranieri, attivi in tutti i comparti del settore energetico.

PURI BRACCO LENZI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PIETRO BRACCO (TAX)

| AA

«Ha forte competenza su temi di specifico interesse emersi nel corso di una verifica fiscale e una capacità di analisi del problema a 360 gradi».

100%



Tax energy

OTTAVIA ORLANDONI (TAX)

| A

«Ha la capacità di trovare risposte alle problematiche in maniera strategica non perdendo mai di vista il business aziendale».

100%



Tax energy

RATING STUDIO TAX

Media directories

legalcommunity.it

—

A

=

DIPARTIMENTO

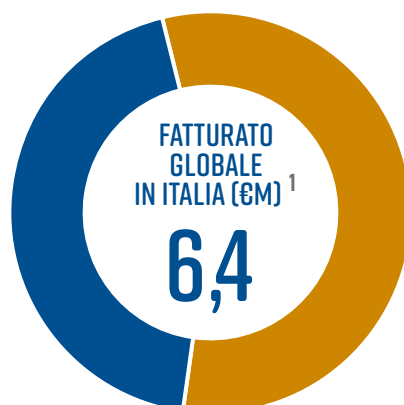
I punti di forza del team sono:

1. specializzazione della materia fiscale nel mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



PURI BRACCO LENZI DIPARTIMENTO

2,8
44% Energy



3,6
56% Altri settori

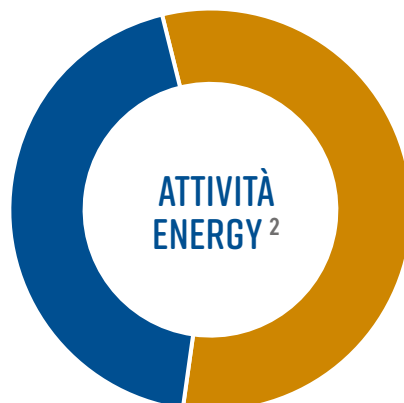
2
20% Partner



6
60% Associate

2
20% Trainee

44%
Energy



56%
Altri settori



● 100% Tax energy

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

PURI BRACCO LENZI DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



PIETRO BRACCO

NOMI PARTNER



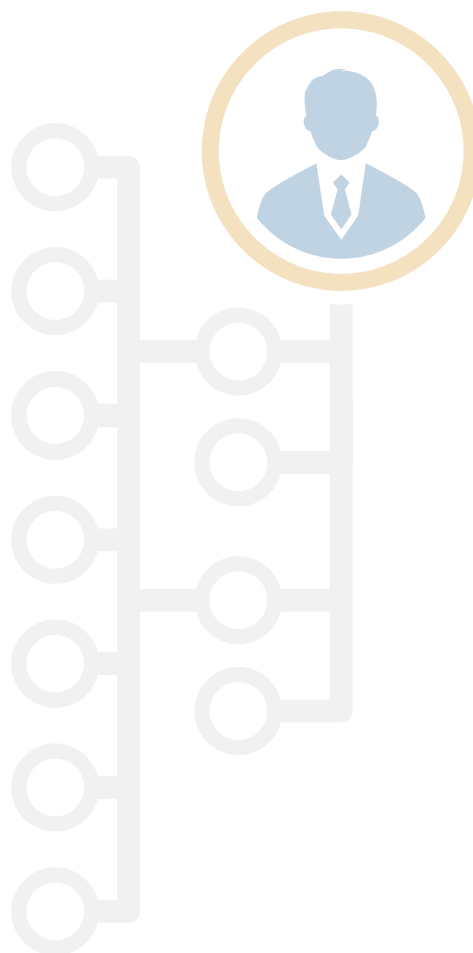
Pietro Bracco, Ottavia Orlandoni

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Per l'ambito tax lo studio costituisce un'eccellenza italiana nel settore energy».



R&P LEGAL

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MARIA CRISTINA BREIDA

| **B**

«Ha una competenza tecnica che le consente di interfacciarsi direttamente con ingegneri e HSE manager e di seguire quindi le necessità specifiche del cliente. Offre inoltre una disponibilità immediata».

«Preparata, disponibile, ascolta molto e comprende al volo le esigenze del cliente».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

-

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

C⁺

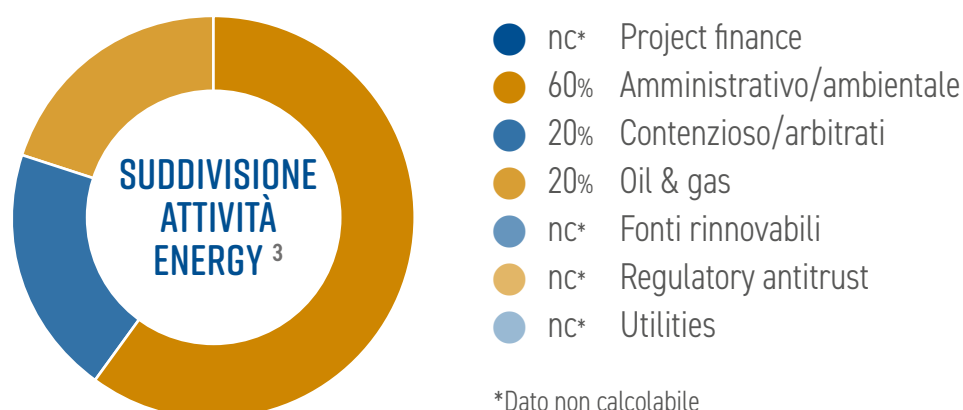
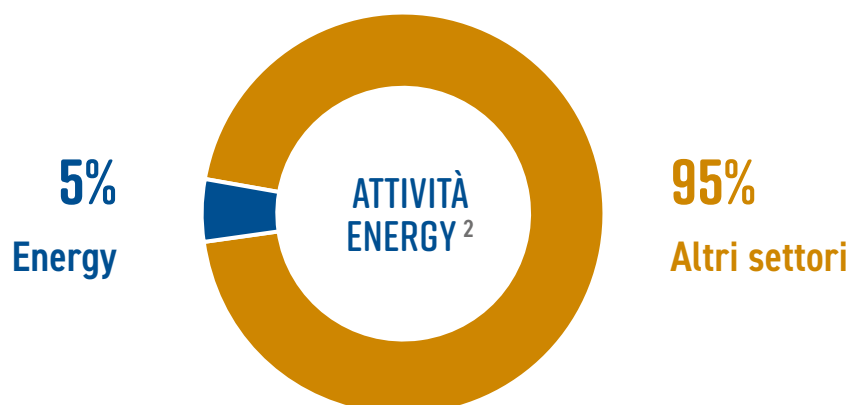
DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



R&P LEGAL DIPARTIMENTO



*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

R&P LEGAL DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**MARIA CRISTINA
BREIDA**

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 2

Nome. **Nicola Tursi**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Giuseppe Bovenzi**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

NOMI PARTNER



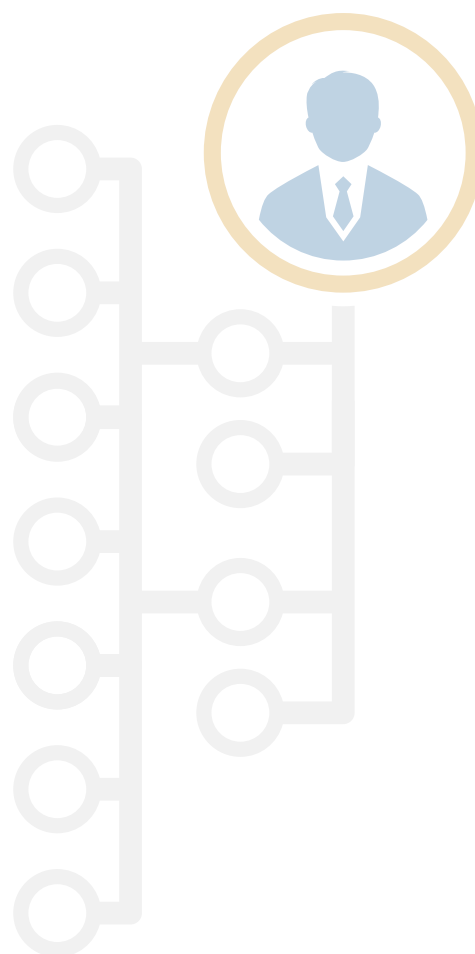
Maria Cristina Breida, Lorenzo Lamberti,
Piero Magri, Giuseppe Vaciago

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Lo studio è tra i nostri preferred counsel: offre un servizio di rilievo, ottima qualità sia per il profilo tecnico che per quello legale».



R&P LEGAL

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE

| -

Team dedicato

-

Partner dedicati

-

NOMI PARTNER

-

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE

| C

Team dedicato

5 · 45,4%

Partner dedicati

1 · 25%

NOMI PARTNER

Maria Cristina Breida

CONTENZIOSO / ARBITRATI

| C

Team dedicato

5 · 45,4%

Partner dedicati

1 · 25%

NOMI PARTNER

Maria Cristina Breida

OIL & GAS

| B

Team dedicato

6 · 54,5%

Partner dedicati

2 · 50%

NOMI PARTNER

Maria Cristina Breida, Lorenzo Lamberti

FONTI RINNOVABILI

| C

Team dedicato

5 · 45,4%

Partner dedicati

1 · 25%

NOMI PARTNER

Maria Cristina Breida

REGULATORY ANTITRUST

| -

Team dedicato

-

Partner dedicati

-

NOMI PARTNER

-

UTILITIES

| C

Team dedicato

4 · 36,4%

Partner dedicati

2 · 50%

NOMI PARTNER

Maria Cristina Breida, Lorenzo Lamberti

PENALE

| B

Team dedicato

6 · 54,5%

Partner dedicati

3 · 75%

NOMI PARTNER

Piero Magri, Giuseppe Vaciago, Maria Cristina Breida

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

RÖDL & PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

ROBERTO PERA

| **B**

«Possiede capacità tecniche e un approccio pragmatico e reattivo».

STEFAN BRANDES

| **B**

«Ottimo professionista, sempre presente e disponibile».



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



Il team energy dello studio è particolarmente attivo nel settore delle fonti rinnovabili. Secondo il mercato gli avvocati dedicati alla materia sono «reattivi, specializzati, disponibili e hanno una vasta conoscenza del mercato».

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

B⁻

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.

STUDIO LEGALE BANA

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

ANTONIO BANA

| **A**

«Ha grande expertise nel settore, oltre a skills tecniche». Segue procedimenti penali di rilevanza mediatica.

100%



Penale energy

GIACOMO GUALTIERI

| **B**

«Professionale, reattivo, sempre disponibile, conosce molto bene il mercato».

100%



Penale energy

RATING STUDIO PENALE

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

A

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



STUDIO LEGALE BANA DIPARTIMENTO



5
45,4% Partner

4
36,4% Counsel

2
18,2% Counsel



● 100% Penale energy

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

STUDIO LEGALE BANA

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



NOMI PARTNER



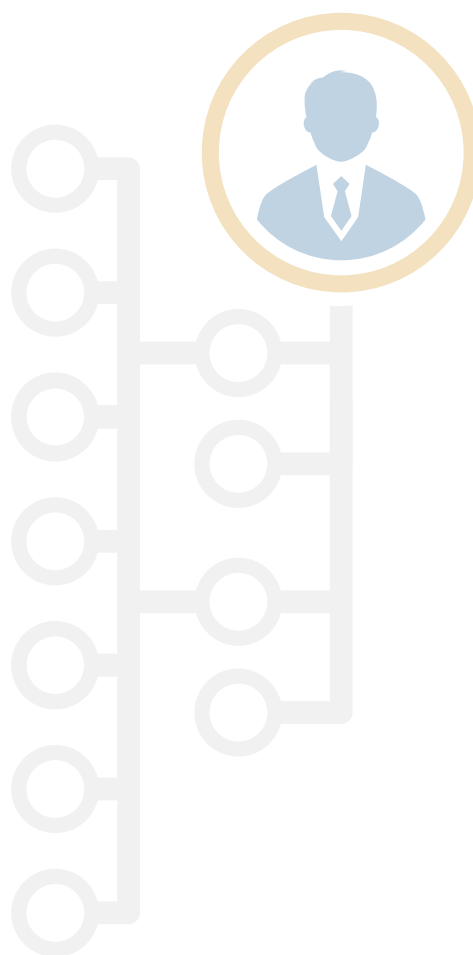
Giovanni Bana, Giuseppe Bana,
Giacomo Gualtieri, Antonio Bana, Marcello Bana

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



Lo studio affianca operatori dell'energia in procedimenti penali che spaziano dall'omicidio colposo agli infortuni sul lavoro. «Team efficiente, esperto e reattivo».



TODARELLO & PARTNERS

**“Un team di avvocati appassionati e dinamici
la cui solida esperienza consente di individuare
il miglior risultato possibile per il cliente”**

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

A⁺

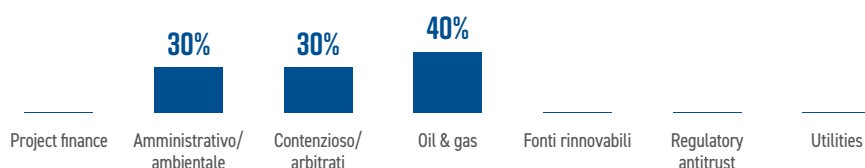
=

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

FABIO TODARELLO

| A

«Pragmatismo, conoscenza della materia, comprensione del business e delle specifiche esigenze aziendali, i suoi punti di forza».


MASSIMO COLICCHIA

| B

«Operato soddisfacente: prontezza di risposta e specifica competenza della materia trattata».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Andrea Conforto («giovane da segnalare che spesso coadiuva l'avvocato Todarello»).



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo;
6. buon rapporto qualità-prezzo.

CONTATTI

**Todarello & Partners
Studio Legale Associato**

Piazza Velasca 4,
20122 Milano

Tel. 02 – 72.00.26.29 /
72.00.06.83

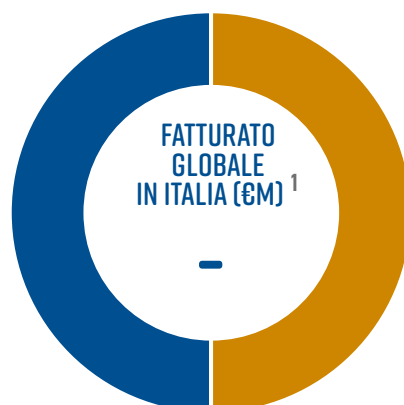
Fax 02 – 72.00.69.77

www.tpalex.eu

TODARELLO & PARTNERS

DIPARTIMENTO

50% Energy



50% Altri settori

4
16% Partner



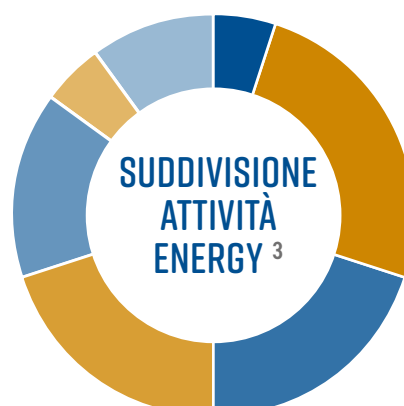
19
76% Associate

2
8% Trainee

50%
Energy



50%
Altri settori



- 5% Project finance
- 25% Amministrativo/ambientale
- 20% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 15% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 10% Utilities

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

TODARELLO & PARTNERS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



FABIO TODARELLO

NOMI PARTNER



Fabio Todarello, Massimo Colicchia,
Giuseppe Fuda, Federico Novelli

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Lo studio ha un know-how consolidato nel tempo nel settore oil & gas, una conoscenza capillare e una solida specializzazione nella materia. Buon rapporto qualità-prezzo e ottima gestione del contenzioso amministrativo».

«Riteniamo che lo studio possa essere annoverato, nel settore energy, tra i più qualificati a livello nazionale. L'attuale permanere del rapporto con lo studio sia per le attività di consulenza e sia per il supporto giurisdizionale conferma l'apprezzamento positivo. Lo studio, oltre a caratterizzarsi per un elevato livello di specializzazione nel settore energy, risponde con prontezza e competenza alle varie richieste inoltrate dalla società».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 2

Nome. **Andrea Salierno**

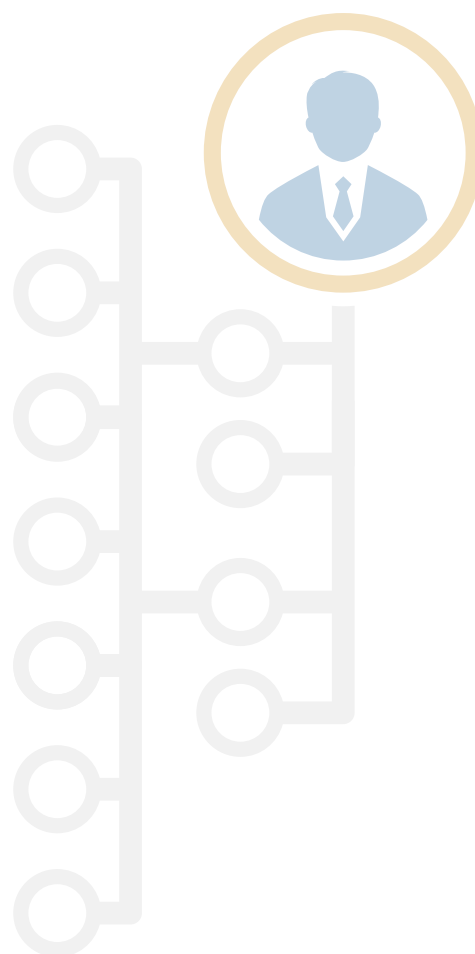
Carica. **Trainee**

Provenienza. **Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano**

Nome. **Andrea Gregorio**

Carica. **Trainee**

Provenienza. **Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano**



TODARELLO & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE | B

Team dedicato
5 · 20%

Partner dedicati
2 · 50%

NOMI PARTNER

Giuseppe Fuda, Fabio Todarello

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato
9 · 36%

Partner dedicati
3 · 75%

NOMI PARTNER

Fabio Todarello, Massimo Colicchia, Federico Novelli

CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato
19 · 76%

Partner dedicati
4 · 100%

NOMI PARTNER

Fabio Todarello, Massimo Colicchia, Federico Novelli,
Giuseppe Fuda

OIL & GAS | A

Team dedicato
15 · 60%

Partner dedicati
4 · 100%

NOMI PARTNER

Fabio Todarello, Massimo Colicchia, Federico Novelli,
Giuseppe Fuda

FONTI RINNOVABILI | B

Team dedicato
8 · 32%

Partner dedicati
3 · 75%

NOMI PARTNER

Fabio Todarello, Massimo Colicchia, Federico Novelli

REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato
4 · 16%

Partner dedicati
2 · 50%

NOMI PARTNER

Fabio Todarello, Massimo Colicchia

UTILITIES | B

Team dedicato
10 · 40%

Partner dedicati
2 · 50%

NOMI PARTNER

Fabio Todarello, Federico Novelli



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

TODARELLO & PARTNERS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Italgas Reti



Tipologia di operazione
Oil & gas - Amministrativo



Socio di riferimento
Fabio Todarello, Giuseppe Fuda



Controparte
Comune di Venezia



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza avanti al TAR Veneto nel giudizio promosso dalla società avverso il bando di gara pubblicato dal Comune di Venezia avente ad oggetto "affidamento in concessione del servizio di distribuzione del gas naturale nell'ambito territoriale di Venezia 1 – Laguna Veneta".



Cliente
Sorgenia



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili - Amministrativo



Socio di riferimento
Massimo Colicchia



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'analisi e verifica di tutti gli aspetti legali riguardanti il lancio di una nuova offerta di somministrazione di energia elettrica e gas, sottoscrivibile interamente online.



Cliente
Eni



Tipologia di operazione
Oil & gas - Contenzioso



Socio di riferimento
Fabio Todarello



Controparte
GSE



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Impugnazione avanti al TAR Lazio del provvedimento del GSE di rigetto della proposta di progetto e di programma di misura (PPPM) relativa a uno degli impianti di raffinazione ENI tra i più importanti d'Europa.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

A2A, Energetic Source, Rtr Rete Rinnovabile, Snam, Edison.

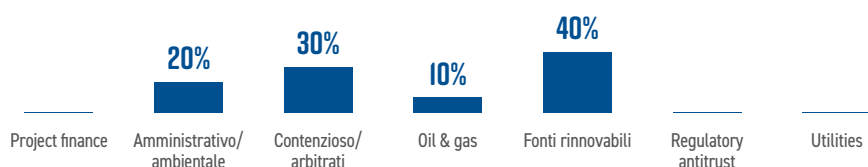
TONUCCI & PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PASQUALE SILVESTRO

| A

«Ha una conoscenza approfondita delle dinamiche del mercato delle rinnovabili. Possiede inoltre: analiticità, praticità e skills relazionali».



RICHARD CONRAD MORABITO

| B

«Proattivo ed efficace, ha un'ampia esperienza nel settore e assicura puntualità nello svolgimento del servizio».

ALBERTO FANTINI

| C

«Efficiente, veloce, competente e affidabile».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Lucilla Musu («giovane promettente»)

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

B

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo.



TONUCCI & PARTNERS DIPARTIMENTO

1,6
7,1% Energy



20,9
92,9% Altri settori

4
25% Partner



12
75% Associate

7%
Energy



93%
Altri settori



- 10% Project finance
- 20% Amministrativo/ambientale
- 20% Contenzioso/arbitrati
- 10% Oil & gas
- 30% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 2% Utilities
- 3% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

TONUCCI & PARTNERS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**PASQUALE
SILVESTRO**

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| I

Nome. **Cecilia Mambrini**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Fontana Galli**

NOMI PARTNER



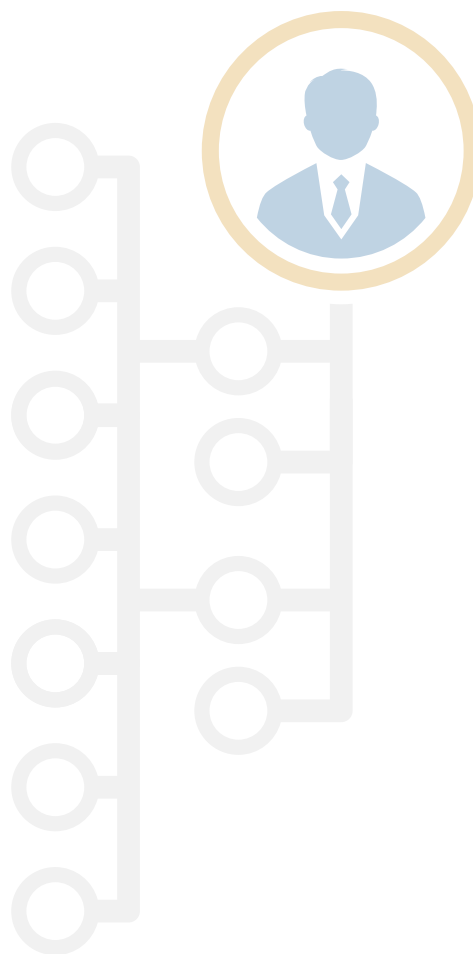
Pasquale Silvestro, Alberto Fantini, Richard Conrad Morabito, Stefano Lucarini

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Esperienza, preparazione specifica di settore, team multidisciplinare e network sono i punti di forza dello studio».



TONUCCI & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE | B

Team dedicato
9 · 56,2%

Partner dedicati
2 · 50% + 2

NOMI PARTNER

Richard Conrad Morabito, Stefano Lucarini
+ Livio Esposizione (dip. corporate M&A), Pietro Rossi
(dip. finance)

CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato
5 · 31,2%

Partner dedicati
2 · 50%

NOMI PARTNER

Pasquale Silvestro, Alberto Fantini

FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato
13 · 81,2%

Partner dedicati
3 · 75%

NOMI PARTNER

Pasquale Silvestro, Richard Conrad Morabito,
Stefano Lucarini

UTILITIES | B

Team dedicato
6 · 37,5%

Partner dedicati
2 · 50% + 1

NOMI PARTNER

Richard Conrad Morabito, Stefano Lucarini + Mario Tonucci
(dip. corporate M&A)

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato
5 · 31,2%

Partner dedicati
2 · 50%

NOMI PARTNER

Pasquale Silvestro, Alberto Fantini

OIL & GAS | B

Team dedicato
3 · 18,7%

Partner dedicati
1 · 25%

NOMI PARTNER

Pasquale Silvestro

REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato
4 · 25%

Partner dedicati
1

NOMI PARTNER

Giorgio Alù (dip. diritto della concorrenza)

TAX | C

Team dedicato
1

Partner dedicati
-

NOMI PARTNER

Massimiliano Troiani (of counsel)

EFFICIENZA ENERGETICA | A

Team dedicato
NUMERO VARIABILE

Partner dedicati
2 · 50%

NOMI PARTNER

Richard C. Morabito, Pasquale Silvestro

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

TONUCCI & PARTNERS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Istituto di credito



Tipologia di operazione
Project finance



Socio di riferimento
Stefano Lucarini



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per la strutturazione di una operazione di finanziamento per la realizzazione di tre impianti fotovoltaici.



Cliente
Operatore fonti rinnovabili



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili - Contenzioso



Socio di riferimento
Pasquale Silvestro



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione all'eventuale modifica dei contratti di concessione conclusi con le autorità locali aventi come oggetto dei terreni per impianti fotovoltaici.



Cliente
Azienda operante nella grande distribuzione



Tipologia di operazione
Efficienza energetica



Socio di riferimento
Richard C. Morabito



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito della realizzazione di alcuni interventi di efficientamento energetico da effettuarsi in un punto vendita.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Società italiane e straniere attive in tutti i comparti del settore: fonti rinnovabili, oil & gas e utilities.

WATSON FARLEY & WILLIAMS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

EUGENIO TRANCHINO

| A

«Affidabile, disponibile e puntuale, sempre presente in prima persona su ogni operazione. Ha conoscenza del mercato e grande competenza tecnica».

PIERPAOLO MASTROMARINI

| A

«Ha un'ottima capacità relazionale, multitasking e problem solver. Assicura tempestività massima e reattività immediata».

FRANCESCO DIALTI

| C

«Concreto e pragmatico».

TIZIANA MANENTI

| C

«Orientata al cliente, veloce e disponibile».

ELVEZIO SANTARELLI

| C

«Ha un'ottima competenza giuridica».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Michele Arruzzolo, Carlo Cosmelli, Luca Sfrecola

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B⁻A⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

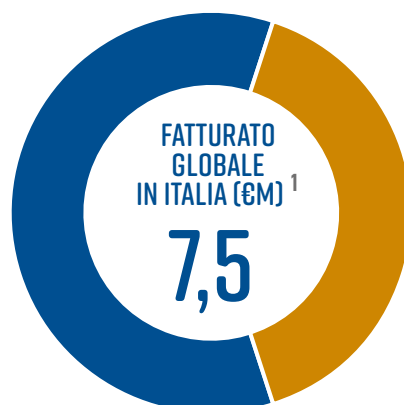
1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo;
6. buon rapporto qualità-prezzo.

NOVITÀ

Nel corso dell'anno lo studio ha reclutato 8 professionisti, tra counsel, associate e trainee, provenienti da diversi studi legali. Con i nuovi innesti, team adesso conta 27 professionisti.

WATSON FARLEY & WILLIAMS DIPARTIMENTO

4,5
60% Energy



3
40% Altri settori

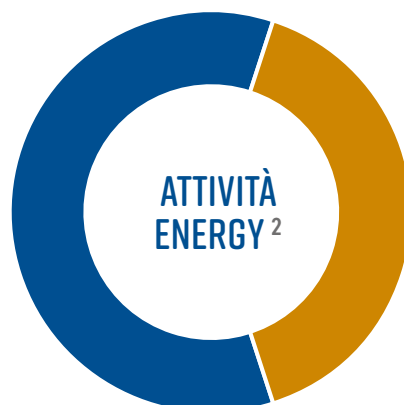
10
37,1% Partner



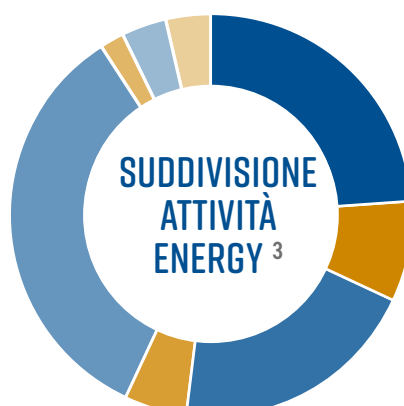
5
18,5% Associate

7
25,9% Trainee

60%
Energy



40%
Altri settori



- 24% Project finance
- 8% Amministrativo/ambientale
- 20% Contenzioso/arbitrati
- 5% Oil & gas
- 34% Fonti rinnovabili
- 2% Regulatory antitrust
- 3,5% Utilities
- 3,5% Tax

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

WATSON FARLEY & WILLIAMS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**EUGENIO
TRANCHINO**

NOMI PARTNER



Eugenio Tranchino, Elvezio Santarelli,
Francesco DIALTI, Tiziana Manenti,
Pierpaolo Mastromarini

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«I professionisti dello studio sono preparati, attenti ai dettagli e affidabili. Nel corso degli anni di collaborazione hanno sempre dimostrato una grande disponibilità, offrendo soluzioni tempestive e garantendo un'alta e puntuale qualità dei contenuti».

«Collaborazione proficua e condivisione degli obiettivi con le modalità e le tempistiche richieste dai progetti. Comprovate competenze, feedback in linea con le tempistiche stringenti dettate dai clienti».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 8

Nome. **Giuseppe Franch**

Carica. **Counsel**

Provenienza. **Allen & Overy**

Nome. **Anthony Bellacci**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Chiomenti**

Nome. **Raffaella Colamarino**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Tamburro**

Nome. **Giorgia Gentilini**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

Nome. **Vittoria Romagnoli**

Carica. **Trainee**

Provenienza. **Stufano Gigantino Cavallaro**

Nome. **Bianca Lombardo**

Carica. **Trainee**

Provenienza. **Aon Spa**

Nome. **Diego Rovelli**

Carica. **Trainee**

Provenienza. **Portale Studio Legale**

Nome. **Paolo Gallarà**

Carica. **Trainee**

Provenienza. **Gianni Orgoni Grippo Cappelli**

WATSON FARLEY & WILLIAMS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

PROJECT FINANCE A	
Team dedicato	Partner dedicati
7 • 25,9%	2 • 40%
NOMI PARTNER	
Eugenio Tranchino, Pierpaolo Mastromarini	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE B	
Team dedicato	Partner dedicati
7 • 25,9%	1 • 20%
NOMI PARTNER	
Tiziana Manenti	

CONTENZIOSO / ARBITRATI B	
Team dedicato	Partner dedicati
4 • 14,8%	1 • 20%
NOMI PARTNER	
Elvezio Santarelli	

OIL & GAS A	
Team dedicato	Partner dedicati
27 • 100%	5 • 100%
NOMI PARTNER	
Eugenio Tranchino, Elvezio Santarelli, Francesco Dianti, Tiziana Manenti, Pierpaolo Mastromarini	

FONTI RINNOVABILI A	
Team dedicato	Partner dedicati
27 • 100%	5 • 100%
NOMI PARTNER	
Eugenio Tranchino, Elvezio Santarelli, Francesco Dianti, Tiziana Manenti, Pierpaolo Mastromarini	

REGULATORY ANTITRUST B	
Team dedicato	Partner dedicati
4 • 14,8%	1 • 20%
NOMI PARTNER	
Elvezio Santarelli	

UTILITIES A	
Team dedicato	Partner dedicati
27 • 100%	5 • 100%
NOMI PARTNER	
Eugenio Tranchino, Elvezio Santarelli, Francesco Dianti, Tiziana Manenti, Pierpaolo Mastromarini	

TAX B	
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 74%	-
NOMI PARTNER	
Giuseppe Franch (Counsel)	

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

WATSON FARLEY & WILLIAMS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Pietro Barbaro



Tipologia di operazione
Oil & gas



Socio di riferimento
Eugenio Tranchino



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella costituzione di una joint-venture strategica con Rosneft Oil Company Company.



Cliente
BayWa r.e.



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Pierpaolo Mastromarini



Controparte
Hogan Lovells



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione di Kenergia Sviluppo, società che si occupa di servizi di manutenzione e gestione di impianti fotovoltaici.



Cliente
Capital Stage



Tipologia di operazione
Fonti rinnovabili



Socio di riferimento
Tiziana Manenti



Controparte
Orrick



Valore (euro)
65,4 milioni

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'accordo di acquisizione di quattro parchi fotovoltaici in Piemonte da parte di un importante gruppo industriale.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Intesa Sanpaolo, Belenergia, Greentech Energy Systems, Pavia Acque, Rwe Supply & Trading GmbH.

*ne combiniamo
di tutti
i colori*





LA RIVISTA GRATUITA DA PORTARE SEMPRE CON TE



Cerca legalcommunity su



e seguici su



Per abbonarsi alla versione cartacea scrivere a
info@lcpublishinggroup.it