

TAX REPORT 2014

THE BEST IN ITALY



Milano · Londra · Parigi · Francoforte · Mosca · Cracovia · Dubai · Tokyo · Hong Kong · New York · Rio de Janeiro

SOLUZIONI PAPERLESS



IL RATING E IL GIUDIZIO DEL MERCATO SUI PROTAGONISTI DEL SETTORE

Il terzo report del *centro ricerche di legalcommunity.it* è focalizzato sul mondo tax. Anche in questo rapporto, attraverso un'attività di ricerca sul settore, è stato determinato il rating che gli operatori del mercato fiscale attribuiscono ai propri advisor e alle loro performance.

Il tax è un settore ricco e in crescita. E' il primo e più importante dato emerso dalle stime del centro ricerche. La practice muove un giro d'affari, in Italia, pari a 361 milioni di euro. Il dato è stato elaborato sul campione dei primi 25 studi specializzati nella materia o con un dipartimento dedicato. Tale cifra pesa per oltre il 37,8% del giro d'affari totale degli studi che se ne occupano.

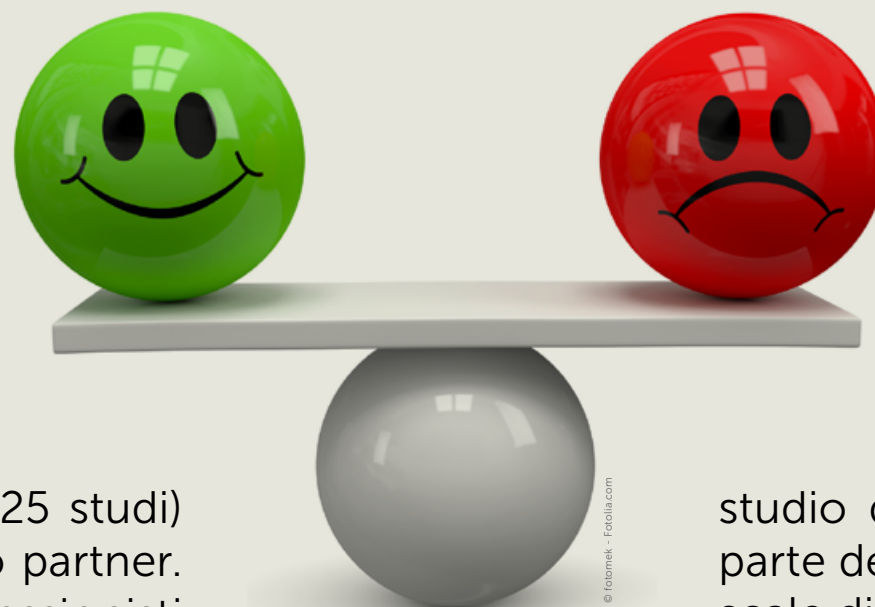
Il primo della lista, per volume di ricavi ottenuti nel 2013, è Pirola Pennuto Zei, con i suoi 97 milioni. La top ten è occupata solo da studi specialisti del calibro di Maisto (31mln), Di Tanno (14,5 mln) e Tremonti Vitali (21,4), comprese due delle big four. L'unica eccezione è Bonelli Erede Pappalardo che, con i suoi 15 milioni di ricavi, si posiziona al sesto posto. Del resto il tax è stata una delle practice più proficue per la law firm italiana nel 2013. Il positivo trend di crescita della materia fiscale va di pari passo con l'incremento sostanziale di mandati e incarichi in materia finance, registrato sempre nel corso del 2013. Il supporto fiscale in operazioni finance (dal banking al project, passando per tutte le declinazioni del capital markets) è di fondamentale importanza per il successo delle operazioni stesse. Motivo per cui studi dalla vocazio-



ne finance (i quattro magic circle prima di tutto, ma anche Simmons & Simmons e l'italiano Chiomenti) hanno anche un dipartimento tax strutturato e con competenze riconosciute dal mercato che spesso lavora al fianco del team finance.

Il totale dei professionisti dedicati alla materia (sempre basandoci sui 25 studi) è pari a 1537 unità, di questi 250 sono partner. Sempre guardando alle medie, i professionisti del tax, nell'ultimo anno, sono riusciti a superare quelli del finance nella capacità di fatturare. I ricavi per partner tax, infatti, superano mediamente gli 1,4 milioni di euro, mentre quelli per socio finance si attestano attorno agli 1,2 milioni.

A proposito di partner, numerosi sono stati i casi di passaggi di poltrona avvenuti tra il 2013 e il 2014. Dato importante che dimostra la dinamicità e l'evoluzione della materia, oltre che la capacità di generare fatturato. Tutti i casi di cambio di casacca sono riportati nelle rispettive schede, anche quelli più recenti avvenuti nel corso del 2014. In questo caso, però, ingressi ed uscite non sono stati presi in considerazione ai fini del rating, in quanto il periodo di riferimento dell'attività di ricerca è l'intero anno 2013 (come specificato nella nota, a fianco). Il colpo grosso lo ha fatto sicuramente Macchi di Cellere Gange-mi che, dopo aver perso pezzi negli ultimi anni (in particolare il team guidato da **Quirino Imbimbo**), ha aperto le porte ad un importante spin off proveniente da Di Tanno e



associati. Si tratta del team guidato da **Stefano Petrecca**, storico braccio destro del fondatore dello studio **Tommaso Di Tanno**, composto da circa 10 professionisti.

Altro caso importante è stato l'uscita di **Paola Flora**, ex socio responsabile del dipartimento tax di Ashurst (nonché l'unica professionista dello

studio dedicata alla materia), passata dall'altra parte della barricata diventando responsabile fiscale di Ubi.

Ma ancora: **Monica Pennesi**, specializzata in fiscalità internazionale, passata da Dla Piper in Baker & McKenzie; **Ernesto Sellitto**, ex Osborne Clarke, esperto nel contenzioso tributario, andato a rafforzare la sede di Milano di Loconte & partners; **Luigi Merola**, ex equity partner di Dattilo & associati, passato nelle fila di Nctm.

Tutto questo e altro ancora nel primo report sul tax di legalcommunity.it che, come sempre, offre una fotografia del mercato attraverso i suoi protagonisti.

Buona lettura.

NOTA BENE: I dati presenti sono riferiti all'anno 2013. Nel frattempo alcuni studi potrebbero avere perso dei soci o modificato leggermente il proprio assetto. I principali cambi di poltrona sono, comunque, segnalati nelle rispettive schede.

vincenzo.rozzo@legalcommunity.it



NUOVA BMW SERIE 4 CABRIO. DISEGNATA PER SENTIRSI LIBERI.

Prendete posto nella prima Cabrio disponibile anche con sistema di trazione integrale intelligente BMW xDrive.

SCOPRITELA IN TUTTE LE CONCESSIONARIE BMW.

BMW EfficientDynamics
Meno emissioni. Più piacere di guidare.

Consumo di carburante ciclo misto (litri/100km) 4,8 – 8,4; emissioni CO₂ (g/km) 127 – 195.

BMW Financial Services: la più avanzata realtà nei servizi finanziari. BMW raccomanda **EDGE PROFESSIONAL**.

INDICE

Allen & Overy.....	9	Hogan Lovells.....	61
Andreani	13	Loconte & Partners.....	65
Ashurst.....	17	Maisto E Associati	69
Baker & Mckenzie	21	Mcdermott Will & Emery	73
Bonelli Erede Pappalardo.....	25	Nctm	77
Cba	29	Orrick Herrington & Sutcliffe	81
Chiomenti	33	Pedersoli e Associati	85
Clifford Chance.....	37	Pirola Pennuto Zei & Associati	89
Cms	41	Rödl & Partner	93
Di Tanno e Associati.....	45	Russo De Rosa Associati.....	97
Dla Piper	49	Simmons & Simmons	102
Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners	53	Tremonti Vitali Romagnoli Piccardi E Associati	106
Grimaldi Studio Legale	57	Altri Protagonisti	110





finance community

**Il primo strumento di informazione
sui protagonisti del mercato finanziario**

www.financecommunity.it

Per accedere a *financecommunity.it*, utilizza la tua username e password di *legalcommunity.it*

CHIAVE DI LETTURA

RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B-

I valori sono A, B, C e corrispondono alle fasce di posizionamento degli studi attivi nel Tax nelle **classifiche più prestigiose del mercato legale** (Chambers & Partners e Legal 500).

- A.** Prima fascia
- B.** Seconda fascia
- C.** Terza fascia

I valori A, B, C sono determinati dalla **MEDIA DELLE VALUTAZIONI** (A, B, C) attribuite nei singoli campi di specializzazione della materia (Contenzioso, Consulenza, Transfer pricing, Fiscalità finanziaria, Fiscalità delle ristrutturazioni).

Nello specifico:

A. Lo studio ha una consolidata presenza sul mercato con una notevole quantità di mandati ottenuti da clienti leader nel settore; capacità trasversali da parte del team che opera in tutte le sub-specializzazioni della materia; riconoscimento diffuso e "alta" reputazione evidenziata dai propri clienti, da quelli della controparte e, in generale, da tutti gli operatori del settore interpellati dal centro-ricerca, compresi i concorrenti.

B. Lo studio è presente e attivo sul mercato; la competenza del team ha punte di eccellenza focalizzate in una o più, ma non in tutte, le sub-specializzazioni; ha un riconoscimento consolidato e parzialmente diffuso, ottenuto soprattutto dai propri clienti e da quelli della controparte.

C. Lo studio è presente e attivo sul mercato; l'expertise del team ha una un'eccellenza focalizzata in una specifica area del settore; il riconoscimento arriva soprattutto dai propri clienti.

TAX REPORT 2014



Tax Report 2014 - The Best in Italy
è una newsletter di legalcommunity.it

Direttore
nicola.dimolfetta@legalcommunity.it

Centro Ricerche
vincenzo.rozzo@legalcommunity.it

Grafica e impaginazione
grafica@legalcommunity.it
Hicham R. Haidar Diab • www.Kreita.com
Foto copertina: © videodoctor - Fotolia.com

Legalcommunity S.r.l. • Via Savona, 123
20144 Milano • Tel. 02.84.24.38.89
info@legalcommunity.it
www.legalcommunity.it

Amministratore unico
aldo.scaringella@legalcommunity.it

Eventi e Comunicazione
stefania.bonfanti@legalcommunity.it

Per informazioni e pubblicità
mag@legalcommunity.it

PROFILO STUDIO

Il team tax della sede italiana della law firm conta 7 professionisti guidati dai partner **Francesco Bonichi** e **Francesco Guelfi**. Entrambi hanno ricevuto un feedback positivo dal mercato. Lo studio opera su tutti i fronti, ma il fiore all'occhiello dell'attività è la fiscalità finanziaria. Il team assiste infatti, in qualità di consulente fiscale, l'emittente o i dealers, nella strutturazione e realizzazione delle principali emissioni di obbligazioni e di titoli di capitalizzazione emessi da banche italiane, anche in conformità alle recenti disposizioni regolamentari comunitarie. Ha seguito inoltre le obbligazioni corporate ed altri titoli ibridi da parte di numerose società italiane, tra cui UniCredit (1 miliardo di euro), Telecom Italia (750 milioni di euro), A2A (1,5 miliardi di euro), Ferrovie dello Stato Italiane (750 milioni di euro) ecc., per un valore di diversi miliardi di euro. Tutte le operazioni hanno avuto ampia risonanza nella stampa italiana specializzata e non, per le loro caratteristiche innovative o per la notorietà dell'emittente e delle banche coinvolte.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

FRANCESCO BONICHI, FRANCESCO GUELF

«I professionisti hanno sempre risposto alle aspettative. Hanno competenze tecniche, un approccio business oriented e sono inoltre persone di qualità, disponibili e rapidi nel dare pareri precisi».



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il team opera a tutto campo, ed è stato apprezzato da operatori bancari. Per quanto riguarda i costi, «sono disponibili al dialogo».

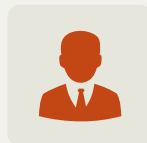
DIPARTIMENTO TAX



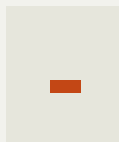
CAPI DIPARTIMENTO



**FRANCESCO
BONICHI** (in foto),
**FRANCESCO
GUELF**

NOMI
PARTNER

Francesco Bonichi,
Francesco Guelfi

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

2

28,6%
Partner

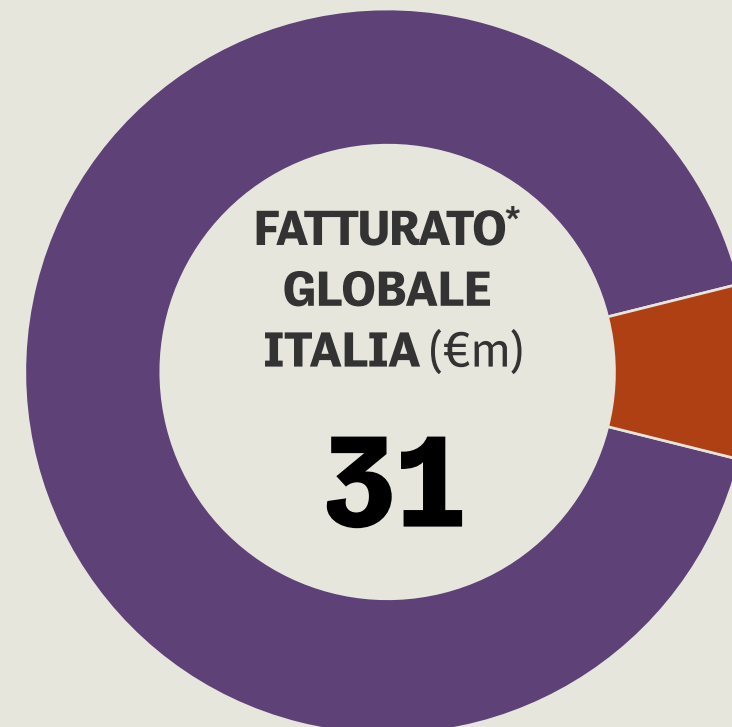


5

71,4%
Associate

28,5

92%
Altri settori



2,5

8%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

B



Team dedicato

5 · 71,4%

Partner dedicati

2 · 100%

Nomi partner

Francesco Bonichi,
Francesco Guelfi

CONSULENZA

C



Team dedicato

7 · 100%

Partner dedicati

2 · 100%

Nomi partner

Francesco Bonichi,
Francesco Guelfi

TRANSFER PRICING

B



Team dedicato

4 · 57,1%

Partner dedicati

2 · 100%

Nomi partner

Francesco Bonichi,
Francesco Guelfi

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

7 · 100%

Partner dedicati

2 · 100%

Nomi partner

Francesco Bonichi,
Francesco Guelfi

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B



Team dedicato

5 · 71,4%

Partner dedicati

2 · 100%

Nomi partner

Francesco Bonichi, Francesco Guelfi



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Citigroup



Tipologia operazione
Consulenza



Soci di riferimento
**Francesco Bonichi,
Francesco Guelfi**



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza a Citigroup nell'implementazione su scala globale delle condizioni richieste dall'applicazione in Italia dell'imposta sulle transazioni finanziarie.



Cliente
Banca Sistema



Tipologia operazione
Transfer pricing



Socio di riferimento
Francesco Bonichi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza a Banca Sistema, realtà emergente del sistema bancario, nel suo processo di crescita e trasformazione da un piccolo operatore finanziario in Gran Bretagna a una consolidata banca italiana.



Cliente
**Produttore europeo
di prodotti medicali**



Tipologia operazione
**Fiscalità delle
ristrutturazioni**



Socio di riferimento
Francesco Guelfi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza ad un produttore europeo di tecnologie e prodotti medicali nella vendita di una parte delle proprie attività in Italia e nella conseguente ristrutturazione delle proprie operazioni.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

UniCredit, Telecom Italia, A2A, Ferrovie dello Stato.

PROFILO STUDIO

La boutique fondata e guidata dal patron **Giulio Andreani** si occupa prevalentemente di fiscalità straordinaria, contenzioso tributario e crisi d'impresa. In ambito fiscale Andreani assiste numerose aziende italiane e straniere in contenziosi con l'Amministrazione Finanziaria, mentre nel campo delle ristrutturazioni societarie ha più volte svolto il ruolo di consulente fiscale e di redattore del piano di risanamento.

“La soluzione di casi complessi e la forte specializzazione hanno fatto dello Studio Tributario Andreani un punto di riferimento sicuro”.

Ad.

L'opinione di mercato, lo pone tra i leader nel campo del contenzioso tributario, settore nel quale segue clienti del calibro di Alitalia, Italtel e Fert in dispute contro l'Agenzia delle Entrate. Attivo anche nella consulenza, Andreani ha espresso il parere in merito al trattamento fiscale ai fini delle imposte indirette del contratto stipulato tra l'Ente Autonomo Fiera Internazionale di Milano e Citylife. Nel periodo di riferimento lo studio ha registrato l'ingresso di un dottore commercialista e di 2 praticanti, portando così a 15 il numero complessivo dei professionisti della boutique.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

GIULIO ANDREANI

Il professionista assicura al cliente «competenza, cautela e presidio di rischi, tempestività di intervento, risposte chiare e precise».



RATING

Media directories

—

legalcommunity.it

B+



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

L'appello del mercato è rivolto al name partner dello studio, sul quale clienti e altri avvocati di settore esprimono giudizi lusinghieri sulla sua esperienza pluriennale.

CONTATTI



STUDIO
TRIBUTARIO
ANDREANI

Galleria del Corso, 1
20122 Milano

info@giulioandreani.it
www.giulioandreani.it

DIPARTIMENTO TAX

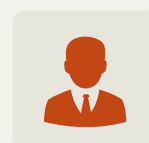


CAPO DIPARTIMENTO



**GIULIO
ANDREANI**

**NOME
PARTNER**



Giulio Andreani

**INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO**

3

Nome. **Aldo Leone**
Carica. **Dottore commercialista**

Nome. **Michele Tosi**
Carica. **Praticante**

Nome. **Manuele Piccini**
Carica. **Praticante**

1
6,7%
Partner



14
93,3%
Associate



5,1
100%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

A



Team dedicato

6 · 40%



Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Giulio Andreani

CONSULENZA

A



Team dedicato

4 · 26,6%



Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Giulio Andreani

TRANSFER PRICING

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-

FISCALITÀ FINANZIARIA

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A



Team dedicato

6 · 40%



Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Giulio Andreani



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Alitalia Linee Aeree Spa



Tipologia operazione
Contenzioso



Socio di riferimento
Giulio Andreani



Controparte
Agenzia delle Entrate



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Difesa e patrocinio tributario in relazione alla verifica fiscale condotta dall'ufficio Grandi Contribuenti dell'Agenzia delle Entrate



Cliente
Italpreziosi Spa



Tipologia operazione
Contenzioso



Socio di riferimento
Giulio Andreani



Controparte
Agenzia delle Entrate



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Difesa e patrocinio tributario in relazione alla verifica fiscale condotta dall'ufficio Grandi Contribuenti dell'Agenzia delle Entrate



Cliente
Gruppo Novelli



Tipologia operazione
Fiscalità delle ristrutturazioni



Socio di riferimento
Giulio Andreani



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Consulenza relativa alla ristrutturazione del debito.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Ente Autonomo Fiera Internazionale di Milano, F.lli Elia Spa, Fert.

PROFILO STUDIO

Il dipartimento tax dell'ufficio italiano di Ashurst è presieduto esclusivamente dal partner **Paola Flora**. Anzi era. Perché a marzo 2014 è diventata responsabile fiscale di Ubi, lasciando quindi lo studio nel quale ha lavorato per 11 anni. Dal momento che Paola Flora era l'unica professionista dedicata alla practice (nonché managing partner), adesso Ashurst vede un vuoto di competenze nell'area fiscale. Ma l'attività di ricerca, antecedente al cambio di poltrona, ha registrato un ottimo feedback del mercato sul suo conto, portando l'insegna inglese ad essere tra i protagonisti in Italia nell'ambito del diritto tributario, in particolare nella fiscalità finanziaria. Flora, infatti, ha seguito la parte tax in tutte le operazioni seguite dalla law firm in materia di project finance, restructuring e banking. Tra queste, ci sono anche operazioni dal rilevante valore economico come il finanziamento di 1,8 miliardi di euro a Brebemi, per la costruzione e manutenzione dell'autostrada che collega Brescia e Milano.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

PAOLA FLORA

«Tecnica, preparata, molto capace dal punto di vista negoziale e nel relazionarsi alla controparte».



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il mercato ha riscontrato la perfetta sintonia e sinergia tra le competenze tax e quelle finance in operazioni di project finance e finance restructuring.

DIPARTIMENTO TAX

CAPO DIPARTIMENTO



PAOLA
FLORA**

NOME
PARTNER



Paola Flora

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO



1
100%
Partner



—
-%
Associate



CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

C



Team dedicato

1 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Paola Flora

CONSULENZA

C



Team dedicato

1 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Paola Flora

TRANSFER PRICING

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

1 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Paola Flora

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A



Team dedicato

1 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Paola Flora



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Pool di banche



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
Paola Flora (per il Tax)



Controparte
**Legance per CDP e Sace,
Chiomenti per BEI,
Norton Rose Fulbright
per Brebemi**



Valore (euro)
1,8 miliardi

Descrizione

Assistenza fiscale e legale alle banche finanziatrici nel finanziamento in regime di project financing da 1,8 miliardi di euro a Brebemi, per la costruzione e manutenzione dell'autostrada che collega Brescia e Milano.



Cliente
Ontex BVBA



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
Paola Flora (per il Tax)



Controparte
Chiomenti con Artsana



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza a Ontex BVBA nell'acquisizione dell'intero capitale sociale di Artsana Sud e Artsana Spa, società leader nella produzione e vendita di accessori per la terza età.



Cliente
Deutsche Bank, London branch



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
Paola Flora (per il Tax)



Controparte
-



Valore (euro)
210,9 milioni

Descrizione

Assistenza fiscale e legale a Deutsche Bank nell'ambito della cartolarizzazione con la società veicolo Aulo.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Crédit Agricole, Liquidnet Europe, Gardaland, Royal Bank of Scotland, VER Capital.

PROFILO STUDIO

È una delle practice di punta della firm americana. La squadra conta 27 professionisti, di cui 5 partner, 5 counsel e 17 associate. Il team guidato da **Massimo Giaconia** opera su tutti i fronti, con eccellenze di competenze espresse nell'ambito della consulenza fiscale, dove troviamo impegnati i soci Giaconia, **Carlo Gnetti** e **Francesco Pisciotta**, e nel transfer pricing, specializzazione impersonificata dal partner **Mario d'Avossa**. I clienti interpellati mettono in luce le competenze tecniche del team, la conoscenza dettagliata della materia da parte dei soci, nonché un buon rapporto qualità costo. Il professionista più segnalato, anche dalla controparte, è Giaconia, capace di capire le reali urgenze e esigenze aziendali: «non si limita a spiattellare un parere». Lo studio, in crescita, sta investendo nella practice con recruitment di qualità. Nel periodo di riferimento, ha infatti visto l'ingresso di **Michele Santocchini**, in qualità di counsel, proveniente da Deloitte. Segnaliamo anche che ad aprile 2014, post attività di ricerca, **Maricla Pennesi**, in Dla Piper dal 2008, è entrata nelle vesti di partner nel team tax di Baker.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

MASSIMO GIACONIA

«Preciso, puntuale, tempestivo, va incontro alle reali esigenze del cliente. Non si limita a spiattellare un parere».



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

A-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

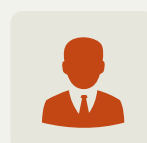
Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Ci seguono su tutti i fronti del mondo fiscale, e siamo sempre in sintonia. Feedback positivo per la competenza tecnica. Buon rapporto qualità-costi».

DIPARTIMENTO TAX



CAPO DIPARTIMENTO


**MASSIMO
GIACONIA**
NOMI
PARTNER

Massimo Giaconia, Carlo Gnetti,
Francesco Pisciotta, Giuliana
Polacco, Mario d'Avossa

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO
2

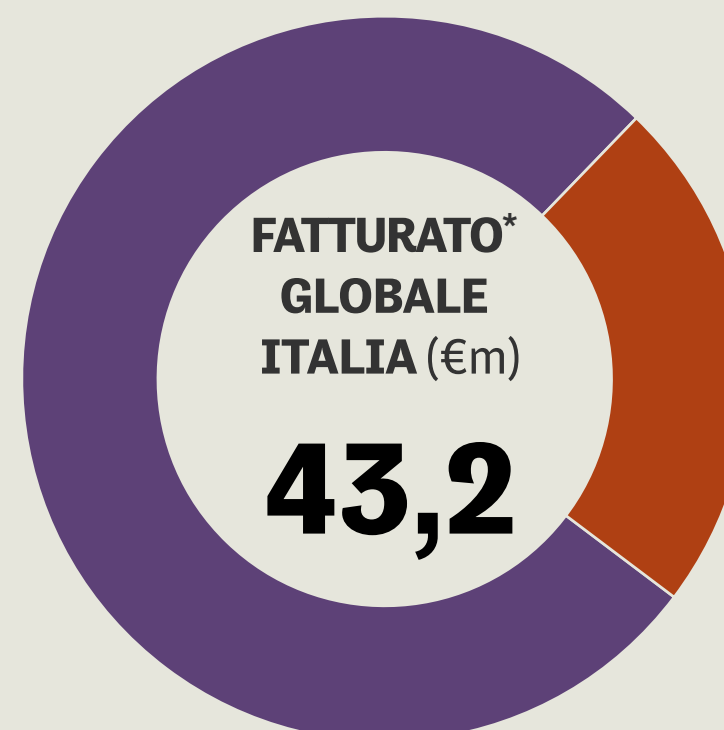
Nome. **Michele Santocchini**
Carica. **Counsel**
Provenienza. **Deloitte**

Nome. **Maricla Pennesi****
Carica. **Partner**
Provenienza. **Dla Piper**

5
18,5%
Partner

5
18,5%
Counsel

17
63%
Associate

33,2
76,8%
Altri settori

10
23,2%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

B



Team dedicato

7 · 25,9%

Partner dedicati

1 · 20%

Nomi partner

Giuliana Polacco

CONSULENZA

A



Team dedicato

10 · 37%

Partner dedicati

3 · 60%

Nomi partner

Massimo Giaconia, Carlo Gnetti,
Francesco Pisciotta

TRANSFER PRICING

A



Team dedicato

7 · 25,5%

Partner dedicati

1 · 20%

Nomi partner

Mario d'Avossa

FISCALITÀ FINANZIARIA

B



Team dedicato

2 · 7,5%

Partner dedicati

-

Nomi partner

-

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A



Team dedicato

6 · 22,2%

Partner dedicati

3 · 60%

Nomi partner

Massimo Giaconia, Carlo Gnetti,
Francesco Pisciotta

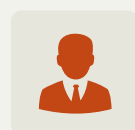
CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Carrefour



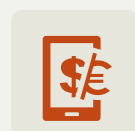
Tipologia operazione
Consulenza / real estate



Socio di riferimento
Massimo Giaconia



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

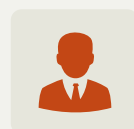
Assistenza in materia fiscale a Carrefour nell'acquisto di 7 gallerie commerciali italiane comprese nel perimetro della cessione di 127 gallerie commerciali in Francia, Spagna e Italia.



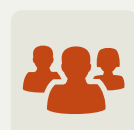
Cliente
Gruppo internazionale operante nella moda e nel fashion



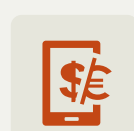
Tipologia operazione
Transfer pricing



Soci di riferimento
Massimo Giaconia, Mario d'Avossa



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

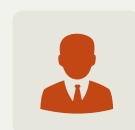
Assistenza nella definizione della nuova politica di transfer pricing di gruppo relativa all'attività distributiva e supporto nell'implementazione della stessa.



Cliente
Società attiva nel settore ingegneristico



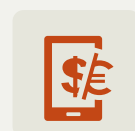
Tipologia operazione
Transfer pricing



Soci di riferimento
Carlo Gnetti, Mario d'Avossa



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Revisione politiche di transfer pricing e relativa documentazione.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Nomi dei clienti confidenziali.

PROFILO STUDIO

Lo studio ha portato a casa i deal di m&a più ricchi dell'anno. E il dipartimento tax ne ha seguito, quasi sempre, i profili fiscali. **Stefano Simontacchi**, con i suoi colleghi di corporate, ip, labour e amministrativo, ha seguito il deal Cairo Communication-La7, **Andrea Manzitti**, invece, quello Saipem-Eni. Ma non solo m&a. Il practice group tax di Bep, oltre a intercettare importanti mandati corporate dello studio, opera a tutto campo nel tax "puro". Nel contenzioso, prima di tutto, oltrché nella consulenza. Il co-managing partner Simontacchi ha seguito la voluntary disclosure (la prima in Italia) del gruppo Prada. Nel segmento finanziario, invece, **Andrea Silvestri** ha seguito gli aspetti fiscali del finanziamento a Tangenziale Esterna. Il full service, dunque, insieme alla sinergia tra i dipartimenti, è uno dei punti di forza dello studio. Sui singoli, Simontacchi e Silvestri sono stati i professionisti più apprezzati dai clienti, anche dalla controparte. Il primo per la sua expertise nel transfer pricing, il secondo per quella espressa nella fiscalità finanziaria. Il dipartimento tax di Bep, che conta 32 professionisti in totale (compresi i 4 soci), è stato definito da un intervistato «il più quotato nel mondo della fiscalità nazionale».

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

STEFANO SIMONTACCHI

«Professionale nel gestire il rapporto con il cliente». E' stato tra i professionisti più segnalati, anche attraverso dichiarazioni spontanee, da clienti, controparte e competitor.

ANDREA SILVESTRI

«Valido, capace, disponibile, con una profonda conoscenza della materia fiscale nonché del mercato finanziario».

RATING

Media directories

B

legalcommunity.it

A



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Con modus operandi improntato sul full service, il team è il più quotato nel mondo della fiscalità nazionale».

DIPARTIMENTO TAX



CAPO DIPARTIMENTO

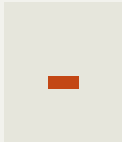


NOMI
PARTNER



Andrea Manzitti, Andrea
Silvestri, Stefano Simontacchi,
Riccardo Ubaldini

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO



4
12,5%
Partner

6
18,8%
Altri



22
68,7%
Associate

120
88,9%
Altri settori



15
11,1%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

A



Team dedicato

10 · 31,3%

Partner dedicati

2 · 50%

Nomi partner

Andrea Manzitti, Andrea Silvestri

CONSULENZA

A



Team dedicato

30 · 93,7%

Partner dedicati

4 · 100%

Nomi partner

Andrea Manzitti, Andrea Silvestri, Stefano Simontacchi, Riccardo Ubaldini

TRANSFER PRICING

A



Team dedicato

8 · 25%

Partner dedicati

1 · 25%

Nomi partner

Stefano Simontacchi

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

3 · 9,4%

Partner dedicati

2 · 50%

Nomi partner

Andrea Manzitti, Andrea Silvestri

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A



Team dedicato

6 · 18,7%

Partner dedicati

2 · 50%

Nomi partner

Riccardo Ubaldini, Andrea Silvestri



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Saipem



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
**Andrea Manzitti
(per il tax)**



Controparte
In house team Eni



Valore (euro)
336 milioni

Descrizione

Assistenza a Saipem nell'accordo con la controllante Eni, per la cessione del ramo d'azienda Firenze Fpso.



Cliente
Prada



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Stefano Simontacchi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza a Prada Holding e a i suoi azionisti nella procedura di voluntary disclosure conseguente alla decisione strategica di fare dell'Italia il baricentro delle proprie attività.



Cliente
Tangenziale Esterna



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
**Andrea Silvestri
(per il tax)**



Controparte
**Gianni Origoni Grippo
Cappelli con le banche,
Legance con Cassa
Depositi e Prestiti**



Valore (euro)
1,2 miliardi

Descrizione

Finanziamento di 1 miliardo e 200 milioni di euro a Tangenziale Esterna Spa per la realizzazione della tangenziale esterna di Milano.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Cairo Communication.

PROFILO STUDIO

Il tax group guidato da **Angelo Bonissoni** è composto da 16 professionisti, equamente diviso in 8 partner e 8 associate, attivi in tutte le specializzazioni che costituiscono la materia fiscale. Il team, dunque, storicamente focalizzato nella practice, è in grado di offrire ai propri clienti un vero e proprio full tax service, in sinergia e collaborazione, a seconda delle operazioni, con i colleghi dello studio esperti in corporate m&a, banking, capital markets e real estate. Secondo l'opinione di mercato (ma anche guardando i deal messi a segno), l'area di attività più proficua è la fiscalità delle ristrutturazioni, per la quale CBA è ritenuto, da alcuni operatori del settore, tra i maggiori player nazionali. Ha infatti seguito numerose riorganizzazioni societarie, nazionali ed internazionali, molto importanti per valore economico. Una su tutte, la ristrutturazione dell'indebitamento finanziario della Carlo Tassara, dove CBA ha prestato assistenza fiscale ad alcuni istituti di credito. Il team è anche molto attivo nella consulenza fiscale in operazioni di fusione ed acquisizione. Il professionista più in vista è il managing partner Angelo Bonissoni, apprezzato anche dalla controparte e da colleghi.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

ANGELO BONISSONI

«Aggiornato, tecnico, reattivo e competente». Il professionista riceve elogi dalla controparte.



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B+



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

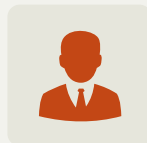
Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Team poliedrico ed esperto. Tra i maggiori player nazionali nell'ambito della fiscalità delle ristrutturazioni».

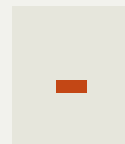
DIPARTIMENTO TAX



CAPO DIPARTIMENTO

**ANGELO
BONISSONI**NOMI
PARTNER

Francesco Assegnati, Angelo Bonisconi, Roberto Brustia, Diego De Francesco, Marco Ettorre, Giuseppe Alessandro Galeano, Giorgio Iacobone, Riccardo Salvatori

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

8
50%
Partner



8
50%
Associate

16
66,7%
Altri settori



8
33,3%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

C



Team dedicato

10 · 62,5%

Partner dedicati

2 · 25%

Nomi partner

Marco Ettore, Giorgio Iacobone

CONSULENZA

A



Team dedicato

16 · 100%

Partner dedicati

8 · 100%

Nomi partner

Francesco Assegnati, Angelo Bonisconi, Roberto Brustia, Diego De Francesco, Marco Ettore, Giuseppe Alessandro Galeano, Giorgio Iacobone, Riccardo Salvatori

TRANSFER PRICING

B



Team dedicato

10 · 62,5%

Partner dedicati

2 · 25%

Nomi partner

Nicola Canessa, Marco Ettore

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

12 · 75%

Partner dedicati

4 · 50%

Nomi partner

Francesco Assegnati, Roberto Brustia, Diego De Francesco, Riccardo Salvatori

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A



Team dedicato

14 · 87,5%

Partner dedicati

6 · 75%

Nomi partner

Angelo Bonisconi, Diego De Francesco, Marco Ettore, Giuseppe Alessandro Galeano, Giorgio Iacobone, Riccardo Salvatori



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Gardenia Beauty



Tipologia operazione
Consulenza



Soci di riferimento
**Angelo Bonissoni,
Francesca Nigro**



Controparte
**Nctm con La Gardenia,
d'Urso Gatti e Bianchi
con Fondo Orlando,
Linklaters con le banche
finanziatrici, Giovannelli
con il venditore**



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Ingresso da parte di Fondo Orlando Italy nel capitale sociale di La Gardenia Beauty Spa. Cba ha curato gli aspetti fiscali e finanziari dell'operazione per conto di Gardenia Beauty.



Cliente
Vari istituti di credito



Tipologia operazione
**Fiscalità delle
ristrutturazioni**



Soci di riferimento
**Angelo Bonissoni,
Luca Pangrazzi**



Controparte
**Lombardi Molinari Segni
e Bep con Carlo Tassara;
Pedersoli, DLA Piper e
Allen & Overy con le
banche finanziatrici**



Valore (euro)
2,1 miliardi

Descrizione

Ristrutturazione dell'indebitamento finanziario nei confronti delle proprie banche finanziatrici da parte della Carlo Tassara.



Cliente
Axa Private Equity



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Diego De Francesco



Controparte
**Gattai Minoli con
Axa Private Equity,
Pirola Pennuto Zei con
Progressio SGR**



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza a Axa Private Equity nella stipula di un accordo vincolante inerente la cessione delle quote di Diplomatic a Progressio SGR.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Limoni, TAS Group, Allison, Novotema, Bruni Glass.

PROFILO STUDIO

Il nutrito gruppo di fiscalisti della corazzata legale italiana è di supporto al team corporate m&a, protagonista di alcuni dei deal più ricchi dell'anno: Loro Piana-Lvmh (2 miliardi), CVC-Cerved (1,3 miliardi), Pomellato-PPR (350 milioni), per citarne alcuni. Ma non solo. I 27 professionisti (di cui 6 partner) guidati dal socio **Massimo Antonini** non intercettano soltanto, per la parte fiscale, i numerosi mandati di fusione e acquisizione dello studio, ma operano, proprio come una boutique specialista, in tutte le branche della materia, compreso il contenzioso. Antonini («professionale e puntuale») e **Paolo Giacometti** («creativo e tempestivo»), sono stati i soci più segnalati dai clienti. Tra questi, ci sono nomi di spicco del panorama imprenditoriale italiano come Fininvest e l'associazione calcio AC Milan Spa, nonché banche d'affari, italiane e straniere, come Bank of America Merrill Lynch e Intesa Sanpaolo. Lo studio sta investendo nella practice: sono stati registrati 6 ingressi nell'ultimo anno, tutti con la qualifica di junior associate.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

MASSIMO ANTONINI

«Professionale e puntuale», il professionista ha competenza multitasking, è infatti attivo in quasi tutte le specializzazioni della materia.

PAOLO GIACOMETTI

«Ottimo nel transfer pricing, il professionista si distingue per la sua creatività e tempestività di risposte».

RATING

Media directories

B

legalcommunity.it

A-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Competenti, attenti alle scadenze, disponibili e reperibili. Sono di grande supporto aziendale».

DIPARTIMENTO TAX

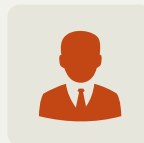


CAPO DIPARTIMENTO



**MASSIMO
ANTONINI**

NOMI PARTNER



Massimo Antonini, Paolo
Giacometti, G. Andrea
Giannantonio, Corrado
Grande, Marco di Siena,
Raoul Papotti

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

6

Carica. **Junior Associate**

6

22,3%
Partner



21

77,7%
Associate

120,5

94,9%
Altri settori



6,5

5,1%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

B



Team dedicato

12 · 44,4%

Partner dedicati

3 · 50%

Nomi partner

Massimo Antonini, Marco Siena,
Corrado Grande

CONSULENZA

A



Team dedicato

27 · 100%

Partner dedicati

6 · 100%

Nomi partner

Massimo Antonini, Paolo Giacometti,
G. Andrea Giannantonio, Corrado
Grande, Marco di Siena, Raoul Papotti

TRANSFER PRICING

A



Team dedicato

6 · 22,2%

Partner dedicati

2 · 33,3%

Nomi partner

Massimo Antonini,
Paolo Giacometti

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

4 · 14,8%

Partner dedicati

4 · 66,6%

Nomi partner

Massimo Antonini, Paolo
Giacometti, G. Andrea
Giannantonio, Marco di Siena

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B



Team dedicato

4 · 14,8%

Partner dedicati

2 · 33,3%

Nomi partner

Paolo Giacometti, Marco di Siena



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
CVC Capital markets



Tipologia operazione
**Consulenza / Fiscalità
finanziaria / M&A**



Socio di riferimento
Paolo Giacometti



Controparte
**Gattai Minoli,
Kirkland & Ellis**



Valore (euro)
1,3 miliardi

Descrizione

Assistenza al fondo inglese CVC in relazione all'acquisizione di Cerved. Il team ha prestato assistenza fiscale nella strutturazione dell'operazione, la cui particolarità è stato il finanziamento dell'acquisizione mediante emissione di bond. Ha seguito inoltre la negoziazione delle garanzie fiscali in ragione di vari contenziosi tributari pendenti.



Cliente
Loro Piana



Tipologia operazione
Consulenza / M&A



Socio di riferimento
Massimo Antonini



Controparte
**Bonelli Erede
Pappalardo con Lvmh**



Valore (euro)
2 miliardi

Descrizione

Assistenza fiscale ai soci di Loro Piana nella cessione delle partecipazioni al gruppo francese Lvmh.



Cliente
Credit Suisse



Tipologia operazione
Consulenza / M&A



Socio di riferimento
Massimo Antonini



Controparte
-



Valore (euro)
**13 miliardi di asset
trasferiti a livello globale**

Descrizione

Assistenza fiscale a Credit Suisse in relazione all'acquisizione del ramo private banking da parte di Morgan Stanley. L'operazione ha riguardato anche il trasferimento degli asset relativi a UK e Emirati.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

A.C. Milan, Finanziaria d'Investimento Fininvest, Intesa Sanpaolo, Velux A/S, Idea Fimit, AIFI.

PROFILO STUDIO

Il tax è una delle practice di punta della sede italiana della law firm oltre Manica. Dalla sua fondazione (datata 2009, in seguito all'ingresso di **Carlo Galli**, ex Maisto e associati), la squadra si è sempre distinta per le competenze fiscali espresse in operazioni finance, in particolare nel capital markets. CC, infatti, è tra i legal advisor del primo bond ibrido di UniCredit dal valore di 2 miliardi, seguendone anche i profili fiscali. Oltre che sul fronte finance, il team opera in controversie fiscali, sia in sede di contenzioso che di pre-contenzioso. La peculiarità del dipartimento guidato da Galli (verso cui sono rivolti giudizi positivi dai clienti) è quella di essere strutturato come una boutique specializzata, circoscritta e definita, ma con il vantaggio di operare all'interno di una struttura internazionale beneficiando altresì di una vasta rete di uffici e di risorse.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

CARLO GALLI

«Sa prendere posizioni nette e, al tempo stesso, è capace di adeguarsi al contesto aziendale. Ha capacità di dialogo e confronto».



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Lo studio ha un ottimo e pervasivo network internazionale. Ha un know how di qualità nella fiscalità finanziaria».

DIPARTIMENTO TAX



CAPO DIPARTIMENTO



CARLO
GALLI

NOME
PARTNER



Carlo Galli

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

—

1
16,7%
Partner



5
83,3%
Associate

49,5
96,1%
Altri settori



2
3,9%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

C



Team dedicato

6 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Carlo Galli

CONSULENZA

B



Team dedicato

6 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Carlo Galli

TRANSFER PRICING

C



Team dedicato

6 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Carlo Galli

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

6 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Carlo Galli

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B



Team dedicato

6 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Carlo Galli



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Mps



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
**Carlo Galli
(per il tax)**



Controparte
-



Valore (euro)
1 miliardo

Descrizione

Assistenza a Mps nell'emissione di un covered bond settennale, per un importo di 1 miliardo di euro.



Cliente
Shell



Tipologia operazione
**Consulenza / fiscalità
finanziaria**



Socio di riferimento
**Carlo Galli
(per il tax)**



Controparte
**Hogan Lovells
con le affiliate di
Kuwait Petroleum
International**



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Acquisizione da parte di Kuwait Petroleum International delle partecipazioni nelle società Shell attive nei business Rete, Supply & Distribution e Aviazione in Italia.



Cliente
Pool di banche



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
**Carlo Galli
(per il tax)**



Controparte
**Linklaters con le
banche, Proskauer Rose
e Chiomenti con Enel,
Gianni Origoni Grippo
Cappelli & Partners per
l'emittente**



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Lo studio ha agito da consulente fiscale delle banche nell'emissione delle tre tranches (euro, sterlina, dollaro) del bond ibrido di Enel.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Goldman Sachs, Telefónica SA, Syntegra, Credit Suisse AG, Deutsche Bank AG, HSBC, BNP Paribas, UniCredit, Crédit Agricole.

PROFILO STUDIO

E' una delle practice più importanti dello studio, se non la più importante. Operano 16 professionisti, di cui 7 partner: **Giuseppe Ascoli, Roberto Ascoli, Giovanni B. Calì, Guido Zavadini, Federico Raffaelli, Stefano Chirichigno e Federico Baridon**. Il fatturato tax incide di quasi il 30% su quello totale ottenuto nel corso dell'ultimo anno. Ciò che contraddistingue il team è la competenza multitasking. Gli addetti ai lavori, sia soci che associate, sono infatti attivi in tutte le specializzazioni della materia. Larga parte dell'attività è rivolta al contenzioso tributario, campo nel quale il team assiste aziende, sia italiane che straniere, attive in disparati settori: dalle assicurazioni al commercio di prodotti medicali, dall'energy alle banche d'affari. Il mercato ha evidenziato l'ottimo rapporto qualità-costi.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

GIUSEPPE ASCOLI

Tra i più attivi nel contenzioso tributario e, al tempo stesso, il più segnalato del team. E' anche alla guida del dipartimento.



RATING

Media directories

C

legalcommunity.it

B



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

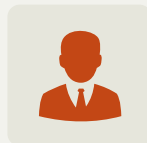
Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

I 16 professionisti dedicati al tax operano in tutte le specializzazioni della materia, con un occhio di riguardo al contenzioso.

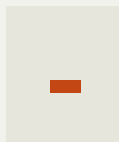
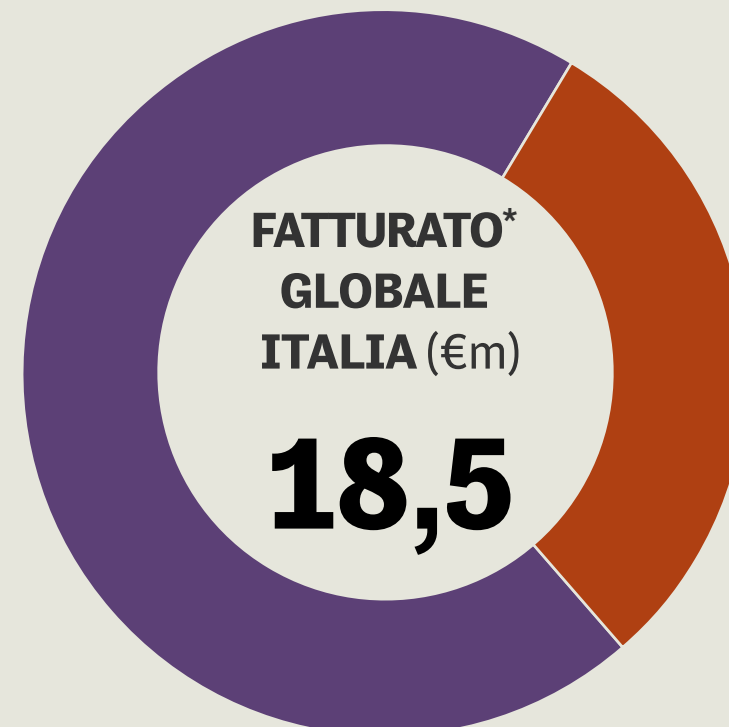
DIPARTIMENTO TAX



CAPO DIPARTIMENTO

**GIUSEPPE
ASCOLI**NOMI
PARTNER

Giuseppe Ascoli, Roberto Ascoli, Giovanni B. Calì, Guido Zavadini, Federico Raffaelli, Stefano Chirichigno, Federico Baridon

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO**7**43,7%
Partner**9**56,3%
Associate**13,5**63%
Altri settori**5**27%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

B



Team dedicato

16 · 100%

Partner dedicati

7 · 100%

Nomi partner

Giuseppe Ascoli, Roberto Ascoli, Giovanni B. Calì, Guido Zavadini, Federico Raffaelli, Stefano Chirichigno, Federico Baridon

CONSULENZA

B



Team dedicato

16 · 100%

Partner dedicati

7 · 100%

Nomi partner

Giuseppe Ascoli, Roberto Ascoli, Giovanni B. Calì, Guido Zavadini, Federico Raffaelli, Stefano Chirichigno, Federico Baridon

TRANSFER PRICING

B



Team dedicato

16 · 100%

Partner dedicati

7 · 100%

Nomi partner

Giuseppe Ascoli, Roberto Ascoli, Giovanni B. Calì, Guido Zavadini, Federico Raffaelli, Stefano Chirichigno, Federico Baridon

FISCALITÀ FINANZIARIA

B



Team dedicato

16 · 100%

Partner dedicati

7 · 100%

Nomi partner

Giuseppe Ascoli, Roberto Ascoli, Giovanni B. Calì, Guido Zavadini, Federico Raffaelli, Stefano Chirichigno, Federico Baridon

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B



Team dedicato

16 · 100%

Partner dedicati

7 · 100%

Nomi partner

Giuseppe Ascoli, Roberto Ascoli, Giovanni B. Calì, Guido Zavadini, Federico Raffaelli, Stefano Chirichigno, Federico Baridon



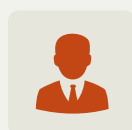
CLIENTI E MANDATI*



Cliente

**Operatore del settore
Oil & Gas**

Tipologia operazione

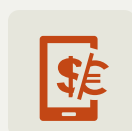
Contenzioso

Socio di riferimento

Giovanni B. Calì

Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

Descrizione

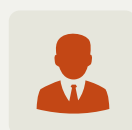
Rappresentanza di un primario operatore del settore Oil & Gas nel contenzioso, conclusosi vittoriosamente, per l'annullamento di un accertamento in materia di imposta di registro riguardante la riqualificazione di un conferimento di azienda seguito da cessione di partecipazione in cessione di azienda.



Cliente

Banca internazionale

Tipologia operazione

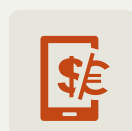
Consulenza

Socio di riferimento

Stefano Chirichigno

Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

Descrizione

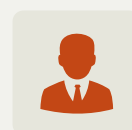
Consulenza in materia di applicabilità dell'esenzione IVA prevista dall'ordinamento italiano per le operazioni, inclusa la negoziazione, relative a depositi di fondi, conti correnti, pagamenti, giroconti, crediti e ad assegni o altri effetti commerciali, ad eccezione del recupero crediti.



Cliente

**Operatori del settore
delle energie rinnovabili**

Tipologia operazione

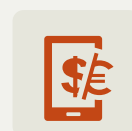
Consulenza

Socio di riferimento

Giovanni B. Calì

Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

Descrizione

Consulenza fiscale a favore di una joint venture tra due primari operatori del settore delle energie rinnovabili finalizzata alla scissione asimmetrica quale strumento per la divisione dei parchi fotovoltaici tra i partner.

Altri clienti seguiti per operazioni Tax

Nomi confidenziali.

PROFILO STUDIO

Lo studio Di Tanno e associati, dalla lunga tradizione nel diritto tributario, settore nel quale nasce e si sviluppa negli anni in termini di organico e fatturato, conta circa 50 professionisti che offrono consulenza fiscale a 360 gradi a numerose imprese, sia nazionali che internazionali. Il mercato ha evidenziato, a più riprese, il suo ruolo di leader nella fiscalità nazionale, dove esprime la conoscenza della materia, nonché la precisione e il rigore nell'assistenza. La nutrita squadra capitanata dal name partner **Tommaso Di Tanno** (sempre in prima fascia nelle directories internazionali) mette in campo «soci di peso che

“Un punto di riferimento autorevole per un approccio specialistico, corretto ed efficace nel settore della consulenza fiscale”.

Di Tanno e Associati

fanno la differenza», attivi, al tempo stesso, in più aree di specializzazione. Di Tanno, ad esempio, un luminaire nel contenzioso tributario, opera anche nella fiscalità finanziaria come in quella delle ristrutturazioni; **Stefano Petrecca**, oltre che in sede di contenzioso, lo troviamo in delicate operazioni di ristrutturazione; **Fabio Brunelli** e **Eugenio Romita**, sono entrambi attivi nel ramo finanziario. Tutti i partner, invece, compresi i 38 associate, offrono

consulenza ordinaria fiscale ai propri clienti. A marzo 2014, lo studio ha subito l'uscita di alcuni professionisti. Tra questi, il socio storico nonché braccio destro di Di Tanno, Stefano Petrecca, l'equity Eugenio Romita e **Francesco Capitta**, più alcuni profili junior (10 in tutto), andati a rafforzare il dipartimento tax dello studio Macchi di Cellere Gangemi. Si può quindi parlare di un vero e proprio spin off, avvenuto però dopo l'attività di ricerca che pertanto non lo ha considerato ai fini del rating e delle valutazioni.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

TOMMASO DI TANNO

«Professionista in grado di fare la differenza: preciso e rigoroso». E' stato apprezzato dai clienti sia nel contenzioso, sia nella fiscalità delle ristrutturazioni.

RATING

Media directories

A

legalcommunity.it

A



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«E' tra i protagonisti nella fiscalità nazionale, nonché uno dei migliori per quanto riguarda l'assistenza fiscale sui diversi aspetti che riguardano la vita dell'impresa».

CONTATTI

Via G. Paisiello, 33 • 00198 Roma

Tel. 06.845661

Via T. Grossi, 2 • 2121 Milano

Tel. 02.762131

www.ditanno.it

DIPARTIMENTO TAX



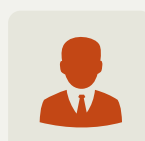
CAPO DIPARTIMENTO


**TOMMASO
DI TANNO**
12

 24%
Partner

 NUMERO
TOTALE
PROFESSIONISTI

50
38

 76%
Associate
NOMI
PARTNER

Ottavia Alfano, Renzo Amadio, Fabio Brunelli,
Francesco Capitta**, Marco Carbonara,
Tommaso Di Tanno, Fabrizio Iacuitto, Enrico
Pauletti, Stefano Petrecca**, Domenico
Ponticelli, Eugenio Romita**, Marianna Tognoni

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO
2

Nome. **Alessio
Cianci**
Carica. **Dottore
commercialista**

Nome. **Vincenzo Castellano**
Carica. **Dottore
commercialista**
Provenienza. **Stinca
Attanasio**

 FATTURATO*
GLOBALE
ITALIA (€m)

14,5
14,5

 100%
Tax


CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

A



Team dedicato

15 · 30%

Partner dedicati

5 · 41,6%

Nomi partner

Tommaso Di Tanno, Stefano Petrecca, Renzo Amadio, Enrico Pauletti, Marianna Tognoni

CONSULENZA

A



Team dedicato

50 · 100%

Partner dedicati

12 · 100%

Nomi partner

Ottavia Alfano, Renzo Amadio, Fabio Brunelli, Francesco Capitta, Marco Carbonara, Tommaso Di Tanno, Fabrizio Iacuitto, Enrico Pauletti, Stefano Petrecca, Domenico Ponticelli, Eugenio Romita, Marianna Tognoni

TRANSFER PRICING

A



Team dedicato

6 · 12%

Partner dedicati

2 · 16,6%

Nomi partner

Eugenio Romita, Fabrizio Iacuitto

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

10 · 20%

Partner dedicati

3 · 25%

Nomi partner

Tommaso Di Tanno, Fabio Brunelli, Eugenio Romita

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A



Team dedicato

30 · 60%

Partner dedicati

4 · 33,3%

Nomi partner

Tommaso Di Tanno, Renzo Amadio, Stefano Petrecca, Eugenio Romita



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
EUR Spa



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Stefano Petrecca



Controparte
-



Valore (euro)
231 milioni

Descrizione

Interpello applicazione aliquota IVA agevolata per la costruzione del Nuovo Centro Congressi di Roma (Nuvola di Fuksas).



Cliente
Gruppo Gorla



Tipologia operazione
Fiscalità delle ristrutturazioni



Socio di riferimento
Stefano Petrecca



Controparte
-



Valore (euro)
61 milioni

Descrizione

Assistenza a Gorla Spa in una transazione fiscale nell'ambito di un accordo di ristrutturazione del debito conclusa con l'Agenzia delle Entrate di Milano.



Cliente
Pool di banche



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
Marco Carbonara



Controparte
Hogan Lovells con FDA



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza ad un pool di banche nel finanziamento strutturato concesso a FDA (controllata indirettamente da 21 Investimenti II), a supporto dell'investimento in Forno d'Asolo Spa.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Carlyle, Enel, Moleskine, Banca Popolare dell'Emilia Romagna, Banca Popolare di Milano, Banca Popolare Friuladria, Mps.

PROFILO STUDIO

Andrà verificato, nella prossima ricerca sul tax, se l'uscita del socio **Maricla Pennesi** (specializzata in fiscalità internazionale, passata a Baker & McKenzie), avvenuta ad aprile 2014, avrà peso, e in che misura, sull'opinione di mercato e sul posizionamento della firm anglo-americana nel contesto dell'assistenza fiscale. Per quest'anno, il practice group tax di Dla Piper ha raggiunto buoni risultati, sia per le operazioni seguite sia per la reputation dei professionisti. Tra questi, oltre all'ex Pennesi, ci sono i soci **Antonio Tommasini**, alla guida del dipartimento e punto di riferimento del tax litigation, e **Fabrizio Capponi**. Il team, composto complessivamente da 10 persone, opera in tutti i segmenti del mondo tributario: dal contenzioso al tax finanziario (che comprende ristrutturazioni, finanziamenti e transfer pricing), intercettando anche importanti mandati di corporate m&a dello studio seguendone i profili fiscali, come ad esempio l'acquisizione da parte di Warner Bros Italia della divisione Home Video di Medusa Film (gruppo Mediaset).

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

ANTONIO TOMMASINI

«Know how di qualità», focalizzato soprattutto nel contenzioso tributario, dove ha seguito casi importanti per valore economico.



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

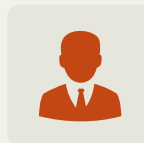
Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Full service, network internazionale e buon rapporto qualità costo. Questi i tre punti di forza del team, evidenziati dal mercato.

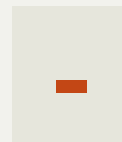
DIPARTIMENTO TAX



CAPO DIPARTIMENTO

**ANTONIO
TOMASSINI**NOMI
PARTNER

Fabrizio Capponi, Maricla Pennesi**, Antonio Tomassini

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO**3**

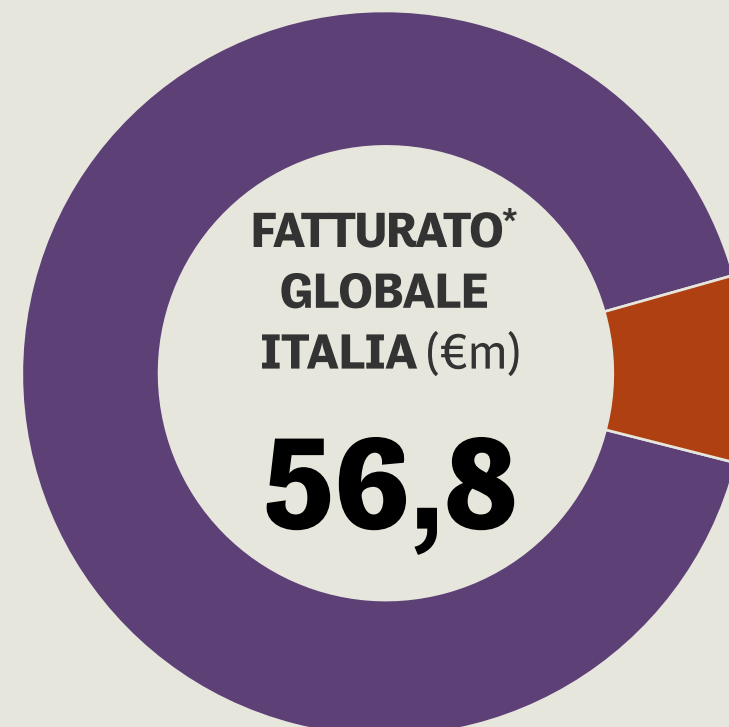
30%
Partner

**7**

70%
Associate

51,7

91%
Altri settori

**5,1**

8,9%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

B



Team dedicato

4 · 40%

Partner dedicati

1 · 33,3%

Nomi partner

Antonio Tomassini

CONSULENZA

B



Team dedicato

10 · 100%

Partner dedicati

3 · 100%

Nomi partner

Fabrizio Capponi, Maricla Pennesi, Antonio Tomassini

TRANSFER PRICING

B



Team dedicato

10 · 100%

Partner dedicati

3 · 100%

Nomi partner

Fabrizio Capponi, Maricla Pennesi, Antonio Tomassini

FISCALITÀ FINANZIARIA

B



Team dedicato

8 · 80%

Partner dedicati

3 · 100%

Nomi partner

Fabrizio Capponi, Maricla Pennesi, Antonio Tomassini

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B



Team dedicato

10 · 100%

Partner dedicati

3 · 100%

Nomi partner

Fabrizio Capponi, Maricla Pennesi, Antonio Tomassini



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Warner Bros



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Maricla Pennesi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza in relazione ai profili fiscali, in aggiunta alla consulenza fornita dallo studio per la parte corporate, IPT e labour, a Warner Bros Italia nell'acquisizione della divisione Home Video di Medusa Film.



Cliente
Inalca



Tipologia operazione
Transfer pricing



Socio di riferimento
Antonio Tomassini



Controparte
-



Valore (euro)
**610 milioni
per gli ultimi 5 anni**

Descrizione

Assistenza a favore di Inalca, multinazionale italiana specializzata nella vendita e nell'esportazione di carni, in materia di transfer pricing e CFC.



Cliente
Banca



Tipologia operazione
**Fiscalità delle
ristrutturazioni**



Socio di riferimento
Fabrizio Capponi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza in relazione ai profili fiscali connessi alla ristrutturazione del debito di un gruppo attivo nella costruzione di opere di ingegneria.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Hypotheckenbank Frankfurt, Magneti Marelli, Hewlett Packard, Zhermack.

PROFILO STUDIO

Il practice group tax della law firm italiana è composto per il 50% da professionisti con seniority elevata che tendono a coprire diverse aree di competenza. Il capo dipartimento, **Luciano Acciari** («reperibile, disponibile e competente»), è infatti operativo nell'ambito della consulenza ordinaria, del contenzioso e della fiscalità delle ristrutturazioni; i soci **Fabio Chiarenza** e **Stefano Grilli** sono invece più attivi nella fiscalità finanziaria, mentre **Alessandro Zalonis** è il partner di riferimento del transfer pricing. Il gruppo è in crescita: nel periodo di riferimento ha visto l'ingresso di 3 associate e 3 stagiaire, provenienti da Ernst & Young, Di Tanno e Associati e Colombatto & Partners. Il portfolio clienti comprende nomi di spicco del panorama imprenditoriale italiano. Il team, infatti, presta assistenza fiscale ordinaria e continuativa a vari gruppi tra cui Alitalia, Rinascente e alcune società di Finmeccanica. Nell'area della fiscalità finanziaria, Gop è protagonista della privatizzazione dell'anno, ovvero Poste Italiane. Il big deal è stato assegnato al patron **Francesco Gianni** che ha agito con un team di professionisti appartenenti a diversi dipartimenti, tra cui quello tax sugli aspetti fiscali dell'operazione. Sempre nello stesso ambito, lo studio ha seguito l'emissione delle due tranche del secondo bond ibrido di Enel.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

LUCIANO ACCIARI

«Reperibile, disponibile, attivo e competente nel contenzioso tributario come anche nella consulenza fiscale in operazioni di ristrutturazioni».



RATING

Media directories

C

legalcommunity.it

B+



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il team tax intercetta numerosi mandati dello studio di elevato valore economico in ambito finanziario (tra cui restructuring e capital markets) e corporate m&a.

DIPARTIMENTO TAX

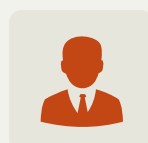


CAPO DIPARTIMENTO



**LUCIANO
ACCIARI**

NOMI PARTNER



Luciano Acciari, Fabio Chiarenza,
Stefano Grilli, Alessandro Zalonis

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

6

Nome. **Francesco Minichiello**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Ernst & Young**

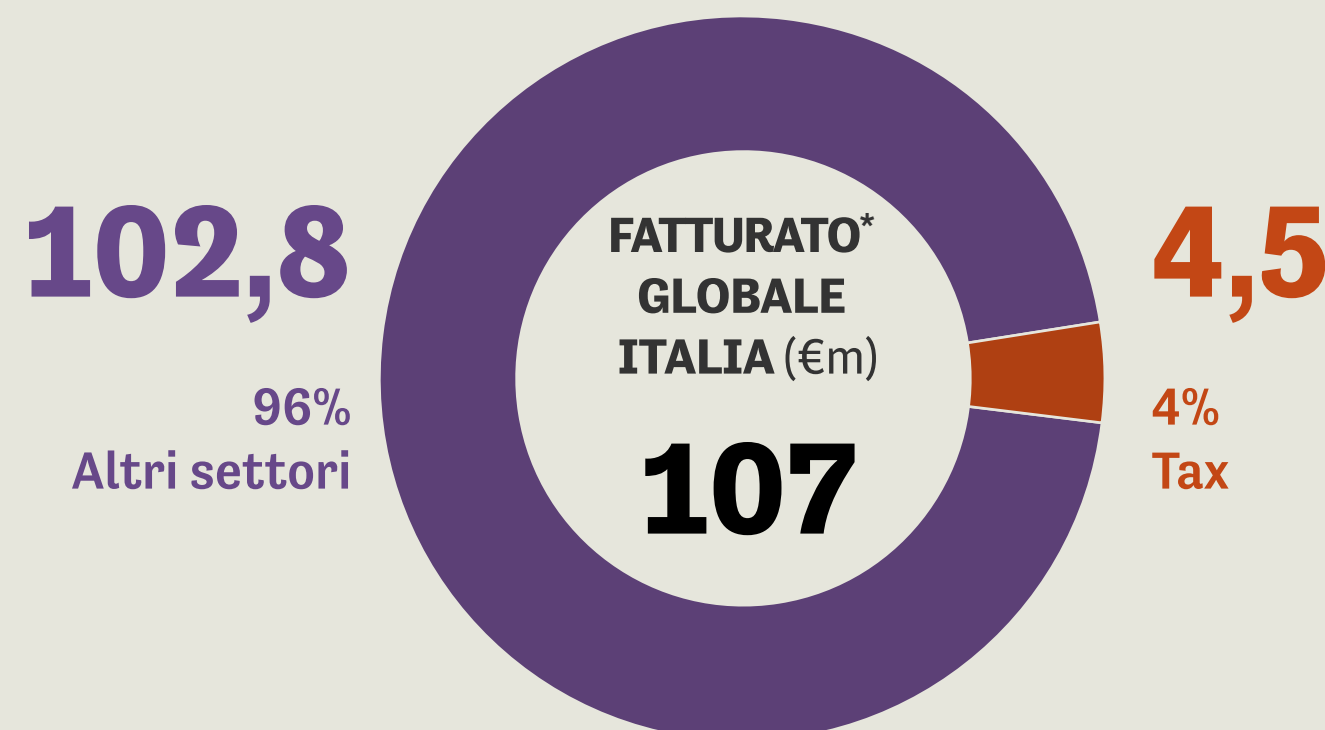
Nome. **Giuseppe Patti**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Di Tanno e Associati**

Nome. **Francesca Maria Sciubba**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Ernst & Young**

Nome. **Carmen Adele
Pisani**
Carica. **Stagiaire**
Provenienza. **Colombatto
& Partners**

Nome. **Fabrizio Pascucci**
Carica. **Stagiaire**

Nome. **Gaia Citterio**
Carica. **Stagiaire**



CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

B



Team dedicato

5 · 23,8%

Partner dedicati

3 · 75%

Nomi partner

Luciano Acciari, Fabio Chiarenza,
Alessandro Zalonis

CONSULENZA

A



Team dedicato

15 · 71,4%

Partner dedicati

3 · 75%

Nomi partner

Luciano Acciari, Fabio Chiarenza,
Alessandro Zalonis

TRANSFER PRICING

B



Team dedicato

4 · 19%

Partner dedicati

1 · 25%

Nomi partner

Alessandro Zalonis

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

6 · 28,5%

Partner dedicati

2 · 50%

Nomi partner

Fabio Chiarenza, Stefano Grilli

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B



Team dedicato

7 · 33,3%

Partner dedicati

3 · 75%

Nomi partner

Luciano Acciari, Fabio Chiarenza,
Stefano Grilli



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
CNP e ENI



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Fabio Chiarenza



Controparte
-



Valore
4,2 miliardi di dollari

Descrizione

Assistenza a China Petroleum Corp. (CNP) nell'acquisizione da ENI del 20% dell'area 4 in Mozambico.



Cliente
Feidos / Prelios



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Soci di riferimento
Luciano Acciari, Fabio Chiarenza, Stefano Grilli



Controparte
Lms con Prelios, d'Urso Gatti e Bianchi con le banche



Valore (euro)
600 milioni

Descrizione

Ristrutturazione del debito di Prelios mediante l'ingresso di Feidos nell'azionariato tramite un aumento di capitale.



Cliente
Enel



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
Fabio Chiarenza



Controparte
Linklaters con le banche, Chiomenti con Enel per i profili legali



Valore (euro)
1,6 miliardi

Descrizione

Assistenza per gli aspetti fiscali nell'emissione delle due tranches (euro, sterline) del secondo bond ibrido di Enel.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

G-Tech, Barclays Capital, Ferrovie dello Stao, Hutton Collins, Italtel, Poste Italiane.

PROFILO STUDIO

L'unico socio dedicato, **Luca Dezzani**, opera in tutte le aree di competenza della practice tax dello studio romano, con un focus di attività rivolto soprattutto alla consulenza tributaria. In quest'area, il team (composto da 5 professionisti, compreso l'of counsel **Silvia Medici**) segue clienti del calibro di Finmeccanica, Moby (società operante nei trasporti marittimi) e A2A. L'attività consiste, in misura maggiore, nel prestare consulenza tributaria in complesse operazioni di fusioni e acquisizioni e join venture. Tra quelle più in vista, ricordiamo l'assistenza fiscale a Finmeccanica in relazione alla creazione della joint venture tra la multinazionale italiana e il fondo statunitense First Reserve, che ha proceduto all'acquisto del 100% di Ansaldo Energia da Finmeccanica stessa, per un corrispettivo di 1,2 miliardi di euro ed alla successiva fusione per incorporazione.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

LUCA DEZZANI

Il professionista ha «un approccio commerciale e orientato al business, con competenze tax multitasking».



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«E' di gran supporto nell'ambito della consulenza tax ordinaria. Professionisti competenti».

DIPARTIMENTO TAX



CAPO DIPARTIMENTO



LUCA
DEZZANI

NOME
PARTNER



Luca Dezzani

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO



1
20%
Partner

1
20%
Of counsel



3
60%
Associate

18
94,8%
Altri settori



1
5,2%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

C



Team dedicato

5 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Luca Dezzani

CONSULENZA

B



Team dedicato

5 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Luca Dezzani

TRANSFER PRICING

C



Team dedicato

5 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Luca Dezzani

FISCALITÀ FINANZIARIA

B



Team dedicato

5 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Luca Dezzani

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

C



Team dedicato

5 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Luca Dezzani



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Finmeccanica



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Luca Dezzani



Controparte
**Cleary Gottlieb con
First Reserve**



Valore (euro)
1,2 miliardi

Descrizione

Assistenza in relazione agli aspetti fiscali connessi alla creazione della *joint venture* tra Finmeccanica e il fondo First Reserve, che ha proceduto all'acquisto del 100% di Ansaldo Energia da Finmeccanica stessa ed alla successiva fusione per incorporazione.



Cliente
Moby



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Luca Dezzani



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza nella pianificazione e realizzazione della creazione della joint venture Compagnia Italiana di Navigazione - C.I.N. e dell'acquisto dell'azienda Tirrenia, suo maggiore competitor.



Cliente
A2A



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Luca Dezzani



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza ad A2A negli aspetti fiscali del tolling agreement tra Edipower, A2A Trading e Iren Mercato.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

-

PROFILO STUDIO

Il team tax dell'ufficio italiano di Hogan Lovells, dalla dimensione contenuta (4 professionisti in totale) è guidato dall'unico partner **Fulvia Astolfi**. La professionista opera in tutte le specializzazioni della materia e, con il suo gruppo, segue soprattutto clienti dello studio per la consulenza tributaria nell'ambito di complesse e ricche operazioni di corporate m&a. Come ad esempio l'assistenza fiscale data a Constellation Hotels Holding Ltd, di proprietà dello sceicco del Qatar Hamad bin Jassim Al Thani, in tutti gli aspetti fiscali relativi all'acquisizione della società proprietaria del luxury hotel Four Seasons di Firenze. Ricordiamo anche l'assistenza alle affiliate di Kuwait Petroleum nell'acquisizione delle partecipazioni nelle società Shell attive nei business Rete, Supply & Distribution e Aviazione in Italia.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

FULVIA ASTOLFI

«La professionista si rapporta molto bene con il cliente: è reperibile, disponibile, risponde rapidamente alle richieste».



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

C+



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

I punti di forza dello studio sono: «buon rapporto qualità-prezzo, full service e network internazionale che torna sempre utile in operazioni cross border».

DIPARTIMENTO TAX



CAPO DIPARTIMENTO



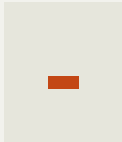
FULVIA
ASTOLFI

NOME
PARTNER



Fulvia Astolfi

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO



1
25%
Partner



3
75%
Associate

22,8
95%
Altri settori



1,2
5%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

C



Team dedicato

4 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Fulvia Astolfi

CONSULENZA

B



Team dedicato

4 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Fulvia Astolfi

TRANSFER PRICING

C



Team dedicato

4 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Fulvia Astolfi

FISCALITÀ FINANZIARIA

C



Team dedicato

4 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Fulvia Astolfi

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

C



Team dedicato

4 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Fulvia Astolfi



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
**Constellation Hotels
Holding Ltd**



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
**Fulvia Astolfi
(per il tax)**



Controparte
**Bonelli Erede Pappalardo
con le banche, Lorenzo
Contri di Firenze
con il venditore**



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza a Constellation Hotels Holding Ltd, di proprietà dello sceicco del Qatar Hamad bin Jassim Al Thani, in tutti gli aspetti fiscali relativi all'acquisizione della società proprietaria del luxury hotel Four Seasons di Firenze.



Cliente
Kuwait Petroleum



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
**Fulvia Astolfi
(per il tax)**



Controparte
**Clifford Chance
con Shell**



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza alle affiliate di Kuwait Petroleum nell'acquisizione delle partecipazioni nelle società Shell attive nei business Rete, Supply & Distribution e Aviazione in Italia.



Cliente
Industria petrolifera



Tipologia operazione
Consulenza



Soci di riferimento
**Team multidisciplinare
guidato da Antonio
Di Pasquale**



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza ad una importante industria petrolifera nell'ambito della vendita di una parte delle stazioni di servizio, situate in alcune province italiane, ad uno dei principali retailer nazionali.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Nomi confidenziali.

PROFILO STUDIO

Lo studio è in crescita. Nel giro di un anno, la boutique barese ha incrementato il team di 8 unità, attirando a sé 7 associate, 4 senior e 3 junior, e un partner. Si tratta di **Ernesto Sellitto**, ex Osborne Clarke, specializzato nel contenzioso tributario, andato a rafforzare la sede di Milano. La squadra, composta da 11 professionisti, opera in tutti i campi tax e assiste importanti imprese, nazionali e straniere, come Air One, Ludoil RE e Alitalia CAI, anche in sede di contenzioso. In questo ambito ha assistito Air One in un contenzioso fiscale con l'Agenzia delle Entrate. Lo studio offre inoltre ai propri clienti consulenza tributaria nell'ambito di operazioni di corporate m&a e di baking. I soci **Stefano Loconte** e Sellitto stanno infatti seguendo Ludoil RE nel procedimento competitivo di acquisizione degli assets Shell in Italia (Project Aristo). Lo stesso Loconte sta supportando l'operazione anche sotto il profilo della struttura finanziaria di intesa con l'advisor finanziario MedioBanca.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

STEFANO LOCONTE

Il fondatore e managing partner è esperto di diritto tributario, in tutte le sue ramificazioni. La sua attività comprende anche il diritto societario, commerciale, internazionale e i contratti d'impresa.



RATING

Media directories



legalcommunity.it



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Boutique di qualità, capace di stringere rapporti di fiducia con i propri clienti».

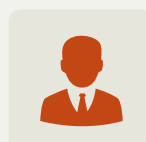
DIPARTIMENTO TAX



CAPO DIPARTIMENTO



**STEFANO
LOCONTE** (in
foto), **ERNESTO
SELLITTO**

NOMI
PARTNER

Stefano Loconte, Ernesto Sellitto

2
18,2%
Partner

2
18,2%
Altri



7
63,6%
Associate

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

8

Nome. **Ernesto Sellitto**
Carica. **Partner**
Provenienza. **Osborne
Clarke**

Provenienza. **Russo De
Rosa**

Nome. **Edmondo Romanazzi**
Carica. **Senior associate**
Provenienza. **Bonadeo &
Associati**

Nome. **Paolo Angelillis**
Carica. **Junior associate**
Provenienza. **Grifoni –
Bonafè**

Nome. **Fabio Campagna**
Carica. **Senior associate**
Provenienza. **Bernoni**

Nome. **Daria Pastorizia**
Carica. **Senior associate**
Provenienza. **Luigi
Mangione & Associati**

Nome. **Giuseppe
Pintaudi**
Carica. **Junior associate**

Nome. **Alessandro
Foderà**
Carica. **Senior associate**

Nome. **Marco Sagliocco**
Carica. **Junior associate**

**FATTURATO*
GLOBALE
ITALIA (€m)**

1,2

1,2
100%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

B



Team dedicato

8 · 72,8%

Partner dedicati

2 · 100%

Nomi partner

Stefano Loconte, Ernesto Sellitto

CONSULENZA

B



Team dedicato

6 · 54,5%

Partner dedicati

2 · 100%

Nomi partner

Stefano Loconte, Ernesto Sellitto

TRANSFER PRICING

C



Team dedicato

2 · 18,2%

Partner dedicati

2 · 100%

Nomi partner

Stefano Loconte, Ernesto Sellitto

FISCALITÀ FINANZIARIA

C



Team dedicato

2 · 18,2%

Partner dedicati

2 · 100%

Nomi partner

Stefano Loconte, Ernesto Sellitto

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

C



Team dedicato

1 · 9%

Partner dedicati

1 · 50%

Nomi partner

Stefano Loconte



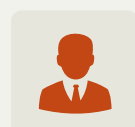
CLIENTI E MANDATI*



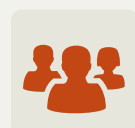
Cliente
Arav Fashion



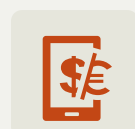
Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Stefano Loconte



Controparte
**Accini Cartolano,
Pirola Pennuto Zei**



Valore (euro)
12 milioni

Descrizione

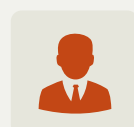
Assistenza a Arav Fashion nell'apertura del capitale ai fondi di private equity.



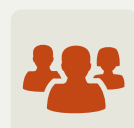
Cliente
Air One



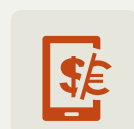
Tipologia operazione
Contenzioso



Socio di riferimento
Stefano Loconte



Controparte
Agenzia delle Entrate



Valore (euro)
15 milioni

Descrizione

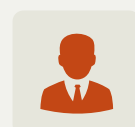
Assistenza a Air One nel contenzioso che ha investito la società in seguito ad un accertamento emesso dall'Agenzia delle Entrate di una verifica fiscale a carattere parziale.



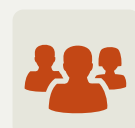
Cliente
**Gruppo di persone
fisiche**



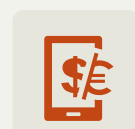
Tipologia operazione
**Transfer Pricing /
contenzioso**



Socio di riferimento
**Stefano Loconte,
Ernesto Sellitto**



Controparte
Agenzia delle Entrate



Valore (euro)
10 milioni

Descrizione

Controversia che vede opposti un gruppo di contribuenti all'Agenzia delle Entrate che ha fondato l'attività di accertamento esclusivamente sulla base delle informazioni acquisite presso l'Amministrazione finanziaria francese.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Ludoil RE, Alitalia CAI, Gruppo Ragosta.

PROFILO STUDIO

Con un team composto da 45 professionisti, dislocati tra Milano, Roma e Londra, un fatturato che si aggira attorno ai 38 milioni di euro, secondo le stime elaborate dal centro ricerca, Maisto e associati è stato tra gli studi più segnalati dal mercato. La super-boutique fondata nel '91 dal patron **Guglielmo Maisto** («un autentico maestro del diritto tributario») ha infatti riempito il serbatoio di consensi pervenuti sia dai clienti, controparti incluse, sia da noti tax lawyer. In tutti i ranking internazionali focalizzati sulla materia tributaria, lo studio occupa sempre la prima posizione; mentre, nella classifica dei singoli professionisti condotta dalla directory inglese Chambers & partners, **Paolo Ludovici** conquista in solitaria la vetta aggiudicandosi l'etichetta di Star Individuals, superando il name partner che si posiziona un gradino più in basso, ovvero in prima fascia. Del resto Ludovici, nel corso dell'ultimo anno, è stato tra i professionisti più attivi del mercato mettendo la sua firma (per la parte fiscale) in operazioni di varia natura. Al di là dei singoli, l'intero studio ha un raggio d'azione che tocca tutte le specializzazioni della materia fiscale: dal contenzioso, al mondo della finanza e dell'm&a, passando per il transfer pricing. Ma è la fiscalità internazionale la vera punta di eccellenza, dove risulta essere, a detta di molti, «il più quotato».

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

GUGLIELMO MAISTO

«E' un autentico maestro del diritto tributario». La sua competenza è riconosciuta da tutti gli intervistati, anche dai suoi colleghi/competitor.

PAOLO LUDOVICI

«Veloce, intuitivo, pratico e diretto». Il professionista è specializzato nella fiscalità finanziaria e in quella delle ristrutturazioni.

RATING

Media directories

A

legalcommunity.it

A



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

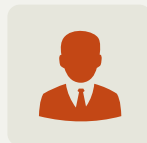
Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Sul piano della fiscalità internazionale è lo studio più quotato».

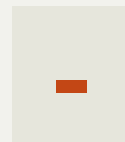
DIPARTIMENTO TAX



CAPO DIPARTIMENTO


**GUGLIELMO
MAISTO**
**NOMI
PARTNER**


Guglielmo Maisto, Paolo Ludovici, Riccardo Michelutti, Marco Cerrato, Andrea Parolini, Pietro Piccone Ferrarotti, Roberto Gianelli, Marco Valdonio, Aurelio Massimiano

**INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO**


9
20%
Partner



36
80%
Associate



31
100%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

A



Team dedicato

37 · 82,2%

Partner dedicati

4 · 44,4%

Nomi partner

Guglielmo Maisto, Paolo Ludovici,
Marco Cerrato, Pietro Piccone
Ferrarotti

CONSULENZA

A



Team dedicato

37 · 82,2%

Partner dedicati

4 · 44,4%

Nomi partner

Paolo Ludovici, Riccardo
Michelutti, Andrea Parolini,
Marco Valdonio

TRANSFER PRICING

A



Team dedicato

35 · 77,8%

Partner dedicati

2 · 22,2%

Nomi partner

Marco Valdonio, Aurelio
Massimiano

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

38 · 84,4%

Partner dedicati

5 · 55,5%

Nomi partner

Paolo Ludovici, Riccardo Michelutti,
Roberto Gianelli, Marco Valdonio,
Aurelio Massimiano

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A



Team dedicato

36 · 80%

Partner dedicati

3 · 33,3%

Nomi partner

Paolo Ludovici, Pietro Piccone Ferrarotti,
Roberto Gianelli



CLIENTI E MANDATI*



Cliente

Business Integration Partners- Argos SoditicTipologia operazione
ConsulenzaSocio di riferimento
Paolo LudoviciControparte
Allen & Overy con Argos Soditic, Lodovico Bianchi di Giulio con i venditoriValore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Lo studio ha seguito i profili fiscali (per conto dei venditori) nell'operazione di acquisto da parte del fondo di private equity Argos Soditic di una partecipazione di maggioranza in Business Integration.



Cliente

Credito ValtellineseTipologia operazione
Fiscalità finanziariaSocio di riferimento
Paolo LudoviciControparte
Linklaters con le banche, Bonelli Errede Pappalardo con Credito ValtellineseValore (euro)
700 milioni

Descrizione

Lo studio ha seguito gli aspetti fiscali nell'ambito di un'operazione di cartolarizzazione di crediti verso piccole e medie imprese erogati dal gruppo Credito Valtellinese.



Cliente

Hines SGR e i fondi Porta NuovaTipologia operazione
Fiscalità delle ristrutturazioniSoci di riferimento
Paolo Ludovici, Marco Cerrato, Stefano TellariniControparte
Gop con Hines e i fondi Porta Nuova per gli aspetti legali, Shearman con Qatar, Tremonti Vitali Romagnoli Piccardi con Qatar per gli aspetti fiscaliValore (euro)
Porta Nuova è un progetto di riqualificazione urbana per oltre 2 miliardi

Descrizione

Accordo di investimento, da parte di Qatar Holding, in circa il 40% dei tre fondi immobiliari gestiti da Hines Italia proprietari dello sviluppo di Porta Nuova a Milano.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Constellation Hotels Holding, Gruppo Banco Popolare, Banco Santander.

PROFILO STUDIO

Il tax è tra le principali practice della sede italiana della law firm americana. Storicamente e naturalmente attivo nel mondo tributario (dal momento che a livello internazionale McDermott è tra i leader del settore), anche nella Penisola lo studio conquista il mercato e si aggiudica mandati interessanti per la complessità dei casi e per i nomi illustri dei clienti assistiti. Tra questi, multinazionali, italiane e straniere, operanti in disparati settori: dal fashion al food, dall'automotive all'elettronica, seguiti soprattutto in ambito transfer pricing e fiscalità delle ristrutturazioni e riorganizzazioni. Il team, composto da 3 soci e 3 associate (più 3 praticanti), riscuote largo consenso tra gli operatori del settore. In particolare, si sono distinti il capo dipartimento **Carlo Maria Paoletta** e il partner **Andrea Tempestini**. Il loro punto di forza, oltre alla competenza tecnica in materia fiscale, è la vicinanza al cliente, con il quale sono capaci di instaurare un rapporto di fiducia garantendo costante presenza nel corso dell'operazione. Secondo un intervistato la squadra «offre un servizio di qualità superiore ai concorrenti». Qualcun altro, invece, ha messo in luce la "debole" strategia di marketing dello studio, fattore che però non intacca l'eccellenza del servizio.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

CARLO MARIA PAOLELLA

«E' di grande supporto: preparato, tempestivo, efficiente nelle urgenze. Ci segue da vicino, siamo in perfetta sintonia, è come un collega distaccato».

ANDREA TEMPESTINI

«Capacità tecniche in materia fiscale elevate, come anche ottima è la conoscenza del business. Offre proposte e consigli propositivi e garantisce costante presenza».

RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

A-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Lo studio offre un servizio di qualità superiore ai concorrenti: sono precisi, non fumosi, danno indicazioni chiare. Dovrebbero solo essere più visibili sul mercato, spesso non sono conosciuti».

DIPARTIMENTO TAX

CAPO DIPARTIMENTO



CARLO
MARIA
PAOLELLA

NOMI
PARTNER



Carlo Maria Paolella, Mario
Martinelli, Andrea Tempestini

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Giuseppe Mazzearella**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Tremonti Vitali
Romagnoli Piccardi**

3
50%
Partner



3
50%
Associate

7,8
75,7%
Altri settori



2,5
24,3%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

B



Team dedicato

4 · 66,6%



Partner dedicati

2 · 66,6%

Nomi partner

Mario Martinelli,
Carlo Maria Paoella

CONSULENZA

A



Team dedicato

6 · 100%



Partner dedicati

3 · 100%

Nomi partner

Carlo Maria Paoella, Mario
Martinelli, Andrea Tempestini

TRANSFER PRICING

A



Team dedicato

6 · 100%



Partner dedicati

3 · 100%

Nomi partner

Carlo Maria Paoella, Mario
Martinelli, Andrea Tempestini

FISCALITÀ FINANZIARIA

B



Team dedicato

3 · 50%



Partner dedicati

1 · 33,3%

Nomi partner

Andrea Tempestini

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A



Team dedicato

6 · 100%



Partner dedicati

3 · 100%

Nomi partner

Carlo Maria Paoella, Mario Martinelli,
Andrea Tempestini

CLIENTI E MANDATI*



Cliente

**Società operante
nel fashion & luxury**

Tipologia operazione

**Consulenza / Fiscalità
delle ristrutturazioni**

Soci di riferimento

**Carlo Paoletta, Andrea
Tempestini**

Controparte

**Linklaters Francia per il
corporate**

Valore (euro)

Confidenziale

Descrizione

Assistenza alla società nell'acquisizione di una azienda francese che produce occhiali di lusso. Lo studio ha inoltre fornito consulenza fiscale nel corso della riorganizzazione post-acquisizione.



Cliente

**Società operante nel
food**

Tipologia operazione

Transfer Pricing

Socio di riferimento

Andrea Tempestini

Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

Descrizione

Assistenza alla società in diversi progetti di fiscalità internazionale, inclusa la consulenza in materia di transfer pricing e la preparazione della documentazione ad esso relativa.



Cliente

**Società operante
nel fashion & luxury**

Tipologia operazione

Consulenza

Soci di riferimento

**Andrea Tempestini,
Carlo Paoletta**

Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

Descrizione

Assistenza alla società in merito alle implicazioni fiscali relative alla sua espansione in Asia e alla negoziazione di nuovi accordi di joint venture.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Nomi confidenziali.

PROFILO STUDIO

La squadra di fiscalisti di Nctm, guidata da **Federico Trutalli**, è composta da 10 partner (di cui 7 equity e 3 junior) e 16 associate. A settembre 2013, è cresciuta con l'ingresso di **Luigi Merola**, nelle vesti di of counsel, proveniente da Dattilo & associati, dove ricopriva la carica di socio equity. Attivo su tutti i fronti, in particolare nei rami della fiscalità finanziaria e delle ristrutturazioni, nonché nel transfer pricing, il team segue soprattutto clienti internazionali. Tra questi, la galleria commerciale GCI, facente parte del gruppo Auchan, assistita per gli aspetti di diritto tributario in una operazione di valorizzazione attraverso un sistema di fondi immobiliari, in particolare di 13 centri commerciali e 2 retail park, per un valore complessivo di 700 milioni. Ricordiamo inoltre Doc generici (nota società farmaceutica), seguita, anche per gli aspetti tax, nella cessione al fondo di private equity Charterhouse, per un valore di 330 milioni di euro. I professionisti del team più apprezzati dal mercato risultano essere Trutalli e **Piermauro Carabellese**: il primo, per la sua esperienza nel campo del contenzioso tributario («lo consiglierai», ha dichiarato un cliente); il secondo, invece, per la competenza in materia fiscale applicata al mondo finanziario.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

PIERMAURO CARABELLESE

«Punto di riferimento essenziale per la società in operazioni finanziarie e di transfer pricing».



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B+



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

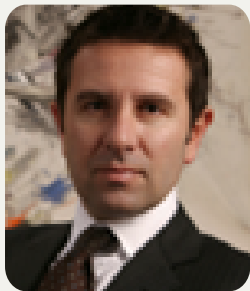
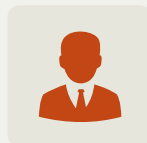
Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Team giovane, competente, preparato e duttile, capace di muoversi anche in campo internazionale».

DIPARTIMENTO TAX



CAPO DIPARTIMENTO


**FEDERICO
TRUTALLI**
**NOMI
PARTNER**


Equity: Paolo Agnesi, Barbara Aloisi, Francesco Benedetti, Piermauro Carabellese, Paolo Rampulla, Eugenio Salvi, Federico Trutalli.

Salary: Guido Martinelli, Maria Serpieri, Gesuino Vanetti

**INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO**
1

Nome. **Luigi Merola**
Carica. **Of counsel**
Provenienza. **Dattilo & Associati**

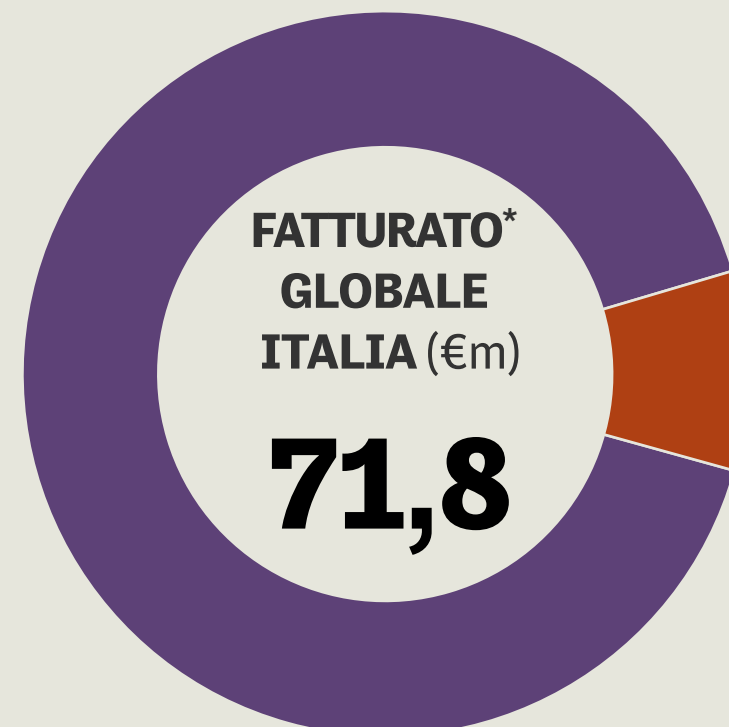
1
3,5%
Counsel

10
35,8%
Partner

16
57,2%
Associate

1
3,5%
Altri

65,3

91%
Altri settori

6,5

9%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

B



Team dedicato

11 · 39,2%

Partner dedicati

5 · 50%

Nomi partner

Paolo Agnesi, Barbara Aloisi,
Piermauro Carabellese, Paolo
Rampulla, Federico Trutalli

CONSULENZA

B



Team dedicato

22 · 78,5%

Partner dedicati

6 · 60%

Nomi partner

Paolo Agnesi, Barbara Aloisi, Francesco
Benedetti, Piermauro Carabellese,
Eugenio Salvi, Federico Trutalli

TRANSFER PRICING

A



Team dedicato

8 · 28,5%

Partner dedicati

3 · 30%

Nomi partner

Barbara Aloisi, Piermauro
Carabellese, Paolo Rampulla

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

6 · 21,4%

Partner dedicati

3 · 30%

Nomi partner

Piermauro Carabellese, Paolo
Rampulla, Federico Trutalli

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B



Team dedicato

8 · 28,5%

Partner dedicati

4 · 40%

Nomi partner

Paolo Agnesi, Barbara Aloisi, Francesco
Benedetti, Eugenio Salvi



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Anacap



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Piermauro Carabellese



Controparte

-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza ad Anacap, fondo che si occupa di cartolarizzazioni, relativamente agli aspetti fiscali, dalla pareristica pre operazione e pre coinvolgimento in Italia, all'implementazione completa.



Cliente
GCI (Gallerie Commerciali Italia) gruppo Auchan



Tipologia operazione
Consulenza / Fiscalità finanziaria.



Socio di riferimento
Federico Trutalli



Controparte

-



Valore (euro)
700 milioni

Descrizione

Assistenza a GCI per gli aspetti di diritto tributario, nell'operazione di valorizzazione, attraverso un sistema di fondi immobiliari, in particolare di 13 centri commerciali e 2 retail park.



Cliente
Zobe Holding



Tipologia operazione
Fiscalità delle ristrutturazioni



Socio di riferimento
Paolo Rampulla



Controparte

-



Valore (euro)
180 milioni

Descrizione

Assistenza a Zobe, attiva nel settore dei pesticidi e dei profumi per ambiente, che produce in conto terzi, nell'emissione di minibond.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Doc Generici, Tower Watson, Compass , Vodafone.

PROFILO STUDIO

Il focus della practice tax dell'ufficio italiano di Orrick verte sul contenzioso. In questo ambito, il team guidato da **Alessandro Mainardi** assiste numerosi clienti privati nonché aziende operanti in diversi ambiti (dall'health al beauty, passando dalle società di consulenza finanziaria) in contenziosi tributari con l'Agenzia delle Entrate. Lo studio opera anche nella fiscalità finanziaria, lasciando però fuori dall'attività il transfer pricing e la fiscalità delle ristrutturazioni. Il team conta complessivamente 5 professionisti, di cui 2 partner: oltre a Mainardi (il più apprezzato dai clienti), anche **Andrea Piermartini Rosi**, promosso socio a marzo 2012. Nel corso dell'ultimo anno, il dipartimento è cresciuto di due unità con l'ingresso di un associate proveniente dal gruppo Crowe Horwarth International, e di un trainee.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

ALESSANDRO MAINARDI

«Le sue caratteristiche peculiari sono la capacità di trovare soluzioni alle problematiche in tempi rapidi e la capacità dialettica».



RATING

Media directories



legalcommunity.it



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il team ha ampia attività in sede di contenzioso, assistendo sia clientela privata che società italiane e internazionali in dispute tributarie con l'Agenzia delle Entrate.

DIPARTIMENTO TAX

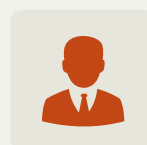


CAPO DIPARTIMENTO



**ALESSANDRO
MAINARDI**

NOMI PARTNER



Alessandro Mainardi,
Andrea Piermartini Rosi

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

2

Nome. **Camillo Melotti Caccia**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Gruppo Crowe
Horwarth**

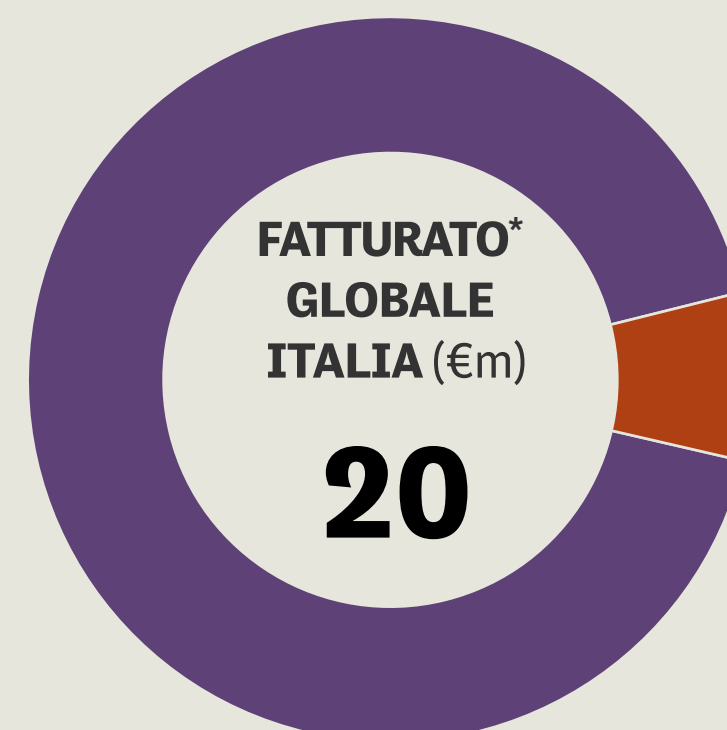
Nome. **Simone Arecco**
Carica. **Attorney trainee**

2
40%
Partner



3
60%
Associate

18,5
92,5%
Altri settori



1,5
7,5%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



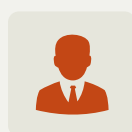
CONTENZIOSO

B



Team dedicato

5 · 100%



Partner dedicati

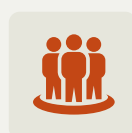
2 · 100%

Nomi partner

Alessandro Mainardi,
Andrea Piermartini Rosi

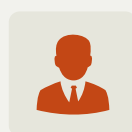
CONSULENZA

B



Team dedicato

5 · 100%



Partner dedicati

2 · 100%

Nomi partner

Alessandro Mainardi,
Andrea Piermartini Rosi

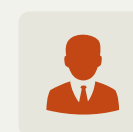
TRANSFER PRICING

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-

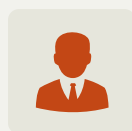
FISCALITÀ FINANZIARIA

C



Team dedicato

5 · 100%



Partner dedicati

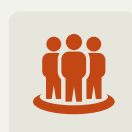
2 · 100%

Nomi partner

Alessandro Mainardi,
Andrea Piermartini Rosi

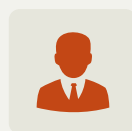
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-



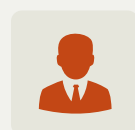
CLIENTI E MANDATI*



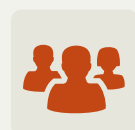
Cliente
Clienti privati



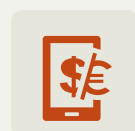
Tipologia operazione
Contenzioso



Socio di riferimento
Alessandro Mainardi



Controparte
Agenzia delle Entrate



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

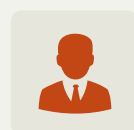
Difesa di importanti professionisti milanesi coinvolti nelle conseguenze fiscali di un crack finanziario.



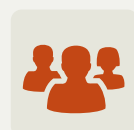
Cliente
Fondazione Maugeri



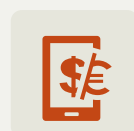
Tipologia operazione
Contenzioso



Socio di riferimento
Alessandro Mainardi



Controparte
Agenzia delle Entrate



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

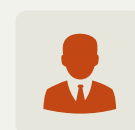
Assistenza alla fondazione Salvatore Maugeri in un contenzioso fiscale a seguito di indagini della Procura.



Cliente
Tecnorecuperi



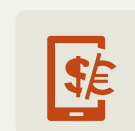
Tipologia operazione
Contenzioso



Socio di riferimento
Alessandro Mainardi



Controparte
Agenzia delle Entrate



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza in contenziosi in materia di agevolazioni tributarie per gli investimenti ecologici.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Spontex, HBS SA, Ersel, Italtel, Cariparma, Snam.

PROFILO STUDIO

Lo studio ha un rapporto consolidato con i propri clienti, tra questi banche d'affari sia italiane che straniere. Il punto di forza, emerso dall'opinione di mercato, è «l'ottima sinergia tra le competenze finance e tax». Altro elemento distintivo è la capacità da parte del team, composto complessivamente da 7 professionisti, di operare in tutte le specializzazioni della materia, con un maggiore focus di attività in operazioni di fiscalità finanziaria e in quella delle ristrutturazioni. Il più segnalato è il capo del dipartimento **Giovanni Bandera** («garantisce presenza costante nel deal»), unico socio equity, accompagnato dai 2 junior partner: **Daniela Caporicci** e **Andrea de' Mozzi**.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

GIOVANNI BANDERA

«Professionista affidabile, garantisce presenza costante nel deal».



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

C+



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il team ha capacità tecniche integrate alla conoscenza del mercato e del mondo aziendale. Ottima sinergia tra le competenze finance e tax.

DIPARTIMENTO TAX

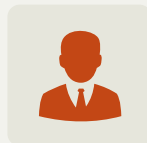


CAPO DIPARTIMENTO



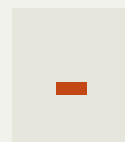
**GIOVANNI
BANDERA**

NOMI PARTNER



Equity: Giovanni Bandera.
Junior: Daniela Caporicci,
Andrea de' Mozzi

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO



3

42,8%
Partner

2

28,6%
Altri

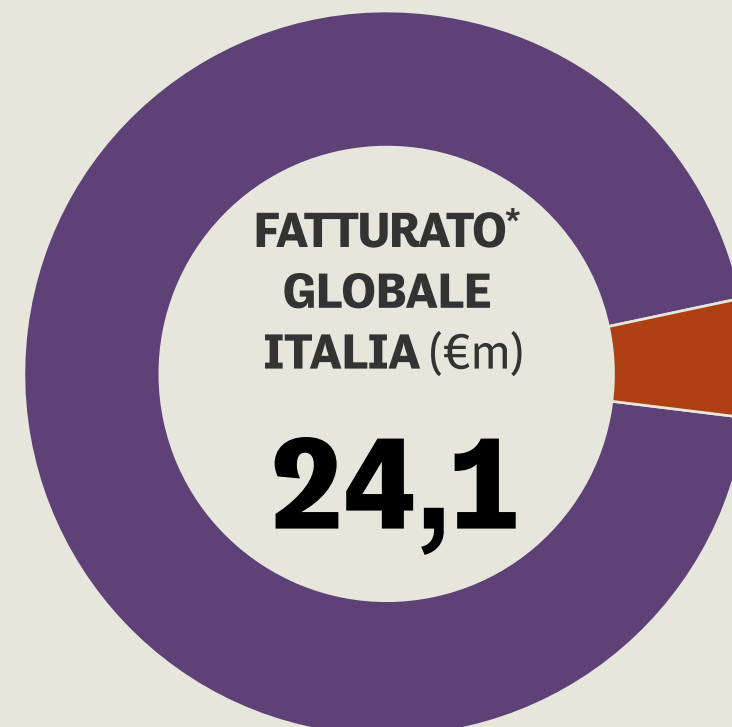


2

28,6%
Associate

22,9

95,1%
Altri settori



1,2

4,9%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

C



Team dedicato

7 · 100%

Partner dedicati

3 · 100%

Nomi partner

Giovanni Bandera, Daniela
Caporicci, Andrea de' Mozzi

CONSULENZA

C



Team dedicato

7 · 100%

Partner dedicati

3 · 100%

Nomi partner

Giovanni Bandera, Daniela
Caporicci, Andrea de' Mozzi

TRANSFER PRICING

C



Team dedicato

7 · 100%

Partner dedicati

3 · 100%

Nomi partner

Giovanni Bandera, Daniela
Caporicci, Andrea de' Mozzi

FISCALITÀ FINANZIARIA

B



Team dedicato

7 · 100%

Partner dedicati

3 · 100%

Nomi partner

Giovanni Bandera, Daniela
Caporicci, Andrea de' Mozzi

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B



Team dedicato

7 · 100%

Partner dedicati

3 · 100%

Nomi partner

Giovanni Bandera, Daniela Caporicci,
Andrea de' Mozzi



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
**Anthilia Capital
Partners SGR**



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Giovanni Bandera



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Consulenza relativa alla strutturazione ed approvazione di un fondo chiuso riservato ad investitori qualificati per l'investimento in mini bond.



Cliente
**Pool di 16 banche
finanziatrici e di società
di leasing**



Tipologia operazione
**Fiscalità delle
ristrutturazioni**



Soci di riferimento
**Giovanni Bandera,
Andrea de' Mozzi**



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Consulenza relativa alla ristrutturazione del debito del gruppo Malvestiti (TTH), uno dei principali gruppi di concessionari auto del nord Italia.



Cliente
EuroMilano



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Giovanni Bandera



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Consulenza relativa alla costituzione del fondo immobiliare chiuso "Cascina Merlata" dedicato al progetto di housing sociale nell'ambito di Expo 2015.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Favini, Exor, ING Bank, Unicredit, UBI Banca, IKB Deutsche Industriebank AG.

PROFILO STUDIO

Quando parliamo di Pirola Pennuto Zei, ci riferiamo ad una corazzata di circa 500 professionisti, di cui 350 consulenti fiscali e 150 avvocati, nonché punto di riferimento importante per le aziende che si avvalgono di una assistenza fiscale continuativa. Una big 4 all'italiana, possiamo dire, che si distingue, tra l'altro, per la spinta all'internazionalizzazione (oltre alle 9 sedi in Italia, opera anche a Londra e a Pechino) e per la capacità di esplorare nuove forme di governance: nel 2013 lo studio ha infatti avviato un nuovo (e innovativo) modello di governo che poggia su due organi, un comitato di gestione e uno di sorveglianza, per rendere il processo decisionale più veloce ed efficace. Sul piano operativo, la big firm fondata da **Giuseppe Pirola** è tra le più attive in Italia, con una potenza di fuoco capace di coprire tutte le specializzazioni della materia. Con un focus di attività rivolto soprattutto alla consulenza finanziaria in operazioni di corporate m&a e finance, il 2013 è stato un anno importante e proficuo per lo studio. Ricordiamo l'assistenza a Ruffini Partecipazioni in occasione dell'ingresso al 14% di Tamburi Investment Partners; il lavoro sul fronte fiscale svolto per Blackstone in occasione dell'acquisizione e rifinanziamento di Franciacorta Retail da Aberdeen; il supporto alla famiglia Ciceri in occasione della vendita di Omersub ad Acqualung; e l'assistenza a Reply nell'operazione di fusione per incorporazione di Reply Deutschland Ag. Secondo l'opinione di mercato, il team (che si distingue per la sua interezza e non per il valore di alcuni singoli) «ha sempre garantito pareri di peso e offre un'assistenza operativa su questioni fiscali molto utile». Vanta, inoltre, un ottimo rapporto qualità-prezzo.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

I pareri dei clienti sono rivolti al valore del brand e all'intero organico dello studio, non a specifici singoli professionisti.



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

A



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Lo studio ha sempre garantito pareri di peso e offre un'assistenza operativa su questioni fiscali molto utile. I professionisti sono precisi, disponibili e flessibili: si adattano alle esigenze del cliente. Ottimo rapporto qualità-prezzo».

DIPARTIMENTO TAX



PRESIDENTE
DELL'ASSOCIAZIONE



GIUSEPPE
PIROLA

NOMI PARTNER
ONORARI



Giuseppe Pirola, Sergio
Pennuto, Roberto Zei

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO



39 (equity)
88 (salary)
28% Partner

2
0,4%
counsel



67
14,8%
Associate

257
56,8%
Professional
staff



97
100%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

A



Team dedicato

453 · 100%

Partner dedicati

39 (equity),
88 (salary)
100%

CONSULENZA

A



Team dedicato

453 · 100%

Partner dedicati

39 (equity),
88 (salary)
100%

TRANSFER PRICING

A



Team dedicato

453 · 100%

Partner dedicati

39 (equity),
88 (salary)
100%

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

453 · 100%

Partner dedicati

39 (equity),
88 (salary)
100%

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A



Team dedicato

453 · 100%

Partner dedicati

39 (equity),
88 (salary)
100%

**PER LA VASTITÀ
E COMPLESSITÀ
DELLA STRUTTURA,
DIFFICILE INDIVIDUARE
I SPECIFICI TEAM
DEDICATI NEI VARI CAMPI
DI SPECIALIZZAZIONE.**

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
FAP Investments-Mazer



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
**Flaviano Ciarla
(per il tax)**



Controparte
**Russo De Rosa Associati,
Osborne Clarke,
Legance**



Valore (euro)
200 milioni

Descrizione

Cessione da parte di FAP Investments di 18 piattaforme logistiche localizzate nel centro e nel nord Italia al fondo Mazer gestito da BNP Paribas Reim.



Cliente
Hitachi



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
**Fabio Oneglia
(per il tax)**



Controparte
**Gianni Origoni Grippio
Cappelli con Hitachi,
Crowe Horwath
e Angelo Murgida
con i venditori**



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Acquisizione da parte di Hitachi del 100% di Valcom (società italiana di ingegneria).



Cliente
Cerved



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Soci di riferimento
**Stefano Tronconi,
Francesco Mantegazza,
Nathalie Brazzelli
(per il tax)**



Controparte
**Gattai Minoli, Latham
& Watkins con Cerved,
Chiomenti e White
& Case con i global
coordinators**



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Cerved Information Solutions Spa, holding direzionale al vertice del Gruppo Cerved, ha presentato la domanda di ammissione a quotazione delle azioni a Borsa Italiana.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Ruffini Partecipazioni, Blackstone, famiglia Ciceri, Reply.

PROFILO STUDIO

Il tax rappresenta una practice importante per la sede italiana della firm tedesca. Il dipartimento (guidato da **Giampiero Guarnerio** e **Marco Pane**) ha infatti un ampio team, composto complessivamente da 33 professionisti, di cui 5 partner e 25 associate. Nel corso del 2013, inoltre, ha registrato 6 ingressi: trattasi di 3

**“La ricetta per il successo dei nostri clienti?
Profilo internazionale, approccio multidisciplinare
e sinergia tra avvocati e fiscalisti”.**

Ad.

associate e 3 praticanti, provenienti da disparati studi. Il fatturato è pari a 6,5 milioni di euro, ovvero il 40% su quello totale. Dati alla mano, la squadra di fiscalisti di Rodl è in crescita. Una delle specializzazioni di punta dello studio è il contenzioso, campo nel quale concentra larga attività. Tra i clienti seguiti, numerose società appartenenti al mondo dell'energia rinnovabile.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

GIAMPIERO GUARNERIO

E' alla guida del dipartimento, nonché il professionista dello studio attivo in tutte le specializzazioni della materia fiscale.



RATING

Media directories

—

legalcommunity.it

B⁻



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il team è stato apprezzato da alcuni operatori del mondo energy assistiti in ambito di contenzioso e di fiscalità dell'energia.

CONTATTI

Largo Donegani 2 • 20121 Milano
Tel. 02 6328 841
www.roedl.it

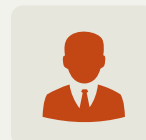
DIPARTIMENTO TAX



CAPI DIPARTIMENTO



**GIAMPIERO
GUARNERIO**
(in foto), **MARCO
PANE**

NOMI
PARTNER

Giampiero Guarnerio, Francesco Bocci, Christian Siccardi, Antonella Bisestile, Thomas Giuliani

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

6

Nome. **Likollari Skevi**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Studio
Pagani**

Nome. **Capriuolo**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Studio
Capriuolo**

Nome. **Irene Menegon**
Carica. **Praticante
commercialista**
Provenienza. **Pasta Zara**

Nome. **Spindler Cordula**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Fischer &
Partner**

Nome. **Simona La Marca**
Carica. **Prat.
commercialista**
Provenienza. **Bignami e
Associati**

Nome. **Domenico
Imparato**
Carica. **Praticante
avvocato**
Provenienza. **Neolaureato**

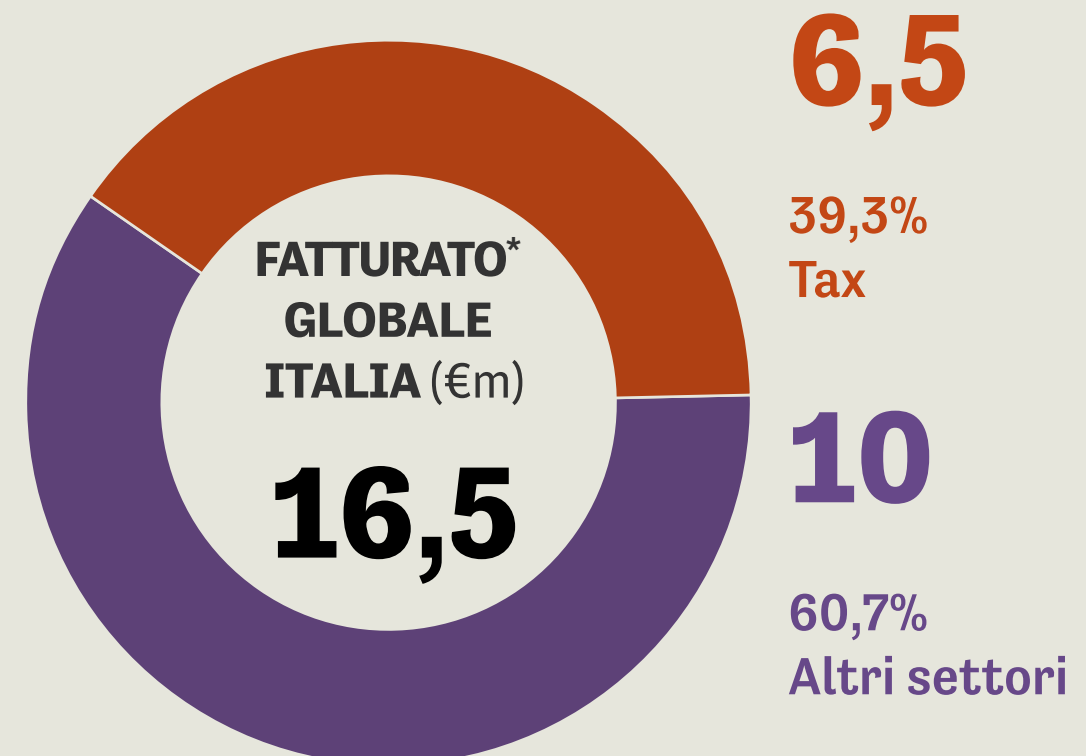
Nome. **Giuseppe**

5
15,2%
Partner

3
9%
Altri



25
75,8%
Associate



6,5

39,3%
Tax

10

60,7%
Altri settori

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

B



Team dedicato

6 · 18,2%

Partner dedicati

2 · 40%

Nomi partner

Giampiero Guarnerio,
Christian Siccardi

CONSULENZA

B



Team dedicato

14 · 42,4%

Partner dedicati

4 · 80%

Nomi partner

Giampiero Guarnerio,
Francesco Bocci, Christian
Siccardi, Thomas Giuliani

TRANSFER PRICING

C



Team dedicato

4 · 12,1%

Partner dedicati

1 · 20%

Nomi partner

Giampiero Guarnerio

FISCALITÀ FINANZIARIA

B



Team dedicato

4 · 12,1%

Partner dedicati

2 · 40%

Nomi partner

Giampiero Guarnerio,
Christian Siccardi

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

C



Team dedicato

6 · 18,2%

Partner dedicati

2 · 40%

Nomi partner

Giampiero Guarnerio, Roberto Pera



CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Geosol



Tipologia operazione
Contenzioso



Soci di riferimento
**Alessandra Mari,
Marco Pane**



Controparte
Comune di San Donaci



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza nel contenzioso tributario per il pagamento di Ici/Imu per la società energetica.



Cliente
Belectric



Tipologia operazione
Contenzioso



Soci di riferimento
**Alessandra Mari,
Marco Pane**



Controparte
Comune di Biella



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza nel contenzioso tributario per una rettifica della rendita catastale di impianti fotofoltaici.



Cliente
KGAL Gmbh e co KG



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Soci di riferimento
**Roberto Pera, Marco
Pane, Piergiorgio
Zettera, Alessandra
Mari, Carol Putter**



Controparte
Hager & partner



Valore (euro)
20 milioni

Descrizione

Assistenza fiscale nell'operazione di fusione per incorporazione per un controvalore di circa 20 milioni di euro.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Stern Energy, Assorinnovabili, TRS Technology Refresh Services.

PROFILO STUDIO

Il tax è il core dello studio. Il team, composto da circa 40 professionisti, è infatti capace di operare in tutti i settori che strutturano la materia fiscale, offrendo un «servizio completo e interdisciplinare», come sostiene un intervistato. Larga parte dell'attività consiste nella consulenza fiscale in operazioni di corporate m&a, in finanziamenti e in ristrutturazioni societarie. «Con un'ottima conoscenza del mercato e del business», **Leo De Rosa** conquista il mercato collezionando giudizi lusinghieri da operatori del settore. Lo studio è anche tra quelli che più ha investito nella practice, reclutando, nel corso dell'ultimo anno, 13 professionisti, tra avvocati e dottori commercialisti, provenienti da disparati studi. Oltre a De Rosa, troviamo nella partnership **Alberto Russo**, **Andrea Bolletta** e **Valerio Libani**, attivi, in pari misura, in tutte le specializzazioni del mondo fiscale.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

LEO DE ROSA

«Professionista dalla visione ampia, aggiornato, attento alla normativa, all'innovazione, con un'ottima conoscenza del mercato e del business».



RATING

Media directories



legalcommunity.it

B



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Da 1 a 10 darei un 9. Lo studio offre un servizio completo e interdisciplinare. E' inoltre in grado di offrire pareri comprensibili in tempi rapidi».

DIPARTIMENTO TAX

CAPO DIPARTIMENTO



LEO
DE ROSA

NOMI
PARTNER



Alberto Russo, Leo De Rosa,
Andrea Bolletta, Valerio Libani

4
10%
Partner

31
77,5%
Altri



5
12,5%
Associate



7
100%
Tax

CLIENTI E MANDATI*

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

13

Nome. **Stefania Monda**
Carica. **Avvocato**
Provenienza. **Studio Notai Associati G.A.M.**

Nome. **Virginia Abrigo**
Carica. **Dottoressa**
Provenienza. **D'Urso Gatti e Bianchi**

Nome. **Rossella Gioielli**
Carica. **Dottore commercialista**
Provenienza. **Studio Cassinis**

Nome. **Maria Pia Terracciano**
Carica. **Dottoressa Trainee**

Nome. **Luca Mainardi**
Carica. **Dott. / Revisore legale dei conti**
Provenienza. **Studio Tributario Societario**

Nome. **Alice Morigi**
Carica. **Dott. / Revisore legale dei conti**

Nome. **Giulio Saporito**
Carica. **Dott. / Revisore legale dei conti**
Provenienza. **CBA**

Nome. **Andrea De Panfilis**
Carica. **Avvocato**
Provenienza. **Gianni Origoni Grippo Cappelli**

Nome. **Silvia Cammalleri**
Carica. **Dottoressa**
Provenienza. **Norton Rose Fulbright**

Nome. **Gugnoni Tamara**
Carica. **Dottoressa**
Provenienza. **Baudo & Partners**

Nome. **Alberto Leporati**
Carica. **Dottore**
Provenienza. **Crowe Horwath**

Nome. **Alessandro Manico**
Carica. **Avvocato**
Provenienza. **Whiters LLP**

Nome. **Lorenzo Amati**
Carica. **Avvocato**
Provenienza. **GD & Associati**

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

C



Team dedicato

5 · 12,5%


Partner dedicati

2 · 50%

Nomi partner

Alberto Russo, Andrea Bolletta

CONSULENZA

A



Team dedicato

30 · 75%


Partner dedicati

3 · 75%

Nomi partner

Leo De Rosa, Andrea Bolletta,
Valerio Libani

TRANSFER PRICING

C



Team dedicato

5 · 12,5%


Partner dedicati

2 · 50%

Nomi partner

Andrea Bolletta, Valerio Libani

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

8 · 20%


Partner dedicati

2 · 50%

Nomi partner

Alberto Russo, Leo De Rosa

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B



Team dedicato

20 · 50%


Partner dedicati

3 · 75%

Nomi partner

Alberto Russo, Leo De Rosa,
Andrea Bolletta


* I professionisti possono essere presenti e attivi in più aree di specializzazione.

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Alto Partners SGR



Tipologia operazione
Consulenza / M&A



Socio di riferimento
Leo De Rosa



Controparte
BLF con i venditori



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Lo studio ha curato i profili legali e fiscali relativi alla acquisizione di una partecipazione di minoranza nella Dolciaria Val d'Enza Spa da parte di Alto Capital III, fondo di private equity promosso e gestito da Alto Partners SGR.



Cliente
Cuoium



Tipologia operazione
Consulenza / M&A



Socio di riferimento
Valerio Libani



Controparte
**Pozzoli con l'acquirente,
gruppo Ipea**



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Lo studio ha assistito i proprietari di Cuoium nella cessione dell'intero capitale sociale, curandone sia gli aspetti fiscali che legali.



Cliente
Casa Italia



Tipologia operazione
**Fiscalità delle
ristrutturazioni**



Socio di riferimento
Leo De Rosa



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza a Casa Italia nella riorganizzazione societaria che ha portato alla creazione di un gruppo societario con segregazione del patrimonio immobiliare e valorizzazione della società operativa e del suo marchio.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Star Capital SGR, Gruppo Mutui On Line, Consilium SGR, Vinci Energies, Cariparma, Fiac.

PROFILO STUDIO

Nel corso del 2013 il dipartimento tax dello studio anglosassone ha incrementato notevolmente il numero di incarichi ricevuti in ambito financial markets e contenzioso. Lo studio presta infatti assistenza ai propri clienti sugli aspetti fiscali in operazioni concernenti il mercato dei capitali, con particolare riferimento alle operazioni di securitisation, laddove il trattamento fiscale è di fondamentale importanza per il successo delle stesse. Il team opera anche in numerosi contenziosi fiscali, sia in fase di pre contenzioso, con riferimento particolare alle procedure deflattive previste dall'ordinamento tributario, sia nella fase di contenzioso tributario vero e proprio. **Michele Citarella**, key partner della practice, guida un team composto da 2 associate ed è stato apprezzato dal mercato per via della sua conoscenza della materia fiscale integrata a quella finanziaria. Insieme al team finance di Simmons guidato dal partner **Piergiorgio Leofreddi**, Citarella ha seguito, tra l'altro, i profili fiscali dell'ultimo Btp Italia, operazione dal valore totale di oltre 20 miliardi di euro.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

MICHELE CITARELLA

Il capo dipartimento esprime la sua expertise in materia fiscale nell'ambito di operazioni di capital markets. Nell'ultimo anno, ha anche seguito importanti contenziosi fiscali, dall'ingente valore economico e con risvolti nel penale.



RATING

Media directories



legalcommunity.it

B⁺



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il team è "super-attivo" in operazioni di fiscalità finanziaria, dove opera a stretto contatto con il team finance dello studio, dimostrando flessibilità e competenze trasversali e multitasking.

DIPARTIMENTO TAX



CAPO DIPARTIMENTO



MICHELE
CITARELLA

NOME
PARTNER



Michele Citarella

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO



1
33,3%
Partner



2
66,7%
Associate

17,5
94,6%
Altri settori



1
5,4%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

A



Team dedicato

3 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Michele Citarella

CONSULENZA

B



Team dedicato

3 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Michele Citarella

TRANSFER PRICING

B



Team dedicato

3 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Michele Citarella

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

3 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Michele Citarella

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B



Team dedicato

3 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

Nomi partner

Michele Citarella



* I professionisti possono essere presenti e attivi in più aree di specializzazione.

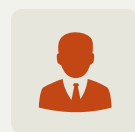
CLIENTI E MANDATI*



Cliente
**Banca IMI, UniCredit,
Banca Iccrea e Credit
Agricole Corporate and
Investment Bank**



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
**Michele Citarella
(per il tax)**



Controparte
-



Valore (euro)
20,6 miliardi

Descrizione

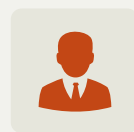
Insieme a White & Case, Simmons ha assistito Banca IMI, UniCredit, Banca Iccrea e Credit Agricole, le banche dealers e co-dealers, in relazione all'emissione da 20,6 miliardi del BTP Italia.



Cliente
**Banca IMI Spa
and Pitagora Spa**



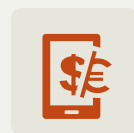
Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
**Michele Citarella
(per il tax)**



Controparte
-



Valore (euro)
318 milioni

Descrizione

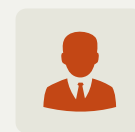
Lo studio è stato transaction legal counsel nella cartolarizzazione di crediti derivanti da finanziamenti assistiti da cessione del quinto dello stipendio e/o della pensione erogati ai propri clienti da Pitagora quale originator.



Cliente
Banca IMI Spa



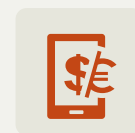
Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
**Michele Citarella
(per il tax)**



Controparte
-



Valore (euro)
55 milioni di euro

Descrizione

Assistenza a Banca IMI nel ruolo di arranger di un'operazione di cartolarizzazione di crediti commerciali originati da Il Sole 24ORE Spa.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Bayerische Landesbank.

PROFILO STUDIO

Il valore del brand ha un peso importante quando si parla di Tremonti Vitali Romagnoli Piccardi. L'insegna che raggruppa i quattro name partner è infatti conosciuta da tutti gli operatori del mercato (clienti, controparti e, ovviamente, colleghi di altri studi) che hanno sottolineato, a più riprese, la garanzia del marchio che si traduce nella pratica in qualità del servizio. Lo si evince da commenti del tipo «grande studio e grandi nomi al suo interno», oppure da quelli rivolti ai singoli professionisti, come nel caso di **Enrico Vitali**, il più segnalato del team: «un nome che si commenta da solo». Trend confermato anche dai ranking internazionali che collocano lo studio, ormai da anni, sempre in prima fascia. Ma non solo fama e notorietà. L'ex boutique Tremonti e associati, fondata da **Giulio Tremonti** nei primi anni '80 e che oggi ha raggiunto un organico di 41 professionisti (di cui 15 partner) e un fatturato di oltre 21 milioni di euro, secondo le ultime stime elaborate dal centro ricerche, ha una consolidata presenza sul mercato con un largo raggio d'azione che investe tutte le specializzazioni della materia fiscale. I settori più proficui sono la fiscalità finanziaria e la consulenza tributaria in operazioni di corporate m&a dove la squadra rappresenta società e istituzioni finanziarie italiane e internazionali. Nel corso del 2013, lo studio ha aperto all'internazionalizzazione e al legal, siglando un'alleanza strategica con la law firm americana Shearman & Sterling (da tempo impegnati insieme su diverse importanti operazioni) per sviluppare l'offerta integrata di servizi legali e fiscali su base globale.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

ENRICO VITALI

«Un nome che si commenta da solo, conosciuto e stimato. Offre soluzioni efficaci ai problemi, radicale nelle decisioni, conosce molto bene la realtà aziendale».



RATING

Media directories

A

legalcommunity.it

A



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Grande studio e grandi nomi al suo interno». Il team si distingue anche per l'aggiornamento a tutto campo.

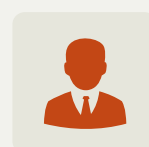
DIPARTIMENTO TAX



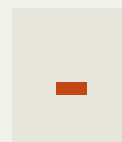
CAPI DIPARTIMENTO



**GIULIO TREMONTI,
ENRICO VITALI**
(in foto), **DARIO
ROMAGNOLI,
LORENZO
PICCARDI**

NOMI
PARTNER

Giulio Tremonti, Enrico Vitali,
Dario Romagnoli, Lorenzo
Piccardi, Giancarlo Zoppini,
Marcello Valenti, Fabrizio
Colombo, Laura Gualtieri,
Luca dal Cerro, Giuliano
Foglia, Cristiano Caumont
Caimi, Christian Cisternino,
Giuseppe Pizzonia, Cristiano
Garbarini, Antonio Vitali

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

15
36,6%
Partner

2
4,8%
Counsel



24
58,6%
Associate



21,4
100%
Tax

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



CONTENZIOSO

A



Team dedicato

28 · 68,3%

Partner dedicati

4 · 26,6%

Nomi partner

Dario Romagnoli, Giancarlo Zoppini, Cristiano Caumont Caimi, Giuseppe Pizzonia

CONSULENZA

A



Team dedicato

41 · 100%

Partner dedicati

15 · 100%

Nomi partner

Giulio Tremonti, Enrico Vitali, Dario Romagnoli, Lorenzo Piccardi, Giancarlo Zoppini, Marcello Valenti, Fabrizio Colombo, Laura Gualtieri, Luca dal Cerro, Giuliano Foglia, Cristiano Caumont Caimi, Christian Cisternino, Giuseppe Pizzonia, Cristiano Garbarini, Antonio Vitali

TRANSFER PRICING

A



Team dedicato

35 · 85,3%

Partner dedicati

11 · 73,3%

Nomi partner

Enrico Vitali, Lorenzo Piccardi, Marcello Valenti, Fabrizio Colombo, Laura Gualtieri, Luca dal Cerro, Giuliano Foglia, Cristiano Caumont Caimi, Christian Cisternino, Cristiano Garbarini, Antonio Vitali

FISCALITÀ FINANZIARIA

A



Team dedicato

31 · 75,6%

Partner dedicati

7 · 46,6%

Nomi partner

Enrico Vitali, Lorenzo Piccardi, Marcello Valenti, Luca dal Cerro, Giuliano Foglia, Christian Cisternino, Cristiano Garbarini

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A



Team dedicato

31 · 75,6%

Partner dedicati

7 · 75,6%

Nomi partner

Enrico Vitali, Lorenzo Piccardi, Marcello Valenti, Luca dal Cerro, Giuliano Foglia, Christian Cisternino, Cristiano Garbarini



* I professionisti possono essere presenti e attivi in più aree di specializzazione.

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Rottapharm



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
**Marcello Valenti
(per il tax)**



Controparte
**Shearman & Sterling
con Rottapharm,
Latham & Watkins con
banche**



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Presentazione da parte del gruppo farmaceutico italiano Rottapharm a Borsa Italiana alla domanda di ammissione alla quotazione al MTA di Piazza Affari.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Tax

Qatar Holding.



Cliente
**Private Equity
Partners (PEP)**



Tipologia operazione
Consulenza



Socio di riferimento
**Lorenzo Piccardi
(per il tax)**



Controparte
**Eversheds Bianchini
con PEP**



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza a Private Equity sull'accordo con Keyhaven Capital per il lancio in Italia di una private equity co-investment partnership, dedicata agli investimenti mid-market growth capital, pre-IPO e buy-out.



Cliente
Pool di banche



Tipologia operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
**Luca dal Cerro
(per il tax)**



Controparte
**Latham & Watkins
e Gianni Origoni con
Manutencoop Facility,
Shearman & Sterling
con le banche**



Valore (euro)
425 milioni

Descrizione

Emissione obbligazionaria high yield da parte di Manutencoop Facility Management Spa per un importo complessivo di 425 milioni di euro, con tasso di interesse annuale pari all'8,5% e scadenza nel 2020.

ALTRI PROTAGONISTI

Gli studi che seguono sono importanti realtà attive nel mondo tax, emerse dall'opinione di mercato, ma a cui il *centro ricerche* non ha attribuito un rating per insufficienza di informazioni. Si tratta, in ordine alfabetico, di Caramanti Ticozzi & partners, Freshfields, Legance, Macchi di Cellere Gangemi e Pavia e Ansaldo.

Caramanti Ticozzi & partners, fondato dai due name partner **Franco Caramanti** e **Carlo Ticozzi Valerio**, è formato da oltre 30 professionisti (di cui 5 partner), ha un fatturato di circa 6 milioni di euro, e opera nel contenzioso tributario, pianificazione fiscale, transfer pricing e nell'assistenza in transazioni IVA. Segue numerosi clienti, italiani e stranieri, attivi in svariati settori: dall'automotive alle banche e servizi finanziari, dalla comunicazione all'energetico.

Il dipartimento tax del desk italiano di Freshfields, guidato dal socio **Renato Paternollo** e composto da 6 professionisti, nel corso del 2013 ha rappresentato clienti di caratura internazionale in contenziosi tributari molto importanti. Uno in particolare, riguardava l'indagine penale rivolta a due manager di una blasonata azienda accusati per il reato di dichiarazione dei redditi fraudolenta. Tra gli studi internazionali, Freshfields è tra i più conosciuti e quotati in ambito tax. Nei ranking di settore si posiziona in seconda fascia, in compagnia di Bonelli Erede Pappalardo e Chiomenti.



Nel dipartimento tax di Legance spicca su tutti il partner **Claudia Gregori** (in quarta fascia nella classifica dei tax lawyer stilata da Chambers & partners). L'avvocata segue le tematiche fiscali in operazioni, sia internazionali che domestiche, di corporate m&a, finanza societaria e strutturata, real estate, private equity e project finance. Ha assistito Sias, per gli aspetti fiscali, nell'emissione di un prestito obbligazionario per 500 milioni di euro a valere sul programma Euro Medium Term Notes. Ha seguito inoltre, sempre per i profili fiscali, il finanziamento a Tangenziale Esterna di Milano, assistendo, insieme ad altri professionisti dello studio del dipartimento banking, Cassa Depositi e Prestiti.

ALTRI PROTAGONISTI

Macchi di Cellere Gangemi è uno studio storicamente attivo e quotato nella practice tax (anche se negli ultimi anni ha perso diversi elementi, in particolare nella sede di Milano dopo l'uscita del team guidato da **Quirino Imbimbo** e **Alessandro Gulisano**). E' in terza posizione sia in Chambers che in Legal500, mentre il senior partner **Bruno Gangemi** occupa la fascia di Senior Statesmen, insieme ad **Augusto Fantozzi** dell'omonimo studio, nella classifica dei professionisti condotta dalla directory inglese. Nel 2013 l'assetto del dipartimento era composto da 7 professionisti, di cui 4 partner.



Ma a marzo 2014, lo studio ha aperto le porte ad un importante spin off proveniente da Di Tanno e associati. Si tratta del team guidato da **Stefano Petrecca**, storico braccio destro del fondatore dello studio **Tommaso Di Tanno**. Hanno seguito Petrecca anche i soci **Eugenio Romita** e **Francesco Capitta**, più altri professionisti dai profili più junior, 10 in tutto. Con l'arrivo di Petrecca e del suo gruppo, lo studio torna a coprire stabilmente la practice anche nella sede di Milano, e rafforza la propria capacità d'azione nella consulenza fiscale e tributaria, nel contenzioso e nella fiscalità delle ristrutturazioni.

Il dipartimento tax di Pavia e Ansaldo è nato ad aprile 2012, in seguito all'ingresso di **Tancredi Marino**. Il professionista era socio e responsabile tax dell'ex Grimaldi e associati. Il team è composto da 2 professionisti e opera prevalentemente nel contenzioso tributario e nella fiscalità delle ristrutturazioni. Tra i clienti: Banca Akros Spa, Pramerica TMW, Sunnergy Spa e Gildemeister Italiana Spa.

Altri protagonisti del settore da segnalare sono le big four, ovvero le quattro società di revisione che si spartiscono il mercato di riferimento: Deloitte, Kpmg, Ernst & Young e PricewaterhouseCoopers (PwC). Secondo le stime elaborate dal *centro ricerca*, insieme muovono un giro d'affari, in Italia, di circa 186 milioni di euro.



È ora di **AGGIORNARSI**

.....

Grafica • Web • Stampa • Pubblicità • Foto

.....

info@kreita.com

www.kreita.com

 **KREITA**
ne combiniamo di tutti i colori