

FINANCE REPORT 2014

THE BEST IN ITALY

Siamo il Partner italiano di RR Donnelley, Gruppo con oltre 600 sedi nel mondo
e team di project manager presenti negli uffici di:

Milano · Londra · Parigi · Francoforte · Mosca · Cracovia · Dubai · Tokyo · Hong Kong · New York · Rio de Janeiro

DATA ROOM
VIRTUALE

IMPAGINAZIONE
E STAMPA

COMUNICAZIONE
INTEGRATA

TRADUZIONI
MULTILINGUE

SOLUZIONI
PAPERLESS



VIA NIRONE 2 · MILANO

IL RATING E IL GIUDIZIO DEL MERCATO SUI PROTAGONISTI DEL SETTORE

Il secondo report del centro ricerche di *legalcommunity.it* è focalizzato sul finance. La ricerca, attraverso un'attività di analisi del tutto innovativa, ha determinato il rating che gli operatori di settore (in questo caso parliamo di personalità di spicco del mondo della finanza e delle banche) attribuiscono ai propri advisor legali e alle loro performance. Sotto la lente sono finiti 25 studi legali, italiani e internazionali, attivi nella penisola.

Secondo i risultati emersi dalla ricerca, gli studi coinvolti sono i protagonisti del settore, sia per reputation e feedback del mercato, sia per l'attività svolta con ruoli primari nei deal più ricchi dell'anno. Questi studi, secondo le stime elaborate dal centro ricerche, muovono un giro d'affari complessivo di 194 milioni di euro e contano 676 professionisti.

I clienti interpellati, oltre ad esprimere una opinione di carattere generale circa l'operato qualitativo dei propri legali, hanno anche attribuito un voto sull'attività dei professionisti nelle singole aree di competenza. L'aggregazione e la media dei singoli voti ottenuti nelle specializzazioni ha determinato il rating e il posizionamento dello studio.

Il rating di *legalcommunity.it* viene anche rapportato alla media dei posizionamenti che uno studio legale ottiene



sulle principali directory internazionali. Questo confronto consente di dare una percezione chiara di come il mercato considera i protagonisti attivi nel comparto di riferimento.

Il giudizio del mercato è stato anche comparato ad una più empirica analisi basata sul rilevamento dell'attività svolta dagli studi: operazioni messe a segno, valore economico delle stesse, e altre peculiarità distintive, come ad esempio attività di recruitment, passaggi laterali e così via. Il report ha evidenziato i team dedicati alle specializzazioni, deal significativi svolti nel corso del periodo di riferimento, ingressi ed uscite dai dipartimenti, nonché l'elaborazione di una stima di fatturato della practice finance e l'incidenza di quest'ultima sul quello totale.

In altre parole, per tutti gli studi protagonisti del settore, questa ricerca presenta una fotografia dell'attività nel mercato finance.

Buona lettura.

NOTA BENE: I dati presenti sono riferiti all'anno 2013. Nel frattempo alcuni studi potrebbero avere perso dei soci o modificato leggermente il proprio assetto. I principali cambi di poltrona sono, comunque, segnalati nelle rispettive schede.

vincenzo.rozzo@legalcommunity.it



NUOVA BMW SERIE 4 CABRIO. DISEGNATA PER SENTIRSI LIBERI.

Prendete posto nella prima Cabrio disponibile anche con sistema di trazione integrale intelligente BMW xDrive.

SCOPRITELA IN TUTTE LE CONCESSIONARIE BMW.

BMW EfficientDynamics

Meno emissioni. Più piacere di guidare.

Consumo di carburante ciclo misto (litri/100km) 4,8 – 8,4; emissioni CO₂ (g/km) 127 – 195.

BMW Financial Services: la più avanzata realtà nei servizi finanziari. BMW raccomanda  **EDGE PROFESSIONAL**.

INDICE

Allen & Overy	8	Legance	61
Ashurst	12	Linklaters	65
Bonelli Errede Pappalardo	16	Macchi Di Cellere Gangemi	69
Carnelutti	20	NCTM	73
Chiomenti	24	Norton Rose Fulbright	77
Clifford Chance	28	Orrick, Herrington & Sutcliffe	81
Cms	32	Pedersoli e Associati	85
DLA Piper	36	Riolo Calderaro Crisostomo	89
Freshfields Bruckhaus Deringer	40	Rödl & Partner	93
Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners	44	Shearman & Sterling	97
Grimaldi Studio Legale	49	Simmons & Simmons	101
Hogan Lovells	53	White & Case	105
Latham & Watkins	57		



CHIAVE DI LETTURA

RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B-

I valori sono A, B, C e corrispondono alle fasce di posizionamento degli studi attivi nel Finance nelle **classifiche più prestigiose del mercato legale** (Chambers & Partners e Legal 500).

- A.** Prima fascia
- B.** Seconda fascia
- C.** Terza fascia

I valori A, B, C sono determinati dalla **MEDIA DELLE VALUTAZIONI** (A, B, C) attribuite nei singoli campi di specializzazione della materia (Banking, Project finance, Debt capital markets, Equity capital markets, Finance restructuring).

Nello specifico:

A. Lo studio ha una consolidata presenza sul mercato con una notevole quantità di mandati ottenuti da clienti leader nel settore; capacità trasversali da parte del team che opera in tutte le sub-specializzazioni della materia; riconoscimento diffuso e "alta" reputazione evidenziata dai propri clienti, da quelli della controparte e, in generale, da tutti gli operatori del settore interpellati dal centro-ricerca, compresi i concorrenti.

B. Lo studio è presente e attivo sul mercato; la competenza del team ha punte di eccellenza focalizzate in una o più, ma non in tutte, le sub-specializzazioni; ha un riconoscimento consolidato e parzialmente diffuso, ottenuto soprattutto dai propri clienti e da quelli della controparte.

C. Lo studio è presente e attivo sul mercato; l'expertise del team ha una un'eccellenza focalizzata in una specifica area del settore; il riconoscimento arriva soprattutto dai propri clienti.

FINANCE REPORT 2014

FINANCE REPORT 2014

THE BEST IN ITALY

Finance Report 2014 - The Best in Italy è una newsletter di legalcommunity.it

Direttore
nicola.dimolfetta@legalcommunity.it

Centro Ricerche
vincenzo.rozzo@legalcommunity.it

Grafica e impaginazione
grafica@legalcommunity.it
Hicham R. Haidar Diab • www.Kreita.com

Foto copertina: © kromkrathog - Fotolia.com

Legalcommunity S.r.l. • Via Savona, 123
20144 Milano • Tel. 02.84.24.38.89
info@legalcommunity.it
www.legalcommunity.it

Amministratore unico
aldo.scaringella@legalcommunity.it

Eventi e Comunicazione
stefania.bonfanti@legalcommunity.it

Per informazioni e pubblicità
mag@legalcommunity.it



finance community

Il primo strumento di informazione
sui protagonisti del mercato finanziario

www.financecommunity.it

Per accedere a *financecommunity.it*, utilizza la tua username e password di *legalcommunity.it*

PROFILO STUDIO

La sede italiana della law firm magic circle è prima della classe nel mercato dei capitali, in particolare nel debt capital markets, con un riconoscimento largamente diffuso e consolidato. I soci attivi nel settore sono **Craig Byrne**, **Massimiliano Danusso**, **Stefano Sennahuser** e **Cristiano Tommasi**. Lo studio ha un largo raggio di azione anche nel banking & finance, compreso il project finance, dove Sennahuser è il partner di riferimento. Il dipartimento è ampio e strutturato (conta 44 avvocati in tutto, di cui 5 partner e 31 associate) e, nel corso del 2013, ha visto l'ingresso di 4 professionisti junior. Insomma, Allen & Overy, sia a livello internazionale che nella Penisola, ha un focus importante nel mondo finance, e il mercato lo riconosce. L'uscita di un socio di peso come **Paola Leocani** (e del suo team), passata nelle fila di White & Case, è stata ben assorbita. Nessuno, tra gli intervistati, ha evidenziato questa perdita, a dimostrazione del fatto che il brand dello studio è un vero e proprio marchio di fabbrica dalla reputazione più che mai consolidata.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

STEFANO SENNHAUSER

«Il professionista ci ha seguito in numerose operazioni di finanziamento, la sua competenza è al top. Ci troviamo bene».

CRAIG BYRNE

«Ha sempre risposto alle nostre aspettative, è un ottimo professionista».

MASSIMILIANO DANUSSO, CRISTIANO TOMMASI

«Per la conoscenza della materia e la per loro esperienza dimostrata nei fatti, sia Danusso che Tommasi sono tra i migliori sulla piazza nel debt capital markets, campo nel quale l'intero studio è leader».

RATING

Media directories

B

legalcommunity.it

A⁻



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il team, a detta di alcuni importanti operatori del mondo bancario, «ha competenze tecniche, conoscenza della materia e tempestività di intervento». Buono anche il rapporto qualità-costi: «Prezzi nella media dei top player». «Sono disponibili al dialogo», dichiara un altro intervistato, sempre sul tema parcella.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPI DIPARTIMENTO



MASSIMILIANO DANUSSO (in foto),
STEFANO SENNHAUSER

NOMI
PARTNER

Craig Byrne, Nicholas Clark,
Massimiliano Danusso, Stefano
Sennhauser, Cristiano Tommasi

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

4

Nome. **Chiara Picarelli**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Cce**

Nome. **Luca Mannino**
Carica. **Trainee**

Nome. **Cristina Azzarello**
Carica. **Trainee**

Nome. **Ciaran Vinaccia**
Carica. **Trainee**

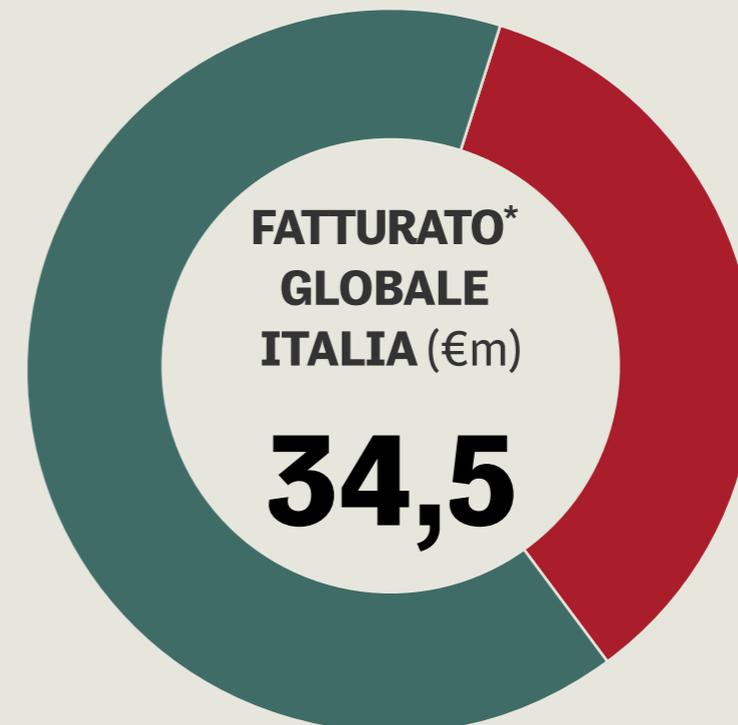
5
11,4%
Partner

8
18,2%
Altri



31
70,4%
Associate

21,5
62,3%
Altri settori



13
37,7%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

B



Team dedicato

4 · 9%



Partner dedicati

1 · 20%

Nomi partner

Stefano Sennhauser

BANKING

A



Team dedicato

12 · 27,3%



Partner dedicati

2 · 40%

Nomi partner

Nicholas Clark, Stefano Sennhauser

EQUITY CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

10 · 22,7%



Partner dedicati

3 · 60%

Nomi partner

Craig Byrne, Massimiliano Danusso, Cristiano Tommasi

DEBT CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

37 · 84%



Partner dedicati

4 · 80%

Nomi partner

Craig Byrne, Massimiliano Danusso, Stefano Sennahuser, Cristiano Tommasi

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato

9 · 20,4%



Partner dedicati

3 · 60%

Nomi partner

Nicholas Clark, Massimiliano Danusso, Stefano Sennahuser



© bloom - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
**Gruppo di 30 banche
italiane e internazionali**



Tipologia operazione
Banking



Soci di riferimento
**Pietro Scarfone,
Stefano Sennahuser,
Nicholas Clark**



Controparte
**Orrick con Telecom
Italia**



Valore (euro)
3 miliardi

Descrizione

Assistenza a 30 primarie banche italiane e internazionali nella forward start facility da 3 miliardi di euro a favore di Telecom Italia.



Cliente
**Mediobanca, Banco
Popolare, BNP Paribas
Italia, Banca Pop
di Milano, UniCredit**



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Stefano Sennahuser



Controparte
**d'Urso Gatti e Bianchi
con De Agostini**



Valore (euro)
345 milioni

Descrizione

Assistenza alle banche nel finanziamento da 345 milioni di euro a De Agostini per le esistenti linee di credito e in relazione alle generali esigenze finanziarie del gruppo.



Cliente
Ferrovie dello Stato



Tipologia operazione
Debt Capital Markets



Soci di riferimento
**Massimiliano Danusso,
Craig Byrne,
Cristiano Tommasi**



Controparte
**Clifford Chance
con le banche**



Valore (euro)
4,5 miliardi

Descrizione

Assistenza a FS nel lancio della prima emissione di un bond senior ai sensi del programma EMTN da 4,5 miliardi di euro.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

HSBS, JP Morgan, Dexia, Depfa Bank, Barclays, Imi, Fiat Finance.

PROFILO STUDIO

I giudizi dei clienti, perlopiù banche d'affari italiane e internazionali, sono rivolti soprattutto all'expertise in materia di project finance, campo nel quale Ashurst è considerato leader del settore, soprattutto nel comparto Energy. I soci di riferimento di questa specializzazione sono **Franco Vigliano** e **Carloandrea Meacci**, protagonisti, tra l'altro, di importanti operazioni per valore economico messe a segno nel corso del 2013. La punta di diamante è dunque il project; ma il team, composto da 25 professionisti, copre tutte le aree dell'universo finance. Il socio **Gianluca Fanti**, il più segnalato dagli intervistati insieme a Vigliano, è il professionista di riferimento dell'area banking e capital markets (sia debt che equity), mentre il partner **Francesco De Gennaro** è il faro del finance restructuring. Il team ha, inoltre, visto l'ingresso di 3 professionisti: gli associate **Matteo Schintu**, ex Clifford Chance e **Flavia Volpi**, ex Ripa di Meana, e il trainee **Federico Fanelli Pratali**, proveniente da R&P Legal.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

FRANCO VIGLIANO

«Alto profilo e qualità di intervento su tutti i fronti. Il professionista è affidabile, preparato e flessibile. Ha larga esperienza nel project finance».

GIANLUCA FANTI

«Ci segue da tempo, abbiamo un rapporto consolidato, siamo sempre in sintonia. Soddisfatto per la qualità dell'outlook».

RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Team di qualità con ottime capacità di analisi, pronti e reattivi: sono sul pezzo, come si dice. Le competenze di project finance sono focalizzate soprattutto nel mondo energy».

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



FRANCO VIGLIANO (in foto),
GIANLUCA FANTI,
FRANCESCO DE GENNARO

NOMI
PARTNER

Franco Vigliano, Carloandrea Meacci, Gianluca Fanti, Francesco De Gennaro

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

3

Nome. Matteo Schintu Carica. Associate Provenienza. Clifford Chance	Nome. Flavia Volpi Carica. Associate Provenienza. Ripa di Meana	Nome. Federico Fanelli Pratali Carica. Trainee Provenienza. R&P Legal
---	---	---

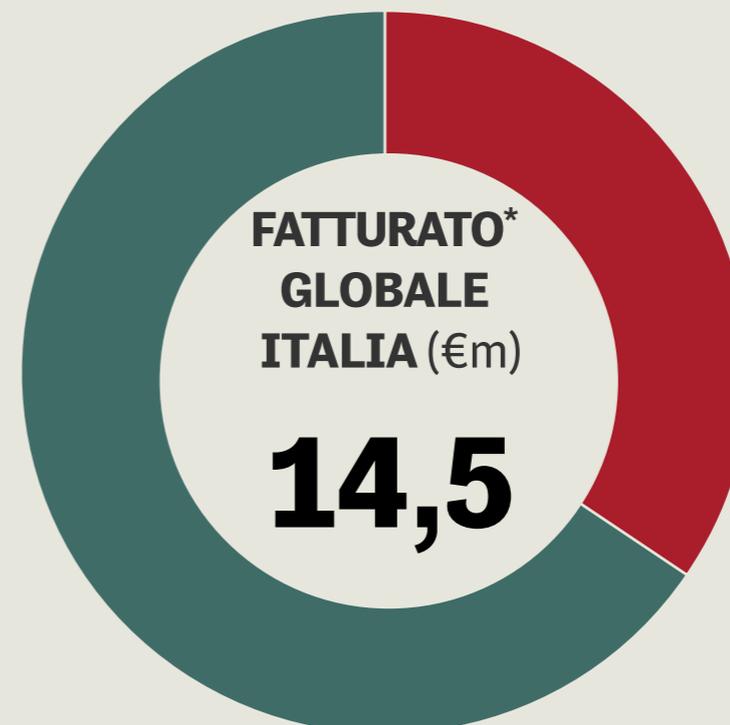
4
16%
Partner

3
12%
Altri



18
72%
Associate

9,5
65,5%
Altri settori



5
34,5%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

A



Team dedicato

14 · 56%

Partner dedicati

2 · 50%

Nomi partner

Franco Vigliano, Carloandrea Meacci

BANKING

B



Team dedicato

4 · 16%

Partner dedicati

1 · 25%

Nome partner

Gianluca Fanti

EQUITY CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

2 · 8%

Partner dedicati

1 · 25%

Nome partner

Gianluca Fanti

DEBT CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

14 · 16%

Partner dedicati

1 · 25%

Nome partner

Gianluca Fanti

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato

7 · 28%

Partner dedicati

1 · 25%

Nome partner

Francesco De Gennaro



© bloomia - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Pool di banche



Tipologia operazione
Project finance



Socio di riferimento
Franco Vigliano



Controparte
**Legance per CDP e Sace,
Chiomenti per BEI,
Norton Rose Fulbright
per Progetto Brebemi**



Valore (euro)
1,8 miliardi

Descrizione

Assistenza alle banche finanziatrici (tra cui UniCredit e Intesa Sanpaolo), nel finanziamento da 1,8 miliardi a Società di Progetto Brebemi per la costruzione, manutenzione e gestione dell'autostrada Brebemi, che collega Brescia e Milano.



Cliente
**Deutsche Bank, London
branch**



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Gianluca Fanti



Controparte
-



Valore (euro)
210,9 milioni

Descrizione

Assistenza a Deutsche Bank in qualità di arranger nell'operazione di cartolarizzazione con la società veicolo Aulo.



Cliente
**Banca Imi, Cassa di
Risparmio di Asti**



Tipologia operazione
Debt capital markets



Socio di riferimento
Gianluca Fanti



Controparte
-



Valore (euro)
500 milioni

Descrizione

Assistenza a Imi, in qualità di arranger, e Cassa di Risparmio di Asti, in qualità di originator e underwriter, nella strutturazione e documentazione di un'operazione di cartolarizzazione di mutui fondiari erogati da Cassa di Risparmio di Asti per un valore di 500 milioni.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Ing, Credit Agricole, Etruria, UBS, Carlo Erba Reagenti, European Investment Bank, Astaldi, Natixis.

PROFILO STUDIO

Complicato quantificare con precisione il numero dei professionisti della big firm italiana dedicati all'intera practice. Come, di conseguenza, è difficile fare una stima sul fatturato. Il capital markets, ad esempio, per struttura interna dello studio, non ha un dipartimento circoscritto. Avvocati di banking si occupano, a seconda dei casi, anche di equity e debt. Il restructuring, invece, ha un team più definito composto da 20 avvocati, di cui 5 soci; così come il banking & finance che vede sul campo 45 professionisti, di cui 4 partner. Nel project, invece, è presente un solo un socio, **Catia Tomasetti**, con circa 20 associate di supporto. Possiamo quindi parlare di una corazzata di oltre 50 avvocati dedicati alla materia, tra questi riconosciute "star" del mercato legale (da **Roberto Cera** a **Marco Arato**, passando per **Carlo Montagna**). L'opinione di mercato, almeno nel caso di Bep, applaude le quote rose: Catia Tomasetti e **Emanuela Da Rin** sono state le avvocate più segnalate e apprezzate, anche dalla controparte, per la loro preparazione nelle rispettive aree di attività, ovvero il project e il banking. **Paolo Oliviero**, invece, si è distinto tra i professionisti attivi nel finance restructuring.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

CATIA TOMASETTI

«Ha capacità trasversali. Mette in campo la sua expertise di project finance in tutti i settori, dall'energy al real estate, operando, al tempo stesso, con prestazioni elevate».

EMANUELA DA RIN

«Precisa, puntuale, tecnica, focalizzata sull'obiettivo. Non trascura niente».

PAOLO OLIVIERO

«E' esperto e preparato in materia di finance restructuring. Sono soddisfatto delle sue prestazioni».

RATING

Media directories

A-

legalcommunity.it

A-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Il team ha un approccio pragmatico, rigido, a volte aggressivo, orientato al risultato».

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO

Il ruolo di capo dipartimento non è ricoperto da nessun professionista.

NOMI
PARTNER

Emanuela Da Rin, Giuseppe Rumi, Giuseppe Sacchi Lodispoto, Catia Tomasetti

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

4
9%
Partner



41
91%
Associate

** Dipartimento
Banking & Finance

La practice di capital markets è composta da professionisti appartenenti ad altri dipartimenti.

Il numero di partner coinvolti può variare a seconda dei casi

FATTURATO*
GLOBALE
ITALIA (€m)

133

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

A



Team dedicato

20 · 44%



Partner dedicati

1 · 25%

Nome partner

Catia Tomasetti

BANKING

A



Team dedicato

45 · 100%



Partner dedicati

4 · 100%

Nomi partner

Emanuela Da Rin, Giuseppe Rumi,
Giuseppe Sacchi Lodispoto, Catia
Tomasetti

EQUITY CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

La practice di capital markets è composta da professionisti appartenenti ai dipartimenti di diritto bancario e finanziario e di società e finanza dello studio.



Partner dedicati

Il numero di partner coinvolti può variare a seconda dei casi. Di seguito i nomi di alcuni dei soci che operano nell'equity capital markets.

Nomi partner

Roberto Cera, Vittoria Giustiniani, Carlo
Montagna, Alessandra Piersimoni, Silvia
Romanelli, Gianfranco Veneziano

DEBT CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

La practice di capital markets è composta da professionisti appartenenti ai dipartimenti di diritto bancario e finanziario e di società e finanza dello studio.



Partner dedicati

Il numero di partner coinvolti può variare a seconda dei casi. Di seguito i nomi di alcuni dei soci che operano nel debt capital markets.

Nomi partner

Emanuela Da Rin, Barbara
Napolitano, Giuseppe Sacchi
Lodispoto

FINANCE RESTRUCTURING

A



Team dedicato

20 · 44%



Partner dedicati

5 · 120%

Nomi partner

Marco Arato, Vittoria Giustiniani,
Vittorio Lupoli, Paolo Oliviero, Marco
Passalacqua

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Tangenziale Esterna



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Catia Tomasetti



Controparte
**Gianni Origoni Grippo
Cappelli e Legance
con le banche**



Valore (euro)
1,2 miliardi

Descrizione

Finanziamento di 1 miliardo e 200 milioni di euro a Tangenziale Esterna per la realizzazione della tangenziale esterna di Milano.



Cliente
Salini



Tipologia operazione
Banking



Soci di riferimento
**Roberto Cera,
Emanuela Da Rin**



Controparte
Linklaters con le banche



Valore (euro)
425 milioni

Descrizione

Assistenza alla società nell'accordo con le banche per un per un term loan facility unsecured di 425 milioni di euro con scadenza a 3 anni per rifinanziare il debito contratto per l'Opa.



Cliente
Cir / Sorgenia



Tipologia operazione
Restructuring



Soci di riferimento
**Paolo Daino, Marco
Arato, Paolo Oliviero**



Controparte
**Latham & Watkins con
Sorgenia, Lombardi
Molinari Segni con gli
istituti di credito**



Valore (euro)
**1,86 miliardi è
l'ammontare del debito.**

Descrizione

Assistenza a Cir nell'ambito del negoziato con le banche sulla ristrutturazione del debito della controllata (52,9%) Sorgenia.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Beni Stabili, Banca Popolare di Vicenza, Banca Nuova, Credito Valtellinese, Banca Akros, Generali.

PROFILO STUDIO

L'attività dello studio italiano verte soprattutto nel banking, settore nel quale è stato advisor legale di Sviluppo Comparato 3 Srl, società del gruppo Risanamento, in una operazione di rifinanziamento per circa 260 milioni. Nel deal sono presenti, per la parte tecnica, **Marco Lantelme** (capo del dipartimento) e **Benedetta Amisano**, più **Luca Arnaboldi**, già membro del cda di Risanamento, per la relazione. Da segnalare anche l'assistenza all'Ente della categoria Tabacchi della FIT (Federazione Italiana Tabaccai) nella revisione di nuovi accordi relativi alla documentazione per la gestione dei flussi di cassa nella compravendita di tabacco e di altri servizi su tutto il territorio italiano. Il dipartimento, dalla struttura ridotta ed essenziale (5 avvocati in tutto), opera, con Lantelme in testa, in tutti i settori del mondo finance, ad esclusione del segmento project. La sua presenza su questo mercato, però, non è ancora largamente diffusa.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

MARCO LANTELME

«Preciso e meticoloso, offre sempre massima disponibilità».



© Petr Ciz - fotolia.com

RATING

Media directories



legalcommunity.it



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

L'opinione di mercato è rivolta soprattutto a Marco Lantelme, il quale colleziona giudizi positivi per la sua attività nel banking.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



MARCO LANTELME

NOME PARTNER



Marco Lantelme

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO



1
25%
Partner

1
25%
Altri



2
50%
Associate

18

94,8%
Altri settori



1
5,2%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-

BANKING

B



Team dedicato

4 · 100%



Partner dedicati

1 · 100%

Nome partner

Marco Lantelme

EQUITY CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

1 · 25%



Partner dedicati

1 · 100%

Nome partner

Marco Lantelme

DEBT CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

1 · 25%



Partner dedicati

1 · 100%

Nome partner

Marco Lantelme

FINANCE RESTRUCTURING

C



Team dedicato

4 · 100%



Partner dedicati

1 · 100%

Nome partner

Marco Lantelme



© bloomus - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente

**Sviluppo Comparto 3
(gruppo Risanamento)**



Tipologia operazione

Banking



Soci di riferimento

**Luca Arnaboldi, Marco
Lantelme, Benedetta Amisano**



Controparte

Dla Piper



Valore (euro)

260 milioni

Descrizione

Rifinanziamento dei finanziamenti esistenti afferenti il complesso Sky e alla concessione di finanziamento destinato alla realizzazione della Terza Torre Sky a Milano.



Cliente

Mcf



Tipologia operazione

Banking



Soci di riferimento

**Andrea Rittatore
Vonwiller,
Luca Arnaboldi,
Benedetta Amisano,
Filippo Galimberti**



Controparte

-



Valore (euro)

110 milioni

Descrizione

Rinegoziazione dei termini del finanziamento erogato a Mcf e alle relative garanzie da parte di Deutsche Pfandbriefbank Ag.



Cliente

Deutsche Bank



Tipologia operazione

Banking



Soci di riferimento

Marco Lantelme



Controparte

**Latham & Watkins,
Londra**



Valore (euro)

Confidenziale

Descrizione

Assistenza a Deutsche Bank nella chiusura di un ingente finanziamento ad un importante gruppo industriale straniero.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Intesa Sanpaolo, Bonatti, Six Pay, Ente della categoria di Tabacchi, Vale SA.

PROFILO STUDIO

E' lo studio italiano che vanta una delle squadre più numerose messe in campo nel mondo finance. Parliamo di 53 professionisti, guidati da **Giorgio Cappelli**, di cui 15 partner e 38 associate. I soci sono conosciuti e stimati da noti clienti, tra cui banche d'affari internazionali, e sono attivi in tutti le branche della materia: **Carola Antonini** è il punto di riferimento nel project; Cappelli e **Francesco Ago** nel banking; **Enrico Giordano** nell'equity capital markets e **Giulia Battaglia** nel restructuring. Nei ranking internazionali lo studio viaggia sempre tra la prima e la seconda fascia in tutte le practice area connesse al finance. Stando alle indicazioni di alcuni clienti, le punte di eccellenza sono il banking e l'equity. In ambito restructuring, invece, alcuni intervistati hanno sottolineato l'expertise del team nel mondo shipping. Il dipartimento è in crescita: lo studio ha infatti registrato 6 ingressi nel corso del 2013, tutti associate.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

FRANCESCO AGO

Il professionista è stato segnalato soprattutto da numerosi suoi colleghi, noti avvocati attivi nel finance.

ENRICO GIORDANO

E' ritenuto da molti tra i top player nella specifica practice dell'equity capital markets.

GIULIA BATTAGLIA

«Disponibile, cortese e reperibile». Il suo plus è l'ottima conoscenza del mondo shipping.

GIORGIO CAPPELLI

«Abile negoziatore, diretto e sintetico, arriva direttamente al nodo per risolvere le situazioni». E' tra i professionisti più segnalati in assoluto dai clienti durante il corso della ricerca.

RATING

Media directories

A-

legalcommunity.it

A



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Tra gli studi italiani, è quello che più di tutti regge il confronto con i colossi internazionali storicamente e naturalmente attivi nel mondo della finanza. Tra le practice di punta, l'equity capital markets e il banking & finance.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



**GIORGIO
CAPPELLI**

15

28,3%
Partner

NUMERO
TOTALE
PROFESSIONISTI

53

38

71,6%
Associate



NOMI
PARTNER



Francesco Ago, Carola Antonini, Giulia Battaglia, Luca Bonetti, Antonella Brambilla, Federica Calmi, Giorgio Cappelli, Massimo Colozza, Gregorio Consoli, Giovanni Diotallevi, Roberto Ghio, Enrico Giordano, Carmelo Raimondo, Antonio Tavella, Manfredi Vianini Tolomei

111

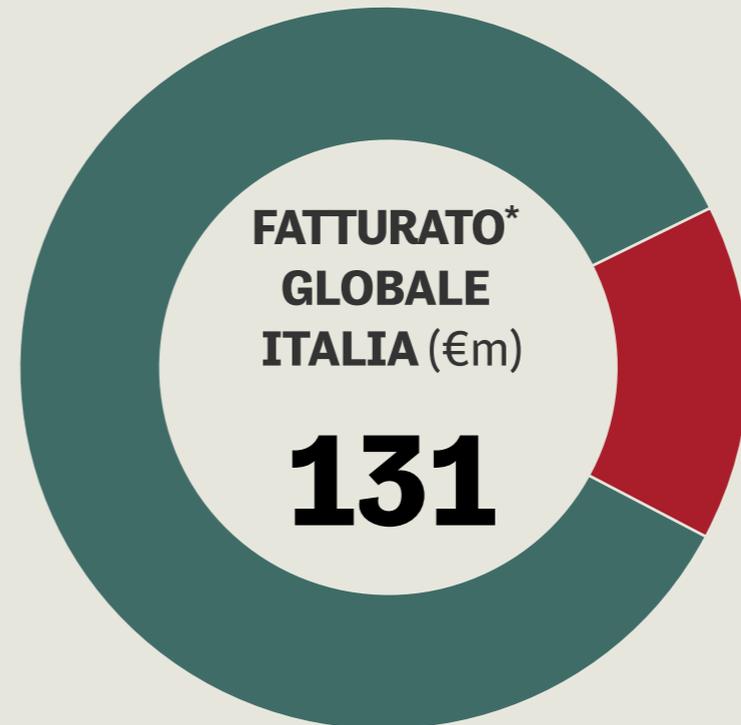
84,8%
Altri settori

FATTURATO*
GLOBALE
ITALIA (€m)

131

20

15,2%
Finance



INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

6

-

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

A



Team dedicato
16 · 30,2%



Partner dedicati
4 · 26,6%

Nomi partner

Carola Antonini, Giulia Battaglia,
Luca Bonetti, Giovanni Diotallevi

BANKING

A



Team dedicato
43 · 81,1%



Partner dedicati
11 · 73,3%

Nomi partner

Francesco Ago, Carola Antonini, Giulia Battaglia,
Luca Bonetti, Giorgio Cappelli, Massimo Colozza,
Gregorio Consoli, Giovanni Diotallevi, Roberto
Ghio, Carmelo Raimondo, Antonio Tavella

EQUITY CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato
24 · 45,3%



Partner dedicati
4 · 26,6%

Nomi partner

Manfredi Vianini Tolomei, Enrico
Giordano, Antonella Brambilla,
Federica Calmi

DEBT CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato
25 · 47,2%



Partner dedicati
6 · 40%

Nomi partner

Francesco Ago, Carola Antonini,
Giorgio Cappelli, Gregorio Consoli,
Roberto Ghio, Carmelo Raimondo

FINANCE RESTRUCTURING

A



Team dedicato
18 · 40%



Partner dedicati
4 · 26,6%

Nomi partner

Giulia Battaglia, Giorgio Cappelli,
Carmelo Raimondo, Antonio Tavella



© bloomia - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Banca Imi



Tipologia operazione
Project finance



Socio di riferimento
Carola Antonini



Controparte
Energia Alternativa



Valore (euro)
15 milioni

Descrizione

Finanziamento per un importo pari a circa 15 milioni in favore di Energia Alternativa finalizzato alla costruzione di un impianto eolico in Sardegna.



Cliente
RCS Mediagroup



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Giorgio Cappelli



Controparte
Pool di banche



Valore (euro)
600 milioni

Descrizione

Rifinanziamento a medio termine del debito bancario per un importo complessivo di 600 milioni.



Cliente
Pool di banche



Tipologia operazione
Finance restructuring



Soci di riferimento
**Giulia Battaglia,
Antonio Tavella**



Controparte
Navigazioni Montanari



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Ristrutturazione del debito di una società internazionale di shipping che ha coinvolto vari istituti di credito di giurisdizioni differenti.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

UniCredit, Cerved Technologies, Cdc Point Spa, Finmeccanica, Alba Leasing, Credit Agricole Corporate and Investment Bank, Intesa Sanpaolo.

PROFILO STUDIO

Dal finanziamento a World Duty Free al bond in due tranches di Snai, dal rifinanziamento del debito di Telco al bond di 600 milioni di Ferrovie dello Stato, passando per il primo bond ibrido di Unicredit, recentemente concluso, dal valore di 2 miliardi... L'elenco potrebbe continuare. Del resto, l'ufficio italiano dello studio magic circle è presente in quasi tutte le maggiori operazioni per valore economico concluse nel corso del 2013 in materia finance. Nei rating internazionali Clifford Chance occupa sempre la prima o la seconda fascia, in tutte le practice connesse al finance. Il segreto di tale successo è attribuibile anzitutto ai professionisti «super-esperti» nei rispettivi campi di specializzazione: **Charles Adams**, **Giuseppe De Palma** e **Ferdinando Poscio** (ex counsel, promosso socio ad aprile 2013) nel banking & finance, incluso il debt restructuring; **Filippo Emanuele** e **Alberta Figari** nel capital markets. Altro elemento di forza è il network internazionale, messo in evidenza anche dai clienti, che facilita, tra l'altro, il processo di comunicazione e di risoluzione del deal, in operazioni cross border.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

CHARLES ADAMS

«Siamo al top su tutti i profili: competenze tecniche, conoscenza della materia, tempestività di intervento. È tra i migliori sulla piazza nel banking & finance».



RATING

Media directories

B+

legalcommunity.it

A



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo studio fa il pieno di consensi in tutte le specializzazioni del finance. Non c'è, infatti, un settore che il team non copra operando, al tempo stesso, ad alti livelli. Il network internazionale e l'approccio anglosassone rappresentano un valore aggiunto. Secondo un intervistato lo studio «è il numero uno per le operazioni importanti. Non per quelle di medio-piccolo taglio».

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPI DIPARTIMENTO



GIUSEPPE DE PALMA (in foto),
FILIPPO EMANUELE,
ALBERTA FIGARI

NOMI PARTNER



Giuseppe De Palma, Charles Adams, Ferdinando Poscio, Filippo Emanuele, Lucio Bonavitacola, Albera Figari, Paolo Sersale

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO



7
19%
Partner

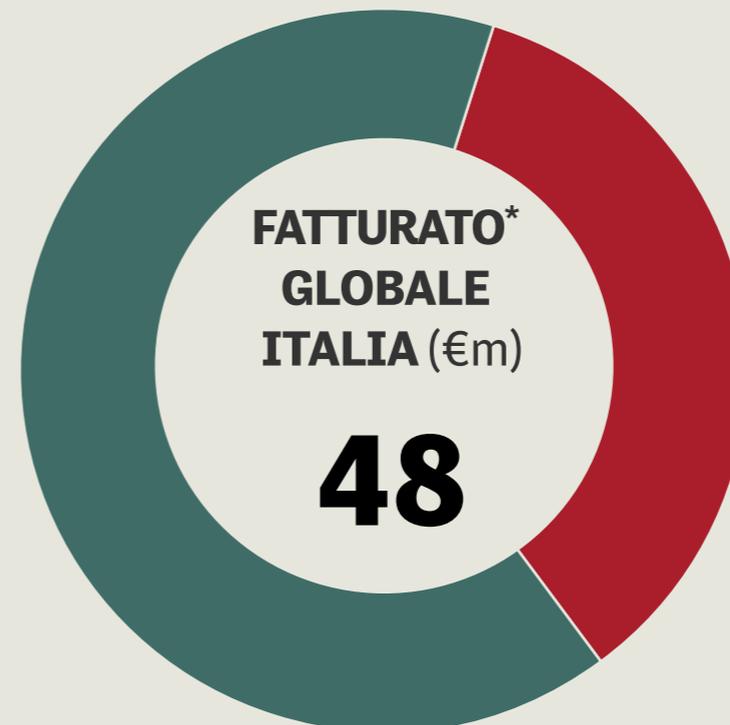
3
8%
Counsel



27
73%
Associate

31

64,6%
Altri settori



17
35,4%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

A



Team dedicato

15 · 40,5%

Partner dedicati

3 · 42,8%

Nomi partner

Giuseppe De Palma, Charles Adams, Ferdinando Poscio

BANKING

A



Team dedicato

15 · 40,5%

Partner dedicati

3 · 42,8%

Nomi partner

Giuseppe De Palma, Charles Adams, Ferdinando Poscio

EQUITY CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

10 · 27%

Partner dedicati

3 · 42,8%

Nomi partner

Alberta Figari, Filippo Emanuele, Paolo Sersale

DEBT CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

14 · 37,8%

Partner dedicati

3 · 42,8%

Nomi partner

Filippo Emanuele, Lucio Bonavitacola, Tanja Svetina

FINANCE RESTRUCTURING

A



Team dedicato

8 · 21,6%

Partner dedicati

3 · 42,8%

Nomi partner

Giuseppe De Palma, Charles Adams, Ferdinando Poscio



© bloom - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
**Mediobanca, BBVA,
Crédit Agricole**



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Charles Adams



Controparte
**Latham & Watkins con
Autogrill e World Duty
Free Group**



Valore (euro)
1,25 miliardi

Descrizione

Assistenza ai global coordinators nell'accordo per il finanziamento a medio-lungo termine di 1,25 miliardi a favore di World Duty Free, in seguito alla scissione da Autogrill.



Cliente
**IMI, Deutsche Bank,
Unicredit**



Tipologia operazione
Debt capital markets



Soci di riferimento
**Charles Adams,
Giuseppe De Palma**



Controparte
**Latham & Watkins
con Snai, Shearman
& Sterling con i joint
bookrunners**



Valore (euro)
320 milioni + 160 milioni

Descrizione

Assistenza ai mandated lead arranger in relazione alla emissione, da parte di Snai, di obbligazioni high yield in due tranche: da 320 milioni di euro Senior Secured Notes e da 160 milioni Senior Subordinated Notes.



Cliente
Telco



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Giuseppe De Palma



Controparte
**D'Urso Gatti e Bianchi,
Chiomenti**



Valore (euro)
865 milioni

Descrizione

Nell'ambito del deal Telefonica-Telco, lo studio ha assistito quest'ultima nel rifinanziamento del proprio debito finanziario.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Barclays, BNP Paribas, Crédit Agricole, European Investment Bank, Generali, ING Bank, Intesa SanPaolo/Banca IMI.

PROFILO STUDIO

Il dipartimento finance di Cms conta 15 professionisti, ha un fatturato di 3 milioni che incide per circa il 16% su quello totale. Il partner di riferimento è **Paolo Bonolis**, gli altri partner dedicati alla materia sono **Paolo Scarduelli**, **Giuseppe Ascoli**, **Stefano Chirichigno**. A questi, a volte si aggiunge **Dietmar Zischg**, dal practice group energy, impegnato in operazioni di project finance. Il focus dell'attività è rivolto soprattutto al restructuring e al project, con incursioni nel banking puro, assistendo clienti (italiani e stranieri) operanti in disparati settori: dalle rinnovabili alle assicurazioni, dal medicale ai fondi di investimento, passando per le banche.

RATING

Media directories



legalcommunity.it



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Sul fronte project finance, lo studio ha ricevuto consensi da clienti energy, che hanno puntualizzato la competenza da parte del team nel mondo delle energie rinnovabili.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

PAOLO BONOLIS

Il professionista ha un approccio flessibile e multipractice, in quanto segue la materia finance in tutte le sue sub-specializzazioni.



DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



**PAOLO
BONOLIS**

NOMI PARTNER



Paolo Bonolis, Paolo Scarduelli, Giuseppe Ascoli, Stefano Chirichigno

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

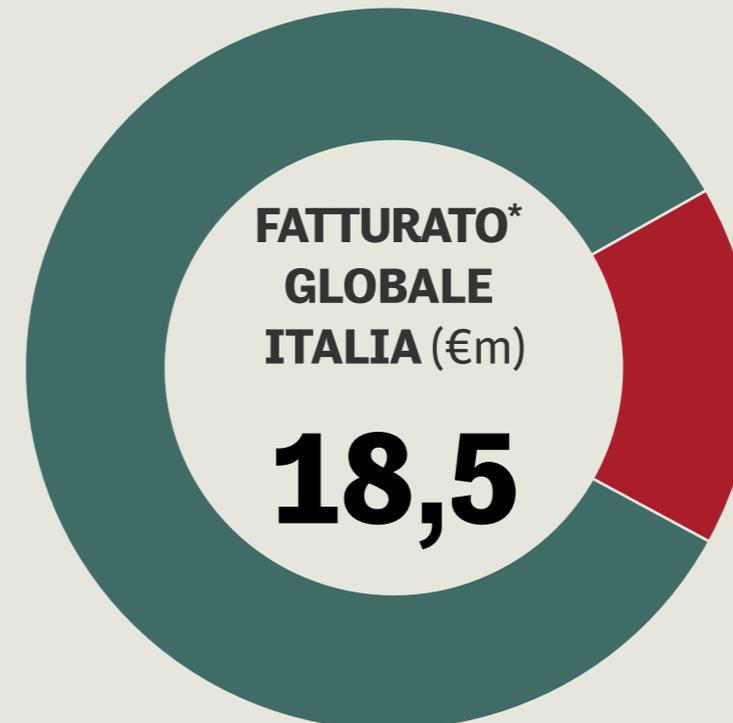


4
28,6%
Partner



10
71,4%
Associate

15,5
83,8%
Altri settori



3
16,2%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

B



Team dedicato

5 · 35,7%



Partner dedicati

3 · 75%

Nomi partner

Paolo Bonolis, Marco Casasole,
Dietmar Zischg

BANKING

C



Team dedicato

7 · 50%



Partner dedicati

1 · 25%

Nome partner

Paolo Bonolis

EQUITY CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

4 · 28,5%



Partner dedicati

2 · 50%

Nomi partner

Paolo Bonolis, Paolo Scarduelli

DEBT CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

5 · 35,7%



Partner dedicati

2 · 50%

Nomi partner

Paolo Bonolis, Stefano
Chirichigno

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato

6 · 42,8%



Partner dedicati

1 · 25%

Nome partner

Paolo Bonolis



© bloomua - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Società attiva nelle energie rinnovabili



Tipologia operazione
Project finance



Socio di riferimento
Paolo Bonolis



Controparte
Banca internazionale



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Project finance per la realizzazione di tre parchi fotovoltaici in Italia.



Cliente
Società attiva nei servizi assicurativi



Tipologia operazione
Restructuring



Socio di riferimento
Paolo Bonolis



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Ristrutturazione del gruppo a livello europeo mediante fusione transfrontaliera delle entità italiane.



Cliente
Banche



Tipologia operazione
Restructuring



Socio di riferimento
Paolo Bonolis



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza alle banche in relazione alla ristrutturazione del debito di una società tedesca appartenente ad un gruppo industriale italiano.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Tutti i nomi dei clienti sono confidenziali.

PROFILO STUDIO

Antonio Lombardo è alla guida del dipartimento finance della law firm aglo-american. Il team è composto da 28 professionisti, di questi 10 sono soci, e ha un fatturato che incide per quasi il 20% su quello totale generato dallo studio nella Penisola. Il team, dalle capacità trasversali, ha un portafoglio clienti che include banche d'affari italiane e straniere e società multinazionali del calibro di Telecom, Rothschild e Prysmian. La practice di capital markets rientra per competenza nel dipartimento corporate m&a, dove i partner **Michael Bosco** e **Francesco Aleandri**, oltre al senior counsel **Betty Louie** e all'associate **Vincenzo Armenio**, sono i professionisti dedicati alla materia. Il banking, invece, è la practice dove lo studio conta più professionisti: parliamo infatti di 15 avvocati, di cui 5 soci. A seguire il project, con 11, di cui 4 soci. Nel restructuring, oltre a **Ugo Calò** e Lombardo, opera anche il managing director Emea **Federico Sutti**. Da segnalare la recente uscita del socio **Martin Pugsley**, passato a marzo 2014 nelle fila di Delfino Willkie Farr & Gallagher.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

ANTONIO LOMBARDO

Oltre che per l'esperienza e la conoscenza in materia restructuring, il professionista si distingue anche per «la proattività, la presenza costante, il suo spirito costruttivo e la sua pragmaticità nel cercare soluzioni».

UGO CALÒ

«Ha capacità tecniche, conoscenza del mercato e assicura tempestività di intervento».

RATING

Media directories

C

legalcommunity.it

B+



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il team è stato apprezzato dai clienti soprattutto nell'ambito di operazioni di ristrutturazioni del debito, campo nel quale spicca su tutti il nome del socio Antonio Lombardo. L'importanza del brand e il network internazionale sono altri elementi di forza messi in evidenza dagli intervistati.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



**NINO
LOMBARDO**

10

35,7%
Partner

NUMERO
TOTALE
PROFESSIONISTI

28

18

64,2%
Associate

NOMI
PARTNER

Ugo Calò, Mario D'Ovidio, Rodolfo Errore, Francesco Ferrari, Domenico Gaudiello, Nino Lombardo, Martin Pugsley**, Giovanni Ragnoni Bosco Lucarelli, Marco Zechini, Federico Zucconi Galli Fonseca

47,8

81,2%
Altri settori

FATTURATO*
GLOBALE
ITALIA (€m)

58,9

11,1

18,8%
Finance

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

B



Team dedicato

11 · 39,2%

Partner dedicati

4 · 40%

Nomi partner

Rodolfo Errore, Francesco Ferrari, Giovanni Bosco Lucarelli, Federico Zucconi Galli Fonseca

BANKING

B



Team dedicato

15 · 53,5%

Partner dedicati

5 · 50%

Nomi partner

Ugo Calò, Mario D'Ovidio, Martin Pugsley, Marco Zechini, Domenico Gaudiello

EQUITY CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

4 · 14,2%

Partner dedicati

2 · 20%

Nomi partner

Michael Bosco, Francesco Maria Aleandri

DEBT CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

5 · 17,8%

Partner dedicati

2 · 20%

Nomi partner

Michael Bosco, Domenico Gaudiello

FINANCE RESTRUCTURING

A



Team dedicato

8 · 28,5%

Partner dedicati

3 · 30%

Nomi partner

Ugo Calò, Antonio Lombardo, Federico Sutti



© bloomua - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Artemide



Tipologia operazione
Equity capital markets



Soci di riferimento
**Francesco Maria
Aleandri, Michael Bosco**



Controparte
-



Valore (euro)
Non ancora disponibile

Descrizione

Assistenza Artemide, attiva nell'illuminazione residenziale, in relazione all'ammissione all'Mta-Mercato Telematico Azionario di Borsa Italiana.



Cliente
Prysmian



Tipologia operazione
Debt capital markets



Soci di riferimento
**Michael Bosco,
Martin Pugsley**



Controparte
**Allen & Overy e Riolo
Calderaro Crisostomo
con le banche.
Labruna Mazziotti Segni
con l'emittente.**



Valore (euro)
300 milioni

Descrizione

Assistenza a Prysmian in relazione a tutti i profili di diritto statunitense e inglese relativi al collocamento di un prestito obbligazionario c.d. equity linked con durata di 5 anni.



Cliente
UniCredit



Tipologia operazione
Finance restructuring



Soci di riferimento
**Antonio Lombardo,
Ugo Calò**



Controparte
**Lombardi Molinari
Segni, Pedersoli,
Allen & Overy, Bonelli
Erede Pappalardo**



Valore (euro)
2,3 miliardi

Descrizione

Assistenza in relazione alla nuova fase del processo di risanamento del debito di Carlo Tassara.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Rothschild, Telecom Italia, Banca Popolare di Milano, PricewaterhouseCoopers.

PROFILO STUDIO

Il practice group finance di Freshfields è costituito, quasi per intero, dai professionisti del dipartimento banking & finance dello studio. Parliamo di un team di 16 professionisti, dislocati tra Milano e Roma, la cui peculiarità è la capacità di operare in tutte le ramificazioni della materia, ad esclusione dell'equity capital markets. I partner dedicati full time sono **Corrado Angelelli**, al timone della squadra, ed **Emiliano Conio**, attivo soprattutto nelle cartolarizzazioni. A loro, a volte si aggiunge il corporate lawyer **Raffaele Lener**, soprattutto in operazioni di finance restructuring. Tra i deal più significativi seguiti dallo studio nel corso dell'ultimo anno, ricordiamo l'assistenza a Mariner Investment nell'accordo con UniCredit per la cessione del rischio junior/mezzanino relativo a un portafoglio del valore di 910 milioni di euro di prestiti in project finance erogati in Italia. Il portafoglio clienti comprende società multinazionali e banche d'affari italiane e straniere.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

CORRADO ANGELELLI

«È competente su tutti gli aspetti: dall'expertise tecnica alla conoscenza del business».



RATING

Media directories

C

legalcommunity.it

B-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Il team ha capacità di reattività e completa sinergia tra le competenze».

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



CORRADO ANGELELLI

3

18,7%
Partner

NUMERO
TOTALE
PROFESSIONISTI

16

13

81,2%
Associate



NOMI
PARTNER



Corrado Angelelli, Emiliano Conio, Raffaele Lener

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO



FATTURATO*
GLOBALE
ITALIA (€m)

45,2

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

C



Team dedicato
15 · 93,7%



Partner dedicati
2 · 66,6%

Nomi partner

Corrado Angelelli, Emiliano Conio

BANKING

B



Team dedicato
15 · 93,7%



Partner dedicati
2 · 66,6%

Nomi partner

Corrado Angelelli, Emiliano Conio

EQUITY CAPITAL MARKETS

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-

DEBT CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato
15 · 93,7%



Partner dedicati
2 · 66,6%

Nomi partner

Emiliano Conio, Corrado Angelelli

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato
16 · 100%



Partner dedicati
3 · 100%

Nomi partner

Raffaele Lener, Corrado Angelelli,
Emiliano Conio



© bloomia - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Mariner Investment Group



Tipologia operazione
Corrado Angelelli



Socio di riferimento
Cartolarizzazioni



Controparte
**Riolo Calderaro
Crisostomo e Dla Piper
con UniCredit Bank**



Valore (euro)
910 milioni

Descrizione

Assistenza a Mariner Investment nell'accordo con UniCredit per la cessione del rischio junior/mezzanino relativo a un portafoglio del valore di 910 milioni di euro di prestiti in project finance erogati in Italia.



Cliente
TotalErg



Tipologia operazione
Cartolarizzazioni



Socio di riferimento
Emiliano Conio



Controparte
-



Valore (euro)
200 milioni

Descrizione

Assistenza a TotalErg in una cartolarizzazione di crediti commerciali della società per 200 milioni di euro.



Cliente
Wells Fargo



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Corrado Angelelli



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza a Wells Fargo nel finanziamento concesso a Bonney Forge Corporation, società americana attiva nel settore delle valvole in acciaio, che ha acquistato dalla famiglia Amenduni l'italiana BFE.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Rottapharm Ltd, UniCredit, Starman, HSH Nordbank, JP Morgan Securities Ltd.

PROFILO STUDIO

Un "plotone" di circa 60 professionisti della law firm italiana sono dedicati al mondo finance. Provengono da 3 distinti dipartimenti che sono: il banking (che include il debt restructuring), il project finance, con **Ottaviano Sanseverino** al timone; il capital markets, capeggiato da **Andrea Marani**. I partner sono complessivamente 14, affiancati da 46 associate. Inoltre, nell'ultimo anno, il team ha visto l'ingresso di 15 professionisti, dai profili junior, provenienti da disparati studi legali, sia italiani che internazionali. Il practice group, quindi, dalla struttura ampia, organizzata e dalle capacità trasversali, è in crescita ed espansione. Anche l'opinione di mercato ha avuto questa percezione. I clienti infatti, oltre a omaggiare le individualità, mettono l'accento sulla massa critica, la squadra ampia e coordinata e l'importanza del brand. Tra i singoli, emerge il nome di Ottaviano Sanseverino, apprezzato dalle banche d'affari per la sua expertise in operazioni di project finance. Molto apprezzato anche **Luigi Chessa**, da poco passato a CDP (Cassa Depositi e Prestiti). Lo studio ottiene, inoltre, un ottimo feedback sul fronte restructuring, dove è particolarmente attivo in rifinanziamenti e ristrutturazioni del debito di importanti società, italiane e straniere.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

LUIGI CHESSA

«Competente su tutti gli aspetti: ha capacità tecnico-giuridiche, di sintesi e di analisi. E' esperto di banking e debt capital markets».

OTTAVIANO SANSEVERINO

L'avvocato di riferimento del project finance «è affidabile, preparato e flessibile. Dimostra alto profilo e qualità su tutti i fronti».

MATTEO BRAGANTINI

«Ha la capacità di affrontare argomenti delicati con tempestività ed efficienza».

RATING

Media directories

B⁻

legalcommunity.it

B⁺



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo studio ha capacità trasversali, un team ampio e strutturato e ottiene consensi sia dai propri clienti che da alcuni della controparte, soprattutto nei settori project finance, banking e restructuring.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPI DIPARTIMENTO



**ANDREA
MARANI,
OTTAVIANO
SANSEVERINO**
(in foto)

14
23,4%
Partner



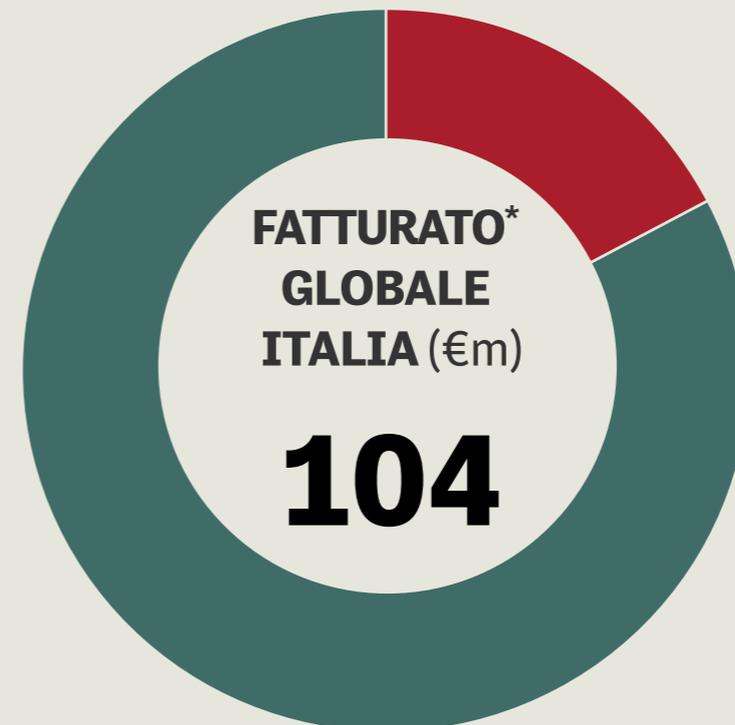
46
76,6%
Associate

NOMI
PARTNER



Luigi Chessa**, Stefano Agnoli, Matteo Bragantini, Giuseppe De Simone, Matteo Gotti, Giuseppe Schiavello, Ottaviano Sanseverino, Eugenio Grippo, Andrea Marani, Paolo Bordi, Emanuele Grippo, Paolo Iemma, Fabio Ilacqua, Marco Zaccagnini

86
82,7%
Altri settori



18
17,3%
Finance

DIPARTIMENTO FINANCE


**INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO**
15

Nome. **Alessandro Del Guerra**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Paul Hastings**

Nome. **Domenico Gentile**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Allen & Overy**

Nome. **Velentina Grippa**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Feleppa-Russo**

Nome. **Filippo Mazzotti**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Linklaters**

Nome. **Marco Calaciura**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Chiomenti**

Nome. **Giuliana Santamaria**
Carica. **Associate**
Provenienza. -

Nome. **Michele Vangelisti**
Carica. **Associate**
Provenienza. -

Nome. **Federico Stoppello**
Carica. **Associate**
Provenienza. -

Nome. **Carlo Bombace**
Carica. **Stagiaire**
Provenienza. -

Nome. **Leonardo Calabrese**
Carica. **Stagiaire**
Provenienza. **Tonucci & Partners**

Nome. **Nadia Cuppini**
Carica. **Stagiaire**
Provenienza. **Donvito**

Nome. **Serena D'Elia**
Carica. **Stagiaire**
Provenienza. -

Nome. **Elena Magagnoli**
Carica. **Stagiaire**
Provenienza. -

Nome. **Maria Rosa Piluso**
Carica. **Stagiaire**
Provenienza. -

Nome. **Alessandra Talamonti**
Carica. **Stagiaire**
Provenienza. -

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

A



Team dedicato

17 · 28,3%

Partner dedicati

2 · 14,2%

Nomi partner

Ottaviano Sanseverino,
Eugenio Grippo

BANKING

B



Team dedicato

21 · 34%

Partner dedicati

6 · 42,8%

Nomi partner

Luigi Chessa, Stefano Agnoli, Matteo
Bragantini, Giuseppe De Simone,
Matteo Gotti, Giuseppe Schiavello

EQUITY CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

16 · 26,6%

Partner dedicati

4 · 28,5%

Nomi partner

Andrea Marani, Paolo Bordi,
Paolo Iemma, Fabio Ilacqua

DEBT CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

7 · 11,6%

Partner dedicati

2 · 14,2%

Nomi partner

Marco Zaccagnini,
Emanuele Grippo

FINANCE RESTRUCTURING

A



Team dedicato

12 · 20%

Partner dedicati

3 · 21,4%

Nomi partner

Matteo Bragantini, Giuseppe
De Simone, Matteo Gotti

© bloom - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente

**Banca Europea degli
Investimenti, Cassa
Depositi e Prestiti, Sace**



Tipologia operazione
**Banking / Project
finance**



Socio di riferimento
Ottaviano Sanseverino



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Finanziamento per lavori connessi all'upgrade dell'autostrada Torino-Bardonecchia e del tunnel del Fréjus.



Cliente

Pool di banche



Tipologia operazione
Project finance



Socio di riferimento
Eugenio Grippo



Controparte
Tangenziale Esterna



Valore (euro)
1,2 miliardi

Descrizione

Finanziamento da 1,2 miliardi a Tangenziale Esterna Spa per la realizzazione della tangenziale esterna di Milano.



Cliente

Poste Italiane



Tipologia operazione
Debt capital markets



Soci di riferimento
**Marco Zaccagnini,
Richard Hamilton (counsel)**



Controparte
Banca Imi



Valore (euro)
2 miliardi

Descrizione

Assistenza nella realizzazione del programma di emissione "2 billion 2013 EMTN Program". Si è trattato del primo rinnovo EMTN di Poste Italiane dal 2005.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Fincantieri, Royal Bank of Scotland, Intesa Sanpaolo, Unicredit, Feidos, Ergy Capital, Euganea Sanità, Banca Europea degli Investimenti.

PROFILO STUDIO

L'attività del dipartimento finance dello studio verte soprattutto sul banking e restructuring, settori nei quali si aggiudica una buona quota di mercato. Con oltre 5 milioni di fatturato, 25 avvocati dedicati, di cui 9 partner, la squadra finance, guidata da **Davide Contini**, assiste infatti noti clienti come Société Générale, Aedes, Mediobanca, UniCredit e Sace. La practice è inoltre in fase di crescita. Da segnalare, a tal proposito, l'ingresso di due partner: **Marzia Martinoli**, che dal 1998 al 2004 è stata una dei cinque soci fondatori dello studio Galgano di Milano per poi fondare la propria boutique, e **Stefano Lombrassa**, proveniente da Delfino Willkie Farr & Gallagher. Il professionista più in vista, sia per le operazioni messe a segno sia per il feedback positivo registrato dal mercato, è **Carminc Oncia**, che ha assistito, tra l'altro, Datalogic Spa in un finanziamento da 110 milioni di euro.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

CARMINE ONCIA

Il professionista garantisce «profondità di analisi, aggiornamento continuo e disponibilità».



RATING

Media directories



legalcommunity.it

B-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

La vasta attività svolta in operazioni di ristrutturazioni riflette un giudizio positivo attribuito dai clienti sull'operato qualitativo del team in tal settore.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



**DAVIDE
CONTINI**

NOMI
PARTNER

Davide Contini, Sergio Sambri,
Francesco Sciaudone, Stefano
Lombrassa, Marzia Martinoli,
Carmine Oncia, Andrea Sgalla,
Adriano Pala, Tiziana Del Prete

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

2

Nome. **Marzia Martinoli**
Carica. **Partner**
Provenienza. **Galgano**

Nome. **Stefano Lombrassa**
Carica. **Partner**
Provenienza. **Delfino WFG**

9
36%
Partner

2
8%
Altri



14
56%
Associate

14,8
74%
Altri settori



5,2
26%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

B



Team dedicato

10 · 40%

Partner dedicati

3 · 33,3%

Nomi partner

Francesco Sciaudone,
Sergio Sambri, Carmine Oncia

BANKING

B



Team dedicato

12 · 48%

Partner dedicati

4 · 44,4%

Nomi partner

Davide Contini, Carmine Oncia,
Andrea Sgalla, Marzia Martinoli

EQUITY CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

3 · 12%

Partner dedicati

1 · 11,1%

Nome partner

Adriano Pala

DEBT CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

5 · 20%

Partner dedicati

2 · 22,2%

Nomi partner

Adriano Pala, Carmine Oncia

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato

12 · 48%

Partner dedicati

4 · 44,4%

Nomi partner

Tiziana Del Prete, Carmine Oncia,
Stefano Lombrassa, Andrea Sgalla



© bloomua - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Société Générale



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Carmine Oncia



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Cartolarizzazione realizzata attraverso il conferimento ad una società veicolo di un portafoglio di non performing loans e la successiva emissione da parte di quest'ultima di notes sottoscritte da investitori (tra cui Blackstone).



Cliente
Finseic Spa



Tipologia operazione
Banking / restructuring



Socio di riferimento
Carmine Oncia



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Riorganizzazione e risanamento finanziario del gruppo con contestuale ingresso di nuovi soci di controllo.



Cliente
Avelar Management



Tipologia operazione
Restructuring



Soci di riferimento
**Stefano Speroni,
Carmine Oncia,
Stefano Lombrassa**



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza in relazione alle problematiche societarie e fallimentari connesse al fallimento di Aion Renewables Spa e alla ristrutturazione del relativo gruppo.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Citi Private Bank, Aedes, Mediobanca, UniCredit, Sace, Socotherm, Energetic Source.

PROFILO STUDIO

Il dipartimento finance dell'ufficio italiano della firm anglosassone è particolarmente attivo nel banking, campo nel quale operano 4 dei 6 soci dedicati alla materia, e nell'equity capital markets, settore in cui troviamo l'of counsel **Roberto Culicchi**, il professionista del team più apprezzato dal mercato. Culicchi ha infatti avuto largo consenso, non solo per le sue capacità tecniche e professionali (che implicano larga conoscenza della materia), ma anche per il "fattore umano", che si traduce in disponibilità, umiltà e presenza. Altri nomi in vista sono quelli di **Ernesto Apuzzo**, attivo nel restructuring e di **Jeff Greebaum**, operante nel banking. Quest'ultimo, con un team composto da altri 5 avvocati, ha assistito diversi investitori istituzionali italiani e stranieri colpiti dal decreto di espropriazione emanato dal governo olandese in riferimento alla SNS Bank. Apuzzo, invece, è stato uno dei protagonisti della procedura di concordato preventivo di Blue Panorama, società attiva nel mercato dell'aviazione internazionale, rappresentando le banche Unicredit e Intesa Sanpaolo. Il team, durante il periodo di riferimento (precisamente a marzo 2013), ha visto l'ingresso di **Ilaria Parrilla**, proveniente da d'Urso Gatti e Bianchi, in qualità di associate.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

ROBERTO CULICCHI

Oltre che per le capacità tecniche in materia di equity capital markets, l'avvocato si distingue anche, a detta di alcuni clienti, «per le sue qualità umane, di umiltà e di simpatia».



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Approccio pragmatico. Tempestivi, rapidi e precisi. Lo studio si distingue per l'eccellenza dei singoli».

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPI DIPARTIMENTO



ROBERTO CULICCHI
(in foto), **CARLO MASSINI, FEDERICO DEL MONTE, CORRADO FISCALE, JEFF GREENBAUM, ERNESTO APUZZO**

NOMI PARTNER



Carlo Massini, Federico Del Monte, Corrado Fiscale, Jeff Greenbaum, Ernesto Apuzzo

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Ilaria Parrilla**
Carica. **Associate**
Provenienza. **d'Urso Gatti e Bianchi**

5
27,7%
Partner

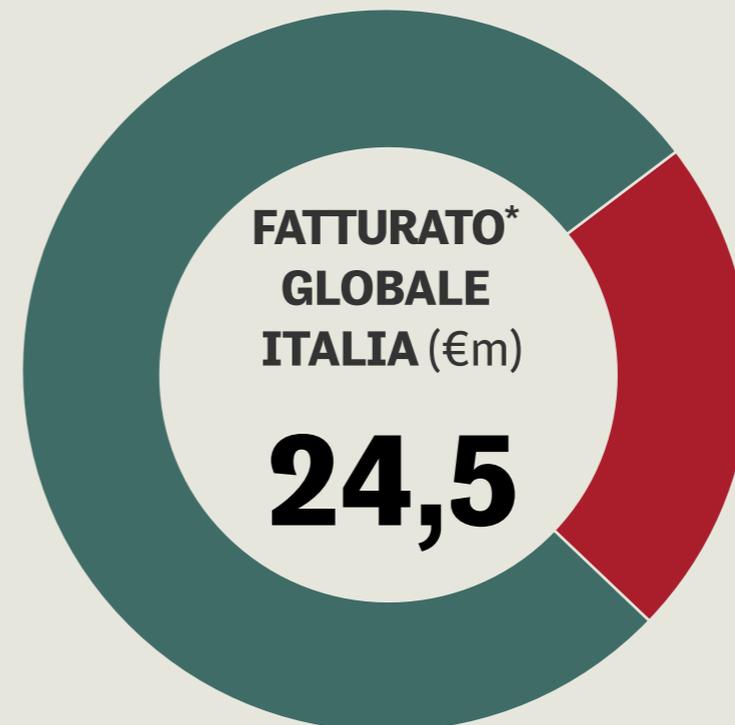
1
5,6%
Counsel



12
66,7%
Associate

19

77,6%
Altri settori



5,5
22,4%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

C



Team dedicato

2 · 11,1%

Partner dedicati

1 · 16,6%

Nome partner

Carlo Massini

BANKING

B



Team dedicato

12 · 66,6%

Partner dedicati

4 · 66,6%

Nomi partner

Carlo Massini, Jeff Greenbaum,
Federico Del Monte,
Corrado Fiscale

EQUITY CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

2 · 11,1%

Partner dedicati

1 · 16,6%

Nome of counsel

Roberto Culicchi

DEBT CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

5 · 27,7%

Partner dedicati

2 · 33,3%

Nomi partner

Federico Del Monte,
Corrado Fiscale

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato

4 · 22,2%

Partner dedicati

1 · 16,6%

Nomi partner

Ernesto Apuzzo



© bloomia - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Pool di banche



Tipologia operazione
Finance Restructuring



Socio di riferimento
Ernesto Apuzzo



Controparte
**Chiomenti,
Milia e Associati**



Valore (euro)
120 milioni

Descrizione

Assistenza agli istituti di credito (tra cui Unicredit e Mps) nell'ambito della ristrutturazione dell'indebitamento del gruppo Alimonti.



Cliente
Unicasim



Tipologia operazione
Equity capital markets



Socio di riferimento
Roberto Culicchi



Controparte
-



Valore (euro)
-

Descrizione

Assistenza legale nella strutturazione della prima cambiale finanziaria ideata e promossa da Unicasim.



Cliente
Mille Uno Bingo Spa



Tipologia operazione
Equity capital markets



Socio di riferimento
Roberto Culicchi



Controparte
-



Valore (euro)
30 milioni

Descrizione

Assistenza a Mille Uno Bingo per il debutto sul mercato Extra Mot Pro di Borsa Italiana con un'emissione obbligazionaria di complessivi di 30 milioni con durata di 5 anni.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Unicredit, Intesa Sanpaolo, Primi sui Motori Spa.

PROFILO STUDIO

Lo studio ha avuto un ruolo da protagonista in alcuni dei deal più importanti per valore economico e impatto mediatico dell'ultimo anno, tra cui l'ipo record Moncler, la ristrutturazione del debito di Sorgenia (ancora in corso) e il bond Snai. Il team («competente e trasversale») opera su tutti i fronti, con punte di eccellenza espresse nel capital markets e nel finance restructuring. Diverse sono le individualità emerse nel corso della ricerca, sia per le numerose operazioni messe a segno nel periodo di riferimento sia per il consenso ottenuto dal mercato. **Riccardo Agostinelli** e **Andrea Novarese**, entrambi alla guida del dipartimento, si sono distinti per la cospicua attività svolta nei settori banking e restructuring; **Antonio Coletti** e **Jeff Lawlis**, invece, hanno fatto il pieno rispettivamente nell'equity e nel debt capital markets. Oltre ai nomi dei singoli, il mercato ha messo in buona luce il network internazionale e il brand dello studio, conosciuto all'estero, che facilita la comunicazione nelle operazioni cross border.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

RICCARDO AGOSTINELLI

«E' tra i migliori avvocati sulla piazza, per capacità tecniche e conoscenza della materia, in operazioni di ristrutturazioni».

ANTONIO COLETTI

«Il professionista, come il resto dell'intero studio, è nella top five per l'eccellenza nell'area dell'equity capital markets».

RATING

Media directories

B-

legalcommunity.it

B+



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

I punti di forza sono: le eccellenze dei singoli, soprattutto nei settori restructuring e capital markets, il network e il valore (aggiunto) del brand, conosciuto ovunque.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPI DIPARTIMENTO



**RICCARDO
AGOSTINELLI**
(in foto), **ANDREA
NOVARESE**

NOMI
PARTNER

Riccardo Agostinelli,
Andrea Novarese,
Lorenzo Verneti, Maria
Cristina Storchi, Tommaso
Amirante, Fabio Coppola,
Antonio Coletti, Jeff Lawlis

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

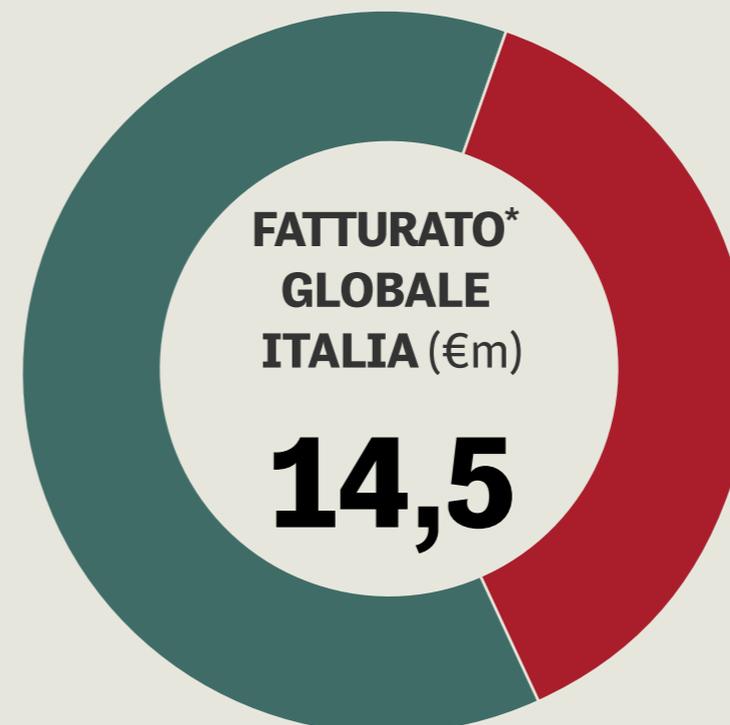
8
32%
Partner

2
8%
Altri



15
60%
Associate

9
62%
Altri settori



5,5
38%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

B



Team dedicato

15 · 60%

Partner dedicati

3 · 37,5%

Nomi partner

Riccardo Agostinelli, Andrea Novarese, Lorenzo Verneti

BANKING

B



Team dedicato

15 · 60%

Partner dedicati

3 · 37,5%

Nomi partner

Riccardo Agostinelli, Andrea Novarese, Lorenzo Verneti

EQUITY CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

25 · 100%

Partner dedicati

6 · 75%

Nomi partner

Riccardo Agostinelli, Andrea Novarese, Lorenzo Verneti, Antonio Coletti, Maria Cristina Storchi, Jeff Lawlis

DEBT CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

25 · 100%

Partner dedicati

6 · 75%

Nomi partner

Riccardo Agostinelli, Andrea Novarese, Lorenzo Verneti, Antonio Coletti, Maria Cristina Storchi, Jeff Lawlis

FINANCE RESTRUCTURING

A



Team dedicato

18 · 72%

Partner dedicati

6 · 75%

Nomi partner

Riccardo Agostinelli, Andrea Novarese, Lorenzo Verneti, Maria Cristina Storchi, Tommaso Amirante, Fabio Coppola



© bloom - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Sorgenia



Tipologia operazione
Finance restructuring



Socio di riferimento
Andrea Novarese



Controparte
**Lombardi Molinari Segni
con le banche**



Valore (euro)
1,8 miliardi

Descrizione

Ristrutturazione del debito bancario da 1,8 miliardi di euro.



Cliente
Snai



Tipologia operazione
Debt capital markets



Socio di riferimento
Jeff Lawlis



Controparte
**Shearman & Sterling,
Clifford Chance**



Valore (euro)
320 milioni

Descrizione

Emissione high yield di obbligazioni in due tranches di Snai rispettivamente da 320 milioni di euro senior secured notes e da 160 milioni senior subordinated notes.



Cliente
Moncler Spa



Tipologia operazione
Equity capital markets



Socio di riferimento
Antonio Coletti



Controparte
**Linklaters con i joint
global coordinators,
Dla Piper con le banche**



Valore (euro)
681 milioni

Descrizione

Assistenza nell'offerta globale di vendita delle azioni ordinarie finalizzata alla quotazione sul Mercato Telematico Azionario organizzato e gestito da Borsa Italiana.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Jeckerson, Capital group, Hines, JP Morgan.

PROFILO STUDIO

Oltre 50 professionisti dedicati alla materia. Nello specifico, 30 nel banking, compresi 5 partner, alcuni dei quali attivi anche nel finance restructuring (3 per essere precisi); 18 nel project, con 2 partner; 10 nell'equity, di cui 2 partner, tutti provenienti dal dipartimento di corporate finance dello studio; 2 partner, infine, sono dedicati full time al debt capital markets. Gli avvocati di riferimento nelle varie specializzazioni sono **Alberto Giampieri**, nell'area banking; **Monica Colombera**, nel project; **Andrea Giannelli**, nel debt e **Bruno Bartocci** nell'equity. Come si vede, lo studio italiano, attraverso un'ampia e trasversale struttura, è in grado di operare in tutti i settori della materia, mettendo in campo «professionisti di peso, con anni di esperienza». I più segnalati dai clienti, e anche della controparte, sono stati Colombera, Giampieri e **Guido Iannoni Sebastianini**. L'ottima reputazione del team e dei singoli professionisti viene anche esplicitata in numerose operazioni dal cospicuo valore economico messe a segno durante il periodo di riferimento.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

MONICA COLOMBERA

«Ci troviamo bene con lei, abbiamo un rapporto consolidato. Ha una eccellente preparazione nel project finance».

ALBERTO GIAMPIERI

«Offre ottima assistenza da tutti i punti di vista, garantisce tempestività, capacità tecniche e conoscenza del mercato».

GUIDO I. SEBASTIANINI

«Ottimo professionista: esperto, competente, con buone capacità negoziali». Afferma un cliente della controparte.

RATING

Media directories

B⁻

legalcommunity.it

A⁻



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Tra i migliori, a mio avviso, nel finance. Lo posizionerei di sicuro nella top 5 in una classifica dedicata al settore».

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPI DIPARTIMENTO



ALBERTO GIAMPIERI (in foto), **ANDREA GIANNELLI**, **MONICA COLOMBERA**, **BRUNO BARTOCCI**

NOMI PARTNER



Alberto Giampieri, Luca Autuori, Giandomenico Ciaramella, Guido Iannoni Sebastianini, Emanuele Espositi, Andrea Giannelli, Emanuela Campari Bernacchi, Monica Colombera, Rosella Antonucci, Bruno Bartocci, Giorgio Vanzanelli

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO



11
19%
Partner



47
81%
Associate

39,9
80%
Altri settori



10
20%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

A



Team dedicato

18 · 31%

Partner dedicati

2 · 18,2%

Nomi partner

Monica Colombera,
Rosella Antonucci

BANKING

A



Team dedicato

30 · 51,7%

Partner dedicati

5 · 45,4%

Nomi partner

Alberto Giampieri, Luca Autuori,
Giandomenico Ciaramella, Guido
Iannoni Sebastianini, Emanuele Espositi

EQUITY CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

10 · 17,2%**

Partner dedicati

2 · 18,2%

Nomi partner

Bruno Bartocci,
Giorgio Vanzanelli

DEBT CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

30 · 51,7%

Partner dedicati

2 · 18,2%

Nomi partner

Andrea Giannelli,
Emanuela Campari Bernacchi

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato

**Il gruppo fa parte del
dipartimento banking**

Partner dedicati

3 · 27,2%

Nomi partner

Alberto Giampieri, Luca Autuori,
Giandomenico Ciaramella

© bloomua - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
**SIAS (Società Iniziative
Autostradali e Servizi)**



Tipologia operazione
Debt capital markets



Socio di riferimento
Andrea Giannelli



Controparte
Linklaters con le banche



Valore (euro)
500 milioni

Descrizione

Assistenza alla società nell'emissione di un prestito obbligazionario per 500 milioni di euro a valere sul programma Euro Medium Term Notes.



Cliente
Cassa Depositi e Prestiti



Tipologia operazione
Project finance



Socio di riferimento
Monica Colombera



Controparte
**Bonelli Erede Pappalardo
con la società, Gianni
Origoni Grippo Cappelli
con le altre banche**



Valore (euro)
1,2 miliardi

Descrizione

Assistenza a Cassa Depositi e Prestiti (una tra le istituzioni finanziarie) nell'ambito del finanziamento di 1 miliardo e 200 milioni a Tangenziale Esterna Spa per la realizzazione della tangenziale esterna di Milano.



Cliente
Finmeccanica



Tipologia operazione
Debt capital markets



Socio di riferimento
Andrea Giannelli



Controparte
-



Valore (euro)
250 milioni

Descrizione

Assistenza a Finmeccanica, in qualità di garante, nell'emissione di un prestito obbligazionario pari a euro 250 milioni effettuato dalla controllata Finmeccanica Finance S.A.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Deutsche Bank, Unipol Gruppo Finanziario, Dexia, Cassa di Risparmio di Parma e Piacenza, Aeroporti di Roma.

PROFILO STUDIO

Il dipartimento finance della sede italiana della law firm inglese conta complessivamente 39 avvocati, di cui 5 partner, 4 counsel e 30 associate. Il fatturato della practice incide di circa il 70% su quello totale. L'ampio team, non solo copre tutti i settori della materia, ma, secondo l'opinione di mercato, è capace di operare negli stessi «ad altissimo livello». L'expertise viene espressa da soci conosciuti e quotati, identificati dagli intervistati tra i top player del settore. **Andrea Arosio** e **Davide**

Ad.
“La costante evoluzione dei mercati finanziari richiede agli studi legali da un lato un'accorta strategia di posizionamento che consenta di cogliere le opportunità offerte dai prodotti più innovativi e a maggior valore aggiunto, dall'altro una struttura interna dinamica e flessibile che sappia muoversi con velocità tra i prodotti e le tendenze di mercato.”

Andrea Arosio, managing partner, Linklaters Milano

Mencacci sono stati i più apprezzati nell'area banking; **Dario Longo** e **Claudia Parzani** nel capital markets e la counsel **Tessa Lee** nel project finance. Altro punto di forza è il ramo anglosassone, su cui lo studio fa presa, «elemento che fa da valore aggiunto». Secondo alcuni clienti, i costi dello studio, «marginatamente superiori rispetto alla media del mercato, sono tuttavia giustificati dalla grande qualità dei professionisti».

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

ANDREA AROSIO, DAVIDE MENCACCI

«Sono avvocati di qualità: disponibili, rapidi nel dare risposte, rapidi anche nell'apprendere e nell'approfondire le tematiche, impeccabili nei controlli».

CLAUDIA PARZANI

«Disponibile e reattiva», è la super-esperta in operazioni di equity capital markets.

TESSA LEE

«Collaboratrice e mediatrice, ha un atteggiamento positivo, empatico, mai aggressivo».

RATING

Media directories

B+

legalcommunity.it

A



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Quasi il 100% degli interpellati ha dichiarato di conoscere lo studio e di collocarlo nell'olimpo degli specialisti del mondo finance («nella Top 3»). Oltre che per la competenza nella materia, i professionisti (tutti) si distinguono anche per il loro approccio rapido e pragmatico nell'affrontare le problematiche e per la loro disponibilità.

CONTATTI

Via Broletto, 9 • 20121 Milano
Tel. 02.88.393.5233 • www.linklaters.com

Capo del dipartimento Banking
Davide Mencacci
davide.mencacci@linklaters.com

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPI DIPARTIMENTO



**DAVIDE
MENCACCI**

(banking, in foto),

DARIO LONGO
(capital markets)

NOMI
PARTNER

Andrea Arosio, Francesco Faldi, Dario Longo, Davide Mencacci, Claudia Parzani

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

1**

Nome. **Maria Buonanno**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Lattanzi-Cardarelli**

5
10,4%
Partner

4
8,3%
Counsel



39
81,3%
Associate

8,6
28,2%
Altri settori



22
71,8%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

A



Team dedicato

6 · 12,5%

Partner dedicati

-

Nome counsel

Tessa Lee

BANKING

A



Team dedicato

16 · 33,3%

Partner dedicati

3 · 60%

Nomi partner

Andrea Arosio, Davide Mencacci,
Francesco Faldi

EQUITY CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

6 · 12,5%

Partner dedicati

1 · 20%

Nome partner

Claudia Parzani

DEBT CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

6 · 12,5%

Partner dedicati

2 · 40%

Nomi partner

Dario Longo, Claudia Parzani

FINANCE RESTRUCTURING

A



Team dedicato

9 · 18,7%

Partner dedicati

3 · 60%

Nomi partner

Francesco Faldi, Andrea Arosio,
Davide Mencacci

© bloom - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Banca Imi, Natixis



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Andrea Arosio



Controparte
**Bonelli Erede
Pappalardo con Salini**



Valore (euro)
1,5 miliardi

Descrizione

Assistenza a Imi e Natixis in relazione al finanziamento di 1,5 miliardi di euro messo a disposizione di Salini nell'ambito dell'offerta pubblica di acquisto lanciata sulle azioni di Impregilio.



Cliente
23 banche



Tipologia operazione
Debt capital markets



Socio di riferimento
Claudia Parzani



Controparte
**Chiomente e Proskauer
Rose con l'emittente,
Gianni Origoni Grippo
Cappelli e Clifford Chance
consulenti fiscali**



Valore (euro)
1,25 miliardi

Descrizione

Assistenza a 23 banche in relazione all'emissione delle tre tranche (in euro, sterlina, dollaro) dei titoli ibridi di Enel.



Cliente
**Credit Suisse, Deutsche
Bank, Mediobanca, UniCredit**



Tipologia operazione
Banking



Soci di riferimento
**Andrea Arosio, Davide
Mencacci, John Bona**



Controparte
**Freshfields, Loyens
& Leoff, Ernst & Young**



Valore (euro)
840 milioni

Descrizione

Assistenza, fra gli altri, a Credit Suisse, Deutsche Bank, Mediobanca, UniCredit nel ruolo di mandated lead arrangers, nell'ambito del finanziamento finalizzato al rifinanziamento dell'indebitamento esistente di Red & Black Holding (socio di Hugo Boss).

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

3Sun, Bank of America Merrill Lynch, Ministero del Tesoro del Sudafrica, Bei, Giochi Preziosi, Targetti Sank.

MACCHI DI CELLERE GANGEMI



PROFILO STUDIO

Claudio Visco è alla guida del dipartimento finance di Macchi di Cellere Gangemi. Il team è composto da 17 professionisti, di cui 7 partner dislocati tra le sedi di Roma, Milano e Bologna, e opera in tutte le specializzazioni della materia. Lo studio, e in particolare Visco, si è distinto per la sua presenza nell'annosa vicenda sui derivati di Milano. Visco, infatti, era tra i 14 avvocati, tra cui penalisti di razza come **Giuseppe Bana**, **Franco Coppi** e **Giuseppe Iannaccone**, che hanno difeso le banche e i nove dirigenti condannati in primo grado per truffa sui contratti derivati stipulati da Palazzo Marino. La Corte di Appello di Milano ha poi assolto tutti gli imputati, ribaltando così la sentenza del Tribunale. Oltre che nel penale e contenzioso bancario, lo studio è particolarmente attivo nel project finance, campo in cui spesso presta assistenza a clienti operanti nel mondo energy.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

CLAUDIO VISCO

«Ha esperienza da vendere, ottimo avvocato». Il professionista dimostra anche capacità trasversali, opera infatti in tutte le specializzazioni della materia.



RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il team ha ricevuto un buon feed-back soprattutto per l'attività svolta nel project finance.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



**CLAUDIO
VISCO**

7

41,2%
Partner

NUMERO
TOTALE
PROFESSIONISTI

17

10

58,8%
Associate



NOMI
PARTNER



Claudio Visco, Claudia Brusciaglioni, Silvia Dell'Atti, Richard C. Morabito, Pietro Fulvio, Alessandro Sergio, Antonio Bondesani

13,1

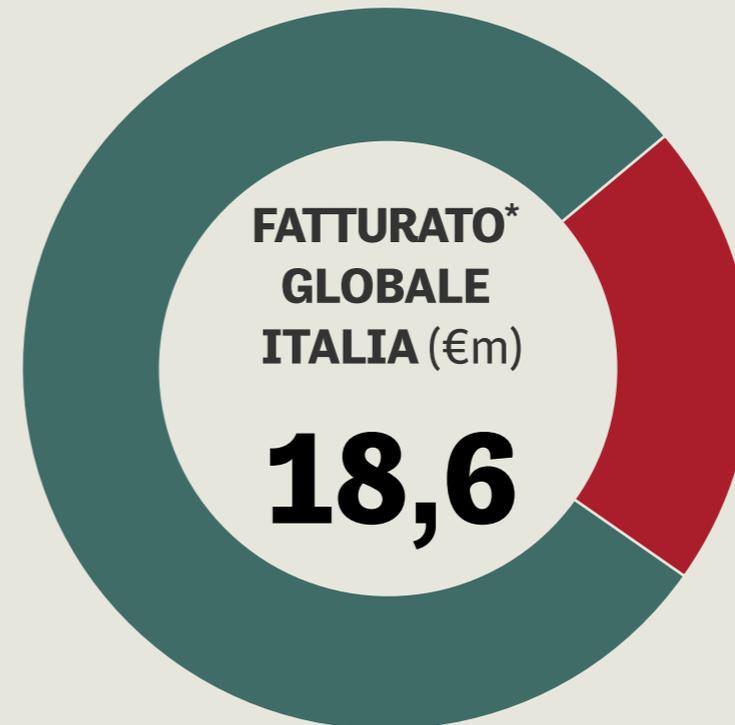
71%
Altri settori

FATTURATO*
GLOBALE
ITALIA (€m)

18,6

5,5

29%
Finance



INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO



CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

B



Team dedicato

12 · 70,6%

Partner dedicati

5 · 71,4%

Nomi partner

Claudio Visco, Richard C. Morabito, Silvia Dell'Atti, Claudia Bruscaaglioni, Alessandro Sergio

BANKING

B



Team dedicato

17 · 100%

Partner dedicati

7 · 100%

Nomi partner

Claudio Visco, Pietro Fulvio, Antonio Bondesani, Richard C. Morabito, Silvia Dell'Atti, Claudia Bruscaaglioni, Alessandro Sergio

EQUITY CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

8 · 47%

Partner dedicati

3 · 42,8%

Nomi partner

Claudio Visco, Antonio Bondesani, Silvia Dell'Atti

DEBT CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

8 · 47%

Partner dedicati

3 · 42,8%

Nomi partner

Claudio Visco, Antonio Bondesani, Silvia Dell'Atti

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato

14 · 82,3%

Partner dedicati

6 · 85,7%

Nomi partner

Claudio Visco, Antonio Bondesani, Richard C. Morabito, Silvia Dell'Atti, Claudia Bruscaaglioni, Alessandro Sergio



© bloom - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Ubs



Tipologia operazione
Penale / contenzioso bancario



Socio di riferimento
Claudio Visco



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza a Ubs per la nella questione dei derivati del comune di Milano. La Corte di Appello di Milano ha assolto tutti gli imputati perché «il fatto non sussiste».



Cliente
Pool di banche



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Alessandro Sergio



Controparte
-



Valore (euro)
20 milioni

Descrizione

Assistenza alle banche in un finanziamento di 20 milioni di euro a favore di La Spezia Container Terminal (Gruppo Contship Italia).



Cliente
EFORE Oyj



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Silvia Dell'Atti



Controparte
Gianni Origoni Grippo Cappelli, HNF



Valore (euro)
10 milioni

Descrizione

Assistenza nell'acquisto del 100% di Roal Electronis, società operante nel settore elettronico.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Partners Group, Hydro Energy Power.

PROFILO STUDIO

Il team finance di Nctm, composto da 16 professionisti, di cui 3 equity partner e 7 salary, è in crescita. Nell'ultimo anno, il dipartimento ha visto infatti l'ingresso di un of counsel e di un salary partner. Si tratta di **Michela Castelli** e **Edmondo Tota**, provenienti rispettivamente da Simmons & Simmons e da Consob. Il team, capitanato da **Corrado Verna**, ha inoltre capacità trasversali e multitasking, elementi che permettono di operare in tutte le specializzazioni connesse al finance. Tra le individualità, emergono **Eugenio Siragusa**, per la sua expertise nel segmento project, **Stefano Padovani** e **Lukas Plattner** per le loro capacità espresse nel capital markets e per le numerose operazioni messe a segno nel corso dell'ultimo anno sul quel fronte (soprattutto nell'equity). Verna invece si distingue per l'approccio multipractice: troviamo infatti il suo nome in operazioni project, banking e restructuring. I clienti seguiti dallo studio sono banche d'affari, sia italiane che straniere, tra cui la succursale italiana di BMW Bank, Banca Imi, Unicredit, BNL, Monte dei Paschi di Siena e Banco Popolare.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

EUGENIO SIRAGUSA

Riceve consensi da noti operatori bancari, per le sue capacità in operazioni di finanziamenti di project financing.

CORRADO VERNA

«Di grande supporto e utilità. Eccellente per le capacità tecniche e di mercato».

RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B+



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Lo studio è una realtà giovane, duttile, preparata e internazionale», ha affermato un noto banker.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



**CORRADO
VERNA**

NOMI PARTNER



Equity: Corrado Verna, Stefano Padovani, Eugenio Siragusa.
Salary: Lukas Plattner, Edmondo Tota, Vincenzo Trizza, Nicola Biagioli, Paolo Salimei, Andrea Bernardi, Matteo Gallanti

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

2

Nome. Michaela Castelli	Nome. Edmondo Tota
Carica. Of counsel	Carica. Salary partner
Provenienza. Simmons & Simmons	Provenienza. Consob

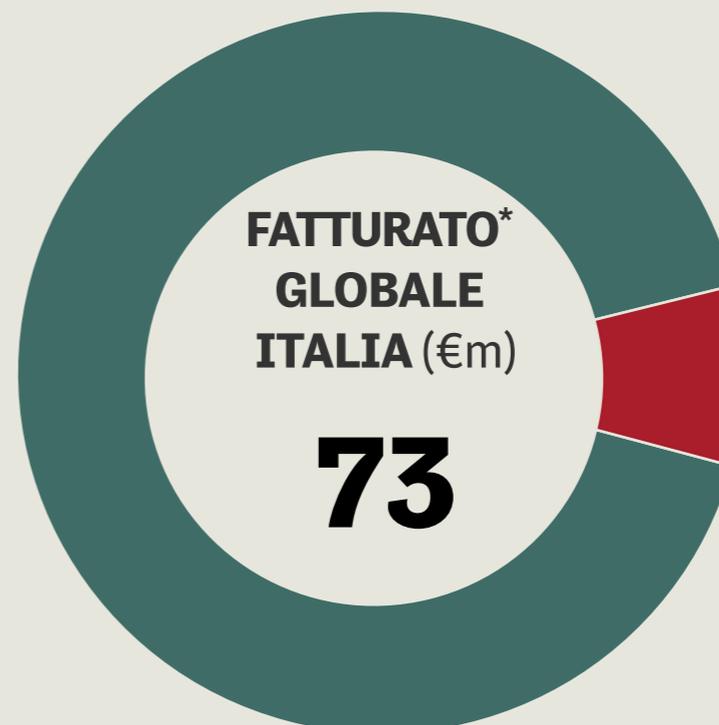
10
62,5%
Partner
(3 equity + 7 salary)

1
6,2%
Counsel



5
31,2%
Associate

67
91,8%
Altri settori



6
8,2%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

B



Team dedicato

6 · 37,5%

Partner dedicati

2 · 20%

Nomi partner

Corrado Verna, Eugenio Siragusa

BANKING

B



Team dedicato

16 · 100%

Partner dedicati

3 · 30%

Nomi partner

Corrado Verna, Stefano Padovani, Eugenio Siragusa

EQUITY CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

10 · 62,5%

Partner dedicati

2 · 20%

Nomi partner

Stefano Padovani, Lukas Plattner

DEBT CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

5 · 31,2%

Partner dedicati

2 · 20%

Nomi partner

Stefano Padovani, Lukas Plattner

FINANCE RESTRUCTURING

A



Team dedicato

6 · 37,5%

Partner dedicati

2 · 20%

Nomi partner

Corrado Verna, Stefano Padovani



© bloomia - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Maire Tecnimont



Tipologia operazione
Equity capital markets



Soci di riferimento
**Paolo Montironi,
Lukas Plattner**



Controparte
White & Case



Valore (euro)
135 milioni

Descrizione

Assistenza nell'ambito della riorganizzazione finanziaria del gruppo, e in particolare, in relazione all'aumento di capitale in opzione, per un ammontare di 135 milioni.



Cliente
Pool di banche



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Stefano Padovani



Controparte
CMS



Valore (euro)
15 milioni

Descrizione

Assistenza nell'ambito della concessione di nuova finanza per ulteriori 15 milioni circa e conseguente estensione del security package originario.



Cliente
**BMW Bank GmbH
(succursale italiane)**



Tipologia operazione
Restructuring



Socio di riferimento
Stefano Padovani



Controparte
-



Valore (euro)
2,4 milioni

Descrizione

Assistenza nell'ambito della ristrutturazione del debito con concessione di nuova finanza per 2,4 milioni di euro garantita da ipoteca.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Imi, Unicredit, BNL, Monte dei Paschi di Siena, Banco Popolare, Banca Popolare di Vicenza.

PROFILO STUDIO

Il team finance dell'ufficio italiano della law firm è composto da 20 professionisti, di cui 6 soci e opera in tutte le specializzazioni della materia. **Arturo Sferruzza** è il key partner del banking & finance (che include il project), **Paolo Daviddi** è il referente della practice di equity capital markets, **Umberto Mauro**, invece, lo è nel debt. **Mario Lisanti** e **Gennaro Mazzuocolo** si occupano (anche) di finance restructuring. La punta di eccellenza è il project finance, expertise ampiamente riconosciuta e apprezzata dal mercato. Sempre in questo ambito, Sferruzza e **Stefano Zappalà** sono stati i professionisti che hanno collezionato più elogi dai clienti per le loro performance. Lo studio segue numerose banche d'affari, italiane e internazionali, sia in finanziamenti in project financing sia in acquisition finance. Larga attività dello studio viene svolta anche in ambito energy, in particolare nel mondo delle rinnovabili, fiore all'occhiello della sede milanese, campo nel quale diversi soci seguono operazioni di banking & finance.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

ARTURO SFERRUZZA

Il professionista si distingue per «reattività, performance in tempi rapidi, praticità e presenza».

STEFANO ZAPPALÀ

«Avvocato di alto profilo, è affidabile, preparato e flessibile», dichiara, sul suo conto, una importante banca d'affari italiana.

RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Team orientato al business e agli aspetti commerciali, eccelle soprattutto nel project finance.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPI DIPARTIMENTO



ARTURO SFERRUZZA
(in foto), **PAOLO DAVIDDI**,
UMBERTO MAURO

6
30%
Partner



14
70%
Associate

NOMI PARTNER



Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuocolo, Umberto Mauro, Mario Lisanti, Stefano Zappalà, Paolo Daviddi

8
61,6%
Altri settori



5
38,4%
Finance

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO



CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

A



Team dedicato

8 · 40%

Partner dedicati

3 · 50%

Nomi partner

Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuoccolo, Stefano Zappalà

BANKING

B



Team dedicato

14 · 70%

Partner dedicati

5 · 83,3%

Nomi partner

Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuoccolo, Umberto Mauro, Mario Lisanti, Stefano Zappalà

EQUITY CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

3 · 15%

Partner dedicati

1 · 16,6%

Nome partner

Paolo Daviddi

DEBT CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

2 · 10%

Partner dedicati

1 · 16,6%

Nome partner

Umberto Mauro

FINANCE RESTRUCTURING

C



Team dedicato

3 · 15%

Partner dedicati

2 · 33,3%

Nomi partner

Mario Lisanti, Gennaro Mazzuoccolo



© bloomua - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Pool di banche



Tipologia operazione
Project finance



Socio di riferimento
Arturo Sferruzza



Controparte
CBA con la società



Valore (euro)
39,5 milioni

Descrizione

Assistenza ai mandated lead arranger nel project financing relativo alla progettazione, costruzione e gestione del nuovo ospedale di Garbagnate.



Cliente
UniCredit, Banca IMI



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Gennaro Mazzuocolo



Controparte
-



Valore (euro)
90 milioni

Descrizione

Assistenza alle banche in un'operazione di finanziamento corporate di 90 milioni di euro concessi al pastificio Rana Spa.



Cliente
Banca Profilo



Tipologia operazione
Equity capital markets



Socio di riferimento
Paolo Daviddi



Controparte
NCTM con Gala



Valore (euro)
200 milioni

Descrizione

Assistenza Banca Profilo in qualità di global coordinator in relazione alla quotazione di Gala Spa su AIM Italia.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Partners Group, UniCredit, Banca Pop Emilia Romagna, Mediocredit, Centrobanca, HSH Nordbank.

PROFILO STUDIO

Il dipartimento finance della law firm americana conta 22 professionisti, guidati da **Patrizio Messina**, managing partner in Italia e head del gruppo, e include 3 soci: **Raul Ricozzi**, avvocato di riferimento del project finance, **Giancarlo Giannesi**, attivo insieme a Messina nel securitisation (core business della practice), e **Medeleine Horrocks**, promossa partner a settembre 2013, sempre al fianco di Messina nel debt capital markets. Nell'organizzazione interna della struttura, l'attività di debt restructuring rientra in quella di banking dove, oltre a Messina, troviamo la senior associate **Dorothy de Rubeis**. Pur facendo parte di un dipartimento differente, la ricerca ha fatto emergere **Carlo Montella**, professionista specializzato e blasonato nel mondo energy, che ha ricevuto consensi da noti operatori finance per la sua expertise in operazioni di project financing. Lo studio dunque, si può dire, opera su tutti i fronti e segue con continuità importanti società come Telecom Italia (assistita in un finanziamento del valore di 3 miliardi di euro) e banche italiane e internazionali del calibro di Merrill Lynch, Credit Agricole e Unicredit.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

PATRIZIO MESSINA

«Tecnico, competente, orientato al business. E' un avvocato di razza».

RAUL RICOZZI

«Risolutivo e preparato», l'avvocato viene apprezzato per le sue competenze in project finance.

CARLO MONTELLA

«Pragmatico, competente, conosce l'azienda, è senza dubbio un punto di riferimento importante».

RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B+



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Multipractice e trasversale, lo studio opera «ad alto livello» su tutti i fronti. Diversi professionisti segnalati, anche dalla controparte.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



**PATRIZIO
MESSINA**

NOMI PARTNER



Patrizio Messina, Raul Ricozzi,
Gianrico Giannesi, Madeleine
Horrocks

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

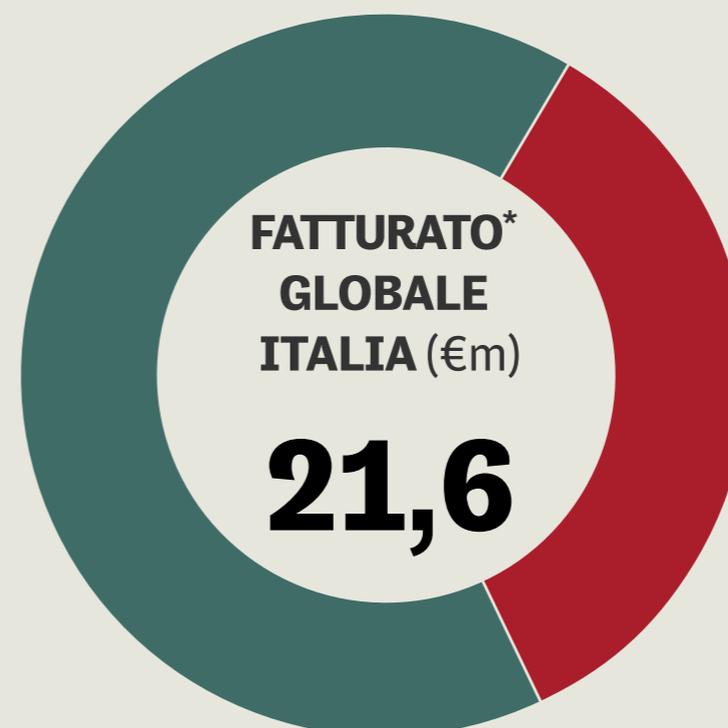


4
18,2%
Partner



18
81,8%
Associate

14,1
65,3%
Altri settori



7,5
34,7%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

A



Team dedicato

6 · 27,3%



Partner dedicati

1 · 25%

Nome partner

Raul Ricozzi

BANKING

B



Team dedicato

4 · 18,2%



Partner dedicati

1 · 25%

Nome partner

Patrizio Messina

EQUITY CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

4 · 18,2%



Partner dedicati

1 · 25%

Nome partner

Patrizio Messina

DEBT CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

8 · 36,4%



Partner dedicati

2 · 50%

Nomi partner

Patrizio Messina,
Madeleine Horrocks

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato

4 · 18,2%



Partner dedicati

1 · 25%

Nome partner

Patrizio Messina



© bloomua - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Arrangers e joint lead managers



Tipologia operazione
Cartolarizzazione



Soci di riferimento
**Patrizio Messina,
Gianrico Giannesi,
Madeleine Horrocks**



Controparte
-



Valore (euro)
1,5 miliardi

Descrizione

Cartolarizzazione di crediti derivanti da finanziamenti garantiti e non garantiti concessi a PMI italiane di titolarità di Banca Popolare di Vicenza e Banca Nuova, per un ammontare di oltre 1,5 miliardi di euro.



Cliente
Telecom Italia



Tipologia operazione
Banking



Soci di riferimento
**Patrizio Messina,
Alessandro Mainardi**



Controparte
Pool di banche



Valore (euro)
3 miliardi

Descrizione

Finanziamento del valore di 3 miliardi di euro cui hanno aderito i principali istituti di credito italiani e internazionali. Il finanziamento, strutturato nelle forme di “forward start facility”, è volto a rifinanziare parzialmente le linee di credito che andranno in scadenza.



Cliente
**Primaria banca italiana,
Sace**



Tipologia operazione
Project finance



Socio di riferimento
Raul Rizzo



Controparte
Solar Energy Italia 76



Valore (euro)
31 milioni

Descrizione

Finanziamento per un importo complessivo di 31 milioni concesso alla SPV, Solar Energy Italia 76, per la realizzazione di un impianto fotovoltaico situato in provincia di Ragusa.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

JP Morgan Securities, Banca Popolare di Vicenza, Credit Agricole, Cassa Centrale, Monte dei Paschi di Siena.

PROFILO STUDIO

La practice banking & finance della super-boutique milanese conta in totale 11 professionisti, di cui 2 equity partner, **Alessandro Fosco Fagotto** e **Maura Magioncalda**, entrambi alla guida della squadra, e uno junior, **Alessandra De Cantellis**. Il diritto bancario è nel dna dell'intero studio. Il team segue infatti con continuità le maggiori banche (soprattutto) italiane e straniere in numerosi finanziamenti volti ad operazioni di fusione e acquisizione, partecipazioni a bandi pubblici, ristrutturazioni e riorganizzazioni societarie. La practice di capital markets, invece, per struttura interna dello studio, non rientra in quella di banking. I tre partner dedicati, ovvero **Alessandro Dubini**, **Marcello Magro** e **Carlo Re**, operano infatti in un altro dipartimento. Il focus dell'attività di Pedersoli e associati è dunque rivolta al banking "puro" e al restructuring, settori nei quali ottiene largo consenso dai clienti (rivolto in particolare a Fagotto e Magioncalda), mentre sul project finance non ha un team dedicato.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

MAURA MAGIONCALDA

«Efficiente e pratica, conosce molto bene il mondo delle banche e delle dinamiche finanziarie».

ALESSANDRO FOSCO FAGOTTO

«Ci siamo trovati benissimo con Fosco Fagotto in diverse operazioni di restructuring», ha dichiarato un operatore di una nota banca italiana.

RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il giudizio (positivo) del mercato è rivolto all'attività e all'expertise del team nei settori banking e restructuring. Dall'opinione emerge anche la qualità e la tradizione, tipiche di uno studio made in Italy.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPI DIPARTIMENTO



**ALESSANDRO
FOSCO
FAGOTTO,
MAURA
MAGIONCALDA**

6

46,2%
Partner
(3 finance
+ 3 capital markets)



7

53,8%
Associate

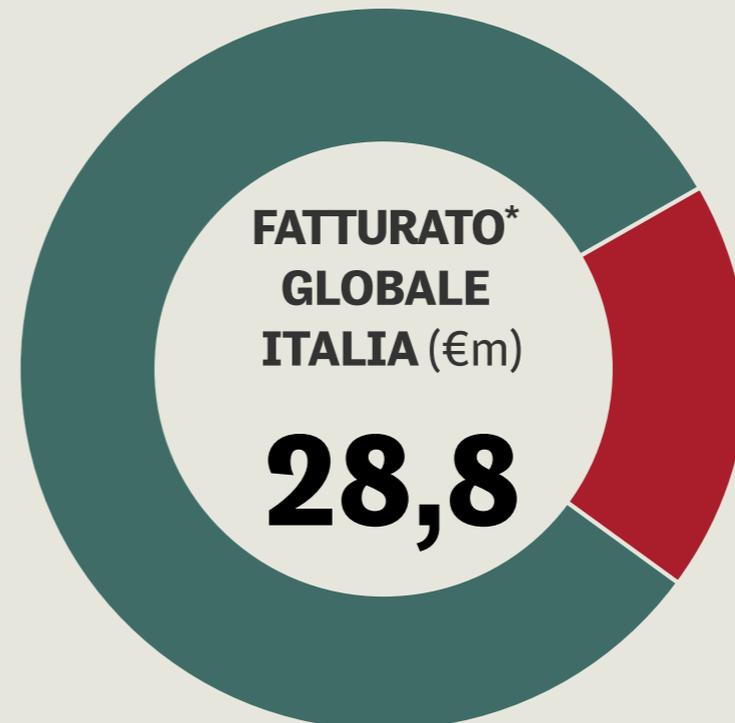
NOMI
PARTNER



Alessandro Fosco Fagotto,
Maura Magioncalda,
Alessandra De Cantellis,
Alessandro Dubini,
Marcello Magro, Carlo Re

25,3

87,7%
Altri settori



3,5

12,3%
Finance

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO



CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE -



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-

BANKING B



Team dedicato

11 · 84,6%



Partner dedicati

3 · 50%

Nomi partner

Alessandro Fosco Fagotto,
Maura Magioncalda,
Alessandra De Cantellis

EQUITY CAPITAL MARKETS C



Team dedicato

3 · 23%



Partner dedicati

3 · 50%

Nomi partner

Alessandro Dubini,
Marcello Magro, Carlo Re

DEBT CAPITAL MARKETS C



Team dedicato

3 · 23%



Partner dedicati

3 · 50%

Nomi partner

Alessandro Dubini,
Marcello Magro, Carlo Re

FINANCE RESTRUCTURING A



Team dedicato

11 · 84,6%



Partner dedicati

3 · 50%

Nomi partner

Alessandro Fosco Fagotto,
Maura Magioncalda,
Alessandra De Cantellis



© bloom - Fotolia.com

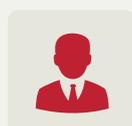
CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Pool di banche



Tipologia operazione
Restructuring



Socio di riferimento
Maura Magioncalda



Controparte
Nctm con le società



Valore (euro)
90 milioni

Descrizione

Assistenza alle banche per la riorganizzazione patrimoniale e finanziaria definita nei piani pluriennali 2013-2016 di Monrif Spa e del gruppo Poligrafici Editoriali.



Cliente
Alpha e Associati



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Maura Magioncalda



Controparte
-



Valore (euro)
90 milioni

Descrizione

Assistenza nel finanziamento di 90 milioni di euro concesso da un pool di banche per l'acquisizione di Caffita System e di E' Caffè Srl, società attive nel mercato del caffè porzionato.



Cliente
Pool di banche



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Alessandro Fosco Fagotto



Controparte
Dla Piper con Asam



Valore (euro)
100 milioni

Descrizione

Finanziamento di 100 milioni di euro erogato da un pool di istituti di credito costituito da BNL, BPM e MPS a favore di Asam Spa, holding di partecipazioni pubbliche controllata dalla provincia di Milano.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

UniCredit, Imi, Intesa Sanpaolo, Mps, Banco di Brescia, Banca Pop di Milano, Credito Valtellinese, Banca Nazionale del Lavoro.

PROFILO STUDIO

La boutique italiana nata nel 2009 da una costola di Clifford Chance conta 20 avvocati, di cui 6 soci ed è specializzata soprattutto nel capital markets. Oltre che per il finance "puro", Rcc si distingue anche per l'attività svolta nel litigation finance. Qui troviamo uno dei soci fondatori, **Silvio Riolo**, nel collegio difensivo (formato da 14 legali) che ha difeso le banche e nove dirigenti nell'ambito dei contenziosi civile e penale legati alla nota vicenda dei derivati di Milano. La realtà è in crescita: 3 gli ingressi registrati nel corso dell'ultimo anno. Parliamo del junior partner **Gennaro Arcucci**, proveniente da Bernascone & soci, del counsel **Federico Morelli**, ex White & Case e dell'associate **Martina Crespi Reghizzi** dallo studio Crespi Reghizzi. A conferma della strategia di crescita, arriva la notizia dell'apertura di un ufficio a Londra. Voci di mercato dichiarano che sarà **Norman Pepe**, attualmente associate della sede londinese di Paul Hastings, a guidare l'ufficio Oltremanica. Secondo l'opinione di mercato, «il team è giovane, con professionisti eccellenti, esperti soprattutto di finanza strutturata e cartolarizzazioni».

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

PAOLO CALDERARO

«Alto profilo e ampia specializzazione». Il professionista ha un approccio multitasking, operando in più specializzazioni.

SIVIO RIOLO

L'avvocato ha dimostrato di essere un contenziosista di razza nel mondo fiscale e dei derivati.

RATING

Media directories

C

legalcommunity.it

A-



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Team giovane, con professionisti eccellenti, esperti soprattutto di finanza strutturata e cartolarizzazioni. Ottimo rapporto qualità-costi».

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPI DIPARTIMENTO



SILVIO RIOLO
(in foto), **PAOLO CALDERARO,**
MICHELE CRISOSTOMO

NOMI PARTNER



Silvio Riolo, Paolo Calderaro, Michele Crisostomo, Gennaro Arcucci, Marcello Maienza, Guido Masini

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

3

Nome.	Nome.	Nome.
Gennaro Arcucci	Federico Morelli	Martina Crespi Reghizzi
Carica. Junior partner	Carica. Counsel	Carica. Associate
Provenienza. Bernascone & Soci	Provenienza. White & Case	Provenienza. Crespi Reghizzi

6
30%
Partner

4
20%
Counsel



10

50%
Associate

0,5

8,4%
Altri settori



5,5

91,6%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-

BANKING

A



Team dedicato

17 · 85%

Partner dedicati

3 · 50%

Nomi partner

Silvio Riolo, Palo Calderaro,
Marcello Maienza

EQUITY CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

16 · 80%

Partner dedicati

2 · 33,3%

Nomi partner

Michele Crisostomo, Guido
Masini

DEBT CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

18 · 90%

Partner dedicati

4 · 66,6%

Nomi partner

Paolo Calderaro, Michele
Crisostomo, Guido Masini,
Marcello Maienza

FINANCE RESTRUCTURING

A



Team dedicato

16 · 80%

Partner dedicati

2 · 33,3%

Nomi partner

Paolo Calderaro, Gennaro Arcucci



© bloomia - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
UniCredit Bank AG



Tipologia operazione
Debt capital markets



Soci di riferimento
**Paolo Calderaro,
Michele Crisostomo**



Controparte
**DLA Piper con Rcc per
UniCredit, Freshfields
con Mariner Investment**



Valore (euro)
910 milioni

Descrizione

Assistenza a UniCredit sull'accordo raggiunto con Mariner Investment per la cessione del rischio junior/mezzanino relativo a un portafoglio del valore di 910 milioni di euro di prestiti in project finance erogati in Italia.



Cliente
BPM



Tipologia operazione
Debt capital markets



Socio di riferimento
-



Controparte
**Clifford Chance
con le banche**



Valore (euro)
500 milioni

Descrizione

Assistenza a Bpm per il bond senior unsecured a valere sul proprio Euro Medium Term Note Programme, del valore di 500 milioni di euro a cinque anni, con cedola a tasso fisso del 4,25% riservato a investitori istituzionali.



Cliente
Credito Valtellinese



Tipologia operazione
Banking / m&a



Socio di riferimento
-



Controparte
**Paul Hastings con gli
acquirenti**



Valore (euro)
36 milioni

Descrizione

Assistenza a Credito Valtellinese che ha perfezionato una cessione di crediti classificati in sofferenza per un valore lordo di 36 milioni di euro, a favore di alcuni fondi di investimento.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Vertis, Jp Morgan.

PROFILO STUDIO

Il dipartimento finance di Rödl è diretto da **Roberto Pera**, alla guida di 5 avvocati. Il team opera nel project finance, nel banking e nel restructuring; non copre però l'area del capital markets. Il portfolio clienti include banche e società, italiane e straniere (soprattutto tedesche), seguite in ristrutturazioni e operazioni di project

“Dalla progettazione al closing. Sempre a fianco di società e partner internazionali nelle operazioni straordinarie di successo”.

Ad.

e corporate finance. Lo studio opera anche in numerose operazioni di leasing, in particolare nell'espletamento di due diligence legali, fiscali e contabili. Il team ottiene successo dai propri clienti per la chiarezza e il rigore dell'analisi oltre che per l'approccio imprenditoriale della consulenza.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

ROBERTO PERA

L'avvocato alla guida del dipartimento dimostra «competenza, sicurezza e flessibilità».



RATING

Media directories



legalcommunity.it

C



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Lo studio è in grado di lavorare a livello multidisciplinare e di assistere società di leasing in ogni aspetto dell'operazione».

CONTATTI

Largo Donegani 2 • 20121 Milano
Tel. 02.6328.841
www.roedl.com

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



ROBERTO PERA

NOME PARTNER



Robero Pera

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

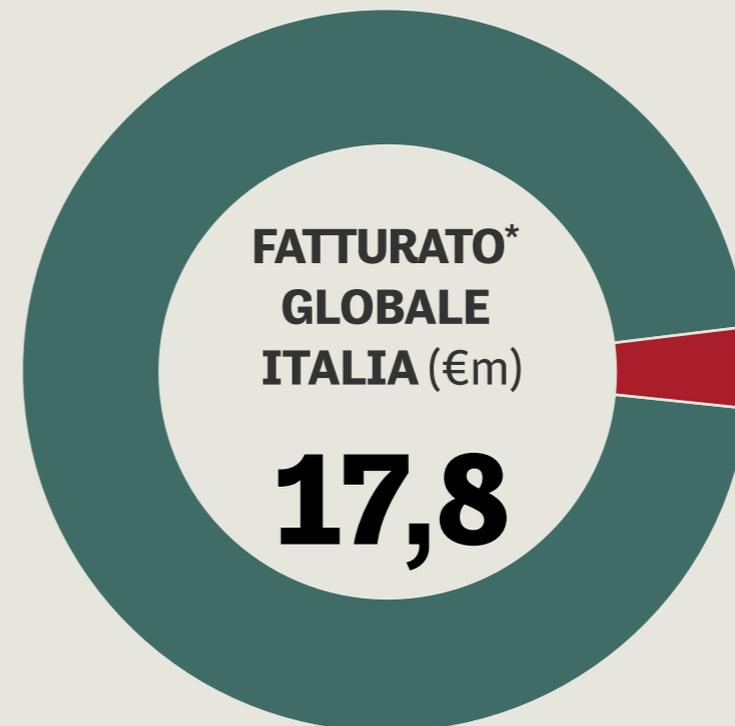


1
16,6%
Partner



5
83,4%
Associate

17,13
96,3%
Altri settori



0,67
3,7%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

C



Team dedicato

5 · 83,4%



Partner dedicati

1 · 100%

Nome partner

Roberto Pera

BANKING

C



Team dedicato

5 · 83,4%



Partner dedicati

1 · 100%

Nome partner

Roberto Pera

EQUITY CAPITAL MARKETS

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-

DEBT CAPITAL MARKETS

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato

5 · 83,4%



Partner dedicati

1 · 100%

Nome partner

Roberto Pera



© bloomua - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Assogenerici



Tipologia operazione
Finance Restructuring



Socio di riferimento
Roberto Pera



Controparte
Jameela Di Pinto



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Ristrutturazione e pianificazione finanziaria delle attività di associazione tramite costituzione di società di servizi.



Cliente
Tantris Capital



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Roberto Pera



Controparte
Palla Knoll



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Acquisizione da parte del fondo di quote di società veicolo.



Cliente
Confidenziale



Tipologia operazione
Banking



Socio di riferimento
Roberto Pera



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

Descrizione

Assistenza e pianificazione di una costituzione di una società di leasing in Italia.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Raiffeisenlandesbank Niederösterreich-wien AG.

PROFILO STUDIO

Lo studio è in crescita. Lo conferma, tra l'altro, il dato di fatturato ottenuto in Italia che, secondo le stime elaborate dal centro ricerca di *legalcommunity.it*, ha registrato un incremento pari a circa il 25% rispetto a quello ricavato lo scorso anno. Non solo, sul piano quantitativo, il team dedicato al finance è cresciuto di 2 unità, con gli ingressi di un counsel (**Valerio Fontanesi**, reduce dall'ex Dewey LeBouef) e di un associate (**Vieri Parigi**, proveniente dall'ufficio londinese di Shearman). Lo studio è risultato essere tra i più attivi nell'area del capital markets, sia debt che equity, con numerosi deal messi a segno nel periodo di riferimento, mentre risulta sguarnito nel segmento project finance. Sul lato banking e restructuring è invece presente, seppur in maniera inferiore rispetto ai mercati dei capitali. La firm americana conquista un cospicua fetta di mercato e i due soci dedicati, ovvero **Tobia Croff** e **Domenico Fanuele**, sono stati, in pari misura, apprezzati dai clienti intervistati.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

TOBIA CROFF

«E' in gamba: conosce bene la materia, è veloce, aggiornato, reattivo».

DOMENICO FANUELE

«Performance adeguate alle richieste. Ha una spiccata inclinazione al business».

RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il team riceve consensi per la sua attività nel capital markets, dove esprime «competenza e padronanza della materia».

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPI DIPARTIMENTO



**TOBIA
CROFF** (in foto),
**DOMENICO
FANUELE**

NOMI
PARTNER

Tobia Croff,
Domenico Fanuele

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

2

Nome. **Valerio Fontanesi**
Carica. **Counsel**
Provenienza. **Dewey & LeBoeuf**

Nome. **Vieri Parigi**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Shearman
& Sterling, London office**

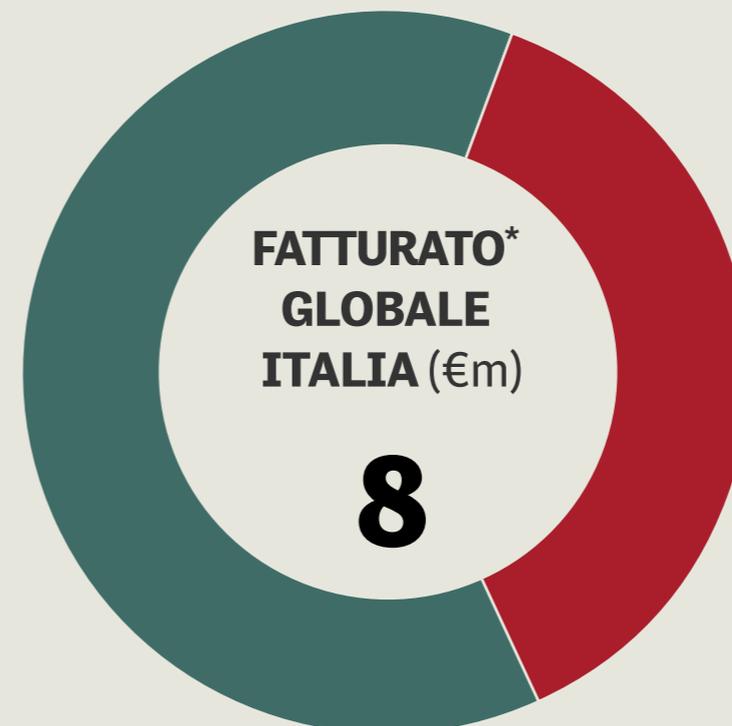
2
14,4%
Partner

1
7,1%
Counsel



11
78,5%
Associate

5
62,5%
Altri settori



3
37,5%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-

BANKING

B



Team dedicato

5 · 35,7%



Partner dedicati

1 · 50%

Nome partner

Tobia Croff

EQUITY CAPITAL MARKETS

B



Team dedicato

7 · 50%



Partner dedicati

2 · 100%

Nomi partner

Domenico Fanuele, Tobia Croff

DEBT CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

7 · 50%



Partner dedicati

1 · 50%

Nome partner

Tobia Croff

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato

5 · 35,7%



Partner dedicati

2 · 100%

Nomi partner

Domenico Fanuele, Tobia Croff



© bloom - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Astaldi Spa



Tipologia operazione
Debt capital markets



Socio di riferimento
Tobia Croff



Controparte
**White & Case e Legance
con le banche. Chiomenti
con la società**



Valore (euro)
600 milioni

Descrizione

Emissione high yield di obbligazioni senior per 600 milioni di euro.



Cliente
**JP Morgan,
Banca Imi, UniCredit,
Deutsche Bank**



Tipologia operazione
Debt capital markets



Socio di riferimento
Tobia Croff



Controparte
**Clifford Chance con le banche
per gli aspetti banking.
Latham & Watkins con Snai.**



Valore (euro)
320 milioni

Descrizione

Emissione high yield di obbligazioni in due tranches di Snai rispettivamente da 320 milioni di euro senior secured notes e da 160 milioni senior subordinated notes.



Cliente
Prelios Spa



Tipologia operazione
Equity capital markets



Socio di riferimento
Domenico Fanuele



Controparte
Labruna Mazziotti Segni



Valore (euro)
115 milioni

Descrizione

Assistenza nell'offerta di acquisto di azioni per 115 milioni di euro.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Cassa di Risparmio, Mediobanca, Credit Suisse Securities, Merrill Lynch International, Bnp Paribas.

PROFILO STUDIO

Tra gli studi internazionali, Simmons è quello che, nel corso dell'ultimo anno, è cresciuto maggiormente in termini di mandati, portafoglio clienti e reputation. Non siamo infatti di fronte al classico caso di law firm di matrice inglese che, al di là delle operazioni svolte, vive di rendita di posizione. Simmons ha investito e sviluppato la practice finance, anche attraverso un'attività di recruitment, conquistando sul campo una buona fetta del mercato nonché riconoscimenti ottenuti da noti clienti. Tra questi, lo studio segue le principali banche italiane tra cui Intesa Sanpaolo, UniCredit e Mediobanca, e le principali banche internazionali tra cui Barclays, Ubs, Credit Suisse e Deutsche Bank. Il dipartimento conta 26 professionisti, di cui 6 soci e 20 associate, guidati da **Romeo Battigaglia**. Il team opera su tutti i fronti, ma, stando alle operazioni concluse, l'area di attività più proficua è quella del debt capital markets, campo nel quale operano lo stesso Battigaglia, **Michael Dodson**, **Piergiorgio Leoffreddi** e **Vinicio Trombetti**. Davide D'affronto, invece, conquista consensi per la practice banking. Secondo un intervistato lo studio dovrebbe aumentare il numero di risorse.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

PIERGIORGIO LEOFFREDDI

«Professionista di grande acume e spessore. Ha capacità tecniche e di negoziazione». E' tra i più attivi nel debt capital markets, settore di punta della studio.

VINICIO TROMBETTI

«Conosce e comprende il business e le esigenze del cliente».

DAVIDE D'AFFRONTO

«Qualità elevata per le skills, la cooperazione e l'atteggiamento propositivo».

RATING

Media directories

C-

legalcommunity.it

B



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il dipartimento è in crescita. La sede italiana sta diventando un punto di riferimento per la finanza strutturata, il leveraged finance, l'acquisition finance e il debt capital markets.

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



**ROMEO
BATTIGAGLIA**

NOMI
PARTNER

Romeo Battigaglia, Davide D'Affronto, Michael Dodson, Fabrizio Dotti, Piergiorgio Leofreddi, Vinicio Trombetti

INGRESSI
NEL DIPARTIMENTO

2

Nome. **Andrea Arcangeli**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Dla Piper**

Nome. **Marieke Drissen**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Bonelli Erede Pappalardo**

6

23%
Partner

NUMERO
TOTALE
PROFESSIONISTI

26

20

77%
Associate



13

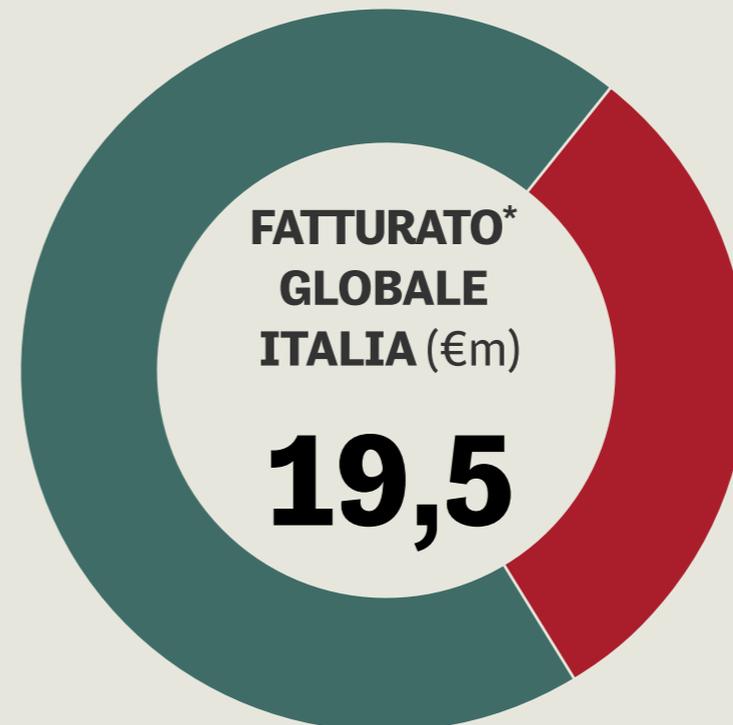
69,3%
Altri settori

FATTURATO*
GLOBALE
ITALIA (€m)

19,5

6

30,7%
Finance



CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

B



Team dedicato

9 · 34,6%



Partner dedicati

2 · 33,3%

Nomi partner

Davide D'Affronto, Fabrizio Dotti

BANKING

B



Team dedicato

7 · 27%



Partner dedicati

2 · 33,3%

Nomi partner

Davide D'Affronto, Fabrizio Dotti

EQUITY CAPITAL MARKETS

C



Team dedicato

4 · 15,4%



Partner dedicati

2 · 33,3%

Nomi partner

Augusto Santoro, Bernadetta Troisi (senior associate)

DEBT CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

15 · 57,7%



Partner dedicati

4 · 66,6%

Nomi partner

Romeo Battigaglia, Michael Dodson, Piergiorgio Leofreddi, Vinicio Trombetti

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato

10 · 38,4%



Partner dedicati

3 · 50%

Nomi partner

Davide D'Affronto, Fabrizio Dotti, Andrea Sparano



© bloomua - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
BNP Paribas, Monte dei Paschi di Siena Capital Services, Akros e Banca Sella



Tipologia operazione
Debt capital markets



Socio di riferimento
Piergiorgio Leofreddi



Controparte
White & Case con le banche



Valore (euro)
Il Btp, chiuso il 12 novembre 2013, è stato di 22 miliardi di euro.

Descrizione

Lo studio assiste le banche in tutti i BTP Italia rilasciati dal MEF (Ministero dell'economia e delle Finanze).



Cliente
Iren



Tipologia operazione
Debt capital markets



Socio di riferimento
Piergiorgio Leofreddi



Controparte
Gianni Origoni Grippo Cappelli con le banche



Valore (euro)
125+85 milioni di euro

Descrizione

Assistenza a Iren nell'emissione private placement del bond a sette anni per un ammontare di 125 milioni il 14 ottobre e nella successiva riapertura del bond il 7 novembre per un ammontare di 85 milioni.



Cliente
Banca Imi



Tipologia operazione
Debt capital markets



Soci di riferimento
Vinicio Trombetti, Michael Dodson



Controparte
-



Valore (euro)
55 milioni

Descrizione

Assistenza a Imi nel ruolo di Sole arranger nella cartolarizzazione di crediti commerciali originati da Il Sole24ore.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Akros, Goldman Sachs, Barclays.

PROFILO STUDIO

Il team guidato da **Michael Immordino**, executive partner per l'ufficio di Milano, conta circa 28 professionisti, di cui 5 partner. Lo studio, con una naturale vocazione al finance, intercetta numerosi mandati cross border in operazioni di equity e debt capital markets, settori che coprono il grosso dell'attività con la presenza a tempo pieno di Immordino, **Ferigo Foscari**, **Nicholas Lasagna**, **Iacopo Canino** e la new entry **Paola Leocani** (ex socio di Allen & Overy).

Tra i partner, spiccano in particolare Immordino, Foscari e Leocani, sia per l'importanza dei deal messi a segno dagli stessi, sia per il consenso ottenuto dal mercato. L'attività, seppur in misura minore rispetto a quella del mercato dei capitali, è anche rivolta al regulatory, alla ristrutturazione e al bank finance. Nella filiale italiana della firm a stelle e strisce si respira aria internazionale: lo studio è infatti in grado di offrire assistenza legale di diritto italiano, americano e inglese, per tutte le tipologie di debt e equity capital markets nonché regulatory. Il team di Milano, inoltre, include professionisti abilitati a operare in USA e UK, oltre ad avvocati italiani, con particolare riferimento alle operazioni internazionali di securities.

Giudizio del mercato sui professionisti emersi dalla ricerca

FERIGO FOSCARI, MICHAEL IMMORDINO

«Nell'equity capital markets è uno studio da top 5, grazie in particolare a professionisti come Foscari e Immordino. Hanno una buona quota di mercato, un trackrecord di qualità e nota esperienza».

PAOLA LEOCANI

«È un'ottima professionista: esperta, competente e con buone capacità di negoziazione», commenta un cliente della controparte.

RATING

Media directories

C

legalcommunity.it

B



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Il network internazionale aiuta molto e spesso fa la differenza».

DIPARTIMENTO FINANCE



CAPO DIPARTIMENTO



**MICHAEL
IMMORDINO**

NOMI PARTNER



Iacopo Canino, Ferigo Foscari,
Michael Immordino, Nicholas
Lasagna, Paola Leocani

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Paola Leocani**
Carica. **Partner**
Provenienza. **Allen & Overy**

5
17,8%
Partner



23
82,2%
Associate

3
33,4%
Altri settori



6
66,6%
Finance

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*



PROJECT FINANCE

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

Nomi partner

-

BANKING

B



Team dedicato

25 · 89,3%



Partner dedicati

2 · 40%

Nomi partner

Nicholas Lasagna, Iacopo Canino

EQUITY CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

25 · 89,3%



Partner dedicati

2 · 40%

Nomi partner

Ferigo Foscari, Michael Immordino

DEBT CAPITAL MARKETS

A



Team dedicato

28 · 100%



Partner dedicati

5 · 100%

Nomi partner

Paola Leocani, Ferigo Foscari, Michael Immordino, Nicholas Lasagna, Iacopo Canino

FINANCE RESTRUCTURING

B



Team dedicato

25 · 89,3%



Partner dedicati

2 · 40%

Nomi partner

Nicholas Lasagna, Iacopo Canino



© bloomia - Fotolia.com

CLIENTI E MANDATI*



Cliente
Intesa Sanpaolo



Tipologia operazione
Debt capital markets



Soci di riferimento
**Ferigo Foscari,
Nicholas Lasagna,
Michael Immordino**



Controparte
-



Valore (euro)
2,5 miliardi

Descrizione

Assistenza in relazione ad una emissione obbligazionaria yankee bond per un totale di 2,5 miliardi di dollari emessi a valere sul programma Medium Term Note da 15 miliardi di dollari.



Cliente
**Bnp Paribas, MPS,
Akros, Banca Sella**



Tipologia operazione
Debt capital markets



Socio di riferimento
Paola Leocani



Controparte
-



Valore (euro)
22,27 miliardi

Descrizione

Assistenza alle banche per la quinta emissione BTP Italia, Titolo di Stato quadriennale emesso dal Ministero dell'Economia e delle Finanze.



Cliente
Banca Imi



Tipologia operazione
Equity capital markets



Soci di riferimento
**Ferigo Foscari,
Michael Immordino**



Controparte
**Bonelli Erede
Pappalardo**



Valore (euro)
1,82 miliardi

Descrizione

Assistenza nella quotazione presso Borsa Italiana di World Duty Free, a seguito della scissione da Autogrill.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Finance

Deutsche Bank, Wind, Marr, Gamenet, Sogefi, Aeroporti di Roma, Atlantia, Schematrentaquattro, Goldman Sachs, Mediobanca, Ubs.



È ora di **AGGIORNARSI**

.....
Grafica • Web • Stampa • Pubblicità • Foto
.....

info@kreita.com

www.kreita.com

 **KREITA**
ne combiniamo di tutti i colori